



Der Fachhandel möchte Sie begeistern!

DZ today fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die id infotage dental München 2018 haben.

Hier die Depot-Statements.

Altmann Dental

Stand: F41

■ Liebe Besucher der id infotage dental München, seit 99 Jahren besteht die Altmann Dental GmbH & Co. KG nun schon, und wir sind stolz darauf, auch in der dritten Generation zusammen mit unseren Mitarbeitern als kompetenter und zuverlässiger Ansprechpartner für Zahnarztpraxen und Dentallabors im fränkischen, süd- und ostdeutschen Raum tätig sein zu können. Neben unserem Kerngeschäft sind es technische Innovationen, ständig neue gesetzliche Auflagen im medizinischen Bereich und, nicht zu vergessen, auch hier der Generationenwandel mit unterschiedlichsten Ansprüchen, die unsere tägliche Herausforderung ausmachen.

Unsere Kunden benötigen z. B. intensive und zielführende Unterstützung



bei Themen wie Prophylaxe, Praxishygiene, digitalem Röntgen und CAD/CAM der neuesten Standards, Sterilisation und Instrumentenaufbereitung, Service und Validierung aller technischen Geräte, aber auch Qualitätsmanagement in der Praxis, Abrechnung nach neuesten Vorschriften, Helferinnenschulungen und nicht zuletzt Praxisplanung, -finanzierung, -verkauf und -übergabe. Mit unserem langjährigen Know-how, einem eingespielten Team aus erfahrenen, jungen und motivierten Mitarbeitern und unserem Bestre-

ben, ständig auf allen Gebieten auf dem neuesten Stand zu sein, stellen wir unseren Kunden unsere vollen Serviceleistungen zur Verfügung.

In diesem Jahr erwartet Sie auf der Messe München ein Stand in völlig neuer Optik, dem Trend angepasst, und wie immer unser freundliches Personal, das Sie in Ihrer Erholungspause neben anderen Erfrischungen auch gerne mit einem kühlen Bamberger Bier bewirten wird. Hier können Sie sich von unserem Außendienst beraten lassen und sich bei Bedarf mit unseren Geschäftspartnern austauschen. Wir laden Sie herzlich dazu ein und freuen uns auf Ihren Besuch. Unter www.altmann-dental.de finden Sie alle weiteren Informationen über unsere Angebote und Leistungen. ◀◀

Anton Gerl

Stand: C16



■ Überzeugen Sie sich von den Neuerungen der Branche und lassen Sie sich die Produkt-Highlights 2018 persönlich von uns an unserem Messestand demonstrieren. Wir bieten mit über 100.000 Produkten rund um Praxis & Labor eines der umfangreichsten Sortimente im Markt.

Neben diesem umfassenden Produktportfolio unterstützen wir Sie darüber hinaus bei aktuellen Herausforderungen zur Bewältigung des Praxisalltags. Seit dem 25. Mai 2018 greift die neue EU-Datenschutz-Grundverordnung (EU-DSGVO). GERL Dental bietet Ihnen umfassende Möglichkeiten in Form von Seminaren und Trainings, um Sie beim Thema Datenschutz schnellstmöglich und unbürokratisch zu unterstützen. Bei uns erfahren Sie mehr über die gesetzlichen Anforderungen und Möglichkeiten zur Umset-

zung. Von der Anleitung zur Selbstorganisation durch unsere Spezialisten, über die Einführung eines Datenschutzmanagementsystems bis hin zur Bestellung eines externen Datenschutzbeauftragten - wir haben Spezialisten im Bereich EU-DSGVO und BDSG ausbilden lassen und können für Sie tätig werden.

Auch das von der Bundesregierung beschlossene E-Health-Gesetz für sichere digitale Kommunikation und Anwendungen im Gesundheitswesen beschäftigt Praxen im Jahr 2018. Die Basis, um eine digitale Infrastruktur auf höchstem Sicherheitsniveau im Gesundheitswesen zu schaffen, gestaltet sich komplex. Der Anschluss an die Telematikinfrastruktur (TI) soll bis zum Jahresende abgeschlossen sein.

Als kompetenter Partner ist GERL Dental seit Juni 2018 lieferfähig. Sprechen Sie uns an, wir können aktuell im 4. Quartal noch kostendeckend liefern. Wir freuen uns auf Ihren Besuch. Weitere Informationen unter www.gerl-dental.de und www.gerl-shop.de ◀◀

BÖNIG DENTAL

Stand: F41

■ Wir freuen uns, Sie auch in diesem Jahr an unserem Messestand begrüßen zu dürfen! Der Dentalmarkt in Deutschland steht weiterhin vor vielen neuen Herausforderungen. Besonders Themen wie Hygiene, Digitalisierung, Praxismarketing, aber auch Transparenz im Umgang mit Patienten und Kunden, stehen verstärkt im Fokus.

Wir möchten Praxisbetreibern und Laborinhabern in diesen als auch in sämtlichen anderen Bereichen rund um die Dentalmedizin zur Seite stehen und dabei helfen, einen erfolgreichen und effizienten Weg im Praxisalltag zu gehen.

Als inhabergeführtes Depot bietet BÖNIG DENTAL Ihnen einen persönlichen, vollumfänglichen und ganzheitlichen Service aus einer Hand! Durch die geschulten Servicetechniker unserer Tochterfirma DENTALGARAGE stehen wir Ihnen im technischen Bereich mit Know-

how und Expertise zur Seite! Wir unterstützen Sie in allen Belangen, um Ihnen die praktischen Arbeitsabläufe, neben Ihrer Kernkompetenz als Zahnarzt oder Zahntechniker, bestmöglich zu erleichtern!

Es ist schön, dass die id infotage dental München eine jährliche Plattform bietet, welche einen Überblick über den aktuellen Markt sowie über relevante Themen gewährt und sämtliche Innovationen zum hautnahen Erleben in Ihre Region bringt.

In diesem Sinne: Informative Stunden, interessante Gespräche sowie Kontakte - nicht zuletzt viel Spaß! - und wir freuen uns, Sie kennenzulernen! ◀◀



Henry Schein

Stand: E24

■ Speziell in einem Jahr ohne IDS bietet Ihnen die Messe im Herbst eine hervorragende Gelegenheit, um Informationen einmal ganz losgelöst vom Alltag zu erleben. Das Team von Henry Schein aus Fachberatern und Spezialisten steht bereit, um Ihre Fragen ausführlich zu beantworten und Ihnen verschiedene praxisgerechte Lösungsansätze aufzuzeigen. Eine Stärke unserer erfahrenen Fachberater und Spezialisten ist es, die heutigen Marktmöglichkeiten auf die konkreten Bedingungen Ihrer Praxis oder Ihres Labors vor Ort zu übertragen.

Die Umsetzung der Telematikinfrastruktur gibt Praxisinhabern in die-

sem Jahr einen zusätzlichen Impuls, sich mit notwendigen und sinnvollen Schritten der Vernetzung zu beschäftigen. Gerade die Digitalisierung von



Praxis- und Laborabläufen sowie die Vernetzung verschiedenster Geräte und Systeme sind seit Langem Fokus-thema von Henry Schein. Die Spezialisten von ConnectDental beraten während der Messe über die sinnvolle Integration digitaler Bausteine. Herstellerübergreifend und fachlich fundiert zeigt das Unternehmen den Status quo

und aktuelle Trends, ohne den Praxisbezug zu verlieren. Das Team am Stand informiert umfassend und liefert für jedes Anliegen maßgeschneiderte Lösungen, angefangen bei der Praxisplanung, über Hygiene- und Validierungsprozesse oder den Technischen Dienst bis hin zu Leasing- und Finanzierungsangeboten.

Der Stand von Henry Schein ist wie auf jeder Messe ein beliebter Anlaufpunkt für das gesamte Praxis- und Laborteam. Neben der fachlichen Beratung bleibt genügend Raum für eine kleine Erfrischung und den kollegialen Austausch. ◀◀



NWD Gruppe

Stand: B50

■ Expertenberatung von Anfang an: Wer in der Angebotsvielfalt einer Dentalmesse den Überblick behalten und seine Zeit vor Ort bestmöglich nutzen will, wendet sich am besten an die Experten der NWD Gruppe. Die Spezialisten bieten Interessierten eine kompetente Beratung und stellen den direkten Kontakt mit den Herstellern her. Der Messestand der NWD Gruppe dient dabei als Treff- und Ausgangspunkt für die individuelle Beratung und gemeinsame, gezielte Erkundung der Messe.

Am Messestand der NWD Gruppe erhalten Besucher - neben attraktiven Messeangeboten sowie kleinen Snacks und Erfrischungsgetränken - neue Ideen und Impulse: Die IT-Experten bieten Lösungen für die

topaktuellen Themen Datenschutz und Datensicherheit an und zeigen, wie Sie Ihr IT-Netzwerk direkt absichern und sich vor Cyberangriffen schützen können.



Alle aktuellen gesetzlichen Hygienevorgaben für Praxen und Labore - insbesondere die umfangreichen Änderungen der MPBetreibV - erfüllt die MPG-Verwaltungssoftware my:MPG. So sind Sie immer auf dem aktuellen Stand und rechtssicher. Perfekt organisiert ist man mit my:WaWi! Mit dem Warenwirtschaftssystem meistern Praxen und

Labore ihren Alltag in Sekunden: einfach, schnell, sicher und intuitiv bedienbar. Testen Sie beide Softwarelösungen am NWD-Stand, und überzeugen Sie sich davon, wie sie Ihren Alltag erleichtern. So sind Sie auf der Herbstmesse bestens informiert.

Produkte für Praxis und Labor zum besonders günstigen Preis präsentiert ORBIS Dental, die NWD-Eigenmarke: Die Fachberater vor Ort präsentieren Einmalartikel, Prophylaxe, die neue Desinfektionslinie und weitere Neuprodukte. Kommen Sie zum Messestand und überzeugen Sie sich von der hervorragenden ORBIS-Qualität zum attraktiven Preis - es warten ein kostenloses Hygienetraining sowie eine kleine Überraschung auf Sie! ◀◀



Pluradent

Stand: B30, B40

■ Das Handels- und Dienstleistungsunternehmen Pluradent präsentiert auf den Herbstmessen seine umfassenden Dental-Lösungen für Praxis und Labor.

Im Pluradent Designstudio auf dem Stand bieten wir virtuelle 360°-Rundgänge, Beratung zum Praxis-Relaunch sowie eine individuelle Stilberatung. Die Besucher können sich von unterschiedlichen Bildwelten in-

spirieren lassen und finden heraus, welcher Einrichtungsstil zu ihrer Persönlichkeit und ihrer Praxis/ihrer Labor passt.

Neu ist das Programm „Pluradent Plus“, mit dem sich Praxisinhaber einen bevorzugten Zugriff auf technische Services sichern können. Zudem genießen alle Mitglieder eine persönliche und individuelle Beratung, einen Vorsprung an Informationen sowie exklusive Gutscheine, Rabatte und Aktionsangebote.

Mit dem Existenzgründungsprogramm der Pluradent begleiten unsere speziell ausgebildeten Coaches Zahnärzte von der ersten Orientierung bis hin zur Praxiseröffnung und darüber hinaus - strukturiert, modular, individuell, Schritt für Schritt.

Besucher am Pluradent-Stand erfahren, wie die persönlichen Ansprechpartner bei der individuellen Entwicklung einer ganzheitlichen Praxis-hygiene unterstützen können. Darüber hinaus beraten die Spezialisten vor Ort zum offenen dentalen Workflow und den Vorteilen des Pluradent Partnerprogramms für das Labor.

Höchste Qualität zu einem sehr guten Preis - diesem Anspruch müssen Produkte gerecht werden, um das Label Qualitätsmarke PluLine zu tragen. Pluradent bietet eine große Auswahl seines umfassenden Eigenmarkensortiments zum Ausprobieren an.

Nutzen Sie im persönlichen Messegespräch unsere jahrelange Erfahrung. Wir freuen uns auf Ihren Besuch! Mehr Informationen am Stand oder unter www.pluradent.de ◀◀

