

PRAXISEINRICHTUNG // Ob Neugründung, Modernisierung, Erweiterung im laufenden Betrieb oder Abgabe der Praxis: Das passende Praxiskonzept zu entwickeln, kann aufwendig und sehr zeitintensiv sein. Investitionen in die Zukunft wollen wohlüberlegt getätigt werden – damit man auch morgen noch die richtigen Entscheidungen getroffen hat. Gut, wenn man dabei fachkundige Unterstützung bekommt: Dank seiner jahrzehntelangen Erfahrung ist der Dentalfachhandel der beste Partner auch in Fragen rund um das umfassende Praxiskonzept.

GANZHEITLICHE PRAXISKONZEPTE AUS EINER HAND

Maria Reitzki / Münster

Die Leistungen des Fachhandels gehen heute weit über die Lieferung von Verbrauchsmaterialien und Investitionsgütern hinaus: Mit langjähriger Erfahrung und ausgezeichnetem Fachkenntnis unterstützen Dentaldepots Zahnmediziner auch mit individuellen Praxiskonzepten. Wer vor einer Neugründung, Übernahme oder Modernisierung steht, sollte sein Vorhaben bei seinem Partner aus dem Dentalfachhandel beginnen: in eine Welt aus Ideen, Innovationen und Inspirationen eintauchen, individuelle Lösungen entdecken und sich mit der richtigen Unterstüt-

zung die anstehenden Entscheidungen erleichtern. Auf Wunsch erhält man einen komfortablen Rundum-Service aus einer Hand. Das ist nicht nur praktisch und zeitsparend, sondern sorgt zudem für ein einheitliches, stimmiges Gesamtbild der Praxis. Dank der engen Zusammenarbeit innerhalb der Spezialisten-Netzwerke passt alles perfekt zusammen und funktioniert reibungslos miteinander. Der Dentalfachhandel lässt Wohlfühlräume für Zahngesundheit entstehen – und zeigt zum Beispiel Alternativen zum klassischen Wartezimmer auf.

Räume vorausschauend planen

Die Unterstützung durch den Fachhandel beginnt schon bei der Raumplanung: Eine vorausschauende Planung berücksichtigt die künftigen Arbeitsabläufe, die sich nach den Schwerpunkten der Praxis richten. Der Fokus auf optimale Workflows – und damit auf effizientes, zeitsparendes Arbeiten – findet sich in allen Aspekten des Praxiskonzepts wieder: Einrichtung, technische Konzepte, Praxis-IT, Hygiene, Warenwirtschaft etc. sollten Hand in Hand gehen, um reibungslose Arbeitsabläufe zu garantieren.

Abb. 1: Praxisräume individuell gestalten im NWD Interieurstudio.



Abb. 1

Tätigkeitsschwerpunkte aufgreifen

Ob Endodontologie, Parodontologie oder Implantologie: Je nach gewähltem Tätigkeitsschwerpunkt entwickeln die Dental-Experten das passend zugeschnittene Konzept. Ausgerichtet auf den jeweiligen Mittelpunkt der Praxis kann das ein Prophylaxe-Center, eine Patienten-Service-Lounge oder auch dentale Wellness sein – mit rundum stimmigem Gesamtbild. Schließlich beginnt die Behandlung nicht erst auf dem Behandlungsstuhl. Bereits die Art und Weise, wie Patienten empfangen werden, bestimmt, ob sie sich in der Praxis wohlfühlen – und auch gerne wiederkommen.



Abb. 2

Abb. 2: Raumgrößen variabel erleben im NWD Raumstudio.

Arbeitsplätze sinnvoll ausstatten

Tatkräftige Unterstützung bietet der Fachhandel auch bei der Ausstattung komplett durchdachter Arbeitsplätze, bei denen sich Material und Instrumente in direkter Nähe befinden, Mobiliar sinnvoll angeordnet ist, Behandlungssituationen auch ergonomische Aspekte erfüllen und an denen eine angenehme Beratungsatmosphäre für Patient und Behandler herrscht. Der Dentalfachhandel hilft bei der individuellen Praxisplanung – von der Absauganlage bis zum Wasseranschluss. Auch die Auswahl der Investitionsgüter und Kleingeräte wird individuell auf die Schwerpunkte des Unternehmens und zusammen mit der technischen Planung sowie dem technischen Kundendienst abgestimmt.

Zur digitalen Praxis umrüsten

Die fortschreitende Digitalisierung in der Praxis umfasst nicht nur Technologien wie das CAD/CAM-Verfahren oder 3-D-Röntgen. Für eine zeitgemäße, vollständig digitale Praxis bedarf es auch einer langfristig tragfähigen IT-Infrastruktur. Damit alles funktioniert, wie man es erwartet, bietet der Fachhandel komplette IT-Lösungen aus einer Hand – von der Hardware bis zum Datensicherungskonzept.

Zu einem stimmigen Praxiskonzept gehört es selbstverständlich auch, sämtliche Anforderungen an den Arbeitsschutz zu erfüllen. Dazu zählt beispielsweise die Einrichtung eines RKI-konformen Sterilisationsraums zur Aufbereitung von Medizinprodukten, dem Dreh- und Angelpunkt der Praxishygiene. Zudem sind die richtige Lagerung von Praxisbedarf sowie die korrekte Entsorgung des Praxisabfalls Bestandteil ganzheitlicher Workflows, für die der Fachhandel Lösungen bietet.

Sicherheit schaffen

Ein gutes Praxiskonzept bedeutet auch, seinen Materialfluss und seine Lagerhaltung immer im Griff zu haben. Die Spezialisten vom Dentalfachhandel helfen nicht nur dabei, geeignete Lagerorte anzulegen, sondern auch bei der Warenwirtschaft: Mit einem Warenwirtschaftssystem sieht man jederzeit seinen aktuellen Materialbestand und welche Produkte demnächst ablaufen, verfügt über ein immer topaktuelles Gefahrstoffverzeichnis und hat einen Überblick über alle Bestellungen, Lieferungen und über die verwendeten Chargen in der Praxis.

Darüber hinaus beraten die Experten vom Fachhandel hinsichtlich der gesamten patientenorientierten Einrichtung der

Zahnarztpraxis und beziehen dabei selbstverständlich die Wünsche und Vorstellungen des Praxisteams mit ein. Sie nehmen die planvolle, innenarchitektonische Gestaltung komplett in die Hand – vom Bodenbelag bis zum Lichtkonzept. Sogar individuell angefertigte Möbel, Wandverkleidungen und den Trockenbau realisieren die Dentalexperthen nach den jeweiligen Bedürfnissen der Praxis. Wenn spezielle Anforderungen an den Raum oder die Möbel gestellt werden, die durch Standardmobiliar nicht erfüllt werden können, lassen sich auch raumbildende Ausbauten verwirklichen.

Der Dentalfachhandel bietet mit intelligenten Konzepten die richtige Unterstützung, um seinen Praxisalltag Tag für Tag zu meistern und die eigene dentale Zukunft mit Weitblick zu gestalten.

NWD GRUPPE NORDWEST DENTAL GMBH & CO. KG

Schuckertstraße 21
48153 Münster
Tel.: 0251 7607-0
Fax: 0800 7801517
ccc@nwd.de
www.nwd.de