



Der Fachhandel möchte Sie begeistern!

DZ today fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die id infotage dental Frankfurt 2017 haben.

Hier die Depot-Statements.



Anton Gerl

Stand: C19

**GERL.
DENTAL**

Digitale Technologien erhalten vielfältigen Einzug in unsere Lebens- und Arbeitsbereiche. Sie erleichtern Arbeitsabläufe, vernetzen bestehende Systeme und sorgen für kostenreduzierte und komfortable Prozesse. Dies gilt auch für die Dentalbranche, die mit dem stetig wachsenden Einsatz an Intraoralscannern dem digi-

talen Trend folgt. Auch die Firma GERL. entspricht diesem Markttrend und liefert umfangreiche digitale Lösungen für Zahnarztpraxen, Labore und Patienten. Treffen Sie unsere Digital-Spezialisten auf der id infotage dental Frankfurt am GERL. Messestand C19.

Als Highlight präsentieren wir Ihnen als exklusiver Vertriebspartner die Marken Isolite Systems & ClasenUNO. Erleben Sie eine revolutionäre Art der Absaugung und präziseres, kürzeres Arbeiten in Form

von Live-Workshops an unserem Messestand. Darüber hinaus erwarten Sie weitere Produktneuheiten, sensationelle Messe-Offerten, ein Begrüßungspräsent und vieles mehr.

Lassen Sie sich die Highlights 2017 persönlich von uns demonstrieren und von unserem Catering verwöhnen - wir freuen uns auf Ihren Besuch.

Weitere Informationen unter: www.gerl-dental.de

Ihr GERL. Dental-Team

dental bauer

Stand: E40, E43



Möchten Sie eine bis ins Detail überzeugende Hygienelösung kennenlernen? Nutzen Sie auf der id infotage dental Frankfurt am 10. und 11. November 2017 die Gelegenheit, INOXKONZEPT® live zu erleben!

dental bauer präsentiert sich auf der id infotage dental Frankfurt in Halle 5 am Stand E40 und E43 und überzeugt dort mit dem ganzen Team, bestehend aus Innendienst, Technikern, Fachberatern und Spezialisten.

In den letzten Jahren hat sich das Unternehmen zum Hygiene-Experten entwickelt und dabei Konzepte auf den Weg gebracht, die das Thema Hygiene mit Struktur angehen und einfach sowie praktisch umsetzbar sind. Von diesem Wissen sollen die Praxisbetreiber und die Zahnmedizinischen Fachangestellten gleichermaßen profitieren.

Lernen Sie auf dem Messestand von dental bauer INOXKONZEPT® kennen. Sie erleben live einen rechtssicher konzipierten und optimal ausgestatteten Aufbereitungsraum in Edelstahl. INOXKONZEPT® steht für sichtbare Hygiene. Mit puristischem Design, intuitiver Funktionalität, hochwertiger Qualität und langer Lebensdauer setzt diese überzeugende Hygienelösung heute den Standard für den Aufbereitungsraum von morgen.

Systematisches Vorgehen und die Einhaltung stringenter Hygieneabläufe sind nicht erst seit heute Schwerpunkt im Praxisalltag. Die vielen Vorschriften und Dokumentationspflichten sind eine Herausforderung für jedes Praxispersonal. Mit PROKONZEPT®, unserem umfassenden

softwarebasierten Dokumentenmanagementsystem, sind Sie zuverlässig auf Praxisbegehungen vorbereitet und können zusätzlich Ihr Qualitätsmanagement ergänzen. Diese Software bietet Ihnen einen Mehrwert in den Bereichen Gerätemanagement, Hygienemanagement, Praxismanagement sowie eine Sammlung an Gesetzen, Richtlinien und Verordnungen. Testen Sie PROKONZEPT® auf der Messe und überzeugen Sie sich selbst.

Darüber hinaus können Sie sich von den Spezialisten den Nutzen von Praxisvernetzung und digitalen Systemen näherbringen lassen und die dentale Zukunft kennenlernen. Existenzgründungsberater von dental bauer werden das neue existKONZEPTdb präsentieren, welches sämtliche Themen rund um die Existenzgründung und Praxisabgabe beinhaltet. Im Fokus all dieser Themen steht dabei immer der Mehrwert für die Kunden. Attraktive Einrichtungs- und Materialangebote dürfen bei einer Messe natürlich nicht fehlen. Der Vertrieb von dental bauer hat viele Angebote im Gepäck.

Sie sind herzlich eingeladen, sich an unserer Getränketheke zu erfrischen und sich in angenehmer Atmosphäre über Ihre Erfahrungen auszutauschen. Kommen Sie zu dental bauer - Wir machen Ihren Besuch garantiert zu einem gewinnbringenden Erlebnis!

Altschul / Grill&Grill

Stand: C50

Wann haben Sie zuletzt Ihren Arzt gewechselt? Und vor allem - warum? Jeder von uns hat seine persönlichen Präferenzen zur Behandler- und Praxiswahl. Fachkompetenz, Praxispersonal, Praxisambiente, Behandlungsspektrum und Dienstleistungsangebot sind sicherlich nur einige der möglichen Kriterien, oftmals jedoch die ausschlaggebenden.

Sich hier von den Mitbewerbern zu unterscheiden, ist heute wichtiger denn je. Erfolgreiche Praxen müssen ihren Kunden einen Mehrwert anbieten. Wissen ist hierbei die Grundlage zur Schaffung von Wettbewerbsvorteilen. Nur wer Kenntnis von den aktuellen dentalen Entwicklungen und Innovationen hat, vermag diese auch für den eigenen Erfolg zu nutzen. Praxisreife, betriebswirtschaftlich sinnvolle Konzepte mit Relevanz für Praxis und Labor aus der Angebotsflut zu selektieren, ist hierbei zugegebenermaßen nicht immer einfach.



Unsere Mitarbeiter informieren Sie am Stand von Altschul/Grill&Grill auch in diesem Jahr gerne zu aktuellen „News“ und begleiten Sie zu den Ständen unserer Industriepartner. Neuheiten, Angebote und Aktionen der Aussteller haben unsere Fachberater bereits im Vorfeld für Sie eruiert und können Ihnen somit eine individuelle und zielführende Beratung anbieten.

Unser Tipp: Besuchen Sie mit Ihrem Team die „dental arena“. Hier erörtern renommierte Experten in spannenden Impulsvorträgen wichtige Themen, wie beispielsweise die Gewinnoptimierung der Praxis durch Prophylaxe oder die Inhalte und Auswirkungen des Antikorruptionsgesetzes, Fortbildungspunkte inklusive.



Als eines der letzten unabhängigen, mittelständischen Dentaldepots bietet Altschul/Grill&Grill Dental Zahnärzten und zahntechnischen Laboratorien ganzheitliche Beratung und einen umfangreichen Rundum-Service aus einer Hand. Viele unserer Kunden schenken uns ihr Vertrauen bereits in der zweiten oder gar dritten Generation - aus unserer Sicht die beste Referenz für einen Dienstleister. Selbstverständlich stehen Ihnen auch in diesem Jahr unsere Dental-Fachberater, Einrichtungsplaner, Material- und Geräte-Experten, Kundendiensttechniker sowie Röntgen- und EDV-Spezialisten in gewohnt kompetenter Weise für Ihre Fragen zur Verfügung. Information, Innovation, kollegialer Austausch und Spaß bilden somit einen interessanten Rahmen für einen erfolgreichen Messebesuch. Wir freuen uns auf Sie.



Henry Schein

Stand: C76, C77, C78, C82

Henry Schein präsentiert sich auf den diesjährigen Herbstmessen mit einem kompetenten Team aus Fachberatern und Spezialisten. Den Messebesucher erwarten praxisgerechte Lösungsansätze, die Effizienz, Sicherheit und Qualität versprechen.

Wie können gesetzlich festgelegte Hygieneanforderungen übersichtlich und effizient eingehalten werden? Die Antwort auf diese und zahlreiche andere Fragen rund um das Thema Hygiene findet sich am Henry Schein-Stand.

Wer sich für den digitalen Workflow interessiert, sollte ebenfalls

am Stand vorbeischaun. Die Digitalisierung von Praxis- und Laborabläufen sowie die Vernetzung sind seit Jahren Fokusthema von Henry Schein. Mit Connect-Dental können sich Zahnärzte und Zahntechniker über die sinn-



volle Integration digitaler Bausteine informieren. Objektiv und kompetent zeigt das Unternehmen den Status quo und aktuelle Trends, ohne den Praxisbezug zu verlieren.

Wer sich über additive Lösungen rund um die Themen Technischer Dienst, Validierungsprozesse, Praxisplanung bis hin zu Leasing- oder Finanzierungsangebote informieren möchte, ist am Henry Schein-Stand ebenfalls gut beraten. Das Team aus Fachberatern liefert für jedes Anliegen maßgeschneiderte Lösungen. Henry Schein ist auf den Herbstmessen ein beliebter Anlaufpunkt für das gesamte Praxis- und Laborteam. Neben der fachlichen Beratung bleibt genügend Raum für eine kleine Erfrischung und den kollegialen Austausch. Zeitgemäß, objektiv und kompetent. <<

Pluradent

Stand: C32, C35, C40

Nach der Internationalen Dental-Schau (IDS) im März dieses Jahres in Köln mit über 155.000 Fachbesuchern ist Pluradent für die Herbstmessen gerüstet. Auch im letzten Quartal wird der Dentalfachhändler auf allen wichtigen Messen vertreten sein und das eigene Leistungsspektrum präsentieren.

Neben dem umfassenden Produktportfolio für den alltäglichen Praxisbedarf, insbesondere der Pluradent-Qualitätsmarke PluLine mit über 800 Produkten im Sortiment, liegt der Fokus der Messepräsentationen besonders auf den Dienstleistungen. Hierbei fokussiert sich Pluradent auf die fachkompetente Beratung in den Bereichen Existenzgründung, Praxisrelaunch, Praxisabgabe und Technik.

Mit einem eigenen Existenzgründungsprogramm bedient das Dentalfachhandelsunternehmen alle Themen rund um den Praxisaufbau, wie Standortanalyse, Praxisplanung und -einrichtung, Marketing, Personal und vieles mehr.

Ein weiteres großes Thema auf den Messeständen von Pluradent ist der digitale Workflow im Labor. Die Experten von Pluradent empfehlen aufgrund der immer kürzer werdenden Innovationszyklen im IT-Bereich die Entwicklung einer Digitalisierungsstrategie. Messebesucher dürfen eine professionelle Demonstration zu diesem Thema erwarten.

Man darf also gespannt sein, auf welche digitalen Wege das Dentalfachhandelsunternehmen seine Kunden in die Zukunft begleitet. Dass Pluradent ein guter Gastgeber ist, liegt nicht nur an der Beratung: Insider sprechen vom „besten Kaffee auf der Messe“. <<






www.dz-today.info

