

Zuverlässig trifft innovativ

EURUS von Takara Belmont verkörpert zeitgemässe Ergonomie.

Die Behandlungseinheit bildet das Herzstück jeder zahnärztlichen Praxis. Takara Belmont – als globaler Player im Dentalmarkt mit fast 100 Jahren Erfahrung – weiss um diese enorme Bedeutung und vereint in seiner neuen Behandlungseinheit EURUS höchste Qualität und sprichwörtliche Zuverlässigkeit mit aussergewöhnlichem Bedienkomfort, hoher Eleganz sowie zeitgemässer Ergonomie. Die Neuentwicklung feiert bei der IDS 2019 in Köln ihre Weltpremiere.

Dass bei der Neuentwicklung der EURUS besonderer Wert darauf gelegt wurde, die Bedürfnisse von Behandler und Patient gleichermaßen zu berücksichtigen, zeigt sich bereits an der Gestaltung des Patientenstuhls: Der hydraulische Mechanismus gewährleistet eine sanfte und leise Bewegung und bietet Patienten so ein komfortables Gefühl, dazu ist er bis 200 kg belastbar. Die verfügbare Knickstuhl-Variante vereinfacht zudem das Ein- und Aussteigen für Kinder sowie äl-

tere oder in ihrer Beweglichkeit eingeschränkte Menschen. Gleichzeitig passt sich das neuartige Doppelachsen-Kopfstützen-System mit seiner Feinabstimmung allen Patienten von Klein bis Gross an, oder man wählt sofort die elektrohydraulische Variante.

Das Arztelement kann vom Behandler dank flexiblem Arm mit 50 Prozent weniger Kraftaufwand im Vergleich zum vorherigen Modell bewegt werden. Das neue Schwingbügelssystem von Belmont verringert zudem die Belastung auf die Handgelenke von Zahnarzt bzw. Assistenz. Eine weitere Besonderheit bildet die Place-Ablage mit liegenden Instrumenten: Damit kann der Zahnarzt ein Handstück nehmen und sofort mit der Behandlung des Patienten beginnen, ohne dass das Handstück neu gegriffen werden muss. Beim Zurücklegen ist es nicht erforderlich, erneut zur Ablage zu sehen.

Für noch bessere Übersicht im Workflow sorgt auch das Bedienfeld der Einheit in Form eines innovati-

ven Touchpanels: Wird z. B. ein Handstück entnommen, zeigt das Display nur die dafür erforderlichen Informationen an, damit sich der Zahnarzt bestmöglich auf die Behandlung konzentrieren kann. Auch viele weitere Funktionen lassen sich damit schnell nutzen und der Behandler wird dabei jederzeit über kurze Bildschirmbefehle geführt.

Die elegante Optik der EURUS kann durch unterschiedliche Kunstlederfarben individualisiert werden, die in vier Farbthemen gegliedert sind: Warm, Kühl, Erde und Vitamin. Doch nicht nur optisch lässt sich die Behandlungseinheit passgenau abstimmen: Eine sinnvolle Auswahl von Patientenstühlen, Speifontänen und Arztelementen wird den Bedürfnissen jedes Praxisteam gerecht.

**Belmont Takara
Company Europe GmbH**

Tel.: +49 69 506878-0
www.belmontdental.de



Zahnreinigung: SEHR GUT

Sonic Generation 8 Winner von edel+white überzeugt renommierte Zeitschrift test von Stiftung Warentest.

Stiftung Warentests test verglich in ihrer Januar-Ausgabe die Leistung von elektrischen Zahnbürsten. Ergebnis: Die Sonic Generation 8 Winner von der Schweizer Dentalmarke edel+white erhielt herausragende Ergebnisse. Das Qualitätsurteil erhielt in der Gesamtbewertung das Urteil GUT (1,9) und damit das zweitbeste Ergebnis knapp hinter dem Testsieger. Die Zahnreinigung wurde sogar mit SEHR GUT (1,5) bewertet.

Stiftung Warentest schreibt: «Auf einen vorderen Platz schaffen es Bürsten nur, wenn sie überzeugend reinigen. Im Labor müssen sie Zahnmodelle säubern, die wir mit einem Plaque-Ersatz aus Titandioxid und Alkohol beschichten. Plaque gilt als Ursache für Karies und Parodontitis. Entfernt eine Bürste viel davon, vergeben wir ein Sehr gut für die Zahnreinigung. Das gelang nur dem Testsieger und der Schallzahnbürste Sonic Generation 8 Winner der Marke edel+white.»

«Wir sind glücklich und stolz über das Qualitätsurteil», erklärt Thomas Flatt, Chef von edel+white und Erfinder der Sonic Generation 8 Winner. «Das sehr gute Resultat stimmt auch überein mit den herausragenden Studienergebnissen der Universität Basel. Der Bürstenkopf der Sonic Generation 8 Winner enthält KONEX HD-Borsten. Sie sind am Fuss besonders stabil und an den Spitzen sehr weich. Dadurch reinigen sie Zähne und Zahnfleisch sehr sanft und bis in die kleinste Nische. Und dies zu einem ausgezeichneten Preis-Leistungs-Verhältnis im Vergleich zu deutlich teureren Anbietern.» Die Sonic Generation 8 Winner ist in Apotheken, führenden Onlinestores, bei Amazon sowie unter www.lachstark.com erhältlich. [DT](#)

edel+white

Tel.: +41 44 419 20 20
www.edelwhite.swiss

ANZEIGE

calaject.de

„schmerzarm+komfortabel“

19. hoT-Workshop in Lübeck

Experten informierten zum orthomolekularen Status in der Zahnheilkunde.

Der 19. hoT-Workshop in Lübeck bot weitreichende Erkenntnisse für die ca. 150 anwesenden Therapeuten und Zahnärzte. So wurde die Bedeutung des orthomolekularen Status als Grundlage eines Erfolgs von phytotherapeutischen Behandlungen ebenso dargestellt wie die mikrobielle Basis vieler Erkrankungen von Parodontitis über Schlaganfall bis Krebs. Das Plädoyer der Experten lautete, über eine Verbesserung der Ernährung die Diversität des Mikrobioms zu stärken.

Prof. Dr. Olaf Winzen und Prof. Dr. Stefan Kopp forderten eine effektive Ursachenfindung bei CMD fernab von Standarddiagnosen unter Berücksichtigung der orthomolekularen Situation. Sie äusserten Kritik an der digitalen Verfahrenskette: Trotz CT, MRT und DVT fehle häufig eine individuelle Befundung des ganzen Körpers, die aber Voraussetzung für eine erfolgreiche Behandlung sei. Dr. Heinz-Peter Olbertz erläuterte die Silent Inflammation als Ursache von



Wiebke Volkmann mit den Referenten des hoT-Workshops 2018 (v.l.n.r.): Prof. Stefan Kopp, Prof. Olaf Winzen, Prof. Thomas Bosch, Dr. Heinz-Peter Olbertz, Prof. Claus Passreiter.

Parodontitis und Periimplantitis. Eine Beratung zu Ernährung und orthomolekularer Versorgung müsse Teil jeder parodontalen Behandlung sein. Dr. Olbertz macht seit Jahren gute Erfahrungen mit der Empfehlung der bilanzierten Diät Itis-Protect® I-IV zur orthomolekularen Behandlung von Parodontitis. Durchs Programm

führte Wiebke Volkmann, Geschäftsführerin von hypo-A.

Einen ausführlichen Bericht finden Sie unter www.hypo-a.de. [DT](#)

hypo-A GmbH

Tel.: +49 452 3072121
www.hypo-a.de

«einfach, effizient, günstig»

Die swissmedico Handels AG feiert in 2019 ihr 15-jähriges Jubiläum.

2004 gestartet in einem kleinen Büro mit gerade einmal 75 m² Lagerfläche sind wir kontinuierlich gewachsen. Unsere Strategie der tiefen Preise haben wir die gesamte Zeit gelebt und sind damit von Anbeginn erfolgreich. Unser Leitspruch: «einfach, effizient, günstig» bezeichnet, was wir tagtäglich machen. Unser Ziel, einer der günstigsten Anbieter bei Verbrauchsmaterialien zu sein, haben wir längst erreicht. Aber es gibt noch mehr.

In nächster Zeit fokussieren wir uns auf den Ausbau des Sortiments und investieren weiter in Lager und Logistik. In der Kundenbetreuung möchten wir persönlicher werden. Unsere internationale Beschaffung hat sich bewährt. Nebst unserem

Lager in den Niederlanden, wo wir den gesamten Import abwickeln, haben wir auch unser Schweizer Auslieferungslager ausgebaut. Immer mehr Produkte sind sofort ab Lager lieferbar.

Bei den Preisen bleiben wir knallhart. Es geht immer noch ein wenig günstiger. Damit Sie unsere Preise besser vergleichen können, verzichten wir auf komplexe Rabatt- und Bonussysteme. Den Taschenrechner brauchen Sie bei uns nicht. Alle Preise sind netto und für alle Kunden gleich.



Für swissmedico ist 2019 ein Jubiläumsjahr. Als Dankeschön an unsere Kunden werden wir laufend ganz spezielle Aktionen anbieten. Es wird neue Produkte geben, Alternativen zu teuren Marken und vieles mehr.

Für Ihre langjährige Treue möchte wir uns herzlich bei Ihnen bedanken. [DT](#)

swissmedico Handels AG

Tel.: +41 81 740 69 54
www.swissmedico.net

LOMS

Lab Order Management System

TWINSMILE

Besuchen Sie
und an der
IDS in Köln!
Halle 5.2 | Stand
C050 F059

DIGITALE AUFTRÄGE empfangen, hochladen, bearbeiten und speichern



*Die abgebildeten Logos und Markennamen sind eingetragene
Markenzeichen der entsprechenden Firmen.

Als Zahntechniker freuen Sie sich neue Aufträge von Ihren Kunden zu bekommen. Durch die fortschreitenden digitalen Entwicklungen steigt aber die Menge der eingehenden digitalen Aufträge und die Kommunikationswege über die Sie diese erhalten.

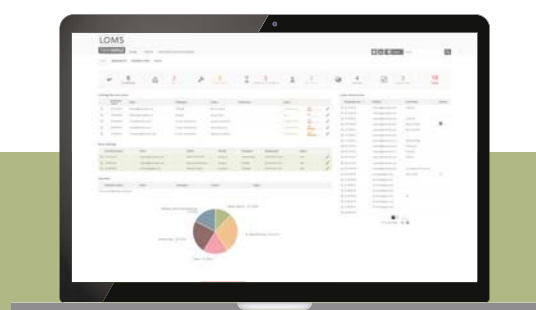
Ist Ihre Administration und Ihre interne und externe Kommunikation darauf vorbereitet?

Die Zahntechniker von TwinSmile kennen diese Probleme gut und haben sich intensiv mit renommierten IT-Spezialisten ausgetauscht um das unabhängige **Lab Order Management System** zu entwickeln.

Mithilfe von LOMS (Lab Order Management System) können Sie alle internen und externen digitalen Aufträge empfangen, hochladen, organisieren, überwachen und speichern.

Installation und Benutzerfreundlichkeit von LOMS:

- ▶ Keine Installation erforderlich, nur Ihren Browser öffnen und zu LOMS navigieren.
- ▶ Auf all Ihren Computern und mobilen Geräten zugänglich. Jederzeit und weltweit.
- ▶ Um Ihren Kunden ein Login für die Nutzung von LOMS zu senden, können Sie die Einladung mit nur einem Klick in Ihrem LOMS-Account problemlos versenden.
- ▶ Kostengünstiges und faires Lizenzmodell.



Besuchen Sie unsere Website www.twinsmile.com
und registrieren Sie sich noch heute für LOMS!

TwinSmile, ein Unternehmen
der Curaden group

curaden
better health for you