

Marlene Hartinger

## Smart Dentistry: „Endo ist unser Fachgebiet“

**INTERVIEW** Erfolge in der endodontischen Behandlung werden, ebenso wie in anderen Spezialfachrichtungen, zweifach bedingt: Sie hängen sowohl von den Fähigkeiten des Behandlers als auch, in besonderem Maße, von den eingesetzten Instrumenten ab. Je besser, verlässlicher und unkomplizierter die verwendeten Instrumente arbeiten – die Formel ist einfach – desto sicherer ist der schlussendliche Behandlungserfolg. Das Dentalunternehmen SMD-DENT mit Sitz in Berlin entwickelt und vermarktet innovative Instrumente für den endodontischen Behandlungsbereich. Wir sprachen im Kurzinterview mit Zeev Schreiber, CEO von SMD-DENT, über Unternehmen und Produktpalette.



Herr Schreiber, bitte erzählen Sie uns kurz etwas zu Ihrem Unternehmen? Wann wurde das Unternehmen gegründet und welche Hauptproduktlinien gibt es?

Der Berliner Standort von SMD-DENT wurde im Januar 2017 eröffnet und vertreibt als Niederlassung eines global agierenden Herstellers innovative, kabellose Instrumente und Gerätschaften zur endodontischen Behandlung. Unser Portfolio reicht von Endo-Motor und Apex-Lokator über Obturationssystem bis Polymerisationsgerät. Alle unsere Produkte tragen die CE-Kennzeichnung und entsprechen den Normen 93/42/EEC und 2007/47/EC. Die Produkte vereinen hochwertige Materialien und ausgewählt innovative Komponenten.

Zudem bieten wir eine Garantie von 24 Monaten auf die gesamte Produktpalette. Der Hauptproduktionsstandorte von SMD-DENT sind in Israel und Westeuropa. Die Bereiche Service, Logistik und Vertrieb für Deutschland und den westeuropäischen Markt werden jedoch – nahe am Kunden – von unserem Standort in Berlin aus gesteuert und betreut.

Welche Produkte im Einzelnen stehen dem Behandler aus Ihrem Hause zur Verfügung?

Zu unserer Produktpalette gehören der All-in-one-SmartDrive<sup>R/RL</sup>, ein kabelloser Endo-Motor mit eingebautem Apex-Finder (mit Auto-Stop/Auto-Reverse), reziproken und rotierenden Programmen, einem großen LCD-Bildschirm und LED-Beleuchtung mit Touch-Bedienung sowie der SmartDrive, ein kabelloser Endo-Motor mit direkter Verbindung zum externen Apex-Lokator. Zudem umfasst unser Angebot das kabellose Obturationssystem SmartTwin mit Down-Pack- und Back-Fill-Geräten, das sich durch eine schnelle Erhitzungsphase bei gleichzeitig kalter Spitze für die Patientensicherheit, einer Anzeige des G.P.-Levels und absolut sparsamer Materialnutzung auszeichnet. Unser Multifrequenz-Apex-Lokator SmartXL bietet durch die Kalibrierung verschiedener Lösungen mehr Genauigkeit. Der SmartXL hat des Weiteren eine überaus angenehme Benutzeroberfläche und lange Batterielaufzeit. Last, but not least bieten wir mit dem Polymerisa-

tionsgerät SmartWave<sup>ML</sup> ein Gerät mit hoher Emissionskraft (bis 1.500 MW/Sqcm), vielfältig einstellbaren LED-Knöpfen und drei verschiedenen Programmen für die passende Lichtmodulation. SmartWave hat ein kompaktes Design für einen leichten Zugriff auf das Operationsgebiet.

Eine innovative Produktentwicklung ist Grundvoraussetzung für den langfristigen Erfolg eines Unternehmens. Welche Kompetenzen fließen bei der Produkt- und Serviceentwicklung von SMD-DENT ein?

Zum einen verfüge ich über langjährige Erfahrungen im Bereich Endodontie und habe vielfach die Einführung neuer Technologien innerhalb verschiedener Märkte begleitet. Zudem stehe ich im engen Austausch zu führenden Key-Opinionleaders. Meine Erfahrungen und das mir zur Verfügung stehende Netzwerk ermöglichen es mir, frühzeitig Trends und Entwicklungen aufzuspüren und so neue Ideen und innovative Produkte voranzubringen, die ganz konkret auf den Bedarf in der Praxis zugeschnitten sind. Zum anderen liegt unsere Kernkompetenz im Bereich Forschung und Entwicklung und wir sind stolz auf unsere Arbeit, auf das bisher Erreichte ebenso wie auf das, was wir noch voranbringen möchten. Dabei ist es unser Ziel, kontinuierlich Produkte zu



SmartDrive<sup>R/RL</sup>



optimieren und neue Produkte zu entwickeln, die wirklich großflächig zum Einsatz kommen. Hier kommt auch unser attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis zum Tragen. Unsere Produkte unterliegen vielfachen Qualitätsprüfungen und klinischen Tests in verschiedenen Ländern. Die Ergebnisse werden genauestens ausgewertet und dienen als Grundlage für Neu- und Weiterentwicklungen. Denn Teil unserer Philosophie ist es, unseren Kunden kontinuierlich neue Produkte zur Verfügung zu stellen. Schon 2018 wird sich daher unser Portfolio erweitern.

**Stichwort: Preis-Leistungs-Verhältnis. Wie schaffen Sie es, Kunden faire Preise und gleichzeitig höchste Qualität zu garantieren?**

Unsere Kernphilosophie ist es, unseren Kunden – immer und zu jeder Zeit – faire Preise bei höchster Qualität zu bieten. Dies wird ganz wesentlich durch den Umstand ermöglicht, dass SMD-DENT als direkte Niederlassung des Herstellers agiert und so auch direkt an den Kunden vertreibt. Damit entfallen Zwischenhändler und Preisaufschläge. Indem wir faire Preise bei höchster Qualität bieten und so unsere Produkte großflächig zum Einsatz kommen, profitiert eine größere Zahl an Behandlern wie Kunden von



den innovativen Ansätzen unserer Produkte. Natürlich müssen wir, wie jedes Unternehmen am Markt, Erträge erwirtschaften, wir verfügen jedoch als mittelgroßes Unternehmen, das sich auf die Endodontie konzentriert – Endo ist unser Fachgebiet –, über überschaubare Strukturen und sind zudem mit unseren Gewinnspannen, so wie sie sind, zufrieden. Im Gegensatz zu vielen anderen Unternehmen bieten wir unseren Kunden eine Garantie von 24 Monaten. Darin zeigt sich unser großes Vertrauen in unsere Produkte.

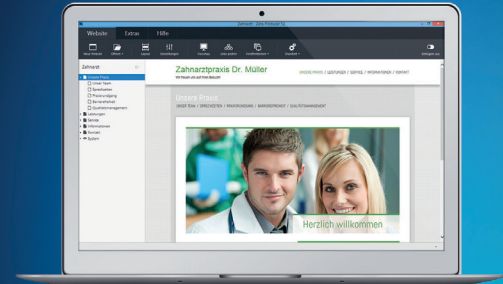


## INFORMATION

### SMD-DENT

Platanenstraße 96  
13156 Berlin  
Tel.: 0171 9360510  
info@smd-dent.de

# Die einfachste Art, Ihre Praxis-Website zu aktualisieren.



Mit Zeta Producer ist Ihre Website, dank der vielen integrierten Vorlagen, im Nu erstellt und kann von Ihrem Praxisteam selbstständig und schnell aktualisiert werden.

Jetzt kostenlos testen:  
[www.zeta-producer.com](http://www.zeta-producer.com)

Zeta  Producer