

Behandlungseinheiten

Tradition trifft Innovation: Belmont Takara auf der IDS in Köln



Zahnarztpraxis entwickelt. Um das enge und persönliche Kundenverhältnis zu stärken, lädt Andreas Wilpert, Vertriebs- und Marketingleiter Belmont Takara Company Europe, alle Besucher der Internationalen Dental-Schau in Köln herzlich an den bekannten Messestand in Halle 11.2, Stand Q010/R019 ein. Hier präsentiert das Unternehmen seine neue Behandlungseinheit „EURUS“. Diese feiert in Köln ihre Weltpremiere. „EURUS“ vereint Qualität mit Funktionalität und zeichnet sich durch optimalen Bedienkomfort, bestmögliche Hygiene, hohe Eleganz und perfekte Ergonomie aus. Passend in Szene gesetzt wird „EURUS“ durch den individuell aus hochwertigem blauen Sicherheitsglas gefertigten Messestand, der einmal mehr das Unternehmensmotto „Qualität setzt sich durch“ unterstreicht.



Infos zum Unternehmen

Als einer der weltweit größten Hersteller von Behandlungseinheiten hat das japanische Traditionsunternehmen Takara Belmont in den letzten Jahren einen beeindruckenden Imagewandel vollzogen und sich längst zur Benchmark für Zuverlässigkeit und Ästhetik in der

Belmont Takara Company Europe GmbH

Tel.: 069 506878-0

www.belmontdental.de

Fortbildung

Seminar „Rechtssichere Praxisverwaltung – Der Klassiker“ in 2019



Das Seminar mit Rechtsanwältin Dr. Susanna Zentai widmet sich den drei zentralen Praxisbereichen – der Dokumentation und Aufklärung, der Honorarforderung und den Erstattungsfragen –, und unterstützt so gezielt Praxen bei der Bewältigung täglicher Praxismanagementprozesse. Jede Praxis weiß es: Die Dokumentation ist Pflicht und die richtige Systematik entscheidend. Denn eine optimierte Dokumentation spart Zeit und Geld und hat wichtige Funktionen. Das Seminar

erörtert in diesem Zusammenhang unter anderem rechtliche Grundlagen, Aufklärungspflichten von Mitarbeitern und die entsprechende Dokumentation der Aufklärung sowie Grenzen und Pflichten im Umgang mit Patientendaten.

Die erfolgreiche Durchsetzung von Honoraren setzt neben einer korrekten Rechnung ein gutes Forderungsmanagement voraus. Daher thematisiert das Seminar unter anderem korrekte Honorarvereinbarungen, Urteile

zu Faktor und Begründung, Praxisausfall-honorare und effektives Forderungsmanagement. Praxen werden bei Erstattungsfragen immer stärker involviert. Zeitaufwendige Schreibearbeiten und umfangreiche Begründungen machen viel Aufwand. Umso wichtiger ist es zu wissen, wie man es richtig macht! Daher umreißt das Seminar alle wesentlichen Aspekte rund um Erstattungsfragen und zeigt detaillierte Fallbeispiele und Lösungsvorschläge auf. Es können fünf Fortbildungspunkte erlangt werden.

Termine und Orte

jeweils von 14.00 bis 18.00 Uhr

- 3. April 2019 (Mi.) – **Hamburg**
- 5. April 2019 (Fr.) – **Köln**
- 10. April 2019 (Fr.) – **Leipzig**
- 8. Mai 2019 (Mi.) – **Frankfurt am Main**
- 10. Mai 2019 (Fr.) – **Düsseldorf**
- 15. Mai 2019 (Mi.) – **Stuttgart**

ZMMZ Verlag

Tel.: 0221 99205-240

www.zmmz.de

Align Technology Growth Summit

Im Fokus: Zukunft der digitalen Entwicklungen in der Zahnheilkunde

Ende September 2018 trafen sich 75 Allgemein Zahnärzte in Kopenhagen, um durch Experten aus dem Dentalsektor und weiterführenden Bereichen Einsichten in künftige Technologien für die Zahnmedizin zu gewinnen. Zu den Themen gehörten unter anderem künstliche Intelligenz, die Nutzung sozialer Netzwerke zur Verbesserung von Gesundheitsmaßnahmen, das emotionale Erlebnis der Zahnbehandlung sowie der Einsatz digitaler Tools zur besseren Patientenkommunikation.

Zu den internationalen Referenten zählten Gerd Leonhard (Futurist und Influencer), Jody Carter (Align Technology Director of Marketing GP Channel EMEA), Prof. Dr. Ivo Krejci (Leiter der Klinik für Kariologie und Endodontologie und Präsident der Universitätsklinik für Dentalmedizin der Universität Genf, Schweiz), Zelko Relic (Chief Technology Officer von Align Technology), Brooke Radich (Align Technology Consumer Marketing Director EMEA), Christian Coachman (São Paulo, Brasilien, Begründer des Konzepts Digital Smile Design) sowie Bret Jacobson (Seattle, USA), die mit zahlreichen Vorträgen die Möglichkeiten der digitalen Zahnmedizin heute wie zukünftig, besonders in Bezug auf die Interaktion mit Patienten und die Rolle des Mediziners als Fach-



Referenten des Align Technology Growth Summits 2018.

arzt wie Fitnessberater, thematisierten. Fazit des Summits: Die digitale Technologie kann Zahnärztinnen und Zahnärzte dabei unterstützen, in der alltäglichen Zahnmedizin bessere klinische Ergebnisse zu erzielen – Align Technology steht mit seinen Produkten an der Spitze dieser (digitalen) Revolution.



Align Technology GmbH

Tel.: 0800 2524990

www.aligntech.com

Infos zum Unternehmen

ANZEIGE



WIR FÜR DICH
NEXT TO YOU
FÜNFZEHN JAHRE

14 INTERNATIONALES WINTERSYMPOSIUM

Robinson Club Alpenrose, Zürs am Arlberg

27.-31. März 2019

UPDATE IMPLANTOLOGIE

GIPFELTHEMA:

Komplikationen meiden, Komplikationen meistern

Der Berg ruft!

Wir laden Sie zum 14. traditionellen Wintersymposium nach Zürs am Arlberg ein.

Praxisrelevante Themen und Workshops sowie das legendäre DGOI-Feeling runden Ihren Aufenthalt ab - seien Sie mit dabei!

**EXKLUSIVE
CLUB-ANMIETUNG**

► **ZUR ANMELDUNG: WWW.ZUERS.DGOI.INFO**

Vorschau zur IDS

SHOFU präsentiert Neuheiten zum Schichten, Fräsen und Befestigen

Größer, offener und einladender: Die Firma SHOFU Dental präsentiert sich auf der IDS 2019 erstmals in Halle 11.3 (Stand G010/J019) mit einem neuen Konzept, das sowohl auf Produktpräsentation und -information als auch auf Kommunikation und Kundenbindung setzt. So ist auf dem Messestand mit mehr als 240 Quadratmetern nicht nur genügend Platz für neue, erweiterte und verbesserte Produkte, sondern auch ausreichend Raum für einen intensiven Austausch mit Zahnärzten, Zahntechnikern und Vertriebspartnern. Im Fokus stehen dabei vor allem Füllungs- und CAD/CAM-Materialien, Polier- und Keramiksysteme sowie die digitale Dentalfotografie.

Ob das neu entwickelte multifunktionale Adhäsivsystem BeautiBond Universal, die innovativen Multi-Layer-Zirkonscheiben SHOFU Disk ZR Lucent, die erst vor Kurzem eingeführten OneGloss M-Polierer sowie das neue Beautifil Flow Plus X mit zwei Viskositäten oder auch die beliebte



EyeSpecial C-III-Kamera: Ein Besuch am Messestand von SHOFU lohnt sich garantiert.

Da Produkte nur so gut sind wie ihre Anwender, setzt das japanische Unternehmen verstärkt auf die Vermittlung von praktischen Informationen und Anwendertipps – ob im analogen oder digitalen Format. So

wird es zur IDS auch eine Vielzahl an neuen Verarbeitungsanleitungen und elektronischen Hilfsmitteln geben.

„Nicht einseitig, sondern gegenseitig – So könnte man unser neues Standkonzept zur IDS bezeichnen. Denn wir möchten unseren Anwendern nicht nur Botschaften senden, sondern auch mit ihnen in einen Dialog kommen und uns gegenseitig austauschen – für neue zukunftsorientierte Lösungen“, erklärt Martin Hesselmann, europäischer Geschäftsführer von SHOFU.



Infos zum Unternehmen

SHOFU Dental GmbH
Tel.: 02102 8664-0
www.shofu.de

Fortbildung

„Wie viel Parodontitis steckt in der Periimplantitis?“



Sie wollten schon immer alles über die Zusammenhänge von Parodontitis und Periimplantitis wissen? Oder wie Sie Zahn- beziehungsweise Implantatverlust langfristig vermeiden können? Dann sind Sie bei den Fortbildungsveranstaltungen von Hain Lifescience genau richtig!

Unter dem Titel „Wie viel Parodontitis steckt in der Periimplantitis?“ vermitteln Experten aus Hochschule und Praxis aktuelle wissenschaftliche Informationen für die tägliche Arbeit mit Ihren Patienten.

Praktische Tipps helfen bei der Umsetzung eines diagnostisch-fundierten Behandlungskonzeptes. Dabei bilden molekularbiologische Testsysteme zur Markerkeimanalyse sowie zur Bestimmung des individuellen Entzündungsrisikos die Grundlage für die langfristig erfolgreiche Therapie von Parodontitis und Periimplantitis.

Dieses Jahr finden die ganztägigen Fortbildungsveranstaltungen bundesweit in acht verschiedenen Städten statt. Für den Besuch dieser Veranstaltungen werden jeweils sechs Fortbildungspunkte vergeben. Für all jene, deren Zeit besonders knapp ist, bietet Hain Lifescience 2019 erstmals zwei Abendveranstaltungen an, bei denen vier Fortbildungspunkte erlangt werden können. Dabei vermittelt Dr. Sylke Dombrowa kurz und knackig die wichtigsten Inhalte zu diesem Thema.

Alle Termine, weitere Informationen und Onlineanmeldung unter www.micro-IDent.de

Hain Lifescience GmbH
Tel.: 00800 42465433 (kostenfreie Hotline)
www.micro-IDent.de

Networking

Business-Frühstück zur IDS 2019 mit PERMADENTAL

Zur IDS haben viele Behandlerinnen und Behandler und Praxismanagerinnen und Praxismanager bereits jetzt viele wichtige Verabredungen getroffen. Zu den Highlight-Terminen gehört das exklusive PERMADENTAL Business-Frühstück am letzten Tag der IDS.

Am 16. März 2019 von 9 bis 13 Uhr findet traditionell das beliebte Business-Frühstück von PERMADENTAL in der 30. Etage des KölnTurms im Mediapark statt. In entspannter Atmosphäre und mit einem herrlichen Ausblick auf die Messestadt treffen sich PERMADENTAL-Kunden und Freunde des Hauses im angesagten Restaurant OSMAN 30.

Auch in diesem Jahr stehen keine Vorträge oder Workshops auf dem Programm, sondern einzig ein kollegialer Austausch zu Neuigkeiten aus der Branche und natürlich ein gemeinsames Frühstück vom reichhaltigen Büfett. Aufgrund der nur begrenzt zur Verfügung stehenden Plätze bittet PERMADENTAL um frühzeitige Reservierung unter 0800 737000737. Die Kosten für das Büfett belaufen sich auf 20 EUR pro Person.

PERMADENTAL GmbH

Tel.: 02822 10065 • www.permadental.de

ANZEIGE

**INFORMATION AN ALLE M1-BESITZER:
WIR HABEN ERSATZTEILE. DAUERHAFT.
VERSprochen.**

BESUCHEN SIE UNS AUF DER IDS IN HALLE 4.2 STAND L021 SOWIE IN UNSERER MANUFAKTUR IN KÖLN-PULHEIM – NUR 20 MINUTEN VON DER KÖLN-MESSE ENTFERNT. BESICHTIGUNG AN ALLEN IDS-TAGEN BIS 21 UHR MÖGLICH, VORHERIGE ANMELDUNG ERFORDERLICH.

WIR FREUEN UNS AUF SIE!

IDS

SECONDLIFE-EINHEITEN FÜR IHRE PRAXIS

- + Wertebeständige, nachhaltige Produkte
- + Grundlegende Revision jeder Einheit
- + Umfangreicher ReFit-Service
- + Individuelle Konfigurierung
- + Bundesweite Montage
- + Großer Preisvorteil gegenüber Neuinvestitionen
- + Ersatzteile dauerhaft verfügbar
- + rdv-Garantie als Selbstverständnis

Besuchen Sie
uns auf der IDS:
Halle 4.2
Stand L021

Praxisgründung

Zahnarzt-Helden richten erste Praxis in Österreich ein



Nachdem das Bielefelder Start-up im vergangenen Jahr vielen Zahnärzten bei der Suche nach dem passenden Dentalgerät geholfen hat, ging es nun einen großen Schritt weiter: Im Januar hat in Linz die erste komplett von den Zahnarzt-Helden geplante und eingerichtete Zahnarztpraxis eröffnet. Während Angebote für Großgeräte bereits zum Tagesgeschäft gehören, gilt es bei einer Praxisgründung sehr viel mehr zu berücksichtigen. Die Buchholz GmbH, ein erfahrener Partner für Praxisplanungen, hat Zahnarzt-Helden bei diesem Projekt tatkräftig unterstützt. Und doch blieb immer die Nervosität, ob auch alle Planungsschritte wie gewünscht umgesetzt werden können, wie Mitgründer Philip Pieper beschreibt: „Unsere erste Praxiseinrichtung hat mich auf jeden Fall ein paar schlaflose Nächte gekostet, aber als ich das Ergebnis gesehen und gemeinsam mit unserem Kunden auf das Geschaffte zurückgeblickt habe, wusste ich, dass wir einen guten Job gemacht haben.“ Mittlerweile planen Zahnarzt-Helden jeden Monat neue Praxen und haben dafür ein eigenes Team ins Leben gerufen.

Zahnarzt-Helden GmbH • Tel.: 0521 43069938 • www.zahnarzt-helden.de

Secondlife-Einheiten

„Public Viewing“ bei rdv Dental – erneut Doppelpräsenz auf der IDS

An Bewährtem festhalten – eine Maxime, die beim Experten für Secondlife-Einheiten nicht nur hinsichtlich des Produktkonzeptes gilt, sondern auch mit Blick auf die

Sind Sie bereit für den ReFit? Secondlife-Einheiten zum Anfassen, Ausprobieren und Erleben warten in Halle 4.2 am Stand L021 auf all jene Besucher, die auf Wertebestän-

können in entspannter Atmosphäre besucht und Investitionsentscheidungen gezielt vorbereitet werden.

NEU: Über die reine Produktkompetenz hinaus ist rdv Dental zukünftig auch Ansprechpartner bei unternehmerischen Fragestellungen in den Bereichen Übernahme, Expansion und Praxisneustrukturierung. Alles aus einer Hand und noch dazu best practices – zukunftssicherer können Argumente nicht sein. Weitere Details folgen in Kürze, freuen Sie sich schon jetzt auf eine wegweisende IDS.



IDS. Initiiert im Jahr 2017, erreute sich die Möglichkeit des individuellen Manufakturbesuchs in Pulheim bei Köln so großer Nachfrage, dass das Format auch in diesem Jahr fortgeführt wird. Daher schon jetzt einplanen: Ihre ganz persönliche Werksführung bei rdv Dental, Anmeldungen sind ab sofort möglich.

digkeit, Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit setzen. Unter anderem werden hier Einheiten von KaVo® sowie die Secondlife-Einheit M1 ausgestellt. Ergänzend dazu wird täglich bis 21 Uhr ein Shuttleservice eingerichtet, der Interessierte in die nur 20 Minuten von der Koelnmesse entfernte Manufaktur bringt. Produktion und Showroom

Infos zum Unternehmen



rdv Dental
auf der IDS:
Halle 4.2
Stand L021

rdv Dental GmbH
Tel.: 02234 4064-0 • www.rdv-dental.de

ANZEIGE

OEMUS MEDIA AG

ZAHNÄRZTE LIEBEN ONLINE.
WWW.ZWP-ONLINE.INFO



Zahnersatz

App erleichtert Auswahl von Zahnformen

Die ToothScout App von CANDULOR dient als Hilfsmittel für Zahnärzte, Zahntechniker und Prothetiker zur Zahnauswahl. Sie erleichtert die Auswahl von Zahnformen und ermöglicht, intuitiv, einfach und modern, die zum Typ passenden ästhetischen und natürlich wirkenden Zähne auszuwählen. Nach fast zehn Jahren wurde der ToothScout nun komplett überarbeitet. Was hat sich verändert?

Arbeiten mit Profil

Der Zahnarzt legt ab sofort ein Profil an. Die Daten werden gespeichert und können an einen gewählten Arbeitspartner (z.B. Zahntechniker) per E-Mail zum Austausch weitergeleitet werden.

Patientenakten kreieren

Die vom Zahnarzt angelegten Patientenprofile erfassen kurz und kompakt alles Wissenswerte zum Patienten, einschließlich Fotos, die direkt mit der App gemacht werden können. Die Fotos werden nur in der App abgelegt, sodass sie nicht in privaten Ordnern auftauchen.

Zahnauswahl à la CANDULOR

Ein ToothScout wäre nichts ohne Zähne. Zur Auswahl der passenden Zähne muss die Nasenflügelbreite eingegeben und aus einer Vielfalt an Zahnformen ausgewählt werden. CANDULOR bietet die richtigen Referenzen von Oberkieferformen zu Unterkieferformen und den passenden Seitenzähnen. Ob Zahn-zu-zwei-Zahn oder Zahn-zu-Zahn-Aufstellung, es ist alles dabei.

Hygieneseminar 2019

E-Learning-Tool vertieft Kursinhalte

KURSE 2019 Hygiene QM

- Weiterbildung und Qualifizierung Hygienebeauftragte(r) für die Zahnarztpraxis
24-Stunden-Kurs mit Sachkundenachweis für das gesamte Praxisteam nach den neuen Vorgaben ab 2019 (inkl. praktischer Übungen)
- Ausbildung zur zertifizierten Qualitätsmanagement-Beauftragten (QMB)

NEU: E-Learning Tool

Dieser Kurs wird unterstützt von: METASYS UGH ONITA Mr-Friendly

Seit 14 Jahren veranstaltet die OEMUS MEDIA AG die erfolgreichen Seminare zum/zur Hygienebeauftragten. Rund 4.500 Teilnehmer – Praxisinhaber und ihre Praxisteams – konnten in dieser Zeit begrüßt werden.

Aufgrund der erhöhten zeitlichen und inhaltlichen Anforderungen für den Sachkundenachweis seitens der KZVen wurde die Kursreihe auch für 2019 umfassend überarbeitet. Mit dem neuen E-Learning-Tool können die Teilnehmerinnen und Teilnehmer bereits vor dem Seminar auf Lerninhalte zugreifen und so durch gezieltes Onlinetraining die Basis für die spätere Teilnahme am Kurs schaffen.

Der jetzige 24-Stunden-Kurs (4 Stunden Online- und 20 Stunden Präsenzfortbildung) bietet den Teilnehmerinnen und Teilnehmern

TOOTH SCOUT

BY CANDULOR

Passende Händlerwahl

Wer Zähne aussucht, möchte sie auch anwenden. CANDULOR gibt Vorschläge für Händler in der Praxisumgebung. Dieser Kontakt kann im Profil des Zahnarztes gespeichert werden. Der Händler kann direkt aus der App angeschrieben und auf die Wunschliste gesetzt werden.

Datenschutz

CANDULOR hat sich für eine professionelle E-Mail-Kommunikation entschieden, um den Austausch auf Geschäftsebene zu wahren und nicht mit privaten Inhalten zu vermischen. Deshalb werden auch die Fotos nur lokal in der App gespeichert und nicht in „Fotos“. Auch bleiben die Patientendaten nur in der App. Diese sind Eigentum und in der Verantwortung des Nutzers. CANDULOR hat keinen Zugriff auf Patientendaten.

Der ToothScout wurde für iPhone und iPad entwickelt. Zu finden ist er im App Store unter CANDULOR oder ToothScout.

CANDULOR AG

Tel.: +41 44 8059000 • www.candulor.com

somit einen idealen Zugang zum neuesten Stand von Theorie und Praxis auf dem Gebiet der Praxishygiene und ist darüber hinaus auch als Auffrischkurs geeignet. Es werden sowohl Kenntnisse und Fertigkeiten vermittelt als auch Verhaltensweisen entsprechend der neuen Verordnung über die Hygiene und Infektionsprävention in medizinischen Einrichtungen trainiert.

Nach Absolvierung des Lehrgangs und des E-Trainings zum/zur Hygienebeauftragten für die Zahnarztpraxis sollen die Teilnehmerinnen und Teilnehmer in der Lage sein, die Hygiene durch Maßnahmen zur Erkennung, Verhütung und Bekämpfung von nosokomialen Infektionen zu verbessern.



Online-Anmeldung/
Kursprogramm

OEMUS MEDIA AG

Tel.: 0341 48474-306 • www.praxisteam-kurse.de