

VAN DER VEN BIETET JETZT AUCH MINILUS MINI PREISE
VAN DER VEN NOW ALSO OFFERS MINILU MINI PRICES

■ Mit Markenqualität, persönlicher Beratung und exzellentem Service hat sich van der Ven längst als erfolgreichstes Dentaldepot in NRW etabliert. Um auch in puncto Verbrauchsmaterialien das Bestmögliche zu bieten, setzt van der Ven ab März 2019 auf Netto-Online-Preise – und spielt damit in einer Liga mit Deutschlands günstigsten Online-Shops.

„Verbrauchsmaterialien günstiger anbieten und unsere Prozesse optimieren – mit diesem Ziel haben wir 2018 unser Zentrallager mit neuen EDV-Lösungen und einer effektiveren Logistik ausgestattet“, berichtete Veith Gärtner, geschäftsführender Gesellschafter bei van der Ven. Zudem kann die van der Ven-Gruppe durch ihre Online-Plattform wesentlich höhere Mengen bei allen Herstellern abnehmen. Das ermöglicht es, Verbrauchsmaterialien zu Netto-Online-Preisen unter www.vshop.de anzubieten, ebenso wie über einen van der Ven-Fachberater, inklusive persönlichem Service. Damit zieht van der Ven mit den minilu-Preisen gleich, die in Fachkreisen ein Synonym für Markenqualität zu günstigsten Preisen sind.

„Bereits in den letzten Jahren haben wir unseren treuen Kunden



im stationären Handel attraktive Preisaktionen geboten“, betonte Gärtner. „Ab März 2019 räumen wir nun allen Kunden absolut transparent und ganzjährig solche Spitzenpreise im Materialbereich ein. Damit können sie sich künftig aufwendige Preisvergleiche sparen.“ Durch die neue, konsequente Preis-

politik im VShop wird van der Ven erneut die Branche aufmischen, so wie es das Unternehmen jeher mit beständig neuen Ideen getan hat. ◀

■ *As North Rhine-Westphalia's most successful dental depot, van der Ven has long enjoyed a reputation for brand quality, personal advice and*

outstanding service. It now aims at offering the best in consumables, as well as charging net online prices as of March 2019—thus rivalling Germany's lowest-cost online shops.

“We modernised our main warehouse with new computer solutions and more effective logistics so that we can offer consumables at a lower

price and optimise our processes,” said Veith Gärtner, managing partner at van der Ven. Thanks to its online platform, the van der Ven group can also stock far higher quantities from all manufacturers, enabling it to offer consumables at net online prices on www.vshop.de and also through van der Ven sales advisers, including personal service. This means that van der Ven now matches minilu prices, which are a synonym for brand quality at the lowest prices in specialist circles.

“In recent years, we have already offered attractive promotions to loyal customers at our dental depots,” emphasised Gärtner. “As of March 2019, all our customers will be able to enjoy complete transparency and unbeatable consumable prices all year round. This way they can save themselves the bother of comparing prices.” van der Ven's new consistent price strategy in its VShop will shake up the industry, as the company has always done with its constant stream of new ideas. ◀

van der Ven, Germany

www.vanderven.de

Hall 10.2

Booth O068-P069

AD



is coming to Prague

21–24 May 2020

Prague, Czech Republic

www.ROOTS-SUMMIT.com