

Edison Award 2017

Produkte von 3M gewinnen Gold und Bronze

Der Edison Award ist ein nach Thomas Alva Edison benannter Innovationspreis, der seit 1987 jährlich an die Entwickler zukunftsweisender Produkte und Services verliehen wird. Bewerbungen sind in 15 verschiedenen Kategorien und unter anderem im Bereich Medical/Dental möglich. Für diese Kategorie reichten auch die Entwickler des 3M Mobile True Definition Scanner ihre Bewerbung ein. Dank seiner überzeugenden Eigenschaften gelangte der Tablet-basierte Intraoralscanner nicht nur ins Finale, sondern wurde sogar in der „Subkategorie Diagnostic Tools“ mit dem Edison Award in Bronze ausgezeichnet. Gold gewann in derselben Kategorie der 3M Molekulare Detektions Assay 2, ein Kit mit 96 Testverfahren für den einfachen Nachweis pathogener Keime in Lebensmitteln. Die Auszeichnung, die auf einer Beurteilung der Kriterien Concept, Value, Delivery und Impact basiert, unterstreicht das hohe Potenzial des 3M Mobile True Definition Scanners. Er ähnelt in seiner Handhabung einem Tablet-PC und seine Bedienung ist selbsterklärend. Zudem ist der Transport in ein anderes Behandlungszimmer einfach und der Platzbedarf gering. Davon profitiert nicht nur das Praxisteam, das mehr Bewegungsfreiheit während der Behandlung genießt, sondern auch der Patient, für den die geplanten Behandlungsschritte



dank visueller Unterstützung leichter nachvollziehbar werden. 3M freut sich sehr über die Auszeichnung, die bereits die zweite für den 3M Mobile True Definition Scanner in diesem Jahr ist: Im März 2017 wurde dem Gerät ein iF Design Award 2017 verliehen.



3M Deutschland GmbH

Tel.: 0800 2753773

www.3M.de/OralCare

Infos zum Unternehmen

Jubiläum

50 Jahre Einmal-Injektionskanülen in Deutschland



In diesem Jahr feiert Miraject®, die erste hygienische Einmal-Injektionskanüle Deutschlands, ihr 50. Jubiläum. Kaum jemand kann oder mag sich noch an diese Zeiten erinnern: Vor 1967 waren Injektionen für den Patienten oft sehr schmerzhaft und mit deutlich mehr Risiken für Behandler und Assistenz verbunden. Die seinerzeit vorhandenen Nadeln wurden nach jeder Anwendung von Hand gereinigt, desinfiziert und im Idealfall noch einmal leicht angeschliffen. Die Gefahr einer Kontamination durch Nadelstichverletzungen war für alle Beteiligten sehr hoch, und natürlich nahm die Schärfe der Spitze mit jeder Verwendung

mehr und mehr ab, während die Schmerzen der Patienten bei jedem Einstich größer wurden.

Hager & Werken führte 1967 als erstes deutsches Unternehmen eine hygienisch versiegelte Injektionskanüle für den Einmalgebrauch ein. Eine Packung mit 100 Miraject® Kanülen war bereits günstiger als die 12er-Packung der herkömmlich aufzubereitenden Nadeln. Ab sofort stand für jeden Patienten eine sterile und spitze Injektionskanüle zur Verfügung, die in der Regel zu einer positiven Weiterempfehlung des Zahnarztes führte. Die Miraject® Injektionskanüle zeichnet sich seitdem besonders durch ihre

schmerzfremde Anwendung aus und „besticht“ durch ihre ausgefeilten Produkteigenschaften. Dazu zählen der dreifache, feine Lanzettenschliff, die Silikonbeschichtung für ein besseres Gleitverhalten und das hygienische Sterilitätssiegel. Die angebrachte Einstichmarkierung zeigt die optimale Einstichposition der Nadel an, sodass der Einstich für den Patienten fast vollkommen schmerzfrei ist. Miraject® Kanülen werden unter strengsten Qualitätskontrollen hergestellt und erfüllen damit die hohen Ansprüche der Injektionshygiene.

Heute umfasst das Miraject® Sortiment 24 verschiedene Nadeln. Für jede Anwendung, von der Injektion über die Endspülung bis hin zur Applikation, erhalten Sie die passende Miraject® Kanüle.



Infos zum Unternehmen

Hager & Werken GmbH & Co. KG

Tel.: 0203 99269-0

www.miraject.de

Personalie

Neubesetzte Führungsspitze bei Dentsply Sirona



Dentsply Sirona hat mit sofortiger Wirkung Änderungen in der Führungsspitze vorgenommen, um, so die offizielle Meldung, das volle Potenzial des Unternehmens ausschöpfen zu können. Die Änderungen beinhalten die Ernennung von Mark Thierer (Bild) zum Interims-Chief Executive Officer und von

Bob Size zum Interims-President und Chief Operating Officer des Unternehmens. Des Weiteren wurde Eric K. Brandt zum Non-Executive Chairman of the Board (nicht exekutiver Aufsichtsratsvorsitzender) gewählt.

Das Unternehmen hat darüber hinaus bekannt gegeben, dass im Rahmen des Wechsels die Rücktrittsgesuche von Bret W. Wise, Executive Chairman, von Jeffrey T. Slovin, Chief Executive Officer und Director, sowie von Christopher T. Clark, President und Chief Operating Officer, angenommen wurden. Dentsply Sirona ist gut positioniert, um von den demografischen Entwicklungen im weltweit wachsenden Dentalmarkt zu profitieren. Das Unternehmen ist der weltweit größte Hersteller von Dentalprodukten und -technologien mit führenden Plattformen für Verbrauchsmaterialien, Ausstattungen und Technologien mit integrierten Komplettlösungen, einer starken Forschungs- und Entwicklungspipeline sowie einer Erfolgsbilanz als Innovationstreiber zur Verbesse-

rung der zahnmedizinischen Patientenversorgung und einer erstklassigen Vertriebs- und Serviceinfrastruktur. „Der Aufsichtsrat von Dentsply Sirona ist fest davon überzeugt, dass das Unternehmen hervorragend aufgestellt ist, um seine Geschäftsziele zu erreichen und den Unternehmenswert weiter zu steigern. Die neue Führung ist für diese Zielerreichung von zentraler Bedeutung“, so Eric K. Brandt, Non-Executive Chairman of the Board.



Infos zum Unternehmen

Dentsply Sirona
The Dental Solutions Company™
Tel.: +43 662 2450-0
www.dentsplysirona.com

Jubiläum

30 Jahre Bauer & Reif Dental



Wer auf der Jubiläumsfeier des erfolgreichen Münchener Dentalunternehmens, das sich als Kompass für Zahnärzte und Zahntechniker versteht, einen ausführlichen Rückblick auf die letzten drei Jahrzehnte der Firmengeschichte erwartet hatte, wurde eines Besseren belehrt. Statt einer Reise in die Vergangenheit des Unternehmens oder der ersten Technologien, lud Bauer & Reif seine Gäste zu einem rauschenden Abend und einem musikalischen Tribut an die legendären Blues Brothers ein. Das Blues Brothers Double Mike und Phil, ausgezeichnet mit dem Legends Award, bot den Gästen ein beeindruckendes und turbulentes Remake des unvergessenen Duos. Vor der Party hatten die Gäste Gelegenheit, sich intensiv mit den neuesten Technologien und Diagnostikmethoden in der Zahnmedizin zu beschäftigen.

Namhafte Partner von Bauer & Reif wie Dentsply Sirona, Dürr Dental, KaVo, Castellini, ULTRADENT, MELAG, DIOS und natürlich der Con-

sultingpartner Dentaquum von Bauer & Reif Dental standen am Nachmittag an verschiedenen Informations- und Verkaufsständen Rede und Antwort zu brennenden Fragen aus der Praxis. Insgesamt ein gelungenes Fest, bei dem nicht in der Vergangenheit geschwelgt, sondern nach vorne geblickt wurde. Kein Wunder, da doch das Zeitalter der Digitalisierung die Zukunft in Zahntechnik und Zahnmedizin in eine Richtung lenkt, die uns ganz neue Dimensionen beschert. „Offen für das, was vor uns liegt“, wird Bauer & Reif diese Entwicklung sicherlich weiterhin mit vorausschauenden Konzepten, trendsetzenden Ideen und überzeugender Serviceorientierung mitgestalten und vorantreiben.

Bauer & Reif Dental GmbH
Tel.: 089 767083-0 • www.bauer-reif-dental.de

Kooperation

Nobel Biocare wird Partner mit Dentalpoint AG

Nobel Biocare hat im Rahmen der kürzlich stattgefundenen EAO 2017-Presskonferenz in Madrid seine Partnerschaft mit dem Schweizer Keramikimplantathersteller Dentalpoint bekannt gegeben. Damit tritt Nobel Biocare in den Markt für Keramikimplantate ein. Die unter dem Produktnamen ZERAMEX® bekannten 100 Prozent metallfreien Implantatsysteme aus Zirkoniumdioxid von Dentalpoint gehören zu den ausgereiftesten einteiligen und zweiteiligen Keramikimplantatsystemen weltweit.

Zur neuen Partnerschaft mit Dentalpoint fügt sich auch eine neue Personalie: Sandro Matter ist neuer Vizepräsident der Multi-Brand Strategy von Nobel Biocare. Matter war noch bis vor Kurzem als Geschäftsführer bei Dentalpoint tätig und kennt sich entsprechend gut mit dem Produktportfolio des Keramikspezialisten aus. Hans Geiselhöringer, Präsident Nobel Biocare, äußert sich überaus positiv zur begonnenen Zusammenarbeit: „Wir sind froh, dass wir in Dentalpoint einen Partner gefunden haben, dessen Produkte genau unserer Philosophie entsprechen. Mit dem ZERAMEX® System können wir unseren Anwendern ein zweiteiliges intern verschraubtes Keramikimplantatsystem anbieten. Hinzu kommt, dass das ZERAMEX® System eine 100 Prozent metallfreie Implantatlösung ist, die sich damit gezielt



Prof. Dr. Stefan Holst, Vice President Nobel Biocare, Hans Geiselhöringer, Präsident Nobel Biocare, Sandro Matter, Vice President Multi-Brand Strategy Nobel Biocare (v.l.).

für Patienten eignet, die metallfreie Implantatprothetik wünschen.“ Auch Jürg Bolleter, Präsident Dentalpoint AG, zeigt sich erfreut über die neue Partnerschaft: „Die Patientennachfrage für metallfreien implantatgestützten Zahnersatz nimmt stetig zu. Wir sind glücklich, mit so einem renommierten Partner wie Nobel Biocare zusammenarbeiten zu können und damit weltweit die Zahnärzteschaft zu unterstützen, von unseren maßgeblichen Keramikimplantattechnologien zu profitieren.“



Nobel Biocare Deutschland GmbH

Tel.: 0221 50085-0

www.nobelbiocare.com

[Infos zum Unternehmen](#)

Umweltengagement

GC erneut mit ÖKOPROFIT-Siegel ausgezeichnet



Der japanische Werkstoffspezialist GC steht traditionell dafür, mit sozialer Verantwortung zu agieren. Das spiegelt sich in der Unternehmensphilosophie wider, die unter anderem zum Ziel hat, gegenüber dem Wachstumsbestreben niemals das Allgemeinwohl aus den Augen zu verlieren. Diesem Bestreben wurde nun ein weiteres Kapitel hinzugefügt: Im September wurde die in Bad Homburg ansässige GC Germany GmbH erneut mit dem Preis des Projekts „ÖKOPROFIT® Hochtaunus 2017“ ausgezeichnet.

Im Rahmen des „Ökologischen Projekts für integrierte Umwelttechnik“, kurz ÖKOPROFIT, werden seit 2004 Unternehmen aus dem Taunusgebiet prämiert, die energiesparende Maßnahmen zum Umweltschutz entwickeln und nachhaltig im Arbeitsalltag umsetzen. Eine ökologische Denkweise fügt sich optimal in die Philosophie des Dentalunternehmens GC ein, das sich seit einigen Jahren am Projekt beteiligt und nun wiederholt mit dem ÖKOPROFIT-Siegel ausgezeichnet wurde.

Um eine gute ökologische Bilanz zu erhalten, hat GC an vielen – auch feinen – Stellschrauben gedreht: Zur Energieversorgung wurde auf Ökostrom umgestellt und der Materialversand erfolgt durch einen erfahrenen externen Dienstleister. Zudem werden Meetings vermehrt als Video- und Telefonkonferenzen abgehalten – es wird somit weitestgehend auf lange Anreisen mit dem Kfz verzichtet. Darüber hinaus werden postalische Mailings auf klimaneutralem, FSC-zertifiziertem Papier mit Farben auf Pflanzenölbasis gedruckt und Bildschirme, Klimaanlage, Drucker sowie weitere Geräte nach Feierabend ausgeschaltet. Zu guter Letzt erfolgte eine Umstellung auf umweltfreundliche Büromaterialien und die Mitarbeiter konsumieren Fairtrade-Kaffee sowie saisonales und möglichst regionales Obst.



[Infos zum Unternehmen](#)

GC Germany GmbH

Tel.: 06172 99596-0

www.gcgermany.de

Personalie

Florian Frömel ist neuer Geschäftsführer der PVS dental GmbH

Florian Frömel ist im Verbund der Privatärztlichen Verrechnungsstellen (PVSen) keineswegs unbekannt. Der 33-jährige gebürtige Hesse leitete bereits seit 2009 bei der PVS Limburg-Lahn, eine von sechs Muttergesellschaften der PVS dental, die Bereiche Marketing, Vertrieb, Kundenbetreuung und Key-Accounting. Die PVSen sind mit über 90 Jahren Erfahrung in der ärztlichen und zahnärztlichen Privatliquidation deutschlandweit Marktführer. Seit dem 1. Oktober 2017 verantwortet Florian Frömel die Geschäftsführung der PVS dental. „Bei der Privatliquidation im Dentalbereich gibt es zahlreiche Besonderheiten und spezielle Anforderungen. Die zahnärztliche Abrechnung ist von hoher Komplexität, man braucht Know-how und Erfahrung. Spezialisten sind gefragt, die alle Kommentierungen, Gesetze und Vorschriften aus dem FF kennen. Und das macht die PVS dental so besonders: Hier arbeiten ausschließlich geschulte GOZ-Experten, die die Kunden persönlich be-



treuen und beraten“, beschreibt Frömel das Unternehmen.

Bei der PVS dental steht die Qualität der Abrechnung absolut im Vordergrund. Und diese beschreibt Florian Frömel mit den Worten: „In unseren Abrechnungen steckt echte Intelligenz.“ Denn die Experten der PVS dental überprüfen jede einzelne Rech-

nung persönlich und per Hand auf Plausibilität, Vollständigkeit und auch auf Abschlussziffern. „Das ist ein Alleinstellungsmerkmal und ein Garant für eine vollständige und korrekte Abrechnung. Mit dieser Qualität in der zahnärztlichen Privatliquidation geht oftmals auch ein Honorarzuwachs einher, denn keine Position wird vergessen und Beanstandungen durch die Kostenträger werden weitgehend vermieden.“



Infos zum Unternehmen

PVS dental GmbH
Tel.: 06431 28580-0
www.pvs-dental.de

Serviceausbau

dental bauer Gütersloh verstärkt Auftritt in der Region Hannover



Maik Fischer

Andreas Rose

Andreas Bartel

Gerhard Eisele

Sebastian Göde

Seit der Eröffnung vor fünf Jahren zählt die dental bauer Niederlassung Gütersloh in der Region Ostwestfalen zu den etablierten Dentalfachhändlern und ist seither stetig gewachsen. Die Unternehmensentwicklung ist aber bei Weitem nicht abgeschlossen. Seit 1. November 2017 hat sich das Unternehmen in Verantwortung von Frank Dorin in der Region Hannover erstklassig verstärkt. Mit drei Dentaltechnikern und zwei Fachberatern, allesamt mit jahrelanger dentaler Erfahrung und ansässig im Großraum Hannover, können ab sofort Praxen und Labore zeitnah und effizient die umfassenden Serviceleistungen und persönliche Produktberatung des Dentalfachhändlers in Anspruch nehmen. Das Spektrum beinhaltet neben einem Material- und Einrichtungsvertrieb in vielen weiteren Bereichen kompetente Hilfe und professionelle Beratung. Unter anderem im technischen Service, in der Existenzgründungs- und Praxisabgabeberatung sowie der Praxisplanung.

Viele Praxen und Labore wissen bereits, dass hinter dental bauer ein traditionsreiches Unternehmen mit einem zuverlässigen und schlüssigen Leistungskonzept steht. Eine umfassende und kompetente Betreuung von hoch motivierten Mitarbeitern ist wichtiger Bestandteil einer funktionierenden Kundenbeziehung und oberstes Credo bei dental bauer.



dental bauer GmbH & Co. KG
Tel.: 07071 9777-0
www.dentalbauer.de

Infos zum Unternehmen