

Kosmetische Aufhellung für ein strahlendes Lächeln

BlancOne CLICK ermöglicht eine Zahnaufhellung direkt im Anschluss an die PZR.



Abb. 1: Vor der PZR. – Abb. 2: Nach der PZR. – Abb. 3: Nach der kosmetischen Zahnaufhellung.

Zahnarztpraxen sollten verschiedene Aufhellungsprodukte bereithalten, um den Ansprüchen aller Patienten gerecht zu werden. Durch eine genaue Beurteilung nach Alter, Gesundheitszustand der Mundhöhle, Gewohnheiten und Vorhandensein von Zahnfüllungen und Zahnersatz kann man das optimale

Produkt für die einzelnen Ansprüche finden.

Umfragen zeigen, dass sich ca. 80 Prozent der Bevölkerung ein weißeres Lächeln wünschen, aber nur ca. 15 Prozent Bleaching-Produkte verwendet haben, um dieses Ziel zu erreichen. Somit nahmen ca. 65 Prozent der Bevölkerung aus

den verschiedensten Gründen diese Behandlung nie wahr.

Um diesen Wunsch zu erfüllen, ist das Zahnaufhellungsprodukt BlancOne CLICK entstanden, eine professionelle kosmetische Behandlung gemäß der Richtlinie 2011/84/EU, die nach der PZR sicher und einfach bei einem breiten

Bevölkerungsspektrum angewandt werden kann.

Die wichtigste Eigenschaft, die dieses Produkt anders und einzigartig macht, ist ein niedriger Carbamidperoxid-Gehalt (16%), der mit lichtempfindlichen Stoffen, d.h. einer Mischung aus Farbstoffen, kombiniert wird, die die chemische Reaktion beschleunigen, da sie die Elektronen anregen, die der Wellenlänge des blauen Lichts ausgesetzt sind. Die Aktivierungszeit beträgt mit der BlancOne Arcus-Leuchte nur zehn Minuten. Außerdem ist es durch die niedrige Peroxid-Konzentration nicht notwendig, die Zahnschiene für den Zahnfleischschutz zu verwenden.

Diese Besonderheiten machen die BlancOne CLICK-Behandlung nach der professionellen Zahnreinigung zu einem wichtigen Verbündeten für die Zahnarztpraxis, da sie ihren Einsatz bei leichtem

Zahnfleischbluten erlaubt, was gleich nach der PZR auftreten kann. Außerdem kann sie durch die so geringe Aktivierungszeit leicht in die Zeitplanung eines normalen Termins für die PZR integriert werden.

Der mit CLICK erzielte Bleaching-Effekt ist im Vergleich zu medizinischen Geräten mit hohen Wasserstoffperoxid-Konzentrationen geringer, kann jedoch ein Erfolgsrezept und nicht ein Makel sein, da der Zahnarzt den Zahnschmelz auch bei Präsenz von Zahnfüllungen oder Zahnersatz aufhellen kann und kein großer und unschöner Unterschied zwischen dem natürlichen Zahnschmelz und den Zahnfüllungen bzw. dem Zahnersatz sichtbar ist, das Lächeln jedoch weißer und strahlender wird. [DI](#)

Autorin: Chiara Lorenzi

ANZEIGE

BE
A
HERO

Ihre Wahl für
Apexifikations-
und Perforations
behandlungen

Superduo.

Weiche Kalziumhydroxidpaste mit hohem pH-Wert in Kombination mit reinem, bioaktivem Reparatur-material.

Universeller Haftvermittler für stabile Restaurationen

ZM-Bond® von R-dental ist einfach anwendbar und zeitsparend.



ZM-Bond® ist ein ergiebiger Primer zur Konditionierung von Zirkonoxid-, Metall- und Keramikoberflächen. Der Primer ist anwendbar mit methacrylatbasierten lichterhärtbaren, selbst- oder dualhärtenden Befestigungs- und Verblendkompositen. Der Aufbau eines starken stoffschlüssigen Haftverbunds gelingt mit ZM-Bond® zuverlässig. Damit wird die Druck-Scher-Festigkeit der Restauration signifikant erhöht und die Restauration bleibt unter Kaubelastung stabil. Der universell anwendbare

Ein-Komponenten-Haftvermittler ist einfach in der Anwendung und zeitsparend durch eine kurze Einwirkzeit von nur zehn Sekunden. Die Applikation von ZM-Bond® schafft die Voraussetzung für eine langfristig stabile Restauration. ZM-Bond® ist erhältlich in einer 6ml-Flasche mit Zubehör. [DI](#)

R-dental
Dentalerzeugnisse GmbH

Tel.: +49 40 30707073-0
www.r-dental.com

Die letzte Schnittstelle zum Patienten

Die Instrumente des Zahnarztes sind integraler Bestandteil und das Herzstück einer jeden Behandlung – daran wird sich auch in Zukunft nichts ändern.

In Anbetracht der Tatsache, dass die Entwicklungen in der digitalen Industrie und die zunehmende Nachfrage nach dentalen Gesamtlösungen die Zukunft der Zahnheilkunde maßgeblich mitgestalten, könnte man den Eindruck gewinnen, dass zahnärztliche Übertragungsinstrumente, wie etwa Handstücke, Winkelstücke oder Turbinen, an Bedeutung verlieren. Dies erscheint natürlich mit Blick darauf, dass die Anschaffung von einzelnen Instrumenten keine allzu große Investition für den Zahnmediziner darstellt, mehr als verständlich. Allerdings wird vermutlich jeder Zahnmediziner auf Nachfrage hin bestätigen, dass das Arsenal an zahnärztlichen Instrumenten in seiner Gesamtheit einen sehr bedeutenden Wert innerhalb der Investitionen einer jeden Praxis darstellt. Und auch künftig wird sich erst einmal nichts daran ändern, dass Übertragungsinstrumente die letzte Schnittstelle zum Patienten darstellen. Man könnte sie durch ihren stets direkten und mechanischen Kontakt zum Patienten als Übertragungsmittel des zahnärztlichen Handwerks bezeichnen: So vermögen es Instrumente zum einen natürlich, das Patientengefühl durch ihre Laufruhe und Vibrationsfreiheit positiv zu beeinflussen, und zum anderen können sie sowohl die Behandlungsqualität steigern als auch die zahnärztliche Kunst im Allgemeinen maßgeblich unterstützen. Folglich darf man den zahnärztlichen Instrumenten ihre Wichtigkeit im Praxisalltag keineswegs absprechen.

Fertigungsqualität und Aufbereitungsmöglichkeiten

Bei der Anschaffung kommt es auf einige wichtige Faktoren an. So müssen die zahnärztlichen Handstücke zunächst eine hohe Fertigungsqualität aufweisen, um einen langlebigen medizinischen Einsatz zu gewährleisten. Denn andernfalls sind – ehe man sich versieht – mit der Anschaffung von Instrumenten höhere Investitionskosten für den Zahnarzt verbunden als nötig. Die Anschaffung qualitativ hochwertiger Instrumente, die aus langlebigen Fertigungsmaterialien hergestellt sind, sollte daher stets als langfristige Investition betrachtet werden und für den Zahnarzt höchste Priorität haben. Was die Sterilisierung und Desinfizierung betrifft, so haben neben der Fertigungsqualität von Instrumenten deren Aufbereitungsmöglichkeiten besondere Bedeutung. Der „semi-kritische“, also nichtinvasive Einsatz mit Schleimhautkontakt und der „kritische“ Gebrauch, welcher haut- und schleimhauteindringend und demnach oft mit Blutkontakt verbunden ist, geht immer mit ent-



sprechenden Desinfektions- und Sterilisationsmaßnahmen einher. Eine richtige Aufbereitung umfasst sowohl die äußere und innere Reinigung der Geräte als auch deren Desinfektion und die anschließende Pflege. Nicht selten weisen zahnärztliche Geräte im Anschluss an Behandlungen hartnäckige Verschmutzungen durch Blut, Speichel und sonstiges Sekret auf. Bei solchen starken äußeren Verschmutzungen müssen die Übertragungsinstrumente zunächst manuell einer proteinlösenden Reinigung unterzogen werden, bevor sie im Anschluss dazu maschinell aufbereitet werden können. Auf diese hartnäckigen Verschmutzungen muss das Praxispersonal angemessen reagieren können und hat es natürlich um ein Vielfaches leichter, wenn der Hersteller von Übertragungsinstrumenten effektive Reinigungsmöglichkeiten bei der Entwicklung seiner Produkte mitgedacht und bei der Fertigung umgesetzt hat. Es ist essenziell, dass die Produkte aus äußerst langlebigen Materialien, wie zum Beispiel Edelstahl oder Titan, hergestellt werden, die eine dauerhafte Aufbereitung nach hiesigen Standards zulassen und garantieren.

Innovative Produkte für individuelle Bedürfnisse

Ein in vielerlei Hinsicht führender Hersteller, der sich auf die Entwicklung und Fertigung hochqualitativer Instrumente mit effizienten Reinigungsmöglichkeiten spezialisiert hat, ist das japanische Unternehmen NSK. Hinsichtlich der Entwicklung von neuen Produkten stehen die Bedürfnisse von Zahnärzten und Zahntechnikern bei dem Unternehmen seit jeher im Mittelpunkt. NSK misst zahnärzt-

lichen Instrumenten und ihrem Gebrauch im Praxisalltag eine große Bedeutung bei: Bei der Produktion wird besonderes Augenmerk auf eine enorm hohe Qualität, ein innovatives Design und erschwingliche Preise gelegt, um am Ende durch eine breit aufgestellte Produktpalette auf die individuellen Wünsche und Bedürfnisse von Zahnmedizinern und Patienten angemessen reagieren zu kön-

nen. So werden die Produkte aus langlebigen und hochwertigen Fertigungsmaterialien, wie etwa Edelstahl oder Titan, hergestellt, welche sämtlichen äußeren Einflüssen trotzen. Was das immer wichtiger werdende Thema Prophylaxe betrifft, so führt das Unternehmen mit dem „Varios Combi Pro“ ein Gerät im Sortiment, welches Ultraschall- und Pulverstrahltechnologie vereint.

„Wir stellen hochwertige Instrumente her, deren Einsatz immer auch mit der Frage der korrekten und sicheren Aufbereitung einhergeht“, betont Eiichi Nakanishi, Präsident und CEO von NSK.

In diesem Zusammenhang bietet das zukunftsorientierte Unternehmen unterschiedliche Aufbereitungsgeräte an, wie zum Beispiel einen B-Klasse-Autoklaven sowie ein innovatives Reinigungs-, Desinfektions- und Pflegegerät. Das Unternehmen möchte dem selbst auferlegten Anspruch gerecht werden, Kundenerwartungen nicht nur zu erfüllen, sondern zu übertreffen und dem Zahnmediziner durch innovative und zukunftsweisende Instrumente ein einfacheres, schnelleres und sichereres Arbeiten zu ermöglichen. **DT**

Autor: Johannes Liebsch/Leipzig

NSK Europe GmbH

Elly-Beinhorn-Straße 8
65760 Eschborn
Deutschland
Tel.: +49 6196 77606-0
Fax: +49 6196 77606-29
info@nsk-europe.de
www.nsk-europe.de



Abb. 1: Die Zellglasoptik des S-Max M95L überträgt brillante Beleuchtung, ist sehr langlebig und wird selbst durch wiederholtes Autoklavieren nicht beeinträchtigt. – **Abb. 2:** Alle Außenteile des Ti-Max Z95L bestehen aus Titan, dessen hohe Widerstandsfähigkeit gleichzeitig ein wichtiger Faktor für unproblematisches und häufiges Autoklavieren ist. – **Abb. 3:** Das Ti-Max X95L ist mit DURACOAT ausgestattet, NSKs bewährte Technologie zur Oberflächenveredelung. Sie nutzt die Vorteile der antiallergenen und biokompatiblen Eigenschaften von Titan und erhöht die Haltbarkeit. – **Abb. 4:** Der Ti-Max S970KL bietet eine enorme Leistungsbandbreite und lässt aufgrund der drei einstellbaren Leistungslevels keine Wünsche offen, egal, ob es sich bei der Anwendung um kraftvolle Zahnsteinentfernung oder um das Spülen von Wurzelkanälen handelt.

ANZEIGE

So macht Endo richtig Spaß - www.legeartis.de

Die lege artis-Endo-Lösungen MIT INTEGRIERTEM



ESD-ENTNAHMESYSTEM: Einfach - Sicher - Direkt

Praktische Anwendung für zu Hause

Garrison führt Daring White Bleaching-System ein.

Garrison Dental Solutions, LLC, das weltweit führende Unternehmen bei Teilmatrizen-Systemen für Klasse II-Kompositversorgungen, ist stolz, eine neue Linie von professionellen Zahnaufhellungsstrips vorzustellen: Daring White™ professionelle Zahnaufhellung.

Die neuen Daring White™ professionelle Zahnaufhellungsstrips enthalten eine sichere Formulierung aus 15% Carbamid-Peroxid für schöne Ergebnisse mit minimaler Empfindlichkeit, und das in einem



einfach anzuwendenden Strip für zu Hause, der individuelle Schienen überflüssig macht. Zahnärzte können mit den Strips praktische Behandlungen am gleichen Tag anbieten, und Patienten bemerken erste Ergebnisse schon kurz nach der ersten Behandlung.

Zahnärzte haben berichtet, dass Patienten die praktische Anwendung zu Hause, den Komfort und die gleichmäßigen Ergebnisse schätzen. Dank der firmeneigenen fortschrittlichen Bleachingtechnologie bemerken Patienten nach fünf bis zehn

Tagen eine sichtbare Aufhellung. Sie gaben an, dass die fast unsichtbaren Daring White-Streifen im Vergleich zu konventionellen Bleaching-Systemen mit Schienen an Ort und Stelle bleiben und so Gespräche, Essen und sogar das Trinken kalter Getränke ermöglichen, ohne zu verrutschen. Die firmeneigene Comfort-Fit™ Technologie von Garrison sorgt dafür, dass die Streifen ohne Gele oder Schienen gut an den Zähnen haften und sich diesen optimal anpassen, da die aktiven Aufhellungswirkstoffe in den Streifen eingebettet sind.

Zahnärzte verfügen nun über eine neue, einfachere Möglichkeit, ihre Patientenbasis wachsen zu lassen, indem sie die Daring White-Streifen in ihr Behandlungsangebot aufnehmen. Zu den Vorteilen für Praxen gehören kürzere Behandlungszeiten gegenüber konventionellen Bleaching-Schienen, eine höhere Akzeptanz von Behandlungsplänen mit großem Umsatzpotenzial und ein verbessertes Selbstwertgefühl der Patienten. Die komplette Aufhellungsbehandlung umfasst ein Set von Aufhellungsstrips, die Verfärbungen aus vielen Jahren effektiv entfernen. Nach den ersten zehn Behandlungen kann der Patient zur Verfeinerung noch eine Behandlung mit fünf Strips durchführen, wenn er das nächste Mal in die Praxis kommt. [DT](#)

Garrison Dental Solutions
Tel.: +49 2451 971409
www.garrisondental.com

Infos zum Unternehmen



Schmerzbehandlung nach der Zahnextraktion

SOCKETOL mit zwei Verbesserungen auf dem Markt.



Sicher kennen Sie SOCKETOL noch aus Ihrer Ausbildung: ein bewährtes Arzneimittel zur Schmerzbehandlung nach der Zahnextraktion. SOCKETOL wurde für Patienten mit komplizierten Extraktionswunden, z.B. Dolor post extractionem oder Alveolitis entwickelt. Die Anwendung wird auch für Patienten empfohlen, bei denen Wundheilungsstörungen zu erwarten sind.

SOCKETOL ist eine Paste, die gleichzeitig schmerzstillend und antiseptisch wirkt. Sie wird prob-

lemlos mit beiliegenden Luer Lock Kanülen direkt in die Alveole eingebracht oder auf einen Gazestreifen appliziert.

Was ist neu?

1. Die Kanülen wurden gekürzt und mit einem Luer Lock Ansatz versehen. Das bedeutet einfaches Handling und sichere Handhabung.
2. SOCKETOL gibt es nun in zwei Packungsgrößen: 5 g mit zehn lege artis-Kanülen Luer Lock, die bewährte Größe für Praxen,

in denen öfters eine Zahnextraktion durchgeführt wird, und 3 g (2 x 1,5 g) mit sechs lege artis-Kanülen Luer Lock für Praxen mit weniger Extraktionen.

Weitere Informationen über SOCKETOL erhalten Sie über unseren Außendienst, bei Fachveranstaltungen oder direkt bei lege artis. [DT](#)

lege artis Pharma GmbH + Co. KG
Tel.: +49 7157 5645-0
www.legeartis.de

Mit Schall der Plaque ein Ende setzen

Die Hydrosonic Ortho von CURAPROX erreicht die unzugänglichsten Stellen.

Wenn sich Patienten einer kieferorthopädischen Behandlung mit festen Geräten unterziehen, kann eine angemessene Mundhygiene für sie zur Herausforderung werden. Die Klammeroberflächen behindern die Plaqueentfernung und begrenzen natürliche Selbstreinigungsmechanismen wie Speichelfluss und orale Muskulaturbewegungen. CURAPROX, das Schweizer Mundgesundheitsunternehmen, bietet für dieses Problem jetzt eine Lösung an: Die Hydrosonic Ortho ist eine nur in Zahnarztpraxen erhältliche, innovative Schallzahnbürste, mit der die unzugänglichsten Stellen erreicht werden können.

Doppelte Reinigung

Mundhygiene und richtige Zahnpflege sind für ein erfolgreiches Ergebnis der kieferorthopädischen Behandlung wesentlich. Eine Handzahnbürste kann jedoch wenig wirksam sein, wenn es darum geht, Plaque zwischen den Klammern der Zahnsperre zu entfernen. Die Schalltechnologie der Hydrosonic Ortho gewährleistet eine doppelte Reinigung: mechanisch und hydrodynamisch.

„Dank der sekundären hydrodynamischen Reinigungswirkung durchdringen die Zahnpasta und die Flüssigkeiten, die die Zähne des Benutzers umgeben, Biofilm und Plaque selbst dort, wo die Borsten nicht hinkommen: an durch kieferorthopädische Behandlungen, Implantate oder Engstände schwer zugänglichen Zahnoberflächen und an Interdentalräumen und Zahntaschen mit beginnender Parodontitis oder Periimplantitis“, sagt Dr. Ulrich P. Saxer, Experte für Parodontologie und Präventivzahnheilkunde, der maßgeblich an der

Entwicklung der Hydrosonic Ortho beteiligt war.

Optimale Mundpflege für zu Hause

Mit dem Hydrosonic Ortho Starterpaket können Sie Ihre Patienten beraten und ihnen gleichzeitig eine optimale Mundpflege für zu Hause bieten. Patienten können die Hydrosonic Ortho im CURAPROX-Onlineshop kaufen und dabei einen Rabattgutschein verwenden, den sie in Ihrer Praxis erhalten. Die Starterbox für 99 Euro enthält eine Auslage und eine zusätzliche Hydrosonic Ortho zum Testen. Ebenfalls enthalten sind drei Bürstenköpfe, eine Reisetasche und eine Ladestation mit USB-Kabel und USB-Netzstecker. Die 50 Flyer und 50 Rabattgutscheinkarten für Patienten werden separat geliefert. Ihre Patienten erhalten die neueste Schalltechnologie mit drei verschiedenen Bürstenköpfen:

© Curaden AG

„Sensitive“ für empfindliche Zähne und Zahnfleisch, „Power“ für gesundes Zahnfleisch und eine Standardreinigung, „Single“ für eine optimale Zahnfleisch- und Interdentalreinigung.

Dank der CURACURVE-Technologie – gebogene Bürstenköpfe, die Stellen erreichen, die von einer normalen Zahnbürste nicht gereinigt werden – und den weichen CUREN-Fasern werden Zähne und Zahnfleisch gründlich und ohne Verletzungen gereinigt. Patienten erhalten im CURAPROX-Online-shop nach dem Kauf einen Rabatt

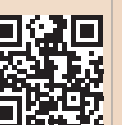
von zehn Prozent sowie zwei zusätzliche Bürstenköpfe und eine Garantieverlängerung von zwei auf drei Jahre, wenn sie sich online registrieren.

Interessiert? Rufen Sie uns an oder senden Sie eine E-Mail an bestellung@curaden.de.


Weitere Informationen unter www.curaprox.com/starterbox. [DT](#)

Curaden Germany GmbH
Tel.: +49 7249 913061-0
www.curaprox.com

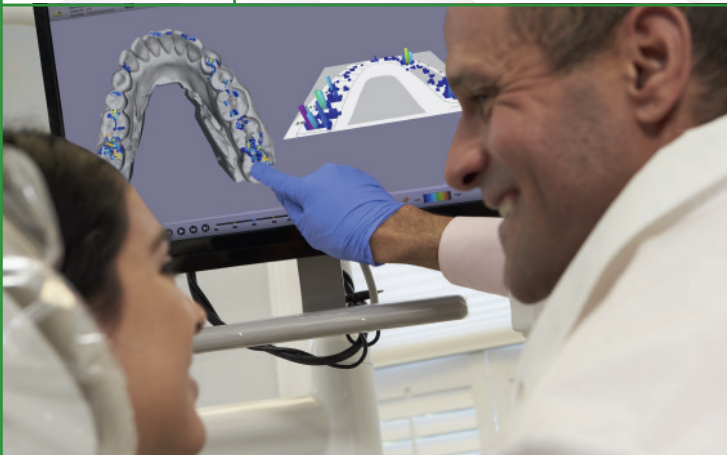
Infos zum Unternehmen



ANZEIGE



T-Scan™ Digital Occlusal Analysis



Don't just tell your patients about their occlusion... Show them with objective force data

Visit us in Booth #50 USA Pavilion at IDS 2019 Cologne, Germany

I ♥



Wasserhygiene immer stärker im Fokus der Zahnmedizin

Voller Erfolg für BLUE SAFETY bei Herbstmessen.

Mit der id infotage dental Frankfurt am 9. und 10. November endet für BLUE SAFETY die Saison der Herbstmessen. Für Interessierte die vorerst letzte Chance, sich von den Wasserexperten im Messerahmen beraten und offene Fragen zur Wasserhygiene beantworten zu lassen. Der Premium Partner des Deutschen Zahnärztes für den Bereich Praxishygiene präsentiert sich in Frankfurt am Main mit gleich zwei Messeständen. Regulär auf der id an Stand B29 sowie zusätzlich im Foyer des Vortragssaals Harmonie beim Deutschen Zahnärztes.

„Zahlreiche Zahnärzte nahmen erste Lösungsansätze mit“

Das große Interesse der Besucher auf den Herbstmessen zeigt: Das Bewusstsein für Wasserhygiene in der Dentalbranche nimmt zu. Zahlreiche Zahnärzte und deren Teams nutzten bei den Stationen in Dortmund, Leipzig, Stuttgart und München bereits die Möglichkeit zur persönlichen Beratung. Die diversen gestellten Fragen zeigen jedoch, dass das Thema Wasserhygiene nach wie vor der Aufklärung bedarf. Die Bedeutung lückenloser Wasserhygiene wird in Zahnarztpraxen und Kliniken weiterhin unterschätzt.

„Wir merken, dass Wasserhygiene unter den Zahnärzten zunehmend Aufmerksamkeit erregt. Immer mehr Praxisinhaber erkennen, dass ihre herkömmliche Wasserdesinfektion nicht wirkt und



damit die aufwendig intakt gehaltene Hygienekette zerstört“, resümiert Dieter Seemann, Leiter des Verkaufs und Mitglied der Geschäftsführung. „Auf den Messen nutzten unglaublich viele Zahnärzte die Möglichkeit, ihre Probleme anzusprechen und erste Lösungsansätze mitzunehmen. Bei den vereinbarten Terminen können wir nun die Gespräche vertiefen und individuelle, passgenaue Konzepte vorschlagen. Diese entfernen Biofilm dauerhaft aus Dentaleinheiten, werden höchsten Hygieneanforderungen gerecht und sparen oftmals sogar Geld.“

Großes Interesse auch beim Fachhandel

Die Wasserexperten berieten bei den Veranstaltungen im Minutentakt Praxisinhaber, Hygiene-

beauftragte und Qualitätsmanager. Erstmals präsentierte sich BLUE SAFETY darüber hinaus mit einem exklusiven Beratungsstand für Servicetechniker des Fachhandels. „Die Techniker der Depots haben natürlich ganz andere Fragen als die Zahnärzte. Hier zeichnen sich die Gespräche vor allem durch den technischen Schwerpunkt aus. Unsere Installateure können gezielt die technischen Fragen beantworten und wissen um die täglichen Herausforderungen der Techniker auf der anderen Seite“, erzählt Mathias Maass, Leiter der Technik und Mitglied der Geschäftsführung.

„Angesichts der Komplexität von Wasserhygiene hat bereits in der Vergangenheit eine gute Partnerschaft mit dem dentalen Fachhandel geholfen, die ambitionier-

ten Hygieneziele in den Praxen zu erreichen. Gemeinsam lassen sich die Hygieneprobleme in zahnärztlichen Einrichtungen einfacher, schneller und günstiger lösen. Wir können Fachhandel und Zahnärzte von dem für sie leidigen Thema befreien und einwandfreie Wasserhygiene garantieren. Die positive Resonanz der Depottechniker bei den Herbstmessen bestätigt uns darin, mit einer Partnerschaft das richtige Ziel anzustreben“, so Maass weiter.

Mit rechtssicherer Wasserhygiene Geld sparen

BLUE SAFETY hat sich seit fast zehn Jahren der Entwicklung innovativer (Wasser-)Hygiene-Technologien verschrieben und stellt damit die Wasserhygiene in zahnmedizinischen Einrichtungen si-

cher. So lösten die Wasserexperten Hygieneprobleme an bereits mehr als viertausend Behandlungseinheiten erfolgreich.

Das SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept entfernt Biofilm dauerhaft aus den Wasser führenden Systemen der Praxis und sorgt so für hygienisch einwandfreies Wasser an den Austrittsstellen der Einheiten. Während SAFEWATER effektiv Keime bekämpft und so vor Infektionen schützt, schon die Desinfektionsmethode basierend auf hypochloriger Säure gleichzeitig die Bauteile. Der Reparaturaufwand wird minimiert, die Kosten signifikant gesenkt. Die kompromisslose Einhaltung der gesetzlichen Vorgaben garantiert darüber hinaus Rechtssicherheit. Umfassende Dienstleistungspakete entlasten den Zahnarzt: Neben der intensiven Beratung und Bestandsaufnahme übernimmt das Unternehmen auch die Installation und Wartung sowie die jährlichen Probenahmen und -analysen. Vereinbaren Sie jetzt telefonisch oder online Ihre kostenfreie Sprechstunde Wasserhygiene für Ihre Praxis. [DT](http://www.bluesafety.com)

Hinweis: Biozidprodukte vorsichtig verwenden. Vor Gebrauch stets Etikett und Produktinformation lesen.

BLUE SAFETY GmbH
Tel.: 00800 88552288
www.bluesafety.com



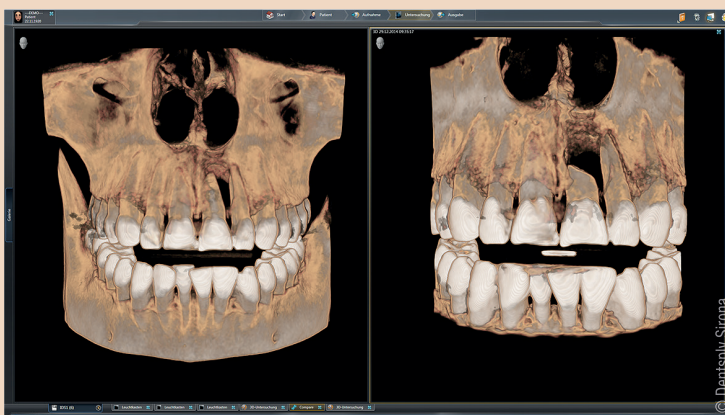
Ausgezeichnete Röntgensoftware

Sidexis 4 von Dentsply Sirona Implants vernetzt bildgebende Systeme innerhalb der Praxis.

Sidexis 4 ist mehr als eine Röntgensoftware: Sie bietet viele Funktionen, die die Bilderstellung, -bearbeitung und -archivierung einfacher, sicherer und schneller machen. Für ihre Benutzerfreundlichkeit und ihr Design ist sie bereits mehrfach ausgezeichnet worden. Sidexis 4 besticht darüber hinaus durch ihre Netzwerkfähigkeit. Die Software steuert, verbindet und verwaltet alles rund um die Behandlung in einer Zahnarztpraxis: von der Aufnahme über die Befundung und Behandlungsplanung sowie die Archivierung bis

hin zur Patientenkommunikation. Der Austausch von Röntgenbildern mit Kollegen wird dadurch deutlich vereinfacht. Diese benutzerfreundlichen Funktionen sorgen für eine verbesserte und effizientere Behandlungsplanung und Patientenkommunikation. [DT](http://www.dentsplysirona.com)

Dentsply Sirona
Tel.: +43 662 2450-0
www.dentsplysirona.com



Im „Compare“-Bereich können Aufnahmen nebeneinander synchronisiert angezeigt und verglichen werden.

ANZEIGE

Die erste und einzige Bleachingbehandlung sofort nach der Mundhygiene

IN NUR 10 MINUTEN

OHNE ZAHNFLEISCHSCHUTZ

ZU EINEM FÜR ALLE ERSCHWINGLICHEN PREIS

Das kosmetische BlancOne Angebot (HP<6%) beinhaltet auch:
TOUCH Intensivbehandlung in der Praxis
HOME Behandlung Zuhause
XTRA Erhaltungsprogramm

Carbamid peroxid 16% (5,6% HP)
10 Minuten mit Lichtaktivierung
* basierend auf 10.956 Fällen, registriert durch die App BlancOne PRO
** Farbskala für die Zahnaufhellung neugestaltet

BLANCO ONE

Die wirksame und professionelle kosmetische Zahnaufhellung

TYPISCHE VERBESSERUNG 4-5 FARB-TÖNE* VITA CLASSIC**

BlancOne Geschäftsstelle Deutschland

Tel: 06071-928790 - Mobil 0179 - 6823594

E-Mail: mail@blancone.de

www.blancone.eu/de/pro

Besuchen Sie unseren Stand bei:

id infotage dental 2018

Dortmund - 8. September
München - 20. Oktober
Frankfurt - 9. + 10. November

FACH DENTAL SÜDWEST

Stuttgart
12. + 13. Oktober

Planmeca Emerald™ Kostbarkeit im Kleinformat

Für den perfekten Schliff: Der brandneue Intraoralscanner **Planmeca Emerald™** ist klein, leicht und sensationell schnell – und dabei außerordentlich präzise. Der brillante Begleiter für einen geschmeidigen Chairside-Workflow – so einfach und exakt wie nie zuvor.

Dieses Juwel verändert alles.



Mehr Infos und Händlersuche auf
www.planmeca.de



PLANMECA

Planmeca Vertriebs GmbH Nordsternstr. 65, 45329 Essen, Tel. +49 201 316 449 0, info@planmeca.de