

KN PRAXISMANAGEMENT

ivoris® ortho ist fit für die Zukunft

Softwarehersteller sind gefordert.

Für die moderne KFO-Praxis ist die Bedeutung der Praxissoftware im Kontext der Digitalisierung von Arbeitsabläufen von zentraler Bedeutung. Sie ist das Rückgrat des digitalen Workflows, das führende System, das alle digitalen Informationen zentral in der Patientenakte verwaltet. Der Erfolg einer KFO-Praxis wird sich daher künftig über die Möglichkeiten definieren, die die Praxissoftware für das gesamte Team bietet.

Zur Klarstellung: Digitalisierung bedeutet nicht nur, neue Software und viele moderne Geräte anzuschaffen. Vielmehr müssen sich alle Komponenten in die Praxisprozesse integrieren. Informationen, die in die Patientenakte gehören, dürfen nicht isoliert vom Zugriff der Praxissoftware lagern. Nur so kann sowohl medizinisch als auch organisatorisch ein maximaler Nutzen erzielt werden. Auch Kieferorthopäden sind in

der Pflicht, eine vollständige und vor Manipulation geschützte digitale Patientenakte, mit allen zugehörigen Dateien, Bildern



ivoris® dent

und Dokumenten vorzuhalten. Diese Anforderungen sollten von Beginn an berücksichtigt werden.

Bei der Wahl der Praxissoftware sind deshalb klare Prioritäten zu setzen. Die KFO-Software ivoris® ortho enthält im Einsteigerpaket bereits die meisten für die Praxis notwendigen Komponenten. Für die verschiedenen Ausbaustufen der Praxisdigitalisierung gibt es kompatible und mit Schnittstellen versehene Module und Dienstleistungen. Die Praxis, die den Weg in die digitale Zukunft aktiv und erfolgreich meistern will, findet in Computer konkret den kompetenten Partner. Vernetzte Lösungen erfordern gut vernetzte Partner, die auf ihrem Gebiet die Spezialisten sind und ihre Lösungen Hand in Hand erarbeiten. Daher hat Computer konkret 2009 das Netzwerk praxis-upgrade ins Leben gerufen. Schon früh haben wir erkannt, dass keiner allein eine Symphonie spielen kann, sondern dass es dazu ein eingespieltes Orchester mit qualifizierten Musikern braucht.

ANZEIGE

27. Wintersymposium 2018 in Going/Tirol (A)

13. bis 18. Januar 2018
Kieferorthopädie und Kinderzahnmedizin für die tägliche Praxis

Kursleitung: Prof. Dr. Andrea Wichelhaus

Info und Anmeldung unter:
www.wintersymposium.eu
CBS Congress Management GmbH
Frau Denise Bamert Winkler
Telefon: +41 - 44 - 533 37 37
Fax: +41 - 44 - 533 37 35
E-Mail: info@cbs-congress.ch



In Kooperation mit ÖGK
ÖGK in der
zahnheilkunde

Zur praxistauglichen Software gehört eine kompetente Beratung sowie eine gut erreichbare Hotline, bei der der Service im Fokus steht. Bei Computer konkret lösen mehr als die Hälfte der 50 Mitarbeiter Kundenanfragen meist sofort im Onlinesupport. Natürlich wird die Software ivoris® weiter fit für die Zukunft gemacht. Dabei steht heute die Integration verschiedener Systeme im Vordergrund, bei der Plattformabhängigkeit, Mobilität und Vernetzung die entscheidende Rolle spielen. Als Herausforderungen

seien hier genannt: Telematikinfrastruktur, Patientenkommunikation und Hygiene in der KFO. Alle Lösungen gibt es auf der DGKFO in Bonn am Stand B02 von Computer konkret. **KN**

KN Adresse

Computer konkret AG
Theodor-Körner-Straße 6
08223 Falkenstein
Tel.: 03745 7824-33
Fax: 03745 7824-633
info@ivoris.de
www.ivoris.de

ANZEIGE

10. KiSS-Symposium 2017

Düsseldorf, Novotel Seestern.

Symposium

Samstag, 11. November 2017

- 9.00 Aktuelle Fragen der KFO
Prof. Fuhrmann
- 9.15 Bildgebung in der KFO – ein Frage und Antwort Spiel
Dr. Ludwig
- 10.15 Digitalisierung in der KFO – Was macht wirklich Sinn?
Dr. Ludwig
- 11.00 Kaffeepause
- 11.30 Interzeptive Maßnahmen bei primärem Platzmangel und Verlust der Stützzone
PD Dr. Reichert
- 12.30 Hoch- und thermoelastische Materialien für MB-Technik und Retainer - Hype oder Notwendigkeit?
Prof. Bourauel
- 13.15 Mittagspause
- 14.15 Risiken der Betriebsprüfung in der KFO-Praxis
Prof. Bischoff
- 15.15 Kaffeepause
- 15.45 Ist die Compliance kieferorthopädischer Patienten meßbar?
Prof. Schott
- 16.45 Forum für individuelle Fragen
Prof. Fuhrmann
- 17.00 Ende

Kurse

Freitag, 10. November 2017

10.00 bis 17.00 Uhr – Prof. Fuhrmann

PKV-, Beihilfe bei KFO & Funktionplan & Erstattung

Standardisierte Module für die Briefherstellung zu Genehmigungs- & Erstattungskonflikten mit PKV- und Beihilfe; Pflichten & Rechte der Leistungserbringer und Kostenträger, außergerichtliche Lösungswege, Analogpositionen – was geht? Wie vermeidet man den Streitfall? Funktionsplan vorschalten wann, wie, warum? Medizinische Notwendigkeit nachweisen? Gerichtsurteile zu GOZ- Positionen

Sonntag, 12. November 2017

9.00 bis 13.00 – Prof. Fuhrmann

Mehr- und Zusatzleistung, AVL- Ablehnung & Konflikte mit Zusatz PKV, Zuzahlungs-Reform

Erstattungskonflikte mit Zusatz-PKV, AVL- Angebotspflicht, AVL- Ablehnung, AVL- Betriebsprüfung, AVL- Konfliktvermeidung, Aufklärungsnachweis, GKV-Kassenprüfung, MDK & KZV- Prüfung, Betriebsprüfung von Pauschalen, Formulare zur Konfliktvermeidung, Standardisierte Module für die Briefherstellung, Zusatz – PKV zur Finanzierung der AVL, Gerichtsurteile, Risiken bei Mehrleistungsanzeigen bei den KZV'en.

Organisation

Prof. Dr. Dr. Fuhrmann · Universitätsring 15 · 06108 Halle
Tel: 0345/5573738 · Fax: 0345/5573767 · Email: info@kiss-orthodontics.de

Mehr Informationen unter www.kiss-orthodontics.de.

Anmeldung per Fax: 0345/557-3767

Bitte wählen Sie die gewünschten Leistungen:

Kurs am Freitag, 10.11.2017	Anzahl Personen	Gebühr pro Person	Summe (bitte eintragen)
FZA / MSC / Praxisinhaber 440.- € zzgl. 19% MwSt.		x 523,60 € =	
Assistent*, HelferIn 330.- € zzgl. 19% MwSt.		x 392,70 € =	
Symposium am Samstag, 11.11.2017			
FZA / MSC / Praxisinhaber 490.- € zzgl. 19% MwSt.		x 583,10 € =	
Assistent*, HelferIn 370.- € zzgl. 19% MwSt.		x 440,30 € =	
Kurs am Sonntag, 12.11.2017			
FZA / MSC / Praxisinhaber 370.- € zzgl. 19% MwSt.		x 440,30 € =	
Assistent*, HelferIn 330.- € zzgl. 19% MwSt.		x 392,70 € =	
KISS ALL-INCLUSIVE = Alle 3 Tage.			
FZA / MSC / Praxisinhaber 990.- € zzgl. 19% MwSt.		x 1.178,10 € =	
Assistent*, HelferIn 790.- € zzgl. 19% MwSt.		x 940,10 € =	
		Gesamtbetrag	

*Bitte Weiterbildungsbescheinigung mit einreichen.
Bitte überweisen Sie **zeitgleich** mit Ihrer schriftlichen Anmeldung den selbsterrechneten Gesamtbetrag auf das **Kurskonto**.
IBAN DE73 8005 3762 0260 0126 59, BIC: NOLADE21HAL.

Datum _____ Unterschrift _____

Praxisstempel: _____

START TO LOVE YOUR SMILE.

Romy (30),
Beauty Bloggerin und zufriedene
CA® CLEAR ALIGNER Patientin



JETZT ANMELDEN UND PROFITIEREN!

Ab Mitte **Oktober 2017** starten wir mit „**Start to love your smile**“ die erste Kampagne für Patienten! Mit dieser modernen und aufmerksamkeitsstarken Marketingkampagne sprechen wir vorrangig die Kernzielgruppe genau dort an, wo sie sich täglich austauscht und informiert: auf **YouTube, Instagram und Facebook**. Werden auch Sie Teil dieser Kampagne und profitieren Sie von starker Nachfrage für Ihre Praxis.

Informationen wie Sie teilnehmen können erhalten Sie unter:
Kampagne@ca-digit.com

ALLER GUTEN DINGE SIND DREI.

CA DIGITAL **IHR PARTNER FÜR DIGITALE KFO**

10 Jahre
CA® CLEAR ALIGNER



Der **CA® CLEAR ALIGNER** von CA DIGITAL ist einfach dreifach gut:

3 innovative Materialstärken für bis zu 1 mm Zahnbewegung pro Step, **3 Steps pro Abformung** für präzisere Ergebnisse und all das online mit nur 3 Klicks. Dank innovativer Softwarelösungen, integriertem Workflow und fortschrittlichen Behandlungsmöglichkeiten ist CA DIGITAL damit der richtige Partner für alle Praxen, die den Schritt in die Digitalisierung planen.

CA DIGITAL - Ihre digitale Zukunft ist nur einen Klick entfernt: www.ca-digit.com

