

**BERUFSBEGLEITENDE WEITERBILDUNG** // Um den steigenden Anforderungen in der Dentalbranche gerecht zu werden, müssen Mitarbeiter und Führungskräfte die zahnmedizinischen Fachkenntnisse immer häufiger mit betriebswirtschaftlichem Hintergrundwissen verbinden. Mit einer ebenso theoretisch fundierten wie praxisnahen Weiterbildung ist der berufsbegleitende Studiengang zum/zur „Dental-Betriebswirt/-in WB“ SRH Hamm eine effektive Möglichkeit, die eigene Qualifikation zu erhöhen und sich bessere Zukunftschancen im Beruf zu eröffnen.

## DENTALSPEZIFISCHES ZERTIFIKATSSTUDIUM AUF HOCHSCHULNIVEAU

Susan Oehler/Leipzig

Ob in der Dentalindustrie, im Handel, in der Zahnarztpraxis oder im Dentallabor: Die Anforderungen wandeln sich in rasender Geschwindigkeit und somit steigen auch die Ansprüche an die Mitarbeiter der in dieser Branche tätigen Unternehmen. Exzellente Fachkenntnisse sind nach wie vor unumgänglich, gleichzeitig sind allerdings auch immer mehr Management-Kompetenzen gefragt.

Hier setzt das Zertifikatsstudium zum/zur Dental-Betriebswirt/-in WB SRH Hochschule für Logistik und Wirtschaft in Hamm an. Es vermittelt ausgewählte Studieninhalte der Hochschule in Kombination mit dentalspezifischen Fragestellungen rund um das „Unternehmen Zahnarztpraxis/Dentallabor“. Somit sind die Inhalte hoch relevant für alle, die eine verantwortliche Stellung in einer Zahnarzt-

praxis oder einem Dentallabor innehaben oder anstreben bzw. als wertvoller Ansprechpartner diesen zu mehr Erfolg verhelfen wollen. Diese speziell auf die Dentalbranche ausgerichtete Fortbildung wurde von der SRH Hamm in Kooperation mit NWDC dental consult entwickelt.

Seit Beginn des Studienganges 2015/2016 wird die Durchführung dieser hochwertigen Weiterbildung über die DMS GmbH, eine hundertprozentige Tochtergesellschaft des Bundesverband Dentalhandel e.V. (BVD), organisiert. Ziel ist es, dieses Studium der gesamten Branche zugänglich zu machen.

Das Studium und die Leistungsnachweise sind anspruchsvoll, jedoch so dosiert, dass der Arbeitsaufwand neben der beruflichen Tätigkeit zu bewältigen ist.

### Betriebswirtschaftliche Inhalte ganz vorne

Die Inhalte des berufsbegleitenden Studienganges verknüpfen umfassend die Kenntnisse in allgemeiner Unternehmensführung auf der einen und Expertenwissen in der speziellen Führung einer Zahnarztpraxis oder eines Dentallabors auf der anderen Seite. Dabei wird den Studierenden ein breites Portfolio vermittelt. Der Haupt-



© LDprod/Shutterstock.com



© Matej Kastelic / Shutterstock.com

teil des Studienganges besteht aus der speziellen BWL für Zahnarztpraxen – Praxisführung. Hier vermittelt der leitende Dozent des Studienganges, Steuerberater und Dipl.-Betriebswirt Werner Hartwig, von Planungsinstrumenten und deren praktischer Umsetzung über Berechnungstools für Benchmark bis zum Controlling alle betriebswirtschaftlichen Kenntnisse, die für die betriebswirtschaftliche Praxisführung benötigt werden und damit eine effektive Praxissteuerung ermöglichen. Auch der Bereich Steuern ist ein wesentlicher Teil des Studiums. Kenntnisse z.B. über BWA und Einkommensteuer mit Praxisvorlaufkosten sollen die Sensibilität für steuerliche Problematiken erhöhen.

In den dentalspezifischen Unterrichtseinheiten sind natürlich auch die Abrechnung für Zahnarztpraxen sowie Einnahmen und Praxiswert enthalten. Die allgemeinen Einheiten reichen von Selbstmanagement über Marketing und Recht bis zu Investition und Finanzierung. Die Inhalte werden von Professoren der SRH Hamm und von erfahrenen Praktikern vermittelt. Nach erfolgreichem Abschluss verfügen die Absolventen über das notwendige Wissen zum „Unternehmen Zahnarztpraxis/Labor“, um eine Praxis effektiv zu führen, komplexe Entscheidung fundiert zu treffen und umfangreiche Beratungen durchzuführen.

Die Studierenden des aktuellen Studienganges sind Mitarbeiter von Dentalindustrie und -handel, Zahnärzte, Labor-

und Praxismanager/-innen. Das Feedback, das nach jedem Präsenzblock eingeholt wird, ist durchweg sehr positiv.

Für das Studium werden Kenntnisse in den MS-Office-Anwendungen Word, Excel und PowerPoint vorausgesetzt. Während der zweijährigen Studiendauer werden die Teilnehmer an acht Präsenzterminen (im März, Juni, September und Dezember, jeweils von Donnerstag bis Sonntag) direkt vor Ort an der SRH Hamm unterrichtet. Die übrigen Inhalte werden im Heimstudium erarbeitet und durch Klausuren, Gruppen- oder Einzelarbeiten mit Präsentationen sowie mündli-

chen Examina abgeprüft. In den Gebühren von 12.900 Euro zzgl. Mehrwertsteuer für den gesamten Zertifikatsstudiengang sind alle Lehrveranstaltungen sowie die Mittagsverpflegung in der Hochschule Hamm enthalten. Der nächste Studiengang startet im März. Hier sind noch wenige Plätze zu vergeben, die Anmeldung erfolgt über die DMS GmbH ([schwarz@bvdental.de](mailto:schwarz@bvdental.de)).

Mathias Lange, Verkaufsleiter Services der NWD Gruppe, spricht über seine Erfahrungen mit dem Studiengang „Dental-Betriebswirt/-in WB“ SRH Hamm im nachfolgenden Interview.



© Stock.Lite / Shutterstock.com



Mathias Lange, Verkaufsleiter Services der NWD Gruppe und erfolgreicher Absolvent des Studienganges zum/zur „Dental-Betriebswirt/-in WB“ SRH Hamm.

## Interview

### Herr Lange, worin lag Ihre Motivation, sich berufsbegleitend weiterzubilden?

Auf die Idee, an diesem Kurs teilzunehmen, bin ich aus mehreren Gründen gekommen. Zunächst habe ich keine kaufmännische Ausbildung und sah hier die Chance, mir ein Grundwissen in den Bereichen Buchhaltung, Wirtschaftlichkeitsberechnung und Betriebswirtschaft anzueignen. Des Weiteren sprachen mich die Themen Marketing und Personal(-führung) sehr an, da diese auch für meinen Beruf wichtig

sind. Der Hauptgrund aber war, dass ich der Auffassung bin, dass man im Vertrieb heute nur erfolgreich sein kann, wenn man die Vorgänge und das Denken der Praxis versteht. Hierzu braucht man gewisse Kenntnisse über den Markt, die wirtschaftliche Situation und die Möglichkeiten für die Praxis, Gewinne zu erzielen.

### Weshalb haben Sie sich gerade für den Studiengang „Dental-Betriebswirt WB“ SRH Hamm entschieden?

Die bei diesem Studienangebot vorliegende Kombination aus betriebswirtschaftlichem Grundlagenstudium auf Hochschulniveau und der Erfahrung und Branchenkenntnis der Fachreferenten aus dem Dentalmarkt ist in Deutschland einzigartig.

### Bitte berichten Sie uns über Ihre Erfahrungen während der Weiterbildung. Welche Aspekte bewerten Sie positiv, wo sehen Sie noch Optimierungspotenzial?

Neben den fachlichen Inhalten hat mir besonders der Austausch innerhalb der gemischten Gruppe aus Depotvertrieblern, Fachspezialisten, Abrechnungsberaterinnen und Praxismanagerinnen gefallen. Hier konnten Standpunkte ausgetauscht, voneinander gelernt und profitiert werden. Sehr positiv empfand ich außerdem, dass ich mich als zu dieser Zeit „Hygiene-spezialist“ aufgrund von Hausarbeiten

und Klausuren auch mit anderen Themen intensiv auseinandersetzen musste. Dies hilft mir auch heute, neue Themen strukturiert zu recherchieren und aufzubereiten.

Eine noch engere Verzahnung der betriebswirtschaftlichen und dentalen Themen könnte den Dental-Betriebswirt zusätzlich weiter voranbringen. Persönlich würde ich mir die Möglichkeit wünschen, dass auch zusätzliche Module zur Auffrischung und Aktualisierung für die Absolventen angeboten werden.

### Was hat Ihnen das Studium für Ihren beruflichen Alltag gebracht? Würden Sie es anderen Interessenten empfehlen?

Im beruflichen Alltag kann ich meinem Kunden nun auf einer anderen Ebene begegnen, da ich einen tiefen Einblick in die Abläufe und Gewinnprozesse der Praxis gewinnen konnte. Speziell in meinem neuen Aufgabenbereich als Verkaufsleiter Services der NWD Gruppe mit Verantwortung für unsere Dienstleistungen profitiere ich von den vielfältigen Themenbereichen des Studienganges und den Erfahrungen.

Nachdem seit Schulzeit und Ausbildung ja auch bei mir bereits einige Zeit vergangen ist, sind Lerntechniken und die systematische Herangehensweise an neue Themen nicht mehr ganz präsent – hier konnte ich im Dental-Betriebswirt einiges neu auffrischen.

Auch bei der Bewältigung der Informationsflut, der wir alle heute ausgesetzt sind, hat mir der Part „Selbstmanagement“ immens geholfen.

Ich würde jedem, der im Vertrieb oder in der Beratung im dentalen Markt erfolgreich ist oder werden möchte, die Teilnahme an dieser Weiterbildung dringend ans Herz legen.

### Vielen Dank für das Gespräch!

Ausführliche Informationen und Anmeldung zum Studiengang unter:

#### DMS GMBH

Frau Marlene Schwarz  
Tel.: 0221 2409342  
schwarz@bvdental.de  
www.dentalbetriebswirt.de



© Kinga/Shutterstock.com



# MESSEGUIDE APP ZUR IDS

So wird die Ausstellersuche zum Kinderspiel

TODAY MESSEGUIDE  
ONLINE



www.messeguide.today



© r.classen/Shutterstock.com

**today**  
Messeguide

Der Messeplaner für die Dentalbranche

- Ausstellerverzeichnis
- Messenews
- Produkte
- Schnellsuche
- Unternehmen
- Hallenplan
- Merkliste

