



Anton Gerl

Stand: C22

GERL. DENTAL

■ Überzeugen Sie sich von den Neuerungen der Branche und lassen Sie sich die Produkt-Highlights 2018 persönlich von uns an unserem Messestand demonstrieren. Wir bieten mit über 100.000 Produkten rund um Praxis & Labor eines der umfangreichsten Sortimente im Markt.

Neben diesem umfassenden Produktportfolio unterstützen wir Sie darüber hinaus bei aktuellen Herausforderungen zur Bewältigung des

Praxisalltags. Seit dem 25. Mai 2018 greift die neue EU-Datenschutz-Grundverordnung (EU-DSGVO). GERL. Dental bietet Ihnen umfassende Möglichkeiten in Form von Seminaren und Trainings, um Sie beim Thema Datenschutz schnellstmöglich und unbürokratisch zu unterstützen. Bei uns erfahren Sie mehr über die gesetzlichen Anforderungen und Möglichkeiten zur Umsetzung. Von der Anleitung zur Selbstorganisation durch unsere Spezialisten, über die Einführung eines Datenschutzmanagementsystems bis hin zur Bestellung eines externen Datenschutzbeauftragten – wir haben Spezialisten im Bereich EU-DSGVO und BDSG ausbilden lassen und können für Sie tätig werden.

Auch das von der Bundesregierung beschlossene E-Health-Gesetz für sichere digitale Kommunikation und Anwendungen im Gesundheitswesen beschäftigt Praxen im Jahr 2018. Die Basis, um eine digitale Infrastruktur auf höchstem Sicherheitsniveau im Gesundheitswesen zu schaffen, gestaltet sich komplex. Der Anschluss an die Telematikinfrastruktur (TI) soll bis zum Jahresende abgeschlossen sein.

Als kompetenter Partner ist GERL. Dental seit Juni 2018 lieferfähig. Sprechen Sie uns an, wir können aktuell im 4. Quartal noch kostendeckend liefern. Wir freuen uns auf Ihren Besuch. Weitere Informationen unter www.gerl-dental.de und www.gerl-shop.de ☐



dental bauer

Stand: E20



■ Von aktuellen Entwicklungen digitaler Systeme bis zur maßgeschneiderten Netzwerktechnik – die Besucher am dental bauer-Stand in Stuttgart erleben Wissen zum Anfassen. Auf der Sonderschaufläche „Hygiene“ präsentiert das Dentaldepot einen rechtssicher konzipierten und sehr gut ausgestatteten Aufbereitungsraum in Edelstahl: INOXKONZEPT® steht für sichtbare Hygiene. Mit puristischem Design, intuitiver Funktionalität, hochwertiger Qualität und langer Lebensdauer setzt diese überzeugende Hygienelösung heute den Standard für den Aufbereitungsraum von morgen.

Parallel dazu bieten die dental bauer Spezialisten eine umfangreiche Beratung zu Behandlungskonzepten im Bereich Röntgen und CAD/CAM. Auch der Nutzen von Praxisvernetzung und digitalen Systemen wird anschaulich demonstriert. Die Existenzgründungsberater von dental bauer präsentieren außerdem existKONZEPT^{db}, das sämtliche Themen rund um die Praxisgründung und -abgabe beinhaltet.

Für Praxisteams mit dem Wunsch nach neuer Arbeitskleidung lohnt sich der Besuch doppelt: Durch eine

gemeinsame Aktion der beiden Familienunternehmen dental bauer und Trigema – Deutschlands größtem Hersteller für Sport- und Freizeitbekleidung – profitieren Kunden nicht nur von attraktiven Einkaufsvorteilen, sondern auch von der Möglichkeit, erworbene Shirts vor Ort individuell besticken zu lassen.

Im Fokus all dieser Themen steht dabei immer der Mehrwert für die Kunden, und so dürfen natürlich attraktive Einrichtungs- und Materialangebote nicht fehlen.

Sie sind herzlich eingeladen, sich an unserer Getränketheke zu erfrischen, auf unserer Aktionsfläche beim Geschicklichkeitsspiel „Der heiße Draht“ Spaß zu haben und sich mit uns in angenehmer Atmosphäre auszutauschen. Kommen Sie zu dental bauer – wir machen Ihren Besuch garantiert zu einem gewinnbringenden Erlebnis! ☐

dental EGGERT

Stand: C52



■ 2018 ist nicht nur das Jahr der neuen EU-Datenschutz-Grundverordnung (DSGVO), sondern es steht auch wieder die wichtigste Dentalmesse in Südwestdeutschland für Zahnmedizin und Zahntechnik auf dem Programm – die Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart.

Erfahren Sie am 12. und 13. Oktober alle Innovationen und Highlights aus der Zahnmedizin stressfrei auf nur einem Stand. Am Stand C52 von dental EGGERT! Egal, ob Lösungen zur Wasserhygiene, individuelle Beleuchtungskonzepte oder neue Behandlungssysteme – unsere Dental-Experten stehen für Sie während den Besucherzeiten und danach jederzeit zur Verfügung. Gerne laden wir Sie zu einer geführten Messtour ein und versprechen Ihnen einen optimalen Messebesuch.

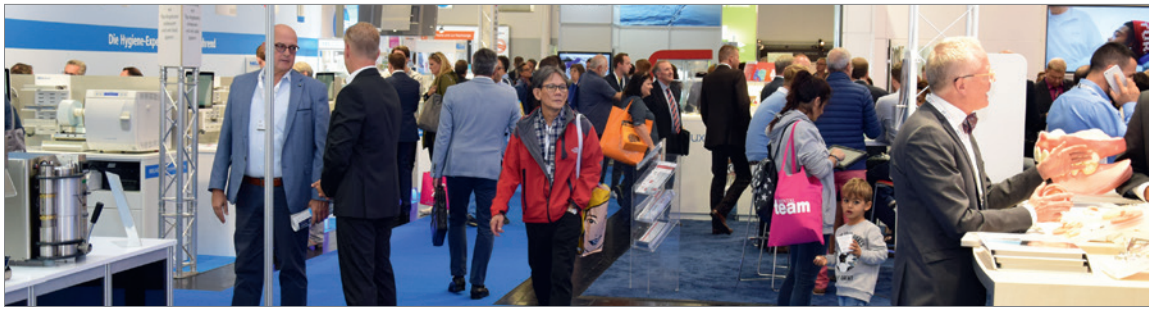
Zukünftige Existenzgründer werden am Stand persönlich und umfassend zum Thema Standortstrategie, Räumlichkeitensuche, Praxisvermittlung,

Einrichtung/Interieur, Marketing-Pakete sowie Raum- und Beleuchtungsplanung beraten. Unser Team „Die Praxistraum-Realisierer“ erstellt für Sie gerne zukunftssichere und ganzheitliche Konzepte. Natürlich gehen wir dabei auf Ihre speziellen Wünsche und Ideen ein.

Wird Ihnen der Messebesuch zu hektisch? Schalten Sie ab und lassen sich an der EGGERT-Bar, auf unserem Wohlfühl-Messestand, zu einem Snack oder einer kleinen Erfrischung begeistern.

Weitere Informationen zu dental EGGERT finden Sie unter www.dental-EGGERT.de oder direkt am Stand C52 in der Halle 10.

Willkommen auf der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart 2018 – wir freuen uns auf Ihren Besuch! ☐



Henry Schein

Stand: F69

■ Speziell in einem Jahr ohne IDS bietet Ihnen die Messe im Herbst eine hervorragende Gelegenheit, um Informationen einmal ganz losgelöst vom Alltag zu erleben. Das Team von Henry Schein aus Fachberatern und Spezialisten steht bereit, um Ihre Fragen ausführlich zu beantworten und Ihnen verschiedene praxismgerechte Lösungsansätze aufzuzeigen. Eine Stärke unserer erfahrenen Fachberater und Spezialisten ist es, die heutigen Marktbedingungen Ihrer Praxis oder Ihres Labors vor Ort zu übertragen.

Die Umsetzung der Telematikinfrastruktur gibt Praxisinhabern in die-

sem Jahr einen zusätzlichen Impuls, sich mit notwendigen und sinnvollen Schritten der Vernetzung zu beschäftigen. Gerade die Digitalisierung von Praxis- und Laborabläufen sowie die Vernetzung verschiedenster Geräte und Systeme sind seit Langem Fokus-thema von Henry Schein. Die Spezia-



listen von ConnectDental beraten während der Messe über die sinnvolle Integration digitaler Bausteine. Herstellerübergreifend und fachlich fundiert zeigt das Unternehmen den Sta-

tus quo und aktuelle Trends, ohne den Praxisbezug zu verlieren. Das Team am Stand informiert umfassend und liefert für jedes Anliegen maßgeschneiderte Lösungen, angefangen bei der Praxisplanung, über Hygiene- und Validierungsprozesse oder den Technischen Dienst bis hin zu Leasing- und Finanzierungsangeboten.

Der Stand von Henry Schein ist wie auf jeder Messe ein beliebter Anlaufpunkt für das gesamte Praxis- und Laborteam. Neben der fachlichen Beratung bleibt genügend Raum für eine kleine Erfrischung und den kollegialen Austausch. ◀◀

NWD Gruppe

Stand: B72

■ Expertenberatung von Anfang an: Wer in der Angebotsvielfalt einer Dentalmesse den Überblick behalten und seine Zeit vor Ort bestmöglich nutzen will, wendet sich am besten an die Experten der NWD Gruppe. Die Spezialisten bieten Interessierten eine kompetente Beratung und stellen den direkten Kontakt mit den Herstellern her. Der Messestand der NWD Gruppe dient dabei als Treff- und Ausgangspunkt für die individuelle Beratung und gemeinsame, gezielte Erkundung der Messe.

Am Messestand der NWD Gruppe erhalten Besucher - neben attraktiven Messeangeboten sowie kleinen Snacks und Erfrischungsgetränken - neue Ideen und Impulse: Die IT-Experten bieten Lösungen für die

topaktuellen Themen Datenschutz und Datensicherheit an und zeigen, wie Sie Ihr IT-Netzwerk direkt absichern und sich vor Cyberangriffen schützen können.



Alle aktuellen gesetzlichen Hygienevorgaben für Praxen und Labore - insbesondere die umfangreichen Änderungen der MPBetreibV - erfüllt die MPG-Verwaltungssoftware my:MPG. So sind Sie immer auf dem aktuellen Stand und rechtssicher. Perfekt organisiert ist man mit my:WaWi! Mit dem Warenwirtschafts-

system meistern Praxen und Labore ihren Alltag in Sekunden: einfach, schnell, sicher und intuitiv bedienbar. Testen Sie beide Softwarelösungen am NWD-Stand und überzeugen Sie sich davon, wie sie Ihren Alltag erleichtern. So sind Sie auf der Herbstmesse bestens informiert.

Produkte für Praxis und Labor zum besonders günstigen Preis präsentiert ORBIS Dental, die NWD-Eigenmarke: Die Fachberater vor Ort präsentieren Einmalartikel, Prophylaxe, die neue Desinfektionslinie und weitere Neuprodukte. Kommen Sie zum Messestand und überzeugen Sie sich von der hervorragenden ORBIS-Qualität zum attraktiven Preis - es warten ein kostenloses Hygienetraining sowie eine kleine Überraschung auf Sie! ◀◀

Pluradent

Stand: B34, B40

■ Das Handels- und Dienstleistungsunternehmen Pluradent präsentiert auf den Herbstmessen seine umfassenden Dental-Lösungen für Praxis und Labor.

Im Pluradent Designstudio auf dem Stand bieten wir virtuelle 360°-Rundgänge, Beratung zum Praxis-Relaunch sowie eine individuelle Stilberatung. Die Besucher können sich von unterschiedlichen Bildwelten

inspirieren lassen und finden heraus, welcher Einrichtungsstil zu ihrer Persönlichkeit und ihrer Praxis/ihrer Labor passt.

Neu ist das Programm „Pluradent Plus“, mit dem sich Praxisinhaber einen bevorzugten Zugriff auf technische Services sichern können. Zudem genießen alle Mitglieder eine persönliche und individuelle Beratung, einen Vorsprung an Informationen sowie exklusive Gutscheine, Rabatte und Aktionsangebote.

Mit dem Existenzgründungsprogramm der Pluradent begleiten unsere speziell ausgebildeten Coaches Zahnärzte von der ersten Orientierung bis hin zur Praxiseröffnung und darüber hinaus - strukturiert, modular, individuell, Schritt für Schritt.

Besucher am Pluradent Stand erfahren, wie die persönlichen Ansprechpartner bei der individuellen Entwicklung einer ganzheitlichen Praxis-hygiene unterstützen können. Darüber hinaus beraten die Spezialisten vor Ort zum offenen dentalen Workflow und den Vorteilen des Pluradent Partnerprogramms für das Labor.

Höchste Qualität zu einem sehr guten Preis - diesem Anspruch müssen Produkte gerecht werden, um das Label Qualitätsmarke PluLine zu tragen. Pluradent bietet eine große Auswahl seines umfassenden Eigenmarkensortiments zum Ausprobieren an.

Nutzen Sie im persönlichen Messgespräch unsere jahrelange Erfahrung. Wir freuen uns auf Ihren Besuch! Mehr Informationen am Stand oder unter www.pluradent.de ◀◀

