Der Fachhandel möchte Sie begeistern!

DZ *today* fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die id infotage dental Frankfurt 2016 haben.

Hier die Depot-Statements.

Altschul Dental / Grill & Grill Dental

Stand: B60, B62

Altschul Grill&Grill

■ Nutzen Sie die Möglichkeit, sich auf der id infotage dental 2016 in Frankfurt am Main über aktuelle Innovationen zu informieren. Der besondere Fokus der Messe liegt in der Möglichkeit, sich im persönlichen Gespräch mit den Experten aus Handel und Industrie auszutauschen. Hier können Sie die Produkte unter fachkundiger Begleitung anfassen, erleben und testen. Die spannendsten Neuheiten und die besten Angebote haben wir natürlich bereits im Vorfeld für Sie recherchiert.

Wie Sie diese nutzen, um Potenziale zu erschließen und betriebswirtschaftlich sinnvoll in Ihr individuelles Praxiskonzept zu integrieren, erörtern unsere Spezialisten gerne in einem persönlichen Gespräch mit Ihnen. Die Dental-Fachberater, Praxisplaner, Innenarchitektinnen, Kundendienst- Techniker, Röntgen-, EDV- und Netzwerk-Spezialisten der Altschul Dental/Grill & Grill Dental stehen Ihnen an unserem Stand für Fragen zu allen relevanten Themen rund um Praxis und Labor zur Verfügung.

Unser Tipp: In der dental arena finden kurzweilige Vorträge von renommierten Referenten statt. Hier können Sie sich zum einen zuverlässig auf die nächste Praxisbegehung vorbereiten lassen, indem Sie erfahren, auf was Sie besonders achten sollten, welche Unterlagen Sie parat haben müssen und worauf die Behörden besonders achten. Zum anderen können Sie sich über die konkreten Auswirkungen des neuen Antikorruptionsgesetzes auf den Alltag in Praxen und Laboren informieren. Da noch viel Unsicherheit besteht, wie man angesichts der Neuerungen gesetzeskonform agiert, lohnt sich ein Besuch auch dieses Vortrages unbedingt.

Die Innovationskraft der Dentalindustrie, das historisch niedrige Zinsniveau, preisgünstige Messeangebote und die Möglichkeit, vor Jahresende noch Steuervorteile zu nutzen, machen es derzeit für Praxis- und Laborinhaber so interessant, Investitionen in die Wettbewerbsfähigkeit des Unternehmens zu tätigen. Gerne begleiten Sie unsere Fachberater zu den Ständen unserer Industrie-Partner und zeigen Ihnen neues und bewährtes Equipment für Ihre Praxis.

Wir freuen uns auf Sie.
Altschul Dental/Grill & Grill Dental

Anton GERL.

Stand: B85

■ Liebe Besucherinnen und Besucher,

die Anton Gerl GmbH gehört zu den führenden Dentaldepots der Branche und wird seit mehr als 100 Jahren als Familienunternehmen geführt. Bundesweit sind wir an 18 Standorten vertreten.

GERL. Dental bietet Ihnen auf den diesjährigen Herbstfachmessen umfangreiche Beratung zu unseren Eigenmarken Omnident und smartdent. Spezielle Messe-Offerten rund um den gesamten Materialbereich sowie Sonderangebote für Einrichtung und Geräte werden ergänzt durch spezielle Gebrauchtgeräte-Angebote.

Als Highlight präsentieren wir Ihnen als exklusiver Vertriebspartner Isolite Systems. Dieses weltweit einzigartige Absaugsystem wird Ihnen in Form von Live-Demos durch unsere Dentalcoaches der GERL. Akademie erlebbar vorgestellt. Unsere Hightech-Spezialisten der GERL. Digital präsentieren Ihnen die neueste Version des 3Shape Carts und PODs. Unser Dienstleistungsbereich GERL. Gebraucht präsentiert Ihnen mit unserer GERL. Meisterwerkstatt eine voll aufbereitete Siemens M1 Behandlungseinheit.

Als besondere Aufmerksamkeit für Ihren Besuch bieten wir Ihnen eine unverbindliche Beratung zur Erstellung Ihrer individuellen Praxis-/Labor-Website. Lassen Sie sich von unseren Marketing-Experten im Hinblick auf einen professionellen Markenauftritt umfassend beraten.

Lernen Sie die GERL. Dental-Familie näher kennen – wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Ihr GERL. Dental-Team. Weitere Informationen unter www.gerl-dental.de

GERL. DENTAL

dental bauer

Stand: E67, E70

■ dental bauer bietet in Frankfurt am Main kompetente Beratung, anschauliche Workflows und attraktive Angebote.

Das mittelständische, inhabergeführte Unternehmen präsentiert sich in Frankfurt am Main am 11.11. und 12.11. am Stand E67, E70. Wie gewohnt freut sich das ganze Team, bestehend aus Innendienst, Technikern, Fachberatern und Spezialisten, darauf, die Kunden am Stand begrüßen und fachkundig beraten zu dürfen. Im Gespräch bieten die Depotmitarbeiter individuelle Konzepte rund um die Themen Planung, Existenzgründung, Digitalisierung und CAD/CAM. Im Fokus steht dabei immer der Mehrwert für die Kunden.

dental bauer hat sich in den letzten Jahren zum Hygiene-Experten entwickelt und blickt auf einen allumfassenden Erfahrungsschatz auf diesem Gebiet. Von diesem Wissen sollen die Praxisbetreiber und die Zahnmedizinischen Fachangestellten gleichermaßen profitieren. Hierfür hat dental bauer Konzepte in das Leistungsspektrum integriert, mit denen „Hygiene“ durchaus Spaß macht.

Lernen Sie auf dem Messestand von dental bauer z. B. INOXKONZEPT® kennen. Sie erleben live einen rechtssicher konzipierten und optimal ausgestatteten Aufbereitungsraum in Edelstahl. In diesem Jahr bietet dental bauer zusätzlich eine exklusive Hygiene-Aktion an: Registrieren Sie sich am Messestand für eine unentgeltliche Hygieneberatung in Ihrer Praxis. Gut beraten ist halb gewonnen – mit PROKONZEPT®, unserem umfassenden softwarebasierten Dokumentenmanagementsystem, sind Sie zuverlässig auf Praxisbegehungen vorbereitet und können zusätzlich Ihr Qualitätsmanagement ergänzen. Diese Software bietet Ihnen einen Mehrwert in den Bereichen Gerätemanagement, Hygienemanagement, Praxismanagement sowie eine Sammlung an Gesetzen, Richtlinien und Verordnungen. Testen Sie auf der Messe die Software und überzeugen Sie sich selbst von dem Mehrwert, den PROKONZEPT® auch für Ihre Praxis bringen kann.

Um in der Flut von Richtlinien, Dokumentations- und Unterweisungspflichten, den geforderten Prozessabläufen usw. die Übersicht zu behalten, ist eine Unterstützung und Beratung für die Praxis oft eine unentbehrliche Notwendigkeit. Die Fachberater von dental bauer werden Ihnen am Messestand Rede und Antwort stehen. Darüber hinaus können Sie sich von den Spezialisten den Nutzen von Praxisvernetzung und digitalen Systemen näherbringen lassen und die dentale, digitale Zukunft kennenlernen. Attraktive Einrichtungs- und Materialangebote dürfen bei einer Messe ebenso nicht fehlen. Der Vertrieb von dental bauer hat erneut viele Angebote im Gepäck.

Sie sind herzlich eingeladen, sich an unserer Getränketheke zu erfrischen und sich in angenehmer Atmosphäre über Ihre Erfahrungen auszutauschen. Kommen Sie zu dental bauer – wir machen Ihren Besuch garantiert zu einem gewinnbringenden Erlebnis!

dental bauer

Henry Schein

Stand: C28, C33

HENRY SCHEIN®
DENTAL

■ Mitten im Markt. Mitten in Praxis und Labor. Henry Schein präsentiert sich auf den diesjährigen Herbstmessen mit einem kompetenten Team aus Fachberatern und Spezialisten. Den Messebesucher erwarten praxisgerechte Lösungsansätze, die Effizienz, Sicherheit und Qualität versprechen.

Wie können gesetzlich festgelegte Hygiene-Anforderungen übersichtlich und effizient eingehalten werden? Die Antwort auf diese und zahlreiche andere Fragen rund um das Thema Hygiene findet sich am Henry Schein-Stand: Vorgestellt werden Wege für die durchgängig effektive Hygiene nach geltenden Vorgaben. Dafür ist am Stand eine funktionsfähige Hygienestrecke aufgebaut. Wie in den vergangenen Jahren erfolgreich gelebt, beraten hier Experten über individuell zugeschnittene Hygienekonzepte. Zudem werden neue Produkte vorgestellt, zum Beispiel Tray-Systeme als eine intelligente Alternative zum klassischen Hygiene-Management.

Wie viel digital braucht die Zahnmedizin? Die Digitalisierung von Praxis- und Laborabläufen sowie die Vernetzung sind seit Jahren Fokusthema von Henry Schein. Mit Connect-Dental können sich Zahnärzte und Zahntechniker über die sinnvolle Integration digitaler Bausteine informieren. Objektiv und kompetent zeigt das Unternehmen den Status quo und aktuelle Trends, ohne den Praxisbezug zu verlieren. Gezeigt werden pragmatische Gesamtlösungen, modulare Angebote und interessante Neuprodukte. Ob additives Verfahren mittels 3-D-Druck, intraorale digitale Datenerfassung mittels Intraoralscanner oder innovative Materialien – die Spezialisten von Henry Schein präsentieren Wege für die gute Zusammenarbeit zwischen Praxis und Labor. Zudem wird die digitale Kieferorthopädie thematisiert. Gezeigt wird der komplette digitale Prozess, von der Datenerfassung über das Erstellen des kieferorthopädischen Set-ups mittels geeigneter Software bis hin zu den daraus selbst zu erstellenden oder bestellbaren Apparaturen für Aligner- oder Bracketbehandlung sowie anschließender Retention. Alles nach dem Motto: „Ein Scan – alle Möglichkeiten!“. Bei Hands-on-Präsentationen testen Interessierte die intraorale Datenerfassung und erhalten Informationen, wie die Daten sinnvoll weiterverarbeitet werden können.

Henry Schein ist auf den Herbstmessen ein beliebter Anlaufpunkt für das gesamte Praxis- und Laborteam. Neben der fachlichen Beratung bleibt genügend Raum für eine kleine Erfrischung und den kollegialen Austausch. Zeitgemäß, objektiv und kompetent. Bei Henry Schein stehen nicht die Produkte im Vordergrund.

Messeimpressionen

Pluradent

Stand: C68, C70, C75

■ Als eines der führenden Dentalfachhandelsunternehmen in der EU präsentiert Pluradent während der id infotage dental in Frankfurt sein umfassendes Spektrum an Dienstleistungen und Produkten für den nachhaltigen Erfolg von Zahnarzt und Zahntechniker. Einen besonderen Fokus richtet Pluradent dabei auf die Trends und Entwicklungen der Zahnheilkunde und auf die Praxis von morgen.

Um die Zukunft von Zahnärzten geht es vor allem bei der Pluradent Praxisbörse. Ein Spezialistenteam des Depots berät in allen Belangen der Existenzgründung und bietet Zahnärzten einen Rundum-Service. Der digitale Workflow in Praxis und Labor ist die Herausforderung der dentalen Zukunft. Dabei ist Konnektivität der elementare Baustein einer lückenlosen digitalen Prozesskette. War diese vor kurzer Zeit noch Zukunftsmusik, ist sie heute durchführbar – mit intelligenten Lösungen und Konzepten von Pluradent. Am Pluradent-Messestand können Besucher die digitale Konnektivität zwischen Labor und Praxis live erleben.

Mehr sehen, leichter arbeiten mit eyeCAD-connect. Das eyeCAD-connect-Paket ermöglicht die mobile Anbindung der zugehörigen Moverio-Videobrille an die CEREC Omnicam. Durch die transparenten Gläser, in die das Monitorbild der CEREC-Einheit eingeblendet wird, hat der Behandler sowohl über die Situation im Mund des Patienten als auch über den virtuellen Abdruck die volle Kontrolle.

Höchste Qualität zu einem optimalen Preis-Leistungs-Verhältnis, dafür steht die Qualitätsmarke PluLine. Sicherheit und Zuverlässigkeit sind dabei selbstverständlich.

Besuchen Sie den neuen Pluradent-Messestand und informieren Sie sich über unsere exklusiven Dienstleistungen, Neuheiten und Produkte. Sprechen Sie mit unseren Spezialisten und Fachberatern über die relevanten Innovationen und Trends. Sie finden uns an der Standnummer C70 (Hauptstand) und C68 und C75.

Wir freuen uns auf Ihren Besuch – Ihr Pluradent-Team!

pluradent

engagiert
wegweisend
partnerschaftlich