



Der Fachhandel möchte Sie begeistern!

DZ today fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart 2017 haben.

Hier die Depot-Statements.



Anton Gerl

Stand: B10

**GERL.
DENTAL**

Digitale Technologien halten vielfältigen Einzug in unsere Lebens- und Arbeitsbereiche. Sie erleichtern Arbeitsabläufe, vernetzen bestehende Systeme und sorgen für kostenreduzierte und komfortable Prozesse. Dies gilt auch für die Dentalbranche, die mit dem stetig wachsenden Einsatz an Intraoralscannern dem digitalen

Trend folgt. Auch die Firma GERL. entspricht diesem Markttrend und liefert umfangreiche digitale Lösungen für Zahnarztpraxen, Labore und Patienten. Treffen Sie unsere Digital-Spezialisten auf der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart am GERL. Messestand B10.

Als Highlight präsentieren wir Ihnen als exklusiver Vertriebspartner die Marken Isolite Systems & ClasenUNO. Erleben Sie eine revolutionäre Art der Absaugung und präziseres, kürzeres Arbeiten in Form von Live-Workshops

an unserem Messestand. Darüber hinaus erwarten Sie weitere Produktneuheiten, sensationelle Messe-Offerten, ein Begrüßungspräsent und vieles mehr.

Lassen Sie sich die Highlights 2017 persönlich von uns demonstrieren und von unserem Catering verwöhnen - Wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Weitere Informationen unter: www.gerl-dental.de

Ihr GERL. Dental-Team

dental bauer

Stand: C20, C22



Möchten Sie eine bis ins Detail überzeugende Hygienelösung kennenlernen? Nutzen Sie auf der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart vom 20. bis 21. Oktober 2017 die Gelegenheit, INOXKONZEPT® live zu erleben! dental bauer präsentiert sich auf der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart in Halle 4 am Stand C20 und C22 und überzeugt dort mit dem ganzen Team, bestehend aus Innendienst, Technikern, Fachberatern und Spezialisten.

In den letzten Jahren hat sich das Unternehmen zum Hygiene-Experten entwickelt und dabei Konzepte auf den Weg gebracht, die das Thema Hygiene mit Struktur angehen und einfach sowie praktisch umsetzbar sind. Von diesem Wissen sollen die Praxisbetreiber und die Zahnmedizinischen Fachangestellten gleichermaßen profitieren. Lernen Sie auf dem Messestand von dental bauer INOXKONZEPT® kennen. Sie erleben live einen rechts-sicher konzipierten und optimal ausgestatteten Aufbereitungsraum in Edelstahl. INOXKONZEPT® steht für sichtbare Hygiene. Mit puristischem Design, intuitiver Funktionalität, hochwertiger Qualität und langer Lebensdauer setzt diese überzeugende Hygienelösung heute den Standard für den Aufbereitungsraum von morgen.

Systematisches Vorgehen und die Einhaltung stringenter Hygieneabläufe sind nicht erst seit heute Schwerpunkt im Praxisalltag. Die vielen Vorschriften und Dokumentationspflichten sind eine Herausforderung für jedes Praxispersonal. Mit PROKONZEPT®, unserem um-

fassenden softwarebasierten Dokumentenmanagementsystem, sind Sie zuverlässig auf Praxisbegehungen vorbereitet und können zusätzlich Ihr Qualitätsmanagement ergänzen. Diese Software bietet Ihnen einen Mehrwert in den Bereichen Gerätemanagement, Hygienemanagement, Praxismanagement sowie eine Sammlung an Gesetzen, Richtlinien und Verordnungen. Testen Sie PROKONZEPT® auf der Messe und überzeugen Sie sich selbst.

Darüber hinaus können Sie sich von den Spezialisten den Nutzen von Praxisvernetzung und digitalen Systemen näherbringen lassen und die dentale Zukunft kennenlernen. Existenzgründungsberater von dental bauer werden das neue existKONZEPT® präsentieren, welches sämtliche Themen rund um die Existenzgründung und Praxisabgabe beinhaltet. Im Fokus all dieser Themen steht dabei immer der Mehrwert für die Kunden. Attraktive Einrichtungs- und Materialangebote dürfen bei einer Messe natürlich nicht fehlen. Der Vertrieb von dental bauer hat viele Angebote im Gepäck.

Sie sind herzlich eingeladen, sich an unserer Getränketheke zu erfrischen und sich in angenehmer Atmosphäre über Ihre Erfahrungen auszutauschen. Kommen Sie zu dental bauer - Wir machen Ihren Besuch garantiert zu einem gewinnbringenden Erlebnis!

dental EGGERT

Stand: C51

Praxisgründung: Ganzheitliche Konzeption, Standortstrategie, Räumlichkeitensuche, Praxisvermittlung, Einrichtung/Interieur, Marketing-Pakete, Raum- und Beleuchtungsplanung, EDV- und Netzwerkplanung.



Erstklassiger Technischer Service: Technischer Kundendienst, Recall-Service, Wartung und Prüfung, Reparatur-Service, Montage und Einweisung, Dentaler Notdienst, Digitale Vernetzung, Validierung, QM, Wasserhygiene, Praxisbewertung, Entsorgung.

Produkte und Services von A bis Z: Praxis- und Labormaterialien, Fortbildungen, Praxisgeräte und

-einrichtung, Stellenbörse, Gerätebörse, Praxisbörse, Praxismarketing u.v.m.

Spezieller Tipp: Das dentalPRAXIS-Portal ist eine Online-Fachbörse für angehende und erfahrene Zahnärzte sowie das gesamte Praxispersonal. Die Fachbörse eröffnet ihnen bundesweit neue Wege, Traumpraxen zu finden, Praxisangebote und Räumlichkeiten zu inserieren, Stellenangebote zu platzieren oder Gebrauchtgeräte zu kaufen bzw. zu verkaufen (www.dentalPRAXIS-Portal.de). Weitere Informationen zu dental EGGERT finden Sie unter www.dental-EGGERT.de oder direkt am Stand C51/Halle 4.

Willkommen auf der Fachdental Südwest 2017 - Wir freuen uns auf Ihren Besuch!



Henry Schein

Stand: C60, C64, C67, D64

Henry Schein präsentiert sich auf den diesjährigen Herbstmessen mit einem kompetenten Team aus Fachberatern und Spezialisten. Den Messebesucher erwarten praxisgerechte Lösungsansätze, die Effizienz, Sicherheit und Qualität versprechen.

Wie können gesetzlich festgelegte Hygieneanforderungen übersichtlich und effizient eingehalten werden? Die Antwort auf diese und zahlreiche andere Fragen rund um das Thema Hygiene findet sich am Henry Schein-Stand.

Wer sich für den digitalen Workflow interessiert, sollte ebenfalls

am Stand vorbeischaun. Die Digitalisierung von Praxis- und Laborabläufen sowie die Vernetzung sind seit Jahren Fokusthema von Henry Schein. Mit ConnectDental können sich Zahnärzte und Zahntechniker über die sinn-



volle Integration digitaler Bausteine informieren. Objektiv und kompetent zeigt das Unternehmen den Status quo und aktuelle Trends, ohne den Praxisbezug zu verlieren.

Wer sich über additive Lösungen rund um die Themen Technischer Dienst, Validierungsprozesse, Praxisplanung bis hin zu Leasing- oder Finanzierungsangebote informieren möchte, ist am Henry Schein Stand ebenfalls gut beraten. Das Team aus Fachberatern liefert für jedes Anliegen maßgeschneiderte Lösungen. Henry Schein ist auf den Herbstmessen ein beliebter Anlaufpunkt für das gesamte Praxis- und Laborteam. Neben der fachlichen Beratung bleibt genügend Raum für eine kleine Erfrischung und den kollegialen Austausch. Zeitgemäß, objektiv und kompetent. <<

Pluradent

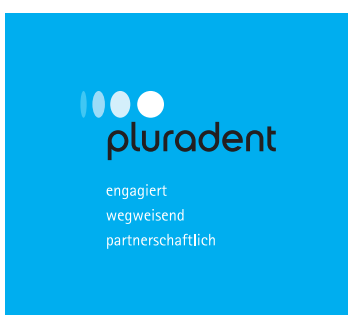
Stand: B34, B37, B40

Nach der Internationalen Dental-Schau (IDS) im März dieses Jahres in Köln mit über 155.000 Fachbesuchern ist Pluradent für die Herbstmessen gerüstet. Auch im letzten Quartal wird der Dentalfachhändler auf allen wichtigen Messen vertreten sein und das eigene Leis-

tungsspektrum präsentieren. Neben dem umfassenden Produktportfolio für den alltäglichen Praxisbedarf, insbesondere der Pluradent-Qualitätsmarke PluLine mit über 800 Produkten im Sortiment, liegt der Fokus der Messepräsentationen besonders auf den Dienstleistungen. Hierbei fokussiert sich Pluradent auf die fachkompetente Beratung in den Bereichen Existenzgründung, Praxisrelaunch, Praxisabgabe und Technik. Mit einem eigenen Existenzgründungsprogramm bedient das Dentalfachhandelsunternehmen alle Themen rund um den Praxisaufbau, wie Standortanalyse, Praxisplanung und -einrichtung, Marketing, Personal und vieles mehr.

Ein weiteres großes Thema auf den Messeständen von Pluradent ist der digitale Workflow im Labor. Die Experten von Pluradent empfehlen aufgrund der immer kürzer werdenden Innovationszyklen im IT-Bereich die Entwicklung einer Digitalisierungsstrategie. Messebesucher dürfen eine professionelle Demonstration zu diesem Thema erwarten.

Man darf also gespannt sein, auf welche digitalen Wege das Dentalfachhandelsunternehmen seine Kunden in die Zukunft begleitet. Dass Pluradent ein guter Gastgeber ist, liegt nicht nur an der Beratung: Insider sprechen vom „besten Kaffee auf der Messe“. <<



NWD Gruppe

Stand: B72



Expertenberatung von Anfang an: Wer in der Angebotsvielfalt der Dentalmessen den Überblick behalten und seine Zeit vor Ort bestmöglich nutzen will, wendet sich am besten an die Spezialisten der NWD Gruppe. Die Experten bieten Interessierten eine kompetente Beratung und stellen den direkten Kontakt mit den Herstellern her. Der Messestand der NWD Gruppe dient dabei als Treff- und Ausgangspunkt für die individuelle Beratung und gemeinsame, gezielte Erkundung der Messe. Am Messestand der NWD Gruppe erhalten Besucher - neben aktuellen Angeboten, kleinen Snacks und Erfrischungsgetränken - neue Ideen und Impulse: Die IT-Experten stellen die neue MPG-Verwaltungssoftware my:MPG vor. Damit erfüllen Praxen und Labore alle aktuellen gesetzlichen Hygienevorgaben - insbeson-

dere die umfangreichen Änderungen der MPBetreibV.

Perfekt organisiert ist man mit my:WaWi! Mit dem Warenwirtschaftssystem meistern Praxen und Labore ihren Alltag in Sekunden: einfach, schnell, sicher und intuitiv bedienbar. my:WaWi arbeitet scannerbasiert, ist für Windows-Tablet und PC geeignet und verfügt über ein immer aktuelles Gefahrstoffverzeichnis. Testen Sie beide Software-Lösungen am NWD-Stand und überzeugen Sie sich davon, wie sie Ihren Alltag erleichtern. So sind Sie auf der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart gut beraten und bestens informiert.

Produkte für Praxis und Labor zum besonders günstigen Preis präsentiert die NWD-Eigenmarke ORBIS Dental. Neu im Sortiment sind PA-Instrumente in Premiumqualität und eine Desinfektionslinie, die die Anforderungen des 4-Felder-Tests erfüllt. Kommen Sie zum Messestand und überzeugen Sie sich selbst! <<

