#### Kundenumfrage bestätigt Umsatzsteigerung mit CHARLY

Beliebte Praxismanagementsoftware von solutio punktet bei den sie nutzenden Praxen.



Einfach, übersichtlich, zeitsparend: CHARLY punktet bei seinen Kunden mit intuitiver Bedienbarkeit, einfacher Terminplanung sowie der prozessorientierten Abrechnung (P.O.A.), die sich auszahlt.

Dies belegen aktuelle Ergebnisse aus einer externen Kundenumfrage, die im Herbst 2016 von Prof. Dr. Marco Schmäh von der ESB Business School Reutlingen durchgeführt und ausgewertet wurde. Befragt wurden alle (Fach-)Zahnarztpraxen, die seit 2012 mit der Praxismanagementsoftware CHARLY arbeiten. Als maßgebliche Eigenschaften der Software schätzen die Zahnmediziner insbesondere die einfache Terminplanung, gefolgt von der Übersichtlichkeit und der logischen Bedienung.

Neben einem beschleunigten Workflow profitieren sie auch finanziell von der Software. Über die Hälfte (56 %) der be-

fragten Praxen bestätigt, ihren Umsatz seit der Einführung von CHARLY gesteigert zu haben. Der Großteil jener CHARLY-Anwender gibt an, rund 5 bis 10%mehr abzurechnen als zuvor. Hauptverantwortlich für das Umsatzwachstum seien die Abrechnungskomplexe, die jeden Behandlungsschritt zur Abrechnung bringen und mit denen die (Fach-)Zahnärzte am häufigsten zwischen 20 bis 50 Euro mehr pro Behandlung abrechnen. Zahlen, die den Unterschied machen: So überzeugt die Software besonders durch die prozessorientierte Abrechnung (68,9%), gefolgt von der einfachen Bedienbarkeit sowie dem integrierten Controlling durch das Management-Informations-System (MIS).

Die zahlreiche Teilnahme an der externen Kundenumfrage hat sich gelohnt: Für jeden ausgefüllten Fragebogen bedankt sich die solutio GmbH mit 10 Euro für einen guten Zweck und freut sich, eine Gesamtsumme von 2.090 Euro an die Stiftung "Zahnärzte ohne Grenzen" zu spenden. Herzlichen Dank an alle Teilnehmer!



#### **KN** Adresse

#### solutio GmbH

Max-Eyth-Straße 42 71088 Holzgerlingen Tel.: 07031 4618-700 Fax: 07031 4618-99700 info@solutio.de www.solutio.de

#### Digitale Kür für die Praxis

Junge Behandler setzen auf digitale Praxisausstattung.

Wie kann eine kieferorthopädische Praxis heute noch so etwas wie relative Alleinstellungsmerkmale herausarbeiten? Welauch in Abgrenzung zu Praxen, die den analogen Weg weiterverfolgen. Die Differenz zwischen beiden Praxistypen ist



che Behandlungsschwerpunkte sind überhaupt noch differenzierend zum Mitbewerber herausstellbar? Sind Aligner- oder Lingualtechnik gerade für neue Praxen nicht ohnehin Teil des Pflichtprogramms? Aber was wäre die Kür?

Junge Praxen platzieren sich vielfach als digitale Praxen –

dabei keine Unterscheidung hinsichtlich der Fertigkeiten oder Kompetenzen, sondern ein Wechsel der Hintergrundlogistik: Aus der Papierdokumentation wird die elektronische Patientenakte, der klassische Abdruck wird langsam vom Intraoralscanner verdrängt, die Kommunikation zwischen Labor und

Praxis findet nicht mehr nur neben dem Stuhl oder telefonisch, sondern auch mithilfe digitaler Medien, statt. Die Behandlungsplanung stellt häufig kein normales Gespräch mit dem Patienten mehr dar, sondern vielmehr eine bildhafte Softwaresimulation, die sämtliche Möglichkeiten der anstehenden Therapie nachvollziehbar veranschaulicht. PERMADENTAL unterstützt junge KFO-Praxen, die ihre Digitalisierung ausbauen wollen. Mit seiner langjährigen digitalen Expertise kennt PERMA-DENTAL die Herausforderungen moderner Behandlungskonzepte, Strategien und Bedingungen, auch für den digitalen dentalen Erfolg.

#### **KN** Adresse

#### PERMADENTAL GmbH Geschäftsstelle Deutschland

Marie-Curie-Straße 1 46446 Emmerich Freecall: 0800 7376233 Tel.: 02822 10065 Fax: 02822 10084 www.permadental.de



### Print@Dreve

Wir drucken das.



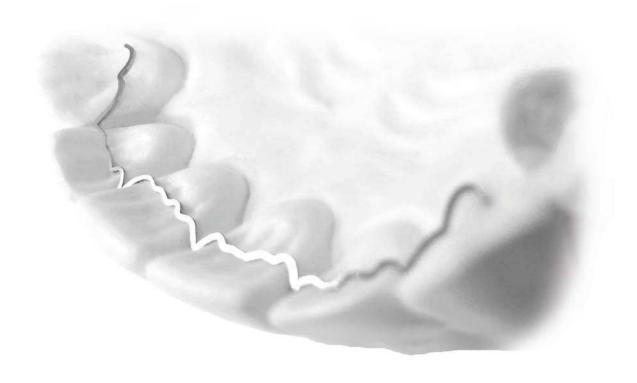
- Qualitativstes Druckverfahren
- Effizientester Bestellvorgang
- Komfortabelste Logistik

www.print.dreve.de



# IHR PARTNER FÜR DIGITALE KFO





## DER RETAINER FÜR ALLE FÄLLE.

CA DIGITAL\_IHR PARTNER FÜR DIGITALE KFO

#### Digitale Planung, höchste Präzision, perfekte Passgenauigkeit.

Durch das computergestützte Herstellungsverfahren und das pseudoelastische Memory-Metall Nitinol® erreicht der MEMOTAIN® eine Passgenauigkeit, die ihresgleichen sucht. Das ermöglicht eine besonders exakte individuelle Positionierung – selbst in Fällen, in denen herkömmliche Retainer aufgeben. Dank innovativer Softwarelösungen, integriertem Workflow und fortschrittlichen Behandlungsmöglichkeiten ist CA DIGITAL der richtige Partner für alle Praxen die den Schritt in die Digitalisierung planen.



CA DIGITAL - Ihre digitale Zukunft ist nur einen Klick entfernt: www.ca-digit.com