© Sean Pavone/Shutterstock.com

Personalie

Glidewell Europe ernennt neuen Managing Director

Glidewell Europe, die in Frankfurt am Main ansässige Niederlassung des führenden amerikanischen Dentallabors und Herstellers von Dentalprodukten, hat Stephan Domschke zum neuen Managing Director ernannt. Mit mehr als 25 Jahren Erfahrung im Bereich Dental- und Medizintechnik ist Stephan Domschke eine wertvolle Ergänzung für das schnell wachsende Unternehmen und wird das Laborgeschäft im Sinne der Unternehmensziele führen, um hochqualitative Produkte und Leistungen zu erschwinglichen Preisen anzubieten.

Stephan Domschkes Rolle bei Glidewell Europe baut auf sein in der Vergangenheit in den Bereichen Marketing Produkt Management, Business Development und Dentale Technologien erworbenes Know-how auf. Als ausgebildeter Zahntechniker konnte er sein Wissen bisher in verschiedenen Führungspositionen bei Unternehmen wie Phibo Germany GmbH, Nobel Biocare AG, KaVo Dental GmbH, Sirona Dental Systems und Heraeus Kulzer erfolgreich einbringen.

Glidewell Laboratories ist ein Unternehmen in privater Hand, das seit mehr als 46 Jahren Zahnärzten und Patienten in den USA erschwingliche und zugleich qualitativ hochwertige Restaurationen anbietet. Um auch Zahnärzte in Europa mit der kompletten Palette an Restaurationsdienstleistungen versorgen zu können, eröffnete Glidewell Laboratories 2011 einen Standort in Deutschland.

Glidewell Europe GmbH
Tel.: 069 2475144-0
eu.glidewelldental.com

Standortausbau

Ritter Concept eröffnet neue Showrooms deutschlandweit

- REGION NORD
  Ritter Concept GmbH (Showroom)
  Lübecker Straße 1, Bürocenter Alstertower, 4. OG
  22087 Hamburg
- REGION OST
  Ritter Concept GmbH (Ritter Zentrale & Showroom)
  Bahnhofstraße 65
  08297 Zwönitz
- REGION BERLIN
  Ritter Concept GmbH (Showroom)
  Kantstraße 152, 5. OG
  10623 Berlin
- REGION SÜD
  Ritter Concept GmbH (Ritter Administration & Showroom)
  Grüner Weg 32
  88400 Biberach an der Riß
- REGION WEST
  Ritter Concept GmbH (Showroom)
  Emanuel-Leutze-Straße 21, Am Seestern
  40547 Düsseldorf

Traditionelle Zuverlässigkeit, zeitgemäßes Design und individuell maßgeschneiderte Lösungen zeichnen die bekannten Ritter Behandlungseinheiten seit vielen Jahren aus. Um dem Wunsch nach Kundennähe noch besser gerecht zu werden, hat sich Ritter entschieden, die Anzahl eigener Showrooms deutschlandweit auszubauen. In den Zentren von Düsseldorf, Hamburg, Berlin, im süddeutschen Biberach sowie im Ritter Werk in Zwönitz bei Chemnitz erwarten interessierte Behandler und engagierte Handelspartner ab sofort die brandneuen Ritter Ausstellungsräume.

Dort finden in moderner Atmosphäre ausführliche und individuelle Beratungen zu den Ritter Behandlungseinheiten statt. Behandler und Praxisteams können in aller Ruhe die Vorzüge von Contact World und ARIA SR erleben und persönlich testen. Erfahrene Ritter Mitarbeiter stehen dabei gerne jederzeit mit Rat und Tat zur Verfügung. Darüber hinaus sind regelmäßige Schulungen für die Techniker der Ritter Handelspartner geplant. Diese sollen einmal pro Monat an jedem Standort stattfinden.

Eine vorherige Anmeldung unter Telefon 07351 52925-10 oder per E-Mail info@ritterconcept.com ist wünschenswert.

Ritter Concept GmbH
Tel.: 07351 52925-10
www.ritterconcept.com

Distribution

theratecc präsentiert neues Inhouse-Vertriebskonzept

Immer mehr Zahnärzte und Zahntechniker vertrauen bei der instrumentellen Bissregistrierung auf die beiden Systeme Centric Guide® und Centric Guide easy®. Um der ständig wachsenden Nachfrage und Zahl von Kunden und Interessenten gerecht zu werden, hat die Firma theratecc seit Juli dieses Jahres ihr Vertriebskonzept komplett auf Eigenvertrieb umgestellt. Laut Aussage von Herrn ZTM Christian Wagner war dieser Schritt notwendig, um auch in Zukunft einen zuverlässigen Support und die entsprechende individuelle Kundenbetreuung garantieren zu können. Dabei wurde in den letzten Monaten ein komplettes Konzept mit technischem Support und eigener, effizienter Vertriebsstruktur aufgebaut. Kunden und Interessenten profitieren so von kurzen Entscheidungswegen und entsprechend schnellen Lösungen. Beide Systeme, Centric Guide® und Centric Guide® easy, gibt es ab sofort exklusive nur bei theratecc. Aus diesem Anlass bestehen derzeit attraktive Vorteile für alle, die sich bis zum 30. September 2016 für ein Centric Guide® System entscheiden.

theratecc GmbH & Co. KG
Tel.: 0371 26791220
www.theratecc.de

Jubiläum

Bewährt seit 30 Jahren: Mikrobiologische Diagnostik von Hain Lifescience

Dieses Jahr feiert die Hain Lifescience GmbH ihr 30-jähriges Jubiläum. 1986 als Zweimannbetrieb gegründet, ist das Unternehmen heute mit über 100 Mitarbeitern einer der führenden Anbieter in der molekularen Diagnostik. Das stetige Unternehmenswachstum ist insbesondere auf umfangreiche Investitionen in Forschung und Entwicklung und den hieraus entstehenden innovativen Produkten auf höchstem Qualitätsniveau zurückzuführen. Speziell für die Zahnarztpraxis bietet Hain Lifescience mit den Testsystemen micro-IDent® bzw. micro-IDent® *plus* essenzielle Grundsteine für eine optimale Parodontaltherapie und einen langfristigen Behandlungserfolg. Denn die Markerkeimanalysen zeigen, welche Bakterien bei dem Patienten vorhanden sind und in welcher Konzentration. So kann entschieden werden, ob eine adjuvante Antibiotikatherapie nötig ist, und wenn ja, welches Antibiotikum bei den vorhandenen Bakterien am besten wirkt. Der Patient wird gezielt behandelt und eine Übertherapie vermieden. Das steigert nicht nur den Behandlungserfolg, sondern vermindert auch das Risiko für Antibiotikaresistenzen. Denn blindes Verordnen von Antibiotika trägt wesentlich zu diesem immer größer werdenden gesellschaftlichem Gesundheitsproblem bei.
Die Probenentnahme für den Test ist unkompliziert, für den Patienten schmerzfrei und die Ergebnisse liegen schon nach wenigen Tagen vor.

Hain Lifescience GmbH
Tel.: 00800 42465433 (kostenfrei)
www.micro-IDent.de

DZR Blaue Ecke

Zahlen / Daten / Fakten

Die Exstirpation der vitalen Pulpa (GOZ **2360**) wird im allgemeinen Bundesdurchschnitt mit dem Faktor **2,9** abgerechnet. Um jedoch das GKV-Niveau zu erreichen müsste mit dem Faktor **3,0** abgerechnet werden.

Auch bei der Trepanation eines Zahnes als selbstständige Leistung (GOZ **2390**) zeigt sich ähnliches. Im Bundesdurchschnitt wird diese Leistung mit dem **2,6**-fachen Steigerungsfaktor berechnet. Um das GKV-Niveau zu erreichen müsste jedoch mit dem **3,1**-fachen Faktor abgerechnet werden.

Quelle: BenchmarkPro Professional, 2016

Liebe Leser,
Sie haben Fragen, Wünsche, Anregungen oder möchten, dass wir ein bestimmtes Thema behandeln? Dann schreiben Sie uns gerne eine E-Mail an ***blaueecke@dzr.de****.*

Weitere Informationen finden Sie unter www.dzr.de/blaueecke