

**WIRTSCHAFT**

6 Fokus

**ZWP ONLINE**

10 Aktuelle Zahlen, News und Informationen

**PRAXISMANAGEMENT**

- 12 Herzlich willkommen! Die neuen Azubis sind da
- 14 Nichts wie hin! – Patientenkommunikation im Netz
- 18 Der Empfang – die „Visitenkarte einer Praxis“
- 20 Individualprophylaxe – Wie sag ich's meinem Patienten?
- 22 Fortbildung ist Investition und Führungsinstrument zugleich
- 24 Praxismanagementsoftware: „Da muss ein Wechsel her!“

**RECHT**

- 28 Rechtzeitig vorbereiten: Praxisübergabe an Familienmitglieder
- 32 E-Health: Digitalisierung der Medizin – Rechtliche Aspekte und Problemfelder

**TIPPS**

- 34 Wie werben erfolgreiche Kollegen?
- 36 Steuerfalle: Schenkung zwischen Ehegatten
- 38 Individuelle Erstattung des individuellen Löffels
- 40 Das Wiedereingliedern von provisorischen Kronen oder Brücken
- 42 Chaos oder „Total digital“?
- 44 STK und MTK, E-Check, Wartungen und Validierung! – Teil 3

**PROTHETIK – VON KONVENTIONELL BIS DIGITAL**

- 46 Fokus
- 48 Digital Denture: Totalprothetik für das 21. Jahrhundert
- 54 CAD/CAM-System: wirtschaftlich und werbewirksam
- 58 Digitale vs. konventionelle Abformung
- 62 Reproduzierbare Bissregistrat anstelle bissbedingter Nacharbeiten
- 66 Geringe Schnittiefen richtig einhalten

**DENTALWELT**

- 68 Fokus
- 74 In den USA etabliert – nun auch in Deutschland erhältlich
- 78 Zahntechnische Meisterleistung – Erfahrung und Erfindergeist aus Berlin
- 82 Die Glidewell-Story: „American Dream“ der Zahntechnik
- 86 Masterstudiengang „Orale Medizin und Alterszahnheilkunde, M.Sc.“

**PRAXIS**

- 90 Fokus
- 96 Die parodontale Therapie ist überholt und braucht ein Update – Teil 5
- 102 Flow-Materialien zur Herstellung direkter Veneers
- 106 Stars und Sternchen: anspruchsvolle Patienten erfolgreich versorgen
- 108 Systematische Prävention hält das Zahnfleisch gesund
- 112 Häusliche Unterstützung von Parodontitis-Risikopatienten
- 116 Prophylaxe: Mehr als Zähneputzen und PZR
- 118 Validierte Instrumentenreinigung
- 122 „Bei der Lichtstärke gilt: Mehr ist besser!“
- 126 Das Problem mit der Wasserprobe
- 128 Externe Berater – viel besser als ihr Ruf!
- 131 Rohstoffkreisläufe dentalmedizinischer Abfälle in Deutschland – Teil 8
- 132 Produkte

**RUBRIKEN**

- 3 Editorial
- 146 Impressum/Inserenten

ANZEIGE

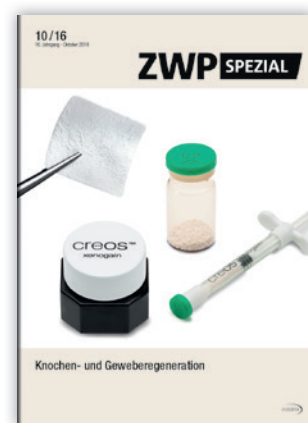
**Lachgas sicher und effektiv – mit BIEWER medical**

Einzigartig & exklusiv sedaflow™ slimline

**JETZT PERSÖNLICH INFORMIEREN:**  
 Telefon: 0261 / 9882 9060  
 E-Mail: info@biewer-medical.com

**BIEWER medical**  
 www.biewer-medical.com

**Aktuelle Zertifizierungskurse 2016/17 nach DGfDS und CED:**  
 21./22.10. Erfurt, 28./29.10. Rheda-W., 4./5.11. Hamm, 18./19.11. Friedrichshafen, 25./26.11. Köln, 2./3.12. Berlin, 9./10.12. + 27./28.1. Köln



**Beilagenhinweis:**  
 In dieser Ausgabe der ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis befindet sich das ZWP spezial Knochen- und Geweberegeneration

**NSK**

CREATE IT.

**4+1**  
Aktion

Beim Kauf von 4 ausgewählten Instrumenten aus der Ti-Max Z Serie erhalten Sie ein 5. Instrument kostenlos. Diese Aktion gilt auch für Instrumente aus der Ti-Max X und der S-Max M Serie. Beachten Sie hierzu unseren Aktionsflyer in dieser Ausgabe der Zahnarzt Wirtschaft Praxis.



QUALITÄT IN VOLLENDUNG

**Ti-Max Z**

Winkelstücke & Turbinen

**NSK Europe GmbH**

TEL.: +49 (0)6196 77606-0 FAX: +49 (0)6196 77606-29  
E-MAIL: info@nsk-europe.de WEB: www.nsk-europe.de