

Neuzugang in der Führungsetage


Dieter Seemann verstärkt BLUE SAFETY.



Dieter Seemann ist ab sofort Verkaufsleiter und Mitglied der Geschäftsleitung der BLUE SAFETY GmbH.

Bei BLUE SAFETY wird er ab sofort in Funktion des Verkaufsleiters und als Mitglied der Geschäftsleitung helfen, das Unternehmen auch international weiterzuentwickeln sowie in Zusammenarbeit mit Handel und Industrie die Marktdurchdringung weiter zu erhöhen.

BLUE SAFETY ist ein hoch spezialisiertes Medizintechnik-Unternehmen. Es kümmert sich insbesondere um das rechtssichere Wassermanagement in Zahnarztpraxen. Die ganzheitlichen Konzepte umfassen Beratung und Installation von SAFEWATER-Anlagen sowie die technische

Begleitung einschließlich DIN-konformer Wasserprobenahmen. Nach dem Erfolg im Kernmarkt Deutschland stehen nun die Internationalisierung und die Erweiterung der Produktpalette an. 

Seit August verstärkt Dieter Seemann das Team von BLUE SAFETY als dentalerfahrener Manager. Der Industriekaufmann und diplomierte Betriebswirt ADG blickt auf eine Industriezeit bei Degussa sowie weitreichende Handelserfahrungen zurück. Zuletzt begleitete Seemann als Mitglied der Geschäftsleitung und verantwortlicher Marketingleiter die Neuausrichtung der ZA – Zahnärztliche Abrechnungsgesellschaft AG – maßgeblich mit.



Adresse

BLUE SAFETY GmbH
Siemensstraße 57, 48153 Münster
Tel.: 00800 88552288
Fax: 00800 88552299
hello@bluesafety.com
www.bluesafety.com

Strategische Kooperation

FORESTADENT und TEAMZIEREIS kündigen Vertriebspartnerschaft an.



Mit sofortiger Wirkung starten das Pforzheimer Traditionsunternehmen FORESTADENT und die ebenfalls im Schwarzwald ansässige TEAMZIEREIS GmbH eine Vertriebspartnerschaft im digitalen Bereich. Im Zentrum dieser strategischen Kooperation stehen innovative Produkte des dänischen Anbieters 3Shape für die Anwendung in der Kieferorthopädie, welche deutschlandweit über FORESTADENT vertrieben werden. Der technische Support wird über TEAMZIEREIS realisiert.

„Wir freuen uns sehr über diese Zusammenarbeit, welche nicht nur eine damit einhergehende Erweiterung unseres digitalen Portfolios bedeutet, sondern ein erhebliches Zukunftspotenzial birgt“, kommentiert FORESTADENT Geschäftsführer Stefan Förster die geschäftliche Vereinbarung. „Die Digitalisierung schreitet auch im Fachbereich Kieferorthopädie unaufhaltsam voran, sodass wir

entsprechend die Weichen für künftige, hochqualitative Produktlösungen stellen.“

Die im Jahr 2000 gegründete TEAMZIEREIS GmbH mit Hauptsitz im baden-württembergischen Engelsbrand und einer Zweigstelle in München verfügt über langjährige Erfahrungen im digitalen Behandlungsworkflow. Das eigentümergeführte Unternehmen arbeitet mit verschiedenen Markenherstellern zusammen und berät Praxen wie Labore vom DVT-Scanner über Intraoral- und Laborscanner bis hin zur Fräsmaschine. 

Adresse

FORESTADENT Bernhard Förster GmbH
Westliche Karl-Friedrich-Str. 151
75172 Pforzheim
Tel.: 07231 459-0
Fax: 07231 459-102
info@forestadent.com
www.forestadent.de

(Live-)Studio-Tutorials

Brandneue digitale Produkte der OEMUS MEDIA AG.



Die OEMUS MEDIA AG erweitert ihr digitales Portfolio um (Live-)Studio-Tutorials. (Foto: OEMUS MEDIA AG)


Mit dem Start von ZWP online vor zehn Jahren läutete die OEMUS MEDIA AG das digitale Medienzeitalter auch im Dentalmarkt ein. Wie schon im Printbereich ist der Verlag auch hier Innovationsführer und Trendsetter. Jetzt kommen mit den (Live-)Studio-Tutorials brandneue digitale Produkte auf den Markt. Eigens hierfür wurde am Leipziger Stammsitz des Unternehmens ein Studio für aufwendige Produktionen eingerichtet.

Vorträge, Präsentationen, aber auch Diskussionen werden aus mehreren Kameraperspektiven eingefangen und professionell präsentiert. Genutzt wird – wie bei den meisten TV-Produktionen – das Greenscreen-Verfahren. Mittels spezieller Software ist es möglich, neben der Aufnahme

des Referenten den Hintergrund mit beliebigen digitalen Inhalten zu bespielen. Dank dieser modernen Technik und dem entsprechenden Know-how erweitert die OEMUS MEDIA AG damit ihr digitales Produktportfolio um zusätzliche Produkte im Bereich

der internetbasierten Bewegtbildproduktion.

Die Einsatzmöglichkeiten sind vielfältig. Es können neue Produkte oder Verfahren vorgestellt, Fortbildungsinhalte vermittelt oder komplexe Themen anschaulich erklärt werden. Auch die Verbindung z. B. von Live-OP und Tutorial ist möglich. Einzige Voraussetzung ist die Kapazität der Upload-Leitung von 20 MBit/s. Ist die gegeben, kann das mobile Studio sogar an anderen Standorten installiert werden.

Mittels Multi-Channel-Streaming werden die Inhalte live oder zeitversetzt über Kanäle des Kunden, aber vor allem über ZWP online und die Social-Media-Kanäle YouTube und Facebook ausgestrahlt. Zu allen Übertragungen gehört ein maßgeschneidertes Mediapaket. Nähere Infos unter angegebenem Kontakt. 

Adresse

OEMUS MEDIA AG
Philipp Just
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig
Tel.: 0341 48474-308
Fax: 0341 48474-290
p.just@oemus-media.de
www.oemus.com

ANZEIGE

Sie machen KFO?

Wir Ihre Abrechnung!



DIE KFO-ABRECHNUNGSPROFIS

Persönlich informieren lassen!

Tel. 0151-14 015156
info@zahnoffice.de
www.zahnoffice.com


Wir sind in Bremen auf der DGKFO vom 10.10.-13.10.2018 Stand B08 und freuen uns auf Ihren Besuch!

Akupunktur bei Zahnarztangst

Aktuelle Studie zeigt Wirksamkeit der Nadeln bei Dentalphobie.

Ob Akupunktur eine Option darstellt, um die Angst vor dem Zahnarzt zu lindern, zeigt eine aktuelle Studie der University of York. Die im *European Journal of Integrative Medicine* veröffentlichte Metaanalyse wertete über hundert

vorhandene Untersuchungen aus und schloss letztlich sechs Studien mit Daten von rund 800 Patienten in die Analyse ein. Allerdings lieferten nur zwei der sechs Studien eindeutige Ergebnisse. Der Vergleich von Patienten mit und ohne Akupunkturbehandlung ergab signifikante Unterschiede. Anhand einer 80-stufigen Skala konnte eine eindeutige Verbesserung der Angstwerte bei Patienten mit Akupunktur festgestellt werden. Ergebnislos blieb hingegen die Gegenüberstellung von Akupunktur und einer Placebobehandlung. Die Forscher werten die Ergebnisse

dennoch als positive Signale und fordern weiterführende Untersuchungen, die Aufschluss über Angstlevels vor, während und nach der Zahnarztbehandlung geben. 

Quelle: ZWP online

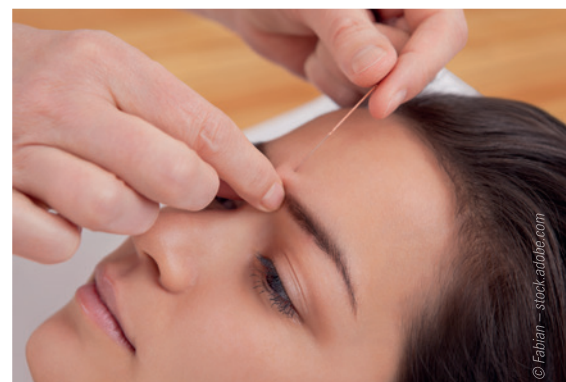
ANZEIGE

DV2000
Partner der Kieferorthopädie

ab 6,50 € / 5 Stück



Infos und Bestellformular anfordern unter:
dvmmail@dental2000.de oder 06257/84044
www.dental2000.de





#lachen hilft

Systemvarianten für jedes Patientenalter. Ein klarer Vorteil.

Nur ein Aligner-System für jede Indikation? Das macht der innovative **orthocaps® TwinAligner** auch in Ihrer Praxis möglich! Ganz gleich, ob Kind, Teenager oder Erwachsener, ob leichte oder komplexe Malokklusion – orthocaps® bietet für jeden Fall eine maßgeschneiderte Lösung. Vielseitig und praxisorientiert. Überzeugen Sie sich selbst!

Mehr Informationen auf www.orthocaps.de

Ortho Caps GmbH | An der Bever 8 | 59069 Hamm
Fon: +49 (0) 2385 92190 | Fax: +49 (0) 2385 9219080
info@orthocaps.de | www.orthocaps.de

orthocaps®
creating smiles

