

VAN DER VEN BIETET JETZT AUCH MINILU MINI PREISE VAN DER VEN NOW ALSO OFFERS MINILU MINI PRICES

■ Mit Markenqualität, persönlicher Beratung und exzellentem Service hat sich van der Ven längst als erfolgreichstes Dentaldepot in NRW etabliert. Um auch in puncto Verbrauchsmaterialien das Bestmögliche zu bieten, setzt van der Ven ab März 2019 auf Netto-Online-Preise – und spielt damit in einer Liga mit Deutschlands günstigsten Online-Shops.

„Verbrauchsmaterialien günstiger anbieten und unsere Prozesse optimieren – mit diesem Ziel haben wir 2018 unser Zentrallager mit neuen EDV-Lösungen und einer effektiveren Logistik ausgestattet“, berichtete Veith Gärtner, geschäftsführender Gesellschafter bei van der Ven. Zudem kann die van der Ven-Gruppe durch ihre Online-Plattform wesentlich höhere Mengen bei allen Herstellern abnehmen. Das ermöglicht es, Verbrauchsmaterialien zu Netto-Online-



Preisen unter www.vshop.de anzubieten, ebenso wie über einen van der Ven-Fachberater, inklusive persönlichem Service. Damit zieht van der Ven mit den minilu-Preisen gleich, die in Fachkreisen ein Synonym für Markenqualität zu günstigsten Preisen sind.

„Bereits in den letzten Jahren haben wir unseren treuen Kunden im stationären Handel attraktive Preisaktionen geboten“, betonte Gärtner. „Ab März 2019 räumen wir nun allen Kunden absolut transparent und ganzjährig solche Spitzenpreise im Materialbereich ein. Damit können

sie sich künftig aufwendige Preisvergleiche sparen.“ Durch die neue, konsequente Preispolitik im VShop wird van der Ven erneut die Branche aufmischen, so wie es das Unternehmen jeher mit beständig neuen Ideen getan hat. «

■ *As North Rhine-Westphalia's most successful dental depot, van der Ven has long enjoyed a reputation for brand quality, personal advice and outstanding service. It now aims at offering the best in consumables, as well as charging net online prices as of March 2019 – thus rivalling Germany's lowest-cost online shops.*

“We modernised our main warehouse with new computer solutions and more effective logistics so that we can offer consumables at a lower price and optimise our processes,” said Veith Gärtner, managing partner at van der Ven. Thanks to its online platform, the van der Ven group can

also stock far higher quantities from all manufacturers, enabling it to offer consumables at net online prices on www.vshop.de and also through van der Ven sales advisers, including personal service. This means that van der Ven now matches minilu prices, which are a synonym for brand quality at the lowest prices in specialist circles.

“In recent years, we have already offered attractive promotions to loyal customers at our dental depots,” emphasised Gärtner. “As of March 2019, all our customers will be able to enjoy complete transparency and unbeatable consumable prices all year round. This way they can save themselves the bother of comparing prices.” van der Ven's new consistent price strategy in its VShop will shake up the industry, as the company has always done with its constant stream of new ideas. «

van der Ven, Germany
www.vanderven.de
Hall 10.2
Booth O068-P069

FREE HANDS-ON DEMONSTRATIONS OF THE AWARD-WINNING MICROETCHER IIA AND PREPSTART H₂O

■ Zest Dental Solutions, the only manufacturer of the LOCATOR family of attachment systems and clinician-trusted dental materials and small equipment, is holding free, in-booth hands-on demonstrations of the company's award-winning dental



equipment, MicroEtcher IIA and PrepStart H₂O at IDS 2019. PrepStart H₂O, the original hydro-abrasive system, and MicroEtcher IIA, the legacy intra-oral sandblaster, have become household names in microabrasion in dental clinics worldwide. PrepStart H₂O represents the next generation in air abrasion microdentistry. Indispensable in practices offering conservative, atraumatic treatments, PrepStart enables cutting of the enamel and conservative tooth preparation

extraoral use. Designed to be utilised at chairside and in dental laboratories, the MicroEtcher offers precise surface microroughening for etching of composites, porcelain, ceramics, zirconia and metal. With the paradigm shift towards minimally invasive, non-traumatic dentistry, both the PrepStart and MicroEtcher will continue to hold a prime position in restorative dentistry. To experience PrepStart H₂O and MicroEtcher IIA hands-on, please visit Zest Dental Solutions during IDS 2019 (Hall 4.2, Booth J070).

Zest Dental Solutions is a global leader in the design, development, manufacture and distribution of diversified dental solutions for a continuum of patient care, from the preservation of natural teeth to the treatment of complete edentulism. The company's product portfolio consists of Zest Anchors, Danville Materials and Perioscopy, with global distribution through implant companies, dealer/distributor networks, and a domestic retail sales operation. Zest Dental Solutions is headquartered in Carlsbad in California, with operations in Anaheim and Escondido, also in California. Zest Dental Solutions is a portfolio company of BC Partners, a leading private equity firm. For more information, please visit www.zestdent.com. «

Zest Dental Solutions, US
www.zestdent.com
Hall 4.2 Booth J070

without anaesthesia or a dental bur. The unit can also be used for other clinical applications: placement of sealants, removal of stains and remnant cement, and provision of indirect restorations with the required mechanical retention for predictable luting to zirconia, lithium disilicate, porcelain and metal. MicroEtcher IIA is a completely autoclavable sandblaster indicated for both intra- and

HIER GEHT'S LANG! IHR WEG ZUM DIGITALEN LABOR THIS WAY PLEASE TO THE DIGITAL LABORATORY



■ Schöne, neue 3D-Welt: Unendliche Optionen, wie digitale Technologien in den dentalen Arbeitsalltag integrierbar sind. Doch zwischen Theorie und Praxis können Welten liegen. Umso wichtiger ist dann ein loyaler Partner, der nicht erst mit dem Hype um das Thema CAD/CAM den dentalen Kosmos entdeckt hat. Auch wir sehen die Zukunft digital. Aber nur dort, wo sie Ihnen neue Sphären bei der Einsparung von Zeit und Kosten eröffnet – in gleichbleibend hoher Qualität. Digital und konventionell: Dreve als Hybridhersteller vereint das Beste aus beiden Welten. In immer mehr dentalen Arbeitsbereichen gestalten wir Verbindungen zwischen analogen und CAD/CAM-Prozessen. So schaffen wir Orientierung im unübersichtlichen 3D-Druck-Markt. Begleiten Sie

uns auf dieser spannenden Reise in die digitale Zukunft! Praxisnah zeigen wir, an welchen Stellen sich bewährte und neue Techniken optimal ergänzen. So optimieren Sie mit unseren Produkten auch weiterhin Ihre Arbeitsprozesse und sparen Zeit und Geld. «

■ *Brave new 3-D world: the infinite options and extremely rapid developments of digital technologies often make it difficult to keep track. Theory and practice seem to be worlds apart. It is, therefore, all the more important to have a loyal partner who has discovered the dental universe separate from the latest CAD/CAM hype. You can rely on us: for 70 years, we have been developing products focused on you, our most important indicator. With each of our more than 80 pat-*

ents, we have developed analogue and digital solutions that make your daily work better. Digital but still conventional: being a hybrid manufacturer, we unite the best of both worlds in our Dreve product range. In more and more areas of dentistry, we are creating connections between analogue and CAD/CAM processes. That is how we help orientate you in the confusing 3-D printing market. Save time and money while continuing to optimise your work processes with us. «

Dreve Dentamid, Germany
www.dentamid.dreve.de
Hall 10.2
Booth T030-U031