

Die drei Second-Life-Einheiten verteilen sich auf zwei Behandlungszimmer und fügen sich ideal in das Ästhetikkonzept der kieferorthopädischen Praxis ein.



Jochen Fiehler

rdv Dental  
Infos zum Unternehmen



## Gezielt anders: Neustart mit ReFit-Einheiten

**PRAXISPORTRÄT** Übernimmt man als Existenzgründer eine etablierte Praxis besteht die Herausforderung darin, sowohl alle Bestandspatienten fachlich wie menschlich von sich zu überzeugen und sich dabei gleichzeitig auch ideal für die Neupatientenansprache aufzustellen. Dr. Christina Navidy ist all dies bei ihrer Existenzgründung gelungen – nicht zuletzt aufgrund des sehr gut durchdachten Zeitplanes und starker Partner.

Die Praxisübernahme von Dr. Christina Navidy in Bad Honnef erfolgte zum November 2016 – eine Praxis, die sich über viele Jahre zu einer festen Größe im Rhein-Sieg-Kreis entwickelt hatte. Der Praxisumbau selbst fand planmäßig erst im Januar 2017 statt, die Praxisneueröffnung zum 1. Februar. So konnte der Umbau optimal vorbereitet werden, besonders auch mit Blick auf die Patienteninformation und -kommunikation.

### Umbau und Modernisierung in nur vier Wochen

Patienten und Praxisteam dürfen sich heute über einladende Praxisräume freuen, die atmosphärisch natürlich sowie dezent und pur gestaltetet wurden. Die Farbe Weiß ist dominierend und findet Ergänzung durch Naturtöne sowie Naturmaterialien, darunter Holz für die Böden und großzügige Glasfronten in Flur und Behandlungszim-

mern. Insgesamt sind in der Praxis drei Behandlungsstühle vorhanden, verteilt auf zwei Zimmer. Weiterhin ein freundlicher Empfangsbereich, das helle Wartezimmer, ein Steri, ein Röntgenraum, ein Büro sowie ein Backoffice für das Praxisteam. Im hinteren Bereich befindet sich außerdem ein Praxislabor. All dies wurde in nur vier Wochen realisiert und die Praxis so umstrukturiert, dass die Abläufe vereinfacht werden konnten, beispielsweise durch die Einführung eines digitalen Röntgengerätes, was heute besonders auch in kieferorthopädischen Facharztpraxen zum modernen Standard zählt.

### Kaufentscheidung aus Überzeugung

Bei der Planung der Praxismodernisierung kam den Behandlungsstühlen ein zentraler Stellenwert zu. Schließlich sind diese das Herzstück jedes Zimmers und entscheidend für effiziente

Behandlungsabläufe und Patientenkomfort. Dr. Christina Navidy entschied sich für refittete KaVo-Einheiten aus dem Hause rdv Dental, und dies nicht nur aufgrund der Nähe von Bad Honnef zu Pulheim bei Köln. Vielmehr waren die positiven Erfahrungen ihres Mannes ausschlaggebend, der bereits Ende 2015 seine Praxis bei Neugründung mit rdv-Einheiten ausstattete. Auch war das Preis-Leistungs-Verhältnis für die Fachzahnärztin ein wichtiger Punkt, denn gerade bei einer Existenzgründung sind die Investitionskosten nicht unerheblich und sollten gut überlegt sein.

Der erste Beratungstermin bezüglich ihrer Praxisausstattung erfolgte direkt in den Praxisräumen. Das Team um Daniel Rodemerk verschaffte sich vor Ort einen ersten Eindruck von den Räumlichkeiten und Strukturen sowie den geplanten Umbau- und Modernisierungsmaßnahmen (durchgeführt von Dipl.-Ing. Ingmar Schurz Architektur/



**Es muss nicht immer alles neu sein:** Dr. Christina Navidy entschied sich für refittete Einheiten von rdv Dental.

wurden gewechselt sowie durch gänzlich neue ersetzt. Das Resultat sind Second-Life-Produkte, die neuen Einheiten in nichts nachstehen, sondern darüber hinaus auch eine Vielzahl von Mehrwerten bieten. Zum einen die Robustheit, welche sich bei Neuprodukten heute kaum noch findet, zum anderen die bewährte Qualität und Einfachheit innerhalb der Technik, die gebrauchte Premium-einheiten seitens ihrer ursprünglichen Konstruktion besitzen.

„Die Montage erfolgte fristgerecht und problemlos, lediglich in den ersten Tagen traten ein paar kleine Bedienungsfehler an den Einheiten auf, die umgehend von rdv Dental behoben wurden“, beschreibt Dr. Navidy die Phase nach der Inbetriebnahme. „Grundsätzlich bin ich aber sehr zufrieden mit den Stühlen und die Resonanz ist sehr positiv. Die Patienten sind erstaunt, wie viel sich seit dem Umbau verändert hat und loben die neue Wohlfühlatmosphäre. Aber auch mein Team ist sehr erfreut über die Einheiten – geradlinig und wenig kleinteilig lassen sich die Stühle gut vor- und nachbereiten. Natürlich ist auch die Optik sehr schön und der Blick in die Zimmer täglich ein freudiger“, führt die Kieferorthopädin weiter aus.

#### Fazit

Ein umfangreicher Praxisumbau nach Übernahme in nur vier Wochen – dank guter Planung, strukturiertem Vorgehen und zuverlässigen Partnern kein Problem.

Wir wünschen Dr. Christina Navidy weiterhin einen gelungenen Praxisstart und danken für diesen Einblick.

Wesseling), sodass die sich anschließende Planung gut strukturiert erfolgen konnte. Für diese reiste die Kieferorthopädin nach Pulheim bei Köln und erhielt einen umfangreichen Einblick in den Showroom und die Manufaktur. „Bei all meinen Entscheidungen fokussiere ich mich nicht auf Trends, beruflich wie privat, sondern lege Wert auf Zuverlässigkeit und Wertigkeit – auch bei meiner Praxisausstattung“, erklärt die Existenzgründerin. „Heutzutage werden Produkte sehr schnell weiterentwickelt, und man erhält den Eindruck, dass echte, langlebige Qualitätsarbeit nur noch schwer zu bekommen ist. Gegebenheiten, die ganz klar für gebrauchte Einheiten solider Markenhersteller sprachen“, fährt Dr. Navidy fort. Die Entscheidung fiel auf drei KaVo-Einheiten, welche mit Bottle-System und OP-Leuchten individuell neu konfiguriert wurden. Zusätzlich entschied sich Dr. Navidy für neue Hinterkopfzeilen samt Hängeschranken sowie für ein gebrauchtes digitales Röntgengerät.

#### Leistung und Optik stimmen überein

Nun begann umgehend das Refitting, um den Termin der Praxisneueröffnung einhalten zu können. Das Refitting der gebrauchten KaVo-Behandlungsstühle beinhaltete dabei die Zerlegung jeder Einheit in ihre Einzelteile, die vollständige Reinigung sowie den finalen erneuten Zusammenbau. Keine Schraube blieb unberührt und alle Verschleißteile

#### INFORMATION

**rdv Dental**  
Donatusstraße 157b  
50259 Pulheim-Brauweiler  
Tel.: 02234 4064-0  
info@rdv-dental.de  
www.rdv-dental.de

ANZEIGE



## NEUGIERIG GEWORDEN?

Dann hat der rosa Elefant gute Arbeit geleistet.

Wir bieten professionelle  
**WEBSITES**  
und kreative Werbung für  
Zahnarztpraxen.

Folgen Sie dem Dickhäuter mit den strahlend weißen Stoßzähnen einfach zu Ihrer neuen Internetseite.

Interessiert?

Rufen sie uns jetzt an:

0471 8061000

**SANDER** CONCEPT

[www.sander-concept.de](http://www.sander-concept.de)