



Der Fachhandel möchte Sie begeistern!

DZ today fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die Fachdental Leipzig 2016 haben.

Hier die Depot-Statements.

Altmann Dental

Stand: E78



Fachhandel · Einrichtungsplanung · Service

■ Liebe Besucher der Fachdental Leipzig,

seit 97 Jahren ist die Altmann Dental GmbH & Co. KG als kompetenter Ansprechpartner für Zahnarztpraxen und Dentallabore im süd- und ostdeutschen Raum tätig. In dieser Zeit haben sich die Ansprüche an die Akteure des Dentalmarktes stark verändert, was zum einen auf die zahlreichen technischen Innovationen, zum anderen aber auch auf die neuen gesetzlichen Auflagen im medizinischen Bereich zurückzuführen ist.

Aus letztgenanntem Grund beschäftigen uns auch in diesem Jahr besonders die Themen rund um Hygiene, Aufbereitung und Sterilisation. Praxisbegehungen fanden in letzter Zeit verstärkt statt, vor allem im nordbayerischen Raum. Viele Zahnarztpraxen haben in diesem Bereich Handlungsbedarf und legen dabei auf intensive und zielführende Unterstützung wert. In diesem Zusammenhang wird auch das Thema Validierung ein wichtiges sein. Wir bieten diese Leistung an und werden die Leipziger Messe nutzen unsere Kundschaft mit allen nötigen Informationen zu versorgen und für dieses Thema zu sensibilisieren.

Mit unserem langjährigen Know-how, einem eingespielten Team aus erfahrenen und jungen Mitarbeitern und unserem Bestreben, uns ständig weiterzuentwickeln, stellen wir unseren Kunden unsere volle

Serviceleistung zur Verfügung. Dabei legen wir besonderes Augenmerk auf eine persönliche Beratung in den Bereichen Verbrauchsmaterialien, Praxiseinrichtung und -planung sowie einem zuverlässigen und professionellen technischen Service.

Auch dieses Jahr werden wir wieder mit einem Stand auf der Fachdental Leipzig vertreten sein. Leipzig war für uns seit jeher eine der interessantesten Messestandorte, um uns mit unseren geschätzten Kunden und Geschäftspartnern in einem informativen Ambiente auszutauschen.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Alle weiteren Informationen zu unserer Leistung und unseren Angeboten finden Sie im Internet unter www.altmann-dental.de ◀◀

dental 2000

Stand: E72

■ dental 2000 bietet als Full-Service-Center alle Dienstleistungen rund um die Zahnarztpraxis und das Dentallabor an. Unsere Fachberater im Innen- und Außendienst sowie ein freundliches und motiviertes Team aus hochqualifizierten Servicetechnikern unterstützen unsere Kunden täglich auf dem Weg zum Erfolg. Als durchgehend inhabergeführtes, mittelständisches Familienunternehmen ist unser Anspruch zuverlässige Qualität und eine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit unseren Kunden und Lieferanten.

Seit mehr als 25 Jahren gestalten wir gemeinsam die dentale Zukunft! Wir blicken stolz auf das Erreichte zurück - und freuen uns auf neue Aufgaben: Innovationen und Trends verlangen längst nach sicher ausgebauten Netzwerken und moderner Hardware in der Praxis. Angefangen bei der Bedarfsanalyse und Konzeption von IT-Prozessen über deren Umsetzung bis hin zu Wartung, Sicherheitsanalyse und Notfallmanagement setzen wir Ihre Visionen mit umfassenden und aktuellen Lösungen um.

Unser Themenschwerpunkt liegt auf den verschiedenen Digitalisierungsansätzen, mit denen die tägliche Routine effizienter und sicherer wird. Der digitale Workflow eröffnet ein überwältigendes Feld

an Möglichkeiten: mit vielen effektiven Mitteln können Sie schon heute im Standard von morgen arbeiten. Wir zeigen Ihnen Ihren individuellen Weg dahin. Mit unseren Standorten u. a. in Jena, Leipzig, Hamburg, Berlin und Suhl sowie mit der Firma Garlichs in Oldenburg sind wir mit unserem umfangreichen Leistungsspektrum in immer mehr Regionen Deutschlands für Sie da. Neben der kompetenten und persönlichen Beratung vor Ort zu allen Themen rund um die Praxis oder das Dentallabor bieten wir ein vielseitiges Fortbildungsprogramm mit Seminaren für Zahnärzte/-innen, Zahntechniker/-innen oder das gesamte Praxisteam.



Unsere Beratung zum Thema Praxisbegehung und Einführung ins zahnärztliche Qualitätsmanagement realisieren wir in Ihrer Praxis mit speziell dafür ausgebildeten Hygienespezialisten. Viele unserer Lieferanten werden auf der Fachdental Leipzig Innovationen präsentieren, die Ihren

Praxisalltag erleichtern und die gewachsenen bzw. gewandelten Ansprüche von Ihnen und Ihren Patienten berücksichtigen. Lassen Sie sich inspirieren!

Sicher bringen Sie auch konkrete Wünsche oder Fragestellungen mit zu Ihrem Messebesuch - unsere Fachberater freuen sich auf Sie und begleiten Sie gern zielgerichtet und beratend durch die Messe. An unserem Messestand stehen Ihnen außerdem unsere Servicetechniker für alle Fragen rund um Werterhaltung und Pflege Ihrer Geräte zur Verfügung. Gern erläutern wir Ihnen u. a. unser Logistiksystem (Abhol- und Bring-service) für die Reparatur von Hand- und Winkelstücken. Weiterhin erhalten Sie detaillierte Informationen über die erfolgreichen Produkt-Paletten unserer Hausmarken Omnident und smartdent sowie das Bestellmanagementsystem easyScan 2.0.

Aktuelle Angebote, unsere Praxis- und Stellenbörse sowie alle Informationen zu Seminaren und vieles mehr finden Sie jederzeit unter www.dental2000.net!

Unseren Messestand E72 finden Sie direkt am Marktplatz im Zentrum der Messehalle - wir freuen uns auf Sie! ◀◀

BÖNIG DENTAL

Stand: E78



■ Wir freuen uns, auch 2016, Kunden und Interessenten an unserem Messestand begrüßen zu dürfen!

Im Laufe des vergangenen Jahres hat sich einiges getan, wodurch der Dentalmarkt in Deutschland vor vielen (neuen) Herausforderungen steht. Besonders das Thema Compliance (was u. a. die Weitergabe von Rabatten betrifft) ist inzwischen omnipräsent. Es zieht sich vertikal durch alle Marktstufen und verlangt nach einem verantwortungsbewussten Umgang aller Beteiligten bei internen und externen Prozessen.

Weiterhin bleiben die Felder Digitalisierung, Hygiene und Praxismarketing im Fokus. Wir möchten Pra-

xisbetreibern und Laborinhabern in diesen, sowie auch in sämtlichen anderen Bereichen rund um die Dentalmedizin, mit unserer Expertise zur Seite stehen und helfen, einen effizienten und sinnvollen Weg in der praktischen Umsetzung einzuschlagen.

Als inhabergeführtes Depot bieten wir Ihnen einen persönlichen und ganzheitlichen Service aus einer Hand - wir unterstützen Sie in allen Belangen, um Ihnen den alltäglichen Arbeitsablauf, in und neben Ihrer Kernkompetenz als Zahnarzt bzw. Zahntechniker, zu erleichtern.

Wir wünschen Ihnen einen informativen Messebesuch mit vielen interessanten Gesprächen und neuen Kontakten - und nicht zuletzt viel Spaß!

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen! ◀◀

Pluradent

Stand: D55, D57, E52

■ Als eines der führenden Dentalfachhandelsunternehmen in der EU präsentiert Pluradent während der Fachdental Leipzig sein umfassendes Spektrum an Dienstleistungen und Produkten für den nachhaltigen Erfolg von Zahnarzt und Zahntechniker. Einen besonderen Fokus richtet Pluradent dabei auf die Trends und Entwicklungen der Zahnheilkunde und auf die Praxis von morgen.

Um die Zukunft von Zahnärzten geht es vor allem bei der Pluradent Praxisbörse. Ein Spezialistenteam des Depots berät in allen Belangen der Existenzgründung und bietet Zahnärzten einen Rundum-Service. Der digitale Workflow in Praxis und Labor ist die Herausforderung der dentalen Zukunft. Dabei ist Konnektivität der elementare Baustein einer lückenlosen digitalen Prozesskette. War diese vor kurzer Zeit noch Zukunftsmusik, ist sie heute durchführbar - mit intelligenten Lösungen und Konzepten von Pluradent. Am Pluradent-Messestand können Besucher die digitale Konnektivität zwischen Labor und Praxis live erleben.

Mehr sehen, leichter arbeiten mit eyeCAD-connect. Das eyeCAD-connect-Paket ermöglicht die mobile Anbindung der zugehörigen Moverio-Videobrille an die CEREC Omnicam.

Durch die transparenten Gläser, in die das Monitorbild der CEREC-Einheit eingeblendet wird, hat der Behandler sowohl über die Situation im Mund des Patienten als auch über den virtuellen Abdruck die volle Kontrolle.

Höchste Qualität zu einem optimalen Preis-Leistungs-Verhältnis, dafür steht die Qualitätsmarke PluLine. Sicherheit und Zuverlässigkeit sind dabei selbstverständlich.

Besuchen Sie den neuen Pluradent-Messestand und informieren Sie sich über unsere exklusiven Dienstleistungen, Neuheiten und Produkte. Sprechen Sie mit unseren Spezialisten und Fachberatern über die relevanten Innovationen und Trends. Sie finden uns an der Standnummer E52 (Hauptstand) und D55, D57. Wir freuen uns auf Ihren Besuch - Ihr Pluradent Team! ◀◀



dental bauer

Stand: E58, E64

■ dental bauer bietet in Leipzig kompetente Beratung, anschauliche Workflows und attraktive Angebote.

Das mittelständische, inhabergeführte Unternehmen präsentiert sich in Leipzig am 23.09. und 24.09. in Halle 5, Stand E58 und E64. Wie gewohnt freut sich das ganze Team, bestehend aus Innendienst, Technikern, Fachberatern und Spezialisten, darauf, die Kunden am Stand begrüßen und fachkundig beraten zu dürfen. Im Gespräch bieten die Depotmitarbeiter individuelle Konzepte rund um die Themen Planung, Existenzgründung, Digitalisierung und CAD/CAM. Im Fokus steht dabei immer der Mehrwert für die Kunden.

dental bauer hat sich in den letzten Jahren zum Hygiene-Experten entwickelt und blickt auf einen umfassenden Erfahrungsschatz auf diesem Gebiet. Von diesem Wissen sollen die Praxisbetreiber und die Zahnmedizinischen Fachangestellten gleichermaßen profitieren. Hierfür hat dental bauer Konzepte in das Leistungsspektrum integriert, mit denen „Hygiene“ durchaus Spaß macht.

Lernen Sie auf dem Messestand von dental bauer z.B. INOXKONZEPT® kennen. Sie erleben live einen rechtssicher konzipierten und optimal ausgestatteten Aufbereitungsraum in Edelstahl. In diesem Jahr bietet dental bauer zusätzlich eine exklusive Hygiene-Aktion an: Registrieren Sie sich am Messestand für eine unentgeltliche Hygieneberatung in Ihrer Praxis. Gut beraten ist halb gewonnen: Mit PROKONZEPT®, unserem umfassenden softwarebasierten Dokumentenmanagementsystem, sind Sie zuverlässig auf Pra-



xisbegehungen vorbereitet und können zusätzlich Ihr Qualitätsmanagement ergänzen. Diese Software bietet Ihnen einen Mehrwert in den Bereichen Gerätemanagement, Hygienemanagement, Praxismanagement sowie eine Sammlung an Gesetzen, Richtlinien und Verordnungen. Testen Sie auf der Messe die Software und überzeugen Sie sich selbst von dem Mehrwert, den PROKONZEPT® auch für Ihre Praxis bringen kann.

Um in der Flut von Richtlinien, Dokumentations- und Unterweisungspflichten, den geforderten Prozessabläufen usw. die Übersicht zu behalten, ist eine Unterstützung und Beratung für die Praxis oft eine unentbehrliche Notwendigkeit. Die Fachberater von dental bauer werden Ihnen am Messestand Rede und Antwort stehen. Darüber hinaus können Sie sich von den Spezialisten den Nutzen von Praxisvernetzung und digitalen Systemen näherbringen lassen und die dentale, digitale Zukunft kennenlernen. Attraktive Einrichtungs- und Materialangebote dürfen bei einer Messe ebenso nicht fehlen. Der Vertrieb von dental bauer hat erneut viele Angebote im Gepäck.

Sie sind herzlich eingeladen, sich an unserer Getränketheke zu erfrischen und sich in angenehmer Atmosphäre über Ihre Erfahrungen auszutauschen. Kommen Sie zu dental bauer - wir machen Ihren Besuch garantiert zu einem gewinnbringenden Erlebnis! ◀◀

Anton GERL.

Stand: C62

GERL. DENTAL

■ Liebe Besucherinnen und Besucher,

die Anton Gerl GmbH gehört zu den führenden Dentaldepots der Branche und wird seit mehr als 100 Jahren als Familienunternehmen geführt. Bundesweit sind wir an 18 Standorten vertreten.

GERL. Dental bietet Ihnen auf den diesjährigen Herbstfachmessen umfangreiche Beratung zu unseren Eigenmarken Omnident und smartdent. Spezielle Messe-Offerten rund um den gesamten Materialbereich sowie Sonderangebote für Einrichtung und Geräte werden ergänzt durch spezielle Gebrauchtgeräte-Angebote.

Als Highlight präsentieren wir Ihnen als exklusiver Vertriebspart-

ner Isolite Systems. Dieses weltweit einzigartige Absaugsystem wird Ihnen in Form von Live-Demos durch unsere Dentalcoaches der GERL. Akademie erlebbar vorgestellt. Unsere Hightech-Spezialisten der GERL. Digital präsentieren Ihnen die neueste Version des 3Shape Carts und PODs. Unser Dienstleistungsbereich GERL. Gebraucht präsentiert Ihnen mit unserer GERL. Meisterwerkstatt eine voll aufbereitete Siemens M1 Behandlungseinheit.

Als besondere Aufmerksamkeit für Ihren Besuch bieten wir Ihnen eine unverbindliche Beratung zur Erstellung Ihrer individuellen Praxis-/Labor-Website. Lassen Sie sich von unseren Marketing-Experten im Hinblick auf einen professionellen Markenauftritt umfassend beraten.

Lernen Sie die GERL. Dental-Familie näher kennen - wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Ihr GERL. Dental-Team. Weitere Informationen unter www.gerl-dental.de ◀◀

Henry Schein

Stand: C40

■ Mitten im Markt. Mitten in Praxis und Labor. Henry Schein präsentiert sich auf den diesjährigen Herbstmessen mit einem kompetenten Team aus Fachberatern und Spezialisten. Den Messebesucher erwarten praxisgerechte Lösungsansätze, die Effizienz, Sicherheit und Qualität versprechen.

Wie können gesetzlich festgelegte Hygiene-Anforderungen übersichtlich und effizient eingehalten werden? Die Antwort auf diese und zahlreiche andere Fragen rund um das Thema Hygiene findet sich am Henry Schein-Stand: Vorgestellt werden Wege für die durchgängig effektive Hygiene nach geltenden Vorgaben. Dafür ist am Stand eine funktionsfähige Hygienestrecke aufgebaut. Wie in den vergangenen Jahren erfolgreich gelebt, beraten hier Experten über individuell zugeschnittene Hygienekonzepte. Zudem werden neue Produkte vorgestellt, zum Beispiel Tray-Systeme als eine intelligente Alternative zum klassischen Hygiene-Management. Wie viel digital braucht die Zahnmedizin? Die Digitalisierung von Praxis- und Laborabläufen sowie die

Vernetzung sind seit Jahren Fokusthema von Henry Schein. Mit Connect-Dental können sich Zahnärzte und Zahntechniker über die sinnvolle Integration digitaler Bausteine informieren. Objektiv und kompetent zeigt das Unternehmen den Status quo und aktuelle Trends, ohne den Praxisbezug zu verlieren. Gezeigt werden pragmatische Ge-

oder bestellbaren Apparaturen für Aligner- oder Bracketbehandlung sowie anschließender Retention. Alles nach dem Motto: „Ein Scan - alle Möglichkeiten!“. Bei Hands-on-Präsentationen testen Interessierte die intraorale Datenerfassung und erhalten Informationen, wie die Daten sinnvoll weiterverarbeitet werden können.



samtlösungen, modulare Angebote und interessante Neuprodukte. Ob additives Verfahren mittels 3-D-Druck, intraorale digitale Datenerfassung mittels Intraoralscanner oder innovative Materialien - die Spezialisten von Henry Schein präsentieren Wege für die gute Zusammenarbeit zwischen Praxis und Labor. Zudem wird die digitale Kieferorthopädie thematisiert. Gezeigt wird der komplette digitale Prozess, von der Datenerfassung über das Erstellen des kieferorthopädischen Set-ups mittels geeigneter Software bis hin zu den daraus selbst zu erstellenden

Wer sich über additive Lösungen rund um die Themen Technischer Dienst, Validierungsprozesse, Praxisplanung bis hin zu Leasing- oder Finanzierungsangeboten informieren möchte, ist am Henry Schein-Stand ebenfalls gut beraten. Das Team aus Fachberatern liefert für jedes Anliegen maßgeschneiderte Lösungen.

Henry Schein ist auf den Herbstmessen ein beliebter Anlaufpunkt für das gesamte Praxis- und Labor-Team. Neben der fachlichen Beratung bleibt genügend Raum für eine kleine Erfrischung und den kollegialen Austausch. Zeitgemäß, objektiv und kompetent. Bei Henry Schein stehen nicht die Produkte im Vordergrund. ◀◀

NWD Gruppe

Stand: C81

■ Expertenberatung von Anfang an: Wer in der Angebotsvielfalt der Fachdental Leipzig den Überblick behalten und seine Zeit vor Ort bestmöglich nutzen will, wendet sich am besten an die Spezialisten der NWD Gruppe. Die Experten bieten Interessierten eine kompetente Beratung, begleiten sie gezielt zu den passenden Industrieständen und stellen den direkten Kontakt mit den Herstellern her.

Der Messestand der NWD Gruppe dient dabei als Treff- und Ausgangspunkt für die individuelle Beratung und gemeinsame, gezielte Erkundung

der Messe. Unser Tipp: NWD Kunden sollten am besten schon jetzt einen Termin mit ihrem zuständigen Außendienstmitarbeiter vereinbaren.

Auch am Messestand der NWD Gruppe selbst erhalten Besucher - neben aktuellen Angeboten, die sich lohnen, sowie kleinen Snacks und Erfrischungsgetränken - neue Ideen und Impulse: Über technische Hilfen und Erleichterungen für das Praxis- oder Labornetzwerk informiert das NWD Systemhaus. Die IT-Experten stellen zum Beispiel das neue Warenwirtschaftssystem my:WaWi vor, mit dem Praxen und Labore ihren Alltag in Sekunden meis-



tern: einfach, schnell, sicher und intuitiv bedienbar. my:WaWi arbeitet scannerbasiert, ist für Windows-Tablet und PC geeignet und verfügt über ein immer aktuelles Gefahrstoffverzeichnis.

Neue Produkte für Praxis und Labor zum besonders günstigen Preis präsentiert ORBIS Dental, die NWD Eigenmarke. Am 23./24. September 2016 lädt die NWD Gruppe zu ihrem Messestand in Halle 5, Stand C81 ein. ◀◀

