

Kerstin Oesterreich

Juwel im Dienste der Behandler

FIRMENPORTRÄT Glanzvolle Meilensteine säumen den Weg des Schweizer Unternehmens Bien-Air, das 2019 sein 60-jähriges Bestehen feiert. Bei einem Ehepaar, das seit so langer Zeit gemeinsam den Weg beschreitet, spricht man von der „diamantenen Hochzeit“. Attribute wie „einzigartig“, „beständig“ und „hochkarätig“ zeigen dabei viele Parallelen zwischen dem wertvollsten Edelstein und dem Familienunternehmen.

So wie ein Diamant die tiefe Verbundenheit zweier Liebenden besiegelt, ist das stetige Wachstum des Dentalunternehmens Bien-Air seit mittlerweile sechs Dekaden der beste Beweis für eine gelungene Unternehmensphilosophie, der man bis heute treu geblieben

sen Instrumente von Anfang an gut („bien“) und mit Druckluft („air“) funktionierten. Von der ersten Adresse in einer Bieler Garage entwickelte sich die Firma innerhalb kürzester Zeit zum gefragten Präzisionsunternehmen für hochkarätige dentalmedizinische Produkte.

Vincent Mosimann führt das Familienunternehmen Bien-Air seit 1994 im Sinne seines Vaters fort, das sich damals wie heute zum Ziel setzt, die Arbeit in der Praxis zu erleichtern.

Glanzvolle Innovationen

So wie sich die Nutzung eines Diamanten längst nicht mehr auf die Verwendung als Schmuckstein beschränkt, folgt im Produktportfolio von Bien-Air eine Neuschöpfung der anderen: der erste Druckknopf, die Luftlagertechnik, Turbinenausführungen mit innengeführtem Spray, die erste drehbare Schnellkupplung, der mehradrige Doppellichtleiter ... Der ursprüngliche Hersteller von Turbinen sowie Hand- und Winkelstücken bietet heute rotierende Instrumente und Lösungen für die verschiedensten Bereiche der Dentalmedizin an: Endodontie, restaurative Behandlungen, Implantologie, Oralchirurgie oder Prophylaxe. Mikromotoren sind eine der Spezialitäten des Unternehmens, das mit seinen Innovationen immer wieder geläufige Methoden sowie Dinge infrage stellt und herausfordert, um sie anschließend zu perfektionieren.

Von Haus aus im Auftrag der Präzision

Ebenso wie ein Rohdiamant erst durch den richtigen Schliff zum Brillanten wird, sind es in der Dentalindustrie von der Entwicklung über die Produktion bis hin zum Marketing allerlei notwendige Schritte auf dem Weg

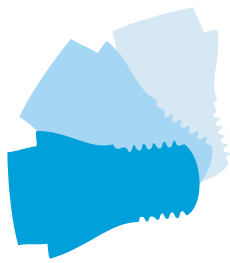


Der Schweizer Feinmechaniker David Mosimann gründete 1959 den Familienbetrieb mit der Vision, medizinische Geräte zu entwickeln, die den Anwendern das Leben erleichtern.

ist. Die Erfolgsgeschichte nahm ihren Anfang in einem Bistro im Herzen des „Watch Valley“. Die Unterhaltung zwischen dem einheimischen Feinmechaniker David Mosimann und einem Zahnarzt dreht sich um die unbefriedigende Leistung dessen rotierender Instrumente und weckt den Ehrgeiz des leidenschaftlichen Tüftlers Mosimann: Angetrieben vom Wunsch, die alltägliche Arbeit dieses Zahnmediziners zu verbessern, erfindet er die ersten kugelgelagerten, mit einem Druckknopf ausgestatteten Luftturbinen – eine brillante Idee, mit der er seiner Zeit weit voraus war. Dank seiner Passion für Innovation und einer Extraportion Entrepreneurship legte er im Jahr 1959 den Grundstein für ein Unternehmen, des-



Gyro Long-Life ist 1965 die allererste Turbine von Bien-Air, die industriell produziert wird. Mit ihrer Pneumatiktechnologie gehört sie damals zu den zuverlässigsten und widerstandsfähigsten Turbinen der Welt.



DESS

> DENTAL SMART SOLUTIONS

KOMPATIBILITÄT

Wir sind DESS®

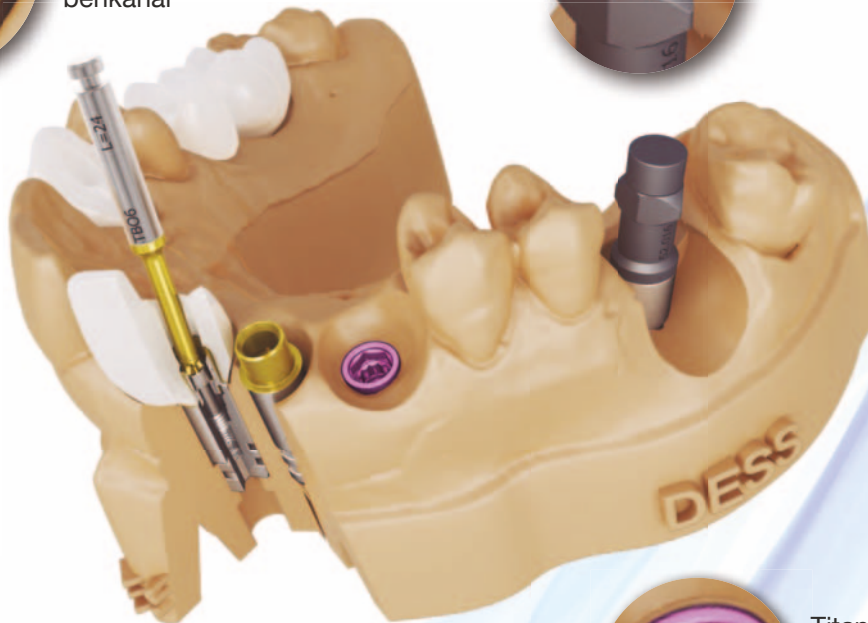
DESS® bietet eine Vielzahl von Prothetiklösungen, für fast alle auf dem Markt erhältlichen Verbindungen. Die Produktqualität von DESS® ist genauso gut oder besser als die von bekannten Marken. Das "Pure Switch-Konzept" nach dem unsere Produkte konzipiert sind, gewährleistet die volle Kompatibilität mit der gewählten Implantatmarke.



AURUMBase®
Ti Basis mit bis zu 25°
abgewinkelten Schraubkanal



Titan Intraoral Scan
Abutment ohne Loch
für ein besseres und
präziseres Bild



Titan Laboranalog
farbcodiert
passend zur
Implantatplattform

Gründe für den Wechsel zu DESS®

- **Alles aus einer Hand**
29 Kompatibilitäten mit den gängigsten Implantatverbindungen.
- **Schnelle Lieferung**
24 Stunden Lieferung.
- **Wettbewerbsfähige Preise**
Bis zu 65% unter den Implantatmarken.
- **Europäische Qualität**
ISO 9001, ISO 13485, CE, FDA, Health Canada.
- **Lebenslange Garantie**
Alle von DESS® hergestellten Produkte haben eine lebenslange Garantie.
- **Seit 10 Jahren auf dem Markt**

- OCTAGON**
Kompatibel mit STRAUMANN® SOFT TISSUE LEVEL & synOCTA®
- CONICAL BL**
Kompatibel mit STRAUMANN® BONE LEVEL
- INTERNAL CAM**
Kompatibel mit CAMLOG®
- ACTIVE HEX**
Kompatibel mit NOBELACTIVE® & NOBELREPLACE® CC
- TRI-LOBE**
Kompatibel mit NOBEL REPLACE SELECT™
- EXT HEX UNIVERSAL**
Kompatibel mit NOBELBRANEMARK®
- EXTERNAL HEX USA**
Kompatibel mit 3i OSSEOTITE®
- INTERNAL HEX "CLICK"**
Kompatibel mit 3i CERTAIN®
- INTERNAL HEX USA**
Kompatibel mit ZIMMER SCREW-VENT®
- CONIC EVO**
Kompatibel mit ASTRA TECH IMPLANT SYSTEM™ EV
- INTERNAL HEX CONIC**
Kompatibel mit ASTRA TECH OSSEOSPEED™
- INTERNAL HEX FD**
Kompatibel mit DENTSPLY FRIADENT XIVE®
- INTERNAL ANK**
Kompatibel mit DENTSPLY ANKYLOS® C/X
- Conic OSS**
Kompatibel mit OSSTEM® TS
- INTERNAL CON**
Kompatibel mit CONELOG®
- INTERNAL HEX BH**
Kompatibel mit BIOHORIZONS® INTERNAL
- EXTERNAL HEX BH**
Kompatibel mit BIOHORIZONS® EXTERNAL
- INTERNAL HEX MI**
Kompatibel mit MIS® SEVEN
- CONIC MC**
Kompatibel mit MIS® C1
- CONIC MV**
Kompatibel mit MIS® V3
- CONIC ANYR**
Kompatibel mit MEGAGEN AnyRidge®
- CONIC AXIO**
Kompatibel mit ANTHOGRY AXIOM®
- CONIC IC**
Kompatibel mit MEDENTIS ICX®
- CONIC INK**
Kompatibel mit GLOBAL IN-KONE®
- CONIC DENT**
Kompatibel mit DENTUM SUPERLINE™ & IMPLANTUM®
- INTERNAL SEM**
Kompatibel mit BEGO Semados®
- CONIC BIO**
Kompatibel mit BIOTECH KONTAC®
- INTERNAL BT**
Kompatibel mit BT®



BESUCHEN SIE UNS IN
HALLE 2.2 STAND G10



Besuchen Sie unsere Webshop

10% Rabatt
auf Ihre erste
Bestellung
Code ZWP19 eingeben

Registrierte Marken sind Eigentum der jeweiligen Unternehmen, die keine Geschäftsbeziehung mit DESS Dental Smart Solutions GmbH haben. Ihre Erwähnung erfolgt ausschließlich für den Zweck der korrekten Identifizierung des Dentalimplantats mit denen DESS-Abutments verwendet werden können. Bitte lesen Sie hierzu unsere AGB auf dieser Seite.



Das Schweizer Unternehmen mit Sitz in Biel verfolgt seit seiner Gründung das Ziel, dem Zahnarzt mit Komplettlösungen in der dynamischen Zahninstrumentation die Arbeit zu erleichtern.

den Praxisalltag positioniert sich das Unternehmen als starker Partner des Zahnarztes. Der Dialog mit ihm war 1959 die Grundlage der Firmengründung und wird bis heute gepflegt: „Innovation geschieht auf verschiedenen Ebenen, geht aber immer von einem Kundenbedürfnis aus. Diese Bedürfnisse zu sehen und zu hören und effizient in Produkte und Dienstleistungen umzusetzen, braucht Kundennähe und kurze interne Wege. Kundennähe ist für Bien-Air kein leeres Wort. Im Zusammenspiel aller

zum Präzisionsinstrument. Bien-Air realisiert als eines der wenigen Unternehmen alles in Eigenregie: „Innovation und Technologie müssen dabei immer im Dienste des Kunden stehen, und nicht umgekehrt“, erklärt Edgar Schönbächler, seit 2010 CEO der Bien-Air Dental SA. „Daher werden neue Ideen sorgfältig ausgelotet – die Kombination von Erfahrung und Mut zu Neuem ist einer der Schlüssel zum Erfolg. Nicht zuletzt gehört noch Unternehmergeist und ein bisschen Instinkt dazu, um erfolgreich innovative Produkte und Dienstleistungen auf den Markt zu bringen“, so Schönbächler weiter.

Die Zufriedenheit der Kunden gibt der beständigen Unternehmensphilosophie recht – was nicht heißt, dass man sich auf den Glanzvorstellungen ausruht. Nicht nur am Hauptsitz am nordöstlichen Ende des Bielersees, sondern auch am zweiten Standort in Le Noirmont arbeiten daher ausgewiesene Spezialisten mit neuesten Entwicklungs- und Produktionsmethoden und geben den Innovationen den finalen Schliff.

Globaler Triumphzug, Schweizer Wurzeln

Analog zur weltweit ungebrochenen Nachfrage nach Diamanten, sichert Bien-Air über ein internationales Vertriebsnetz den weltweiten Export seiner Präzisionsinstrumente. Neben den beiden Schweizer Produktionsstandorten verfügt das Unternehmen mit acht Dependancen in Europa, den USA sowie Asien zwar über eine globale Konzernstruktur, vergisst dabei aber nie seine alpenländische Identität: Das Gütesiegel „Swiss Made“ unterstreicht die Außenwirkung mit Abbildungen des Schweizerkreuz sowie

Edgar Schönbächler ist seit 2010 CEO der Bien-Air Dental SA.



vom alpinen Wahrzeichen schlechthin, dem Matterhorn.

Ebenso steil nach oben zeigt auch das Erfolgsbarometer von Bien-Air: „Als Familienunternehmen sind wir stolz auf unsere Schweizer Wurzeln und die Werte, die uns seit den Anfangszeiten begleiten und die wir jeden Tag leben“, unterstreicht Schönbächler. „Unsere Partner dürfen nicht nur die selbstverständliche Produktqualität erwarten, sondern auch die Zuverlässigkeit unserer rund 400 Mitarbeiter, deren pragmatisches und effizientes Handeln sowie Beziehungen, die auf Vertrauen basieren“, so der CEO nicht ohne Stolz.

Im Dienst des Kundenkomforts

Ebenso wie ein geschliffener Diamant ein einzigartiges Spiel von Licht, Farben, Glanz, Strahlen und Funkeln zeigt, das in dieser Form von keinem anderen Stein erreicht wird, brilliert auch Bien-Air als Juwel unter den Dentalprodukteherstellern. Mit seinen revolutionären Komplettlösungen für

Beteiligten resultieren daraus Ideen, die dem Zahnmedizinprofi das Leben erleichtern“, so Edgar Schönbächler.

Fotos: Bien-Air

INFORMATION

Bien-Air Deutschland GmbH

Jechtinger Straße 11
79111 Freiburg im Breisgau
Tel.: 0761 45574-0
ba-d@bienair.com
www.bienair.com



Infos zum Unternehmen

DAS CURRICULUM IMPLANTOLOGIE

ITI Akademie Zugang für 1 Jahr inklusive. Start mit E-Learning im DGZI Online Campus.
Praxisorientierte Pflicht- und Wahlmodule. 160 Fortbildungspunkte.



DGZI Online Campus

Start des Curriculum mit E-Learning bequem von zu Hause aus mit dem PC, Tablet oder Smartphone.
Online Übungs- und Lernprogramm analog dem Lernbuch Implantologie.
Online Abschlussklausur des Curriculum Implantologie

BEGINN
JEDERZEIT
MÖGLICH!

Pflichtmodule – praxisorientierte Präsenzfortbildung

- 1 **Spezielle implantologische Prothetik**
geplant im 2. Halbjahr 2019
Prof. Dr. Michael Walter
Priv.-Doz. Dr. Torsten Mundt
- 2 **Hart- & Weichgewebsmanagement**
13./14.09.2019 | Winterthur
DGZI-Referenten
- 3 **Anatomiekurs mit praktischen
Übungen am Humanpräparat**
18./19.10.2019 | Dresden
Prof. Dr. Werner Götz
Dr. Ute Nimschke

Kursgebühr: 4.900 Euro*

* bei Abschluss einer mindestens dreijährigen Mitgliedschaft
in der DGZI, ansonsten Kursgebühr: 5.950 Euro

¹: Aufgrund der Spezifik und des Aufwandes für diesen Kurs zahlen Sie eine
zusätzliche Gebühr von 200 Euro.

²: Für diesen Kurs ist eine Zuzahlung von 250 Euro zu entrichten.

³: Aufgrund der Spezifik und des Aufwandes für diesen Kurs zahlen Sie eine
zusätzliche Gebühr von 400 Euro.

Wahlmodule – praxisorientierte Präsenzfortbildung nach Ihrer Wahl

- 1 **Sedation – Conscious sedation for oral surgery¹**
13./14.09.2019 | Speicher
- 2 **Bonemanagement praxisnah² –
Tipps & Tricks in Theorie und Praxis**
11./12.10.2019 | Essen
- 3 **Problembewältigung in der Implantologie –
Risiken erkennen, Komplikationen behandeln,
Probleme vermeiden.**
06./07.12.2019 | Essen
- 4 **Laserzahnheilkunde & Periimplantitistherapie**
(Laserfachkunde inklusive!)
22./23.11.2019 | Freiburg im Breisgau
- 5 **Implantologische und implantatprothetische
Planung unter besonderer Berücksichtigung
durchmesser- und längenreduzierter
Implantate (Minis und Shorties)**
15./16.11.2019 | Ispringen
- 6 **Hart- und Weichgewebsmanagement**
13./14.12.2019 | Konstanz
- 7 **DVT-Schein³ & Röntgenfachkunde (DVT-Schein inklusive!)**
Köln – EuroNova Arthotel:
Teil 1 & 2: 16.03.2019 | Teil 1 & 2: 15.06.2019
Teil 1 & 2: 07.09.2019 | Teil 1 & 2: 07.12.2019

WEITERE INFORMATIONEN ERHALTEN SIE BEI DER DGZI UNTER: