Smart Dentist: Das Dentaldepot von Zahnärzten für Zahnärzte

Wir trafen Inhaber Dr. Andreas Grimm zum Interview. Erfahren Sie mehr über seine Ansichten zu Fairness und Transparenz in der Dentalbranche und wie er sich mit Smart Dentist für die Privatpraxen einsetzt.

Nach der Gründung durch den Zahnarzt Dr. Andreas Grimm hat sich das Schweizer Dentaldepot Smart Dentist dem Ziel verschrieben, ausschliesslich die Interessen der niedergelassenen Zahnärzte in Privatpraxen zu vertreten.

Bei Smart Dentist können alle Zahnärzte, DHs und Zahntechniker günstig und zum gleichen Preis einkaufen. Mit über 30.000 Artikeln verfügt Smart Dentist über ein komplettes Angebot an Verbrauchsmaterialien – praktisch alle hiervon werden im Materiallager in der Schweiz geführt. Dieser Umstand garantiert eine umgehende Lieferung ohne Verzögerungen am Zoll, sodass Bestellungen vor 15 Uhr bereits am Folgetag in Ihrer Praxis eintreffen. So werden ungeliebte Engpässe umgangen und ein reibungsloser Praxisablauf gewährleistet.

Rundumkompetenz

Nebst einer schnellen Lieferung bietet Smart Dentist auch kompetente Dienstleistungen für Ihre Praxis an: Ob Sie einen professionellen Markenauftritt, eine Finanz- oder Organisationsanalyse Ihrer Praxis wünschen oder einfach nur die Wartung Ihrer Geräte erledigt haben möchten, sicher ist, die Spezialisten verstehen ihr Handwerk. Smart Dentist kennt die Bedürfnisse der Privatpraxen und unterstützt in allen Belangen, damit sich die Zahnärzte ungestört auf ihre eigentliche Arbeit, das Behandeln von Patienten, konzentrieren können.

Fairness dank transparenter Preispolitik

Weitere Besonderheiten von Smart Dentist erläutert Dr. Andreas Grimm selbst im Interview.

Herr Dr. Grimm, was macht Smart Dentist anders als andere Dentaldepots?

Aus Gründen der Transparenz verzichten wir auf Rabatte, es gibt pro Produkt einen sehr fairen Preis und der ist für alle gleich – auch für meine Praxis. Als Anreiz bieten wir dem Kunden in Form von Smart Points eine Rückvergütung in der Höhe von fünf Prozent seines Umsatzes. Diese Smart Points können als Zahlungsmittel für Fortbildungen, Serviceleistungen und andere Dienstleistungen für die Praxis eingesetzt werden. Der grösste Unterschied liegt aber wohl in der Möglichkeit, dass jeder Zahnarzt bei Smart Dentist Aktionär, sprich Mitinhaber werden kann und somit Einsicht in unsere Geschäftspraktiken erhält. So können wir eine zu 100 Prozent transparente Preispolitik gewährleisten.

Macht Smart Dentist denn schon Gewinn?

Erst mal kostet das Ganze viel Geld und Zeit, aber es ist mir ein Anliegen, dass auch Privatpraxen ihr Material zu fairen Konditionen beziehen können. Ich bin der festen Überzeugung, dass es sich lohnt, ein Zeichen zu setzen und für unseren freien Berufsstand zu kämpfen! Erfreulich ist, dass wir finanziell bessere Resultate erzielen, als im Businessplan vorgesehen. Smart Dentist hat seit dem Start 2017 bereits über 140 Kunden und wächst täglich, das ist für mich der Beweis, dass unser Konzept funktioniert!

Muss jeder Kunde bei Ihnen Aktien kaufen?

Im Gegenteil, wir haben viele Kunden, die nicht beteiligt sind. Pro Kunde können auch nur begrenzt Aktien gekauft werden. Ich möchte mit dem Aktienverkauf nicht Geld verdienen, sondern Transparenz schaffen. DT

Smart Dentist AG
Tel.: +41 44 726 20 20
www.smartdentist.ch

ANZEIGE

FZ FORTBILDUNG ZÜRICHSEE

14. DENTALPIN DAVOS

Vom 28.2. – 3.3. 2019 findet zum 14. Mal das Dentalpin der Fortbildung Zürichsee statt.

Das wissenschaftliche Komitee hat auch dieses Jahr alles daran gesetzt, ein abwechlungsreiches Programm zusammenzustellen. Als Referenten konnten diverse bekannte Persönlichkeiten aus Universität und Privatpraxis bzw. Labor gewonnen werden. Auch das traditionelle Rahmenprogramm, welches seit 2003 einen festen Bestandteil dieses Fortbildungsanlasses darstellt, lässt Einiges erwarten. So wird am Donnerstag Abend wieder der Hüttenabend auf dem Fuxägufer mit Fackelwanderung und Karaoke stattfinden. Das Highlight stellt einmal mehr die legendäre Partynight im Pöstliclub am Samstag 2.3.2019 dar – das muss man erlebt haben!

Die Teilnehmer dürfen sich auf einen Fortbildunganlass der Extraklasse mit Vorlesungen , Workshops, und einem unvergleichlichen Rahmenprogramm freuen!

Wir freuen uns auf Sie!

Ihr Team der Fortbildung Zürichsee

FÜR ZAHNÄRZTE, PA'S, DH'S UND ZAHNTECHNIKER

DONNERSTAG, 28. FEBRUAR BIS SONNTAG, 3. MÄRZ 2019

Erfolgreiche Konzepte in der Praxis – von Prophylaxe bis Prothetik

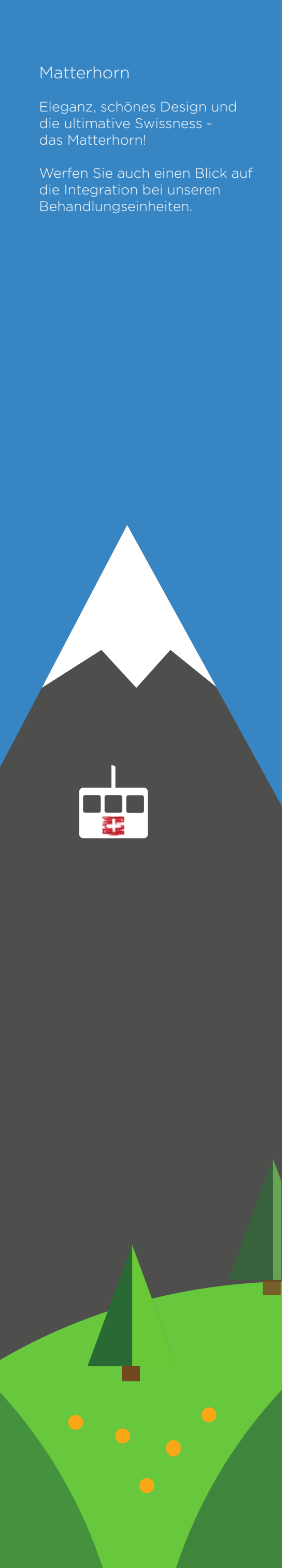
REFERENTEN
Prof. I. Krejci, Prof. P. Schmidlin
PD Dr. D. Schneider, Dr. B. Wallkamm,
Dr. R. Buser, ZTM P. Zimmermann uvm.

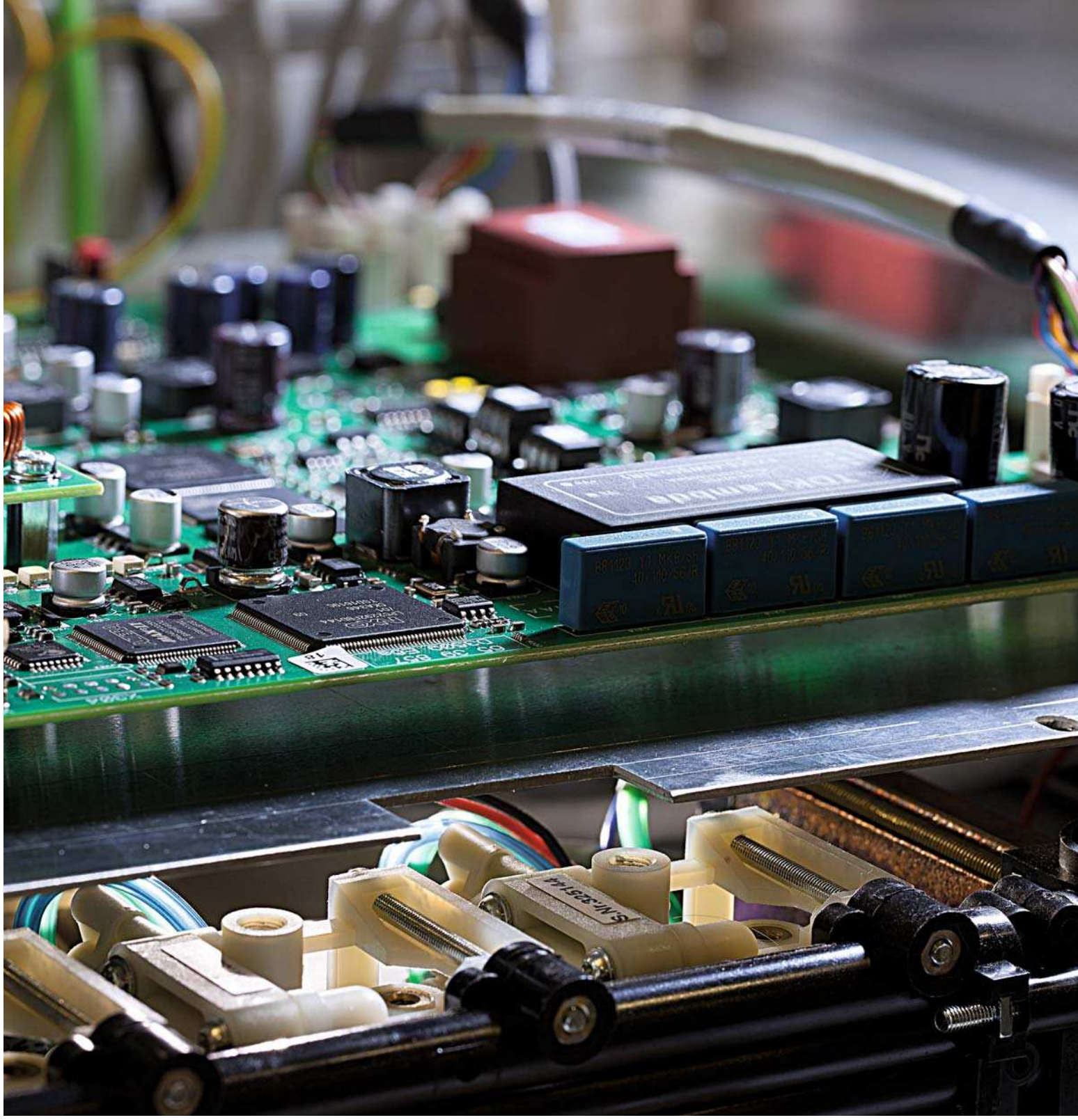
www.zfz.ch, info@zfz.ch, Telefon 044 727 40 18

Matterhorn

Eleganz, schönes Design und die ultimative Swissness - das Matterhorn!

Werfen Sie auch einen Blick auf die Integration bei unseren Behandlungseinheiten.





Behandlungseinheiten

Qualität, die über Zuverlässigkeit hinausgeht

Es ist einfach, etwas zu erschaffen was gut aussieht. Aber es ist kompliziert, etwas zu erschaffen was einfach und intuitiv ist. Intuitives Design bedeutet, etwas zu erblicken von dem man sofort versteht wie es zu verwenden ist. Es bedeutet sich darauf zu fokussieren, was wirklich wichtig ist – Ihren Patienten zu behandeln – ohne auch nur für eine Sekunde unterbrechen zu müssen. Das EasyTouch Display in unseren Dentsply Sirona Behandlungseinheiten bietet zahlreiche innovative Funktionen, die Sie in Ihrem integrierten Workflow in Bereichen wie Endodontie und Implantologie unterstützen.

Dentsply Sirona Showroom Switzerland
Täfernweg 1
5405 Baden-Dättwil

056 483 30 40
info.ch@dentsplysirona.com

THE DENTAL SOLUTIONS COMPANY™

Dentsply Sirona