

E-Book Hygiene

## Wissensupdate für die tägliche Praxis

Der wirtschaftliche Erfolg einer Zahnarztpraxis hängt nicht unwesentlich von effizienten und verlässlichen Praxisabläufen ab. Hierzu nimmt neben der Organisation innerhalb eines QM-Systems auch das Hygienemanagement eine zentrale Rolle ein. Genau hier greift das neue E-Book „Praxishygiene“. Renommierete Experten geben Hilfestellung bei zentralen Aufgabenstellungen des QM sowie zu den Grundlagen und Vorbereitungen im Bereich Hygiene und zeigen, worauf es bei Infektionsschutz, Aufbereitung, Dokumentation und Validierung ankommt. Gerade weil die Hygiene in Praxen und Krankenhäusern immer wieder in den öffentlichen Fokus rückt, ist es unerlässlich, in diesem Themengebiet immer und jederzeit up to date zu sein. Wie gewohnt kann das E-Book mit einem Klick überall und zu jeder Zeit gelesen werden, eine realistische Blätterfunktion sorgt dabei für ein natürliches Leseverhalten. Benötigt werden lediglich ein Internetanschluss und ein aktueller Browser.



E-Book – Hygiene

Jetzt als  
Print on Demand-Broschüre  
zum Preis von 22 EUR ...

[www.oemus-shop.de/bücher](http://www.oemus-shop.de/bücher)

... zzgl. MwSt. und  
versandkostenfrei  
erhältlich.

OEMUS MEDIA AG

Tel.: 0341 48474-200

[www.oemus.com/publikationen](http://www.oemus.com/publikationen)

Kausale Parodontitistherapie

## Selbsteheilungskräfte des Körpers optimieren

<b>Meridian Organ</b>	Niere links	Blase links	Leber links	Dickdarm links	Lunge links	Pankreas	Magen	Herz
<b>Endokrines System</b>	Epiphyse		Hypophyse Hinterlappen		Thymus	Schilddrüse	Nebenschilddrüse	Hypophyse VL
<b>hoT-Präparat</b>	ADE, AEL, MG, 4Vag, MIP, Sym.	AZN, 3SP, 4Vag, MGC, Sym.	AEL, BK, 3SP, SK, Sym.	3SP, ENZ, FE, KAL, 4Vag, Sym.	AEL, AZN, 3SP, BK, Sym.	ENZ, 3SP, ADE, AEL, Sym.	BK, ENZ, 3SP, MIP	ADE, AEL, Q10, SEC, MGC, Sym.
<b>Zähne</b>	<b>21</b>	<b>22</b>	<b>23</b>	<b>24</b>	<b>25</b>	<b>26</b>	<b>27</b>	<b>28</b>
<b>Kiefer links</b>	<b>31</b>	<b>32</b>	<b>33</b>	<b>34</b>	<b>35</b>	<b>36</b>	<b>37</b>	<b>38</b>
<b>hoT-Präparat</b>	AZN, 3SP, 4Vag, MGC	ADE, AEL, MG, 4Vag, MIP	ADE AEL, SK, MG	ENZ, 3SP, ADE, AEL	BK, ENZ, 3SP, MIP, Sym.	3SP, FE, ENZ, KAL, 4Vag, Sym.	AEL, AZN, 3SP, BK, Sym.	3SP, ENZ, BK, MGC, SPE, Sym.
<b>Endokrines System</b>	Nebenniere		Gonaden (Keimdrüsen)		Lymphsystem	Venen	Arterie	periphere Nerven
<b>Meridian Organ</b>	Blase links	Niere links	Gallenblase	Milz	Magen links	Dickdarm links	Lunge links	Dünndarm links

Modernes Leben bringt eine Vielzahl an Krankheitsbildern hervor, deren Ursachen zahlreich und vielschichtig sind und oftmals nach umfassenden Behandlungsverfahren verlangen. Der Fallbericht der ganzheitlichen Schweizer Zahnärztin Dr. Ellen Maschke zeigt die erfolgreiche Anwendung der Nährstoffkombination Itis-Protect I–IV von hypo-A im Rahmen einer ergänzenden balanzierten Diät beim Auftreten einer Implantatlockerung. „Eine 27-jährige Patientin kam nach einer schweren Magersucht in meine Praxis. Ihre Zähne waren durch die Erkrankung stark lädiert. Die Zähne 24 und 25 waren nach einer Wurzelfüllung extrahiert und es wurden an der Uni Bern zwei Implantate mit Augmentation gesetzt. Kurz darauf klagte die Patientin, sichtlich niedergeschlagen, über Implantatlockerung. Kurzfristig

verschrieb ich Itis-Protect I–IV von hypo-A für die lokale Therapie im Bereich 24 und 25. Dabei wurde der Patientin über einen Zeitraum von vier Wochen die doppelte Dosis von Itis-Protect I verordnet. Drei Wochen später fand die nächste Belastungsprobe der Implantate an der Universität Bern statt, und dort konnte nun festgestellt werden, dass beide Implantate fest saßen und wieder voll belastbar waren. Durch die anschließende Anwendung von Itis-Protect II–IV verschwanden nicht nur Schlafstörungen und Lymphabflussprobleme, auch freiliegende Zahnhälse waren kaum noch sensibel.“ Die der Anwendung zugrunde liegende Kybernetik lässt sich anhand des EAV-(Elektroakupunktur nach Voll-)Zahnschemas erfassen. Der Zahn 24 ist hierbei mit dem Bereich Dickdarm verknüpft. Dieser braucht eine Darmsanierung und Orthomolekularia, die auch beim „Lungenzahn“ indiziert sind. So wurde der Patientin ca. 1,5 g natürliches Vitamin C, 60 mg Zink, 180 mg Q10, je 600 µg Selen und Chrom neben den Antioxidantien ADEK etc. pro Tag zur oralen Anwendung verschrieben und damit die Destruktionsaktivität erfolgreich gesenkt. Der gesetzmäßige Erfolg der Anwendung von Itis-Protect I–IV liegt in der hohen hypo-A-Qualität, die sich aus den verwendeten hypoallergenen, bioenergetisch gut verträglichen Reinstoff-Präparaten speist und damit eine orale Hochdosis ohne Nebenwirkungen ermöglicht.



hypo-A GmbH

Tel.: 0451 3072121

[www.hypo-a.de](http://www.hypo-a.de)

Infos zum Unternehmen



© LuckyImages/Shutterstock.com

Festsitzende Versorgungen

## Smart shoppen auch beim Zahnersatz

verändern. Denn ähnlich wie ihre Vorgängergeneration konnten sie in jungen Lebensjahren noch nicht in dem Umfang von Prophylaxeprogrammen profitieren, wie sie heute selbstverständlich sind. Trotzdem möchten die jüngeren Senioren auch im Rentenalter nicht auf den Komfort verzichten, mit festen Zähnen kauen, lachen und leben zu können. Sie werden für die so-

gut zur Versorgung zahnloser Kiefer eignen.“ Die Kombination von qualitativ hochwertigen Produkten mit den bei PERMADENTAL besonders günstigen Preisen sorgt darüber hinaus dafür, dass sich diese Generation, die in allen Lebensbereichen ein feines Gespür für „smarter shoppen“ bei hohem Qualitätsanspruch zeigt, den Komfort einer festsitzenden Versorgung auch wirklich leisten kann.



**Die geburtenstarken Jahrgänge** 1955 bis 1965 erreichen in den nächsten Jahren das Rentenalter. Relativer Wohlstand, verbunden mit dem gewachsenen Bewusstsein für beständige Attraktivität durch schöne Zähne und der Freude an „smart shopping“ machen die jüngeren Senioren für die Zahnarztpraxis besonders interessant. Die Gesamtzahl der ersetzten und nicht ersetzten Zähne sank zwar in der Altersgruppe der 65- bis 74-Jährigen von 17,6 (1997) auf 11,1 (2014)<sup>1</sup>; für die zwischen 1955 bis 1965 Geborenen, die ab spätestens 2020 in diese Altersgruppe vorrücken, wird sich die Situation aber nicht mehr wesentlich

nannten „dritte Lebenshälfte“ ästhetische und funktionell hochwertige ZE-Lösungen nachfragen. „Wir gehen davon aus, dass implantatgetragener Zahnersatz, wie verschraubte Brücken und etwa All-on-4-Versorgungen deutlich zunehmen werden“, sagt Marketingleiter Wolfgang Richter von PERMADENTAL, „da diese sich besonders auch bei nicht optimalem Knochenangebot

<sup>1</sup> Vgl. Epidemiologische Kennzahlen zur Mundgesundheit: Zahnersatz. In: BZÄK-Jahrbuch 2015/2016, S. 170 unter Verwendung von IDZ-DMS V/DMS III.

**PERMADENTAL GmbH**  
Tel.: 0800 7376233  
www.permadental.de

ANZEIGE

# Spülen mit System

**NEU!**  
NaOCl 3%



**Mehr drin als man sieht:**  
Bei unseren Endo-Lösungen ist das ESD-Entnahmesystem bereits fest eingebaut.

**Einfach - Sicher - Direkt**

lege artis Pharma GmbH + Co. KG  
D-72132 Dettenhausen, Tel.: +49 (0) 71 57 / 56 45 - 0  
Fax: +49 (0) 71 57 / 56 45 50, E-Mail: info@legeartis.de  
www.legeartis.de





Publikationsreihe

## Die neuen Mini-Ratgeber: Handlich, informativ, eyecatching

Der nexilis verlag, bisher bekannt für hochwertige Patientenratgeber in Buchform zur Implantologie und modernen Zahnmedizin, hat jüngst eine neue Publikationsreihe aus der Taufe gehoben: die neuen Mini-Ratgeber. Im handlichen DIN A6-Format informieren sie sachlich und nach aktuellen Erkenntnissen über die Möglichkeiten der Zahnerhaltung, der Zahnverbesserung und des Zahnersatzes – immer mit dem Fokus auf modernen Verfahren, Methoden und Technologien. Die Ästhetik kommt dabei nicht zu kurz, folgt aber immer der Funktion. Zahnärztinnen und Zahnärzten bieten die 24-seitigen Ratgeber in eigenständigen Designs eine günstige Möglichkeit, ihre Patienten über das eigene Leistungsspektrum zu informieren. Das Format sowie das auffällige Design animieren dazu, die Broschüre mitzunehmen und auch andere darauf hinzuweisen. Zum Mitnehmen im Wartezimmer ausgelegt oder, besser noch, persönlich überreicht, vermittelt die Mitgabe eine Wertschätzung des Patienten und erhöht die Aufmerksamkeit für die Leistungen der Praxis.

Aktuell gibt es den Mini-Ratgeber zur modernen Zahnmedizin in acht unterschiedlichen Designs (Inhalte identisch). Erhältlich ab sofort beim nexilis verlag unter [www.nexilis-verlag.com/mini-ratgeber](http://www.nexilis-verlag.com/mini-ratgeber) oder telefonisch unter **0174 1705522**.

---

nexilis marketing • Tel.: 030 39202451 • [www.nexilis-marketing-shop.de](http://www.nexilis-marketing-shop.de)

Preisvergabe

## DGPZM schreibt erstmals Praktikerpreis aus

In diesem Jahr vergibt die DGPZM erstmals einen Preis für ein präventionsorientiertes Handlungskonzept in der zahnärztlichen Praxis. Niedergelassene Kolleginnen und Kollegen können bis zum 30. September 2017 Abstracts für diesen Preis einreichen und ihr Konzept im Rahmen eines 15-minütigen Kurzvortrags oder einer Posterpräsentation auf der DGPZM-Jahrestagung vorstellen. Diese findet im Rahmen der 3. Gemeinschaftstagung der DGZ, DGPZM, DGR<sup>2</sup>Z und DGET vom 23. bis 25. November 2017 in Berlin statt.

Der beste Kurzvortrag oder das beste Poster wird nach den Vorträgen der DGPZM-Jahrestagung ausgezeichnet, die Firma Ivoclar Vivadent

sponsert dafür 500 Euro. Zudem sparen alle Präsentierenden die Gebühr für einen Kongresstag.

Ihre Abstracts können Interessierte an eine der folgenden E-Mail-Adressen senden: [carolina.ganss@dentist.med.uni-giessen.de](mailto:carolina.ganss@dentist.med.uni-giessen.de) oder [lutz@dr-laurisch.de](mailto:lutz@dr-laurisch.de) – Weitere Informationen stehen auf der Homepage der DGPZM ([www.dgpzm.de](http://www.dgpzm.de)) bereit.

---

**Quelle:** Deutsche Gesellschaft für Präventivzahnmedizin (DGPZM)

Sunstar Deutschland GmbH  
Infos zum Unternehmen



DG PARO-Jahrestagung

## Sunstar-Symposium zur „Rekonstruktiven und Regenerativen Therapie“

Entsprechend der diesjährigen Tagungsausrichtung „Parodontologie im zahnärztlichen Handlungskonzept“ veranstaltet Sunstar GUIDOR am 23. September von 10.00 bis 11.30 Uhr ein Symposium zum Thema „Rekonstruktive und Regenerative Therapie – In die Zukunft blicken und von der Vergangenheit lernen“. Prof. Dr. Henrike Domisch, Leiter der Abteilung Parodontologie der Universität Berlin, legt die Evidenz und die Grundlagen dar, welche für die parodontale Regeneration und eine erfolgreiche Behandlung zwingend notwendig sind. Der zweite Referent, Prof. Dr. José Gonzales, Oberarzt in der Abteilung für Parodontologie

der Universität Gießen, stellt aktuelle Behandlungskonzepte für eine möglichst vollständige rekonstruktive und regenerative Parodontaltherapie vor. Im Anschluss an die beiden Vorträge stehen die Referenten für Fragen zur Verfügung. Anmeldungen können unter [www.dgparo-jahrestagung.de](http://www.dgparo-jahrestagung.de) erfolgen.

---

**Sunstar Deutschland GmbH**  
Tel.: 07673 885-10855  
[www.guidor.com](http://www.guidor.com)

**Mehr als nur Abfallentsorgung:**  
Bei medentex steht guter Service an erster Stelle.



Abfallmanagement

## Entsorgungsunternehmen medentex als Allround-Dienstleister

Jede Zahnarztpraxis kennt das: Im Wartezimmer sitzen ein Dutzend Patienten, ständig klingelt das Telefon und dann kommt auch noch ein Notfall dazwischen. Gutes Praxismanagement ist eine logistische Herausforderung. Da müssen alltägliche Abläufe wie die Entsorgung der gefährlichen Abfälle reibungslos funktionieren. Das weiß auch die medentex GmbH, die seit mehr

als 30 Jahren bundesweit den Entsorgungsbedarf ihrer Kunden managt. Zuverlässige, fachgerechte Entsorgung und nachhaltige Wiederaufbereitungskonzepte bilden nach wie vor die Basis für die Arbeit des Bielefelder Unternehmens. Doch medentex geht noch einen Schritt weiter. Seit 2008 gehört der Betrieb zur britischen Rentokil-Initial-Gruppe, einem der weltweit größten

Service-Unternehmen. Der Servicegedanke sei seitdem noch stärker in den Fokus gerückt, sagt Christian Finke, Geschäftsführer der medentex GmbH: „Wir verstehen uns als Partner der Zahnärzte und arbeiten kontinuierlich daran, unsere Dienstleistungen noch planbarer zu gestalten und unser Portfolio stetig zu erweitern.“ Um noch näher am Kunden zu sein, hat das Unternehmen beispielsweise eigens ein Customer Service Center eingerichtet und bietet darüber hinaus in einigen Regionen persönliche Ansprechpartner im Außendienst: „Unsere Erfahrung hat gezeigt, dass es heute wichtiger denn je ist, eine hohe Servicequalität zu bieten und sich auf die Bedürfnisse der Praxen einzustellen.“

Foto: medentex/Sarah Jonck

**medentex GmbH**  
Tel.: 05205 7516-0  
www.medentex.com

Existenzgründung

## Gebündeltes Expertenwissen für die Selbstständigkeit

Von der Idee bis zur Durchführung ist es ein langer Weg, um erfolgreich eine Existenz als Zahnarzt, Kieferorthopäde oder Mund-Kiefer-Gesichtschirurg aufzubauen. Das Tübinger Dentaldepot dental bauer bietet mit **existKONZEPT<sup>db</sup>** ein Rundum-sorglos-Paket: Erfahrene Niederlassungsberater stehen bundesweit mit Rat und Tat zur Seite, wenn es um Fragen zur planerischen Machbarkeit, Bedarfsanalyse oder Finanzierung geht. Gemeinsam wird ein strukturiertes, transparentes und vor allem realisierbares Konzept erstellt, das nachhaltigen Praxiserfolg verspricht.

Zu **existKONZEPT<sup>db</sup>** gehören unter anderem fundierte Standort- und Strukturanalysen, eine marktgerechte Praxisbewertung, Hilfestellung bei Miet-/Kaufvertragsverhandlungen, die technische, tektonische und ergonomische Praxisplanung unter Beachtung aller gesetzlichen Auflagen, bis hin zur Zusammenstellung und Beratung der individuellen Praxisausstattung mit Produkten aller namhaften Hersteller. Die dental bauer Praxisbörse schafft dabei die Schnittstelle zwischen Praxisabgebern, -übernehmern und angestellten Zahnmedizinern.

Die Infotage für Existenzgründer bieten deutschlandweit geballte Informationen rund um Themen wie Praxisform, Einnahmequellen, Personal bis hin zu Praxismarketing. Daneben werden steuerliche, wirtschaftliche und rechtliche Aspekte erläutert. Interessierte sollten sich aufgrund der begrenzten Teilnehmerzahl frühzeitig unter [www.dentalbauer.de/seminare-events](http://www.dentalbauer.de/seminare-events) oder **gebührenfrei über die Existenzgründer-Hotline 0800 6644718 anmelden.**

**dental bauer GmbH & Co. KG**  
Tel.: 0800 6644718 • [www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)

**EXISTKONZEPT<sup>db</sup>**  
durchstarten mit dental bauer



dental bauer GmbH & Co. KG  
Infos zum Unternehmen