

today 16

38th International Dental Show • Cologne • 12–16 March 2019

17

VITA YZ®
ZIRCONIA
SOLUTIONS

THE LEADER IN MATRIX SYSTEMS
Composi-Tight. 3DFusion. 
NEU
Ein Teilmatrizen-System
für ALLE Klassen
II Kavitäten.

Besuchen Sie uns auf der IDS
Halle 10.1 Stand G 068
Halle 11.1 Stand G 019

Garrison
Dental Solutions



P-I Bränemark Award
Prof. Dr. Dr. Jörg Strub erhält renommierte Auszeichnung
Prof. Dr. Dr. Jörg Strub receives prestigious accolade



dental bauer
Unternehmen präsentiert neue Designwelt
Company presents new design world



SHOFU
Neue Produkte zum Schichten, Fräsen und Befestigen
New products for layering, milling and bonding



Neuer Standort:
SHOFU Halle 11.3
Stand G010/J019

„In nur drei Minuten weiß ich, welcher Typ ich bin.“ “In just three minutes, I'll know what type I am.”

Mit der Typberatung einen Intraoralscanner cara i500 im Wert von 16.990 EUR gewinnen.

Win the intraoral scanner cara i500 worth EUR 16,990 with a type consulting.

■ Mit der neuen Kampagne „Typberatung“, einem Abform-Schnelltest,

zieht das Dentalunternehmen Kulzer große Aufmerksamkeit auf sich und

gibt Zahnärzten zugleich eine Orientierung zum Thema „Welches Abformkonzept passt zu mir – analog oder digital?“. Kulzer fungiert hier als neutraler Berater. Mit Jörg Scheffler, Kulzer Country Manager Deutschland, sprachen wir über das Konzept

»2

■ With the new campaign “Type consultation”, an impression quick test, the dental company Kulzer attracts a lot of attention and at the same time provides dentists with orientation on the topic “Which impression concept suits me—analogue or digital?”. In this case, Kulzer acts as a neutral consultant. OEMUS MEDIA spoke with Jörg Scheffler, Kulzer Country Manager Germany, about the concept and the new intraoral scanner cara i500. «

»2



■ Kulzer bietet in Halle 10.1 auf über 600 m² unter anderem ausführliche Beratung zur analogen und digitalen Abformung. Eine erste Orientierung gibt der Online-Schnelltest.

■ Kulzer's booth in Hall 10.1 boasts 600 m² of space for detailed advice on analogue and digital solutions—an online service tool helps visitors prepare for their visit.

People of today



▲ Peter Malata,
President of W&H

„Unser Vorhaben ist es weiterhin die besten Lösungen für Zahnärzte anzubieten und unsere aktuellen Produkte untereinander zu vernetzen: dies tun wir bereits mit ioDent.“

“Our plans are to continue to provide the best solutions for dental professionals, and to connect current products to each other: this we are already doing through our latest product called ioDent.”

AERA®
seit 1993

WIR SEHEN UNS!
Halle 11.2, Gang Q,
Stand-Nr. 019.

PUREREFLECT
SEE THE TRUE IMAGE

IT'S TIME FOR
TRUE CLARITY

IDS ACTEON
Booth M060 - N069, Hall 10.2

NSK CREATE IT.



NEXT STAGE

NEW **S-Max M Series**
Contra-Angle & Air Turbine

NSK Europe GmbH www.nsk-europe.de Hall 11.1 Booth D030

Wasserkeimen die „Blaue Karte“ zeigen Show water germs the “Blue Card”

Auf der IDS 2019 ist BLUE SAFETY mit seinem neuen Wasserhygiene-Modul SAFEBOOTTLE vertreten.

BLUE SAFETY will be represented at IDS 2019 with its new SAFEBOOTTLE water hygiene module.

■ Bereits seit zehn Jahren ist der Wasserexperte BLUE SAFETY mit seinem SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept im Dienste der Wasserhygiene unterwegs. Auf dem neu designed Mesestand präsentierte das Unternehmen nun das neue Wasserhygiene-Modul SAFEBOOTTLE, das

auch in ältere Behandlungseinheiten integriert werden kann. Als Markenbotschafter konnten die Münsteraner Hygieneexperten den promovierten Zahnarzt und ehemaligen FIFA-Weltgerichtsrichter Dr. Markus Merk gewinnen. Im Interview sprach OEMUS MEDIA mit den beiden BLUE SAFETY

Gründern und Geschäftsführern Jan Papenbrock und Chris Mönninghoff.

Wie funktioniert das ganzheitliche SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept für Dentaleinheiten?

Wir sorgen mit dem ganzheitlichen SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept für hygienisch einwand-

»2

■ Water expert BLUE SAFETY has been on the road for ten years with its SAFEWATER concept in the service of water hygiene. At the newly designed booth, the company is now presenting the new SAFEBOOTTLE water hygiene module, which can also be integrated into older treatment units. The Münster-based hygiene experts were able to win Dr Markus Merk, a dentist with a doctorate and past FIFA World referee, as brand ambassador. In an interview, OEMUS MEDIA spoke with the two BLUE SAFETY Founders and Managing Directors Jan Papenbrock and Chris Mönninghoff. «



■ Die beiden BLUE SAFETY Gründer und Geschäftsführer Jan Papenbrock (links) und Chris Mönninghoff.

■ *BLUE SAFETY Founders and Managing Directors Jan Papenbrock (left) and Chris Mönninghoff.*

« 1 – Kulzer

und den neuen Intraoralscanner cara i500.

Herr Scheffler, Kulzer ist schon seit vielen Jahren Abformspezialist – im analogen Bereich seit über 20 Jahren und im digitalen Bereich bereits seit zehn Jahren. Im Februar erweiterten Sie Ihr Produktpotfolio um den Intraoralscanner cara i500. Was kann der neue Intraoralscanner?

Der Intraoralscanner cara i500 ist einfach zu bedienen. Nicht nur der Zahnarzt, auch die Assistenz kann ihn dank einer sehr flachen Lernkurve verwenden. Das offene System

Gewinnspiel zur IDS 2019

Mit etwas Glück können Sie den neuen Intraoralscanner cara i500 oder ein Komplettset Flexitime-Abformmaterial gewinnen – einfach unter www.kulzer.de/typberatung den Schnelltest machen und am Gewinnspiel teilnehmen.

ermöglicht den Export von STL-, OBJ- und PLY-Dateien, die mit dem Dentallabor der Wahl über eine integrierte Cloud-Lösung geteilt werden können. Weil Zahntechniker mehr und mehr auf CAD/CAM-Fertigung und 3D-Druck zurückgreifen, sind ihnen digital abformende Zahnärzte sehr willkommen.

cara i500 ist mühelos in den Praxis-Workflow integrierbar. So gewährleistet der Intraoralscanner zum einen höchste Präzision mit einer modernen Abformtechnik und zum anderen die notwendige Prozesssicherheit für eine einfache Anwendung. Dafür steht auch die Kooperation zwischen Kulzer als Experte für digitale und analoge Lösungen und

Medit als Hersteller des Scanners mit umfassender digitaler Erfahrung. Der bereits seit 2011 mit Erfolg vertriebene Intraoralscanner cara TRIOS bleibt im Kulzer-Programm. Somit hat der Zahnarzt eine optimale Auswahlmöglichkeit zwischen beiden Systemen.

Für viele Zahnärzte stellt sich bei dem Thema Abformung die Frage „Bin ich der digitale oder eher der konventionelle Typ?“. Mit dem Konzept „Typberatung“ unterstützt Kulzer die Zahnärzte bei der Entscheidungsfindung. Was genau verbirgt sich dahinter?

In Zeiten von zunehmenden Möglichkeiten der digitalen Abformung beschäftigt diese Frage viele Zahnärzte. Umso wichtiger ist eine neutrale Beratung zu beiden Abformtechnologien, die den Workflow in der Praxis, wirtschaftliche Faktoren etc. berücksichtigt. Mit dem „Typberater“ bieten wir Zahnärzten ab sofort eine wertvolle Hilfe bei der Frage, wann der richtige Zeitpunkt für die Einführung der digitalen Abformung ist. Ein Online-Schnelltest als erster Schritt hilft bei der Wahl der passenden Abformtechnik. Egal, wie das Ergebnis ausfällt, durch den Test und das anschließende Beratungsgespräch mit dem Typberater bieten wir Zahnärzten die Möglichkeit, herauszufinden, wo sie stehen, und welche Kriterien ihnen den Weg in die analoge oder digitale Zukunft weisen.

Wir laden alle Besucher ein, an unserem Messestand auf der IDS, oder online unter www.kulzer.de/typberatung bis zum 30. April 2019, den dreiminütigen Schnelltest durchzuführen. Dieser gibt eine erste Orientierung darüber, welcher Abformtyp man ist – der analoge oder eher der digitale. Alle Zahnärzte können am Typberater-Gewinnspiel teilnehmen und mit etwas Glück



^ Lutz Hiller (links), Mitglied des Vorstandes der OEMUS MEDIA, und Jörg Scheffler, Kulzer Country Manager Deutschland, testen den „Typberater“ direkt am Messestand.

den neuen Intraoralscanner cara i500 im Wert von 16.990 EUR oder ein attraktives Paket Flexitime-Abformmaterial für die Praxis gewinnen.

Trotz der zunehmenden Digitalisierung ist Kulzer der persönliche Kontakt zu seinen Kunden sehr wichtig. Welche Möglichkeiten haben Ihre Kunden, um mit Ihnen in Kontakt zu treten?

Das Bestreben von Kulzer liegt hauptsächlich darin, neben optimalen Produkten auch mit hervorragendem Service zu punkten. Das Serviceteam von Kulzer arbeitet gemeinsam mit Zahnärzten und Zahntechnikern daran, mit neuen Abläufen die Zusammenarbeit zwischen Labor und Praxis zu verbessern. Mittlerweile stehen in Deutschland 25 technische Servicemitarbeiter, 80 Dentalexperren in der persönlichen Fachberatung sowie 75 weitere Spezialisten im internen Servicebereich zur Verfügung. Trotz Digitalisierung, Schnelllebigkeit und Informationsflut geht es uns immer um den Menschen und dessen individuellen Bedürfnisse. Damit wir nachhaltige und zuverlässige Ergeb-

nisse gewährleisten, sind die Mehrzahl der Kulzer-Mitarbeiter ausgebildete Zahntechniker, Zahntechnikermeister, Zahnmedizinische Fachangestellte, Pharmareferenten oder langjährige Dentalfachkräfte bis hin zu Dental-Betriebswirten und Zahnärzten. Nach dem weiteren Ausbau des Service werden Zahnärzte und Zahntechniker aktuell von 180 Analog- und Digital-Spezialisten in Deutschland unterstützt. Im Zahntechnikbereich verfügt Kulzer über eines der größten technischen Serviceteams in Deutschland. Zudem

bietet Kulzer ein umfangreiches Fortbildungsangebot mit über 200 Veranstaltungen im Jahr im Bereich Zahnmedizin und Zahntechnik – von Anwendern für Anwender.

Herr Scheffler, welcher Typ sind Sie: lieber analog oder digital? Oder anders gefragt, was machen Sie in der analogen Welt am liebsten und was in der digitalen?

Natürlich hat es auch mich interessiert, was für ein Abformtyp ich bin. Das Ergebnis zeigte, dass ich eher der neugierige Typ bin, also mir die Möglichkeiten gern offenhalte, insbesondere, wenn es um neue Technologien geht. Dies kann ich nur bestätigen, denn so sehe ich mich auch privat – als eine gute Mischung aus analogem Erhalten und digitaler Neugier für Zukunftstrends, die mir einen Mehrwert bringen, aber meine Zeit nicht stehlen.

Herr Scheffler, vielen Dank für das Gespräch und weiterhin viel Erfolg. ▶

Vorteile sind natürlich der Schutz der Gesundheit und die garantierte Rechtssicherheit bei der Wassergesundheit.

Neben SAFEWATER stellen Sie in diesem Jahr auf der Messe auch die neue SAFEBOTTLE vor. Was ist das Besondere an diesem Produkt und wie unterscheidet es sich von SAFEWATER?

SAFEBOTTLE ist ein Druckflaschensystem und hat mit SAFEWATER an sich nichts zu tun. Dentaleinheiten müssen nach der Trinkwasserverordnung und der DIN EN 1717 über Sicherungseinrichtungen verfügen, um einer Rückverkeimung der angelassenen Trinkwasserleitung vorzubeugen. Mit anderen Worten: Laut dieser Norm müssen Anlagen und



^ Jan Papenbrock (links) und Dr. Markus Merk.

eigene Servicetechniker warten wir die Technologie jährlich und übernehmen auch die akkreditierten Prüfungen. So ist der Praxisinhaber im Alltag von dem Thema Wasserhygiene entlastet und kann sich voll und ganz der Behandlung widmen. Über 4.500 Dentaleinheiten konnten wir dank SAFEWATER inzwischen von Wasserhygieneproblemen befreien; die Anwender berichten uns von deutlichen Kosteneinsparungen und weniger Reparaturen. Weitere

Apparate ein Rückfließen in die Trinkwasserinstallation verhindern und so die Qualität und Sicherheit des Wassers schützen. In Dentaleinheiten geschieht dies durch eine sogenannte „freie Fallstrecke“, die vor einer Rücksaugung von kontaminiertem Wasser in die Installation schützt. Viele ältere Stühle können diese nicht vorweisen und dürfen daher laut Gesetz nicht mehr betrieben werden. Bottle-Systeme sind eine

» 4

AlproZyme

Alkalisch-enzymatisches Reinigungsgranulat zur Vorreinigung und Vordesinfektion für die Aufbereitung von ärztlichen und zahnärztlichen Instrumenten, rotierenden Präzisionsinstrumenten und Endoskopien. Verwendbar im Tauchbadverfahren sowie in Ultraschall-, Reinigungs-, Desinfektionsgeräten.

**BIB forte eco**

Aldehyd-/phenol- und QAV-freies Flüssigkonzentrat zur nicht proteininfizierenden Reinigung und Desinfektion von ärztlichen und zahnärztlichen Instrumenten, rotierenden Präzisionsinstrumenten und Endoskopien. Geprüft an Instrumenten der Firma Komet, des Weiteren geprüft und empfohlen von Acurata, Busch & Co, Dentsply Maillefer, VDW, Helmut Zepf, Hager & Meisinger und Oridima.

Unser Aktionspaket „Instrumentendesinfektion“ für Sie:

Angebot gültig vom 01.04.2019 – 31.01.2020

- 1 x Klipa AlproZyme
- 1 x BIB forte eco, 1 L Flasche
- 1 x Desinfektionswanne, 4 L
- 1 x Timer
- 1 x Arbeitsanweisung

REF 5543 146,00 €*



IT'S TIME FOR TRUE CLARITY

PURE[®]REFLECT

SEE THE TRUE IMAGE

From **diagnosis** to **treatment**,
the **perfect vision** of colours
and dental structures

ALL DENTAL PROCEDURES

MICROSCOPIC SURGERY

DENTAL PHOTOGRAPHY

Hall 10.2
Booth M060 - N069



Class I Medical devices according to current regulation and standards, and according to certified EN ISO 13485 Quality Management System. CE marking. For dental professional use only. Non reimbursed by health insurance organizations. Manufacturer: PRODONT HOLLIGER (France). Update: 02/2019

17 avenue Gustave Eiffel | ZI du Phare | 33700 MERIGNAC | FRANCE
Tel + 33 (0) 556 340 607 | Fax + 33 (0) 556 349 292
E-mail: satelec@acteongroup.com | www.acteongroup.com



Prof. Jörg Strub erhält den fünften „P-I Bränemark Award“

Prof. Jörg Strub receives the fifth P-I Bränemark Award

Prestigeträchtige Auszeichnung verliehen für ein Leben im Dienste der Zahnmedizin *Prestigious accolade presented for a lifetime of services to dentistry*

■ Der fünfte, alljährlich verliehene „P-I Bränemark Award“ für Lebenswerke in der Zahnmedizin geht an Prof. Dr. Dr. Jörg Strub von der Universität Freiburg. Da Prof. Strub die Auszeichnung in Abwesenheit er-

Zahnheilkunde gesteckt hat - es gibt sonst einfach niemanden wie ihn. Er ist der Beste seiner Generation“.

Mark Ferber, Gründer von Channel3, der die Auszeichnung

zieher, Menschenfreund und ein Lehrer.“

Prof. Strub erhielt 1975 sein Zahnarztdiplom und 1985 seinen Dr. med. dent. habil. von der Universität Zürich. Seit 2005 ist er stellvertreten-

und „Vaters der modernen Implantologie“, Prof. Per-Ingvä Bränemark (03.05.1929–20.12.2014), ins Leben gerufen und würdigte herausragende Kliniker, die die Zahnheilkunde im Interesse der Gesellschaft vor angebracht haben. Die erste Auszeichnung ging 2015 an Dr. Myron Nevins aus Boston. Dr. Tiziano Testori vom Comer See erhielt 2016 die zweite Auszeichnung. Dr. István Urbán aus Budapest erhielt 2017 die dritte, und Dr. Michael Cohen, Gründer des Seattle Study Club, 2018 die vierte Auszeichnung.

Mark Ferber, Founder of Channel3, which presents the award, told Dental Tribune International that “Jörg Strub has perfectly represented, throughout his career, the five characteristics of Prof. Bränemark, on which the award is based. Prof. Strub is a scientist, a clinician, an educator, a humanitarian, and a sage.”

Prof. Strub received his DDS, Dr med. dent. and Dr med. dent. habil. degrees from the University of Zurich in Switzerland in 1975 and 1985, respectively. Since 2005, he has been Associate Dean for Clinical Affairs at the University of Freiburg.

Established in 2015 in honour of Swedish physician and father of modern implantology Prof. Per-Ingvä Bränemark (3 May 1929 to 20 December 2014), the eponymous annual award recognises exceptional clinicians who have advanced dentistry for the well-being of society. The first award was given in 2015 to Dr Myron Nevins of Boston in the US. In 2016, Dr Tiziano Testori of Lake Como in Italy received the second award. Dr István Urbán of Budapest in Hungary received the third award, in 2017. The fourth award was given to Dr Michael Cohen, Founder of the Seattle Study Club, in 2018.

This year's award was presented in the OEMUS MEDIA and Dental Tribune International media lounge on Wednesday. ◀◀



Pic. 1



Pic. 2



Pic. 3



Pic. 4

Pic. 1: Besucher der Channel3-Party am Stand von OEMUS MEDIA und Dental Tribune International. - *Attendees of the Channel3 party at the OEMUS MEDIA and Dental Tribune International booth.* **Pic. 2:** Dr. Sarah Fitzharris, Gründerin der Fitz Fahey Academy, wohnte der Preisverleihung bei. - *Dr Sarah Fitzharris, Founder of the Fitz Fahey Academy, looks on during the award ceremony.* **Pic. 3:** Prof. Tiziano Testori (Mitte) vom Comer See Institut zusammen mit weiteren Teilnehmern der Channel3-Party. - *Prof. Tiziano Testori (middle) from the Lake Como Institute with attendees at the Channel3 booth party.* **Pic. 4:** Von links: Dr. Kenneth Malament erhält den „P-I Bränemark Award“ für Lebenswerke in der Zahnmedizin im Namen von Prof. Jörg Strub, mit Mark Ferber (Mitte), Gründer von Channel3, und Torsten Oemus, Geschäftsführer von Dental Tribune International. - *From left: Dr Kenneth Malament receiving the P-I Bränemark Award for Lifetime Achievement in Dentistry on behalf of Prof. Jörg Strub, with Mark Ferber (middle), Founder of Channel3, and Torsten Oemus, Dental Tribune International CEO.*

hielt, nahm sein Kollege und Freund Dr. Kenneth Malament sie stellvertretend entgegen.

Bei der Preisverleihung betonte Dr. Malament vor Kollegen und Freunden von Prof. Strub, dass dieser „sein gesamtes Leben in die

überreichte, sagte gegenüber Dental Tribune International: „Jörg Strub hat in seiner Berufslaufbahn die fünf Charakteristika von Prof. Bränemark, auf denen die Auszeichnung basiert, perfekt verkörpert. Strub ist Wissenschaftler, Arzt, Er-

der Dekan für klinische Angelegenheiten an der Universität Freiburg.

Der jährliche Preis wurde 2015 zu Ehren des schwedischen Arztes

Dr Kenneth Malament accepting it on his behalf.

At the award ceremony, Dr Malament reminded an assembly of Prof.

AD



Your journey to the digital lab.

IDS 2019 – Hall 10.2, Booth T30 U31

Join us in the digital era! We will show you how conventional and new technologies best complement each other. Also see how our products continuously help to optimize your work processes to save time and money.

www.dentamid.dreve.de

«2 – BLUE SAFETY

sinnvolle Alternative zur freien Fallstrecke bei einer Versorgung über den Festwasseranschluss, da das Schlauch- und Stagnationsvolumen hierdurch signifikant reduziert wird. So können auch ältere Dentaleinheiten, wie beispielsweise die Siemens M1, oder ältere KaVo 1042-Einheiten, weiterhin genutzt werden.

SAFEBOTTLE bietet somit eine hygienische und kosteneffiziente Alternative zu teuren Neuanschaffungen, da sie einfach nachgerüstet werden kann, und mit der auch ältere Einheiten weiterhin betrieben werden können.

Was sind Ihre persönlichen Messe-Highlights der diesjährigen Internationalen Dental-Schau?

Unser persönliches Messe-Highlight ist natürlich die Bekanntgabe unserer neuen Zusammenarbeit mit Dr. Markus Merk als Markenbotschafter. Der promovierte Zahnarzt und mehrfach ausgezeichnete FIFA-Weltschiedsrichter hat in seiner Laufbahn schon oft neue Wege beschritten. Heute widmet er sich als Führungskräfte-Coach der Entscheidungsfindung. Somit ist Dr. Merk der perfekte Berater für Zahnärzte, die die richtige Entscheidung für rechts-sichere Wasserhygiene treffen wollen. Dabei kann er unser Team von BLUE SAFETY aktiv unterstützen. Ge-

meinsam zeigen wir Wasserkörpern in Dentaleinheiten die „Blaue Karte“.

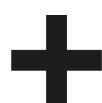
Die IDS ist immer ein tolles Event. Wir haben schon viele Marktneuheiten entdeckt und konnten neue Kontakte zu Zahnmedizinern knüpfen. Besonders stolz sind wir auf unseren neuen Messestand - den größten in unserer bisherigen Unternehmensgeschichte. Auf insgesamt 240 Quadratmetern widmet sich unser Stand vom Design her ganz dem Element Wasser. So zeigen wir, wo wir herkommen, aber auch, wo wir hinwollen. ◀◀

Die Wasserkörper von BLUE SAFETY

beraten in der Innovationshalle 2.2 an den Ständen A030–B039 und A040–B049 rund um das Thema Wasserhygiene. Nutzen Sie die exklusive Gelegenheit und sprechen Sie heute am Messestand mit zwei langjährigen Anwendern: Die Zahnärztin Dr. Susie Weber und Dr. Frank Tolsdorf, Kaufmännischer Leiter der Zahnklinik Witten/Herdecke, berichten über ihre langjährigen Erfahrungen mit SAFEWATER. Zudem locken mehrere Gewinnspiele mit luxuriösen Preisen, wie iPhones und iPads der neuesten Generation.

Composi-Tight® 3DFusion™

Sectional Matrix System



DaringWHITE™

Professional Teeth Whitening

Streifen zur professionellen
Zahnaufhellung
zuhause für Ihre Patienten



PAKETPREIS

Ihr Composi-Tight 3D® Fusion™ Kit und Daring White
Art. Nr. FX-KFF-00 + DWP10

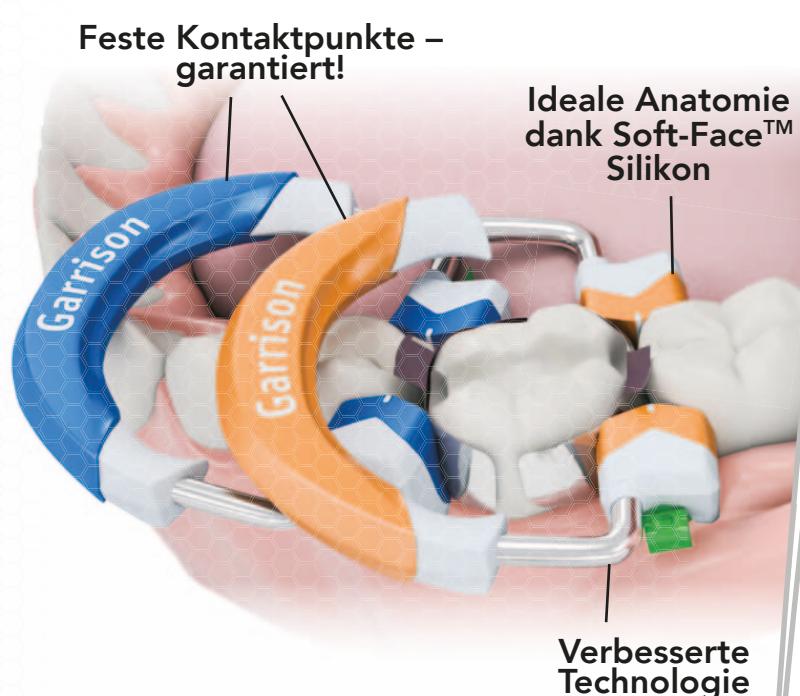
Preis: ~~€ 519,00~~ € 447,00*

Testen ohne Risiko mit der 60-Tage-Geld-zurück-Garantie!*

Inhalt:



1 Daring White™ Packung
Vollständige Aufhellungsbehandlung
(10 Tage) 15 % Carbamid-Peroxid



- Dank der firmeneigenen fortschrittlichen Technologie bemerken Patienten bereits nach **5-10 Tagen eine sichtbare Aufhellung**
- Die sichere und stabile Konzentration von **15 % Carbamid-Peroxid** ermöglicht wunderschöne Ergebnisse **mit minimaler Sensibilität**
- Signifikant **kürzere Behandlungszeit** als bei konventionellen Bleachingverfahren/-systemen
- Die aktiven Aufhellungswirkstoffe sind in den Streifen eingebettet und erfordern **keine Schienen und Gele**

Schritt für Schritt zum Erfolg



1) Platzieren Sie das Band mit dem Matrizenbandhalter.



2) Platzieren Sie den Keil mit einer Pinzette, um das Band auch gingival abzudichten.



3) Platzieren Sie den Fusion Ring mit der Ringseparierzange genau über den Keil.



- Dank der **Comfort-Fit-Technologie** haften die Streifen an den Zähnen und passen sich ihnen präzise an

Composi-Tight® 3DFusion™

Sectional Matrix System

Garrison
Dental Solutions

ADGM319IDS

Tel.: +49 2451 971 409
Fax: +49 2451 971 410
info@garrisondental.net
www.daringwhite.com



**Besuchen Sie uns
auf der IDS
Halle 10.1 Stand G068
Halle 11.1 Stand G019**

*Alle Preise sind unverbindliche Preisempfehlungen zzgl. MwSt. Es gelten unsere AGB.
© 2019 Garrison Dental Solutions, LLC

dental bauer präsentiert neue Designwelt zur IDS 2019

dental bauer presents its new design world at IDS 2019

Als exklusive Einrichtungslinie des Dentaldepots erfüllt „bluemarina“ alle Bedürfnisse der Zahnmedizin in stilvollem, maritimem Design.

As an exclusive line of dental equipment, "bluemarina" fulfils all the needs of dentistry in a stylish maritime design.

■ Alljährliche Design Awards bestätigen dental bauer seit Langem her vorstechende kreative Ideen in puncto innovativer Praxisgestaltung. Der bereits jahrzehntelang bestehenden Leistungssparte wurde nun ein Name gegeben: DESIGNKONZEPT^{db}. Als symbolisches Beispiel für eine Vielzahl an thematischen Optionen ist mit „bluemarina“ eine maritime Exklusivlinie entstanden, bestehend aus einer eleganten Behandlungseinheit mit passendem Möbelsystem. Beide Elemente des Konzepts wurden inspiriert von der legendären Riva Yacht und dem damit verbundenen unbeschwert Lebensstil der 1960er-Jahre an den Mittelmeerküsten Europas. Dabei trifft mediterranes Dolce Vita-Flair auf Patientenkomfort und Funktionalität, hygienische und technische Standards „made in Germany“ auf stilvolle Exklusivität.

Die Behandlungseinheit besticht durch detailverliebte, zeitlose Eleganz in Kombination mit modernster Technik. Die ergonomische Form, die komfortable Softpolsterung mit optischer Steppung und umlaufendem Keder sowie das hochwertige Mahagoni- und Ahorn-Echtholz der Armlehnen korrespondieren ideal mit der Sonderlackierung in den maritimen Farben Reinweiß, Perlnight-blau und Türkis. Auf Wunsch der Kunden sind weitere Farbkombinationen möglich. Chromelemente unterstreichen die Yacht-Optik. Als besonderes Gimmick gibt es die Möglichkeit, bei der Anpassung der Liegeposition einen Motorboot-Sound er tönen zu lassen.

Weißer Korpus, blaue Streifen, Palisanderholz und Edelstahl - das

Yachtdesign der „bluemarina“ Behandlungseinheit setzt sich konsequent in der Gestaltung des zugehörigen Möbelsystems fort. Die Fron ten und die Arbeitsplatte überzeugen nicht nur durch die maritimen Designelemente, sondern erfüllen auch funktional alle hygienischen Ansprüche einer modernen Zahn arztpraxis. Nicht zuletzt greifen die LED-Einbauleuchten in einem Bord aus hochglanzlackiertem Echtholz erneut die Schiffsoptik in Form und Material auf.

Die neue Designwelt von dental bauer präsentiert ein für den Dentalbereich revolutionäres Produkt - und unterstreicht einmal mehr die Leidenschaft des Unternehmens, die individuellen Designträume der Kunden Realität werden zu lassen. Pünktlich zur IDS vorgestellt, ist „bluemarina“ ab sofort als Limited Edition zu bestellen. ◀◀

■ *Each year, annual design awards have recognised dental bauer's outstanding creative contributions to innovative practice design. This decades-old division has now been given a new name: DESIGNKONZEPT^{db}. As a symbolic example of a range of themes on offer, "bluemarina" is an exclusive maritime-themed range which consists of an elegant treatment unit with matching furnishings. Both elements of the concept were inspired by the legendary Riva Yacht and the associated carefree lifestyle on the Mediterranean coasts of Europe in the sixties. The Mediterranean dolce vita flair is combined with patient comfort and functionality, hygienic and technical standards*



■ Die dentale Exklusivlinie „bluemarina“ richtet sich an alle, die Ästhetik individuellen Designs Tag für Tag gemeinsam mit Patienten in den Räumen ihrer Praxis erleben und dabei ein Alleinstellungsmerkmal verleihen möchten.

■ *The exclusive "bluemarina" dental line is aimed at those who appreciate sharing the experience of the aesthetics of individual design with their patients, while also distinguishing their practices from others.*

all made in Germany, as well as stylish exclusivity.

The treatment unit inspires with its detail-rich, timeless elegance in combination with state-of-the-art modern technology. The ergonomic shape, the comfortable soft padding with its aesthetic stitching and all-round upholstery piping, and the premium mahogany and maple wood armrests all perfectly match the special maritime colour livery of pure white, pearl night blue and turquoise. If the customer desires, other colour

combinations are also possible. Chrome elements add further highlights to the yacht look. A light-hearted gimmick is an optional motorboat sound when the reclining position is adjusted.

White body, blue stripes, rosewood and stainless steel—the yacht design of the "bluemarina" treatment unit seamlessly integrates with that of its furniture system. The fronts and the worktops not only inspire with their maritime design features, but also functionally fulfil all of the

hygienic requirements of a modern dental practice. The nautical look in form and fabric is finished with recessed LED lights in high-gloss varnished wood.

The new design world from dental bauer presents a revolutionary product for dentistry, underlining the company's passion for transforming the individual design dreams of its customers into reality. Presented well on schedule at IDS, "bluemarina" can be ordered as a limited edition from now on. ◀◀

Impressionen von der IDS Impressions of IDS



Pic. 1



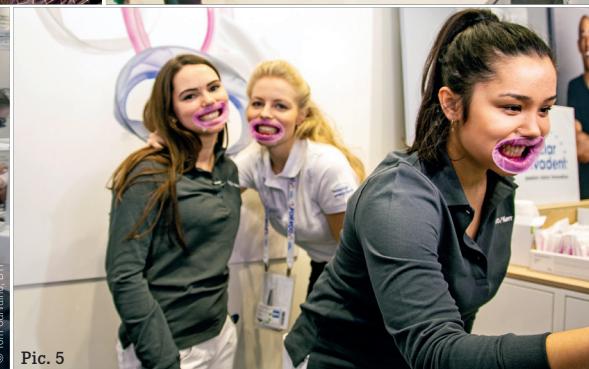
Pic. 2



Pic. 3



Pic. 4



Pic. 5



Pic. 6

Pic. 1: Die Messebesucher bestaunen die neuen Produkte von FKG am Firmenstand. - Attendees getting a closer look at new products at the FKG booth. Pic. 2: Roboter in Aktion. - Robot Action. Pic. 3: Während der ganzen Messe ist das Interesse an den today-Ausgaben groß geblieben. - Interest in the today show dailies has remained high throughout the trade fair. Pic. 4: Bei EMS ist Action angesagt. - Live action at EMS. Pic. 5: Bitte lächeln! - Everybody say "Cheeeeese!" Pic. 6: Ein weiterer glücklicher Kunde. - Another happy customer.



**Nie wieder
Stinkbomben aufschrauben!**



**ALLES
DICHT**



**12.-16. März
Halle 4.2
Stand G070 J079**

Kurz ist eben nicht gleich kurz: Ein verschraubtes Implantat lässt sich rein physikalisch nicht bakteriendicht verschließen. Sonst könnte man die Verschraubung nämlich weder herein- noch herausdrehen. Anders bei der **bakteriendichten Verbindung von Bicon®**, einem wichtigen Baustein im Kampf gegen Periimplantitis. Hier ist auch das bei verschraubten Verbindungen eingesetzte Versiegelungsmaterial komplett überflüssig. Mit dem breiten klinischen Anwendungsspektrum von Bicon® Kurzimplantaten sind Anwender und Patienten auf der sicheren Seite.



Shortlink zum
Bicon Design:
is.gd/bicon_bakteriendicht

Unser kurzes kann's!



bicon
DENTAL IMPLANTS

“Enjoy. Product. Experience.”

Zu den Neuheiten des amerikanischen Herstellers Sagemax steht Marian Schmitz, Global Marketing Manager Sagemax, der OEMUS MEDIA Rede und Antwort.

Marian Schmitz, Global Marketing Manager at Sagemax, answers OEMUS MEDIA's questions regarding the innovations of the American manufacturer.

■ Welche Neuigkeiten gibt es bei Sagemax zur diesjährigen IDS?

Die Hauptneuigkeit zur IDS ist unser neuer Markenauftritt, das neue Corporate Design gepaart mit dem Produktlaunch des NexxZr+ Multi. Das neue Zirkonoxid von Sagemax Bioceramics besitzt sowohl einen integrierten Farbverlauf als auch einen Transluzenzverlauf. Eine weitere Produkteinführung sind die Colouring Liquids für NexxZr T. NexxZr T ist schon seit vielen Jahren unser Top-Produkt und hat sich auf dem Markt bewährt. Das Zirkonoxid hat schon zweimal in Folge den DENTAL ADVISOR Award gewonnen, eine amerikanische Auszeichnung die man erhält, wenn mit



sults. Another highlight is our new web shop. This is integrated into our website and makes it possible for orders to be placed throughout Europe now. The intuitive user interface and modern design make shopping a pleasant experience.

How have trade visitors responded to your new brand image and new products?

The brand appearance itself is completely new to many visitors and has been very popular with customers. We have tried to create a good mix between Sagemax's roots in the south of Seattle and a modern design with actual images from the laboratory. The feedback so far has been very positive.

The new products have also been very well received, especially NexxZr+ Multi of course. Many laboratories have been waiting for it for a long time and now we can finally offer this product. We are very proud of it.



Der Stand des Unternehmens auf der IDS 2019. ▶ The company's booth at IDS 2019.

klinischen Studien ästhetische Langzeitergebnisse im Bereich Esthetic Zirconia nagewiesen werden können. Ein weiteres Highlight ist der neue Webshop. Dieser ist in die Website integriert und ermöglicht Bestellungen nun europaweit. Die intuitive Benutzeroberfläche und das moderne Design machen das Einkaufen zu einem angenehmen Erlebnis.

Wie war die Resonanz der Fachbesucher auf Ihren neuen Markenauftritt und die neuen Produkte?

Der Markenauftritt an sich ist für viele Besucher komplett neu und erfreute sich bei den Kunden großer Beliebtheit. Wir haben versucht, eine gute Mischung zwischen den Wurzeln von Sagemax, südlich von Seattle, und einem modernen Design mit authentischen Bildern aus dem Labor zu finden. Das Feedback war bis jetzt sehr positiv.

Die Produktneuheiten sind ebenfalls sehr gut angekommen, allen voran der NexxZr+ Multi natürlich. Darauf haben viele Labore schon lange gewartet und jetzt können wir

dieses Produkt endlich anbieten. Darauf sind wir sehr stolz.

Was ist von Sagemax in diesem Jahr noch zu erwarten?

Wir werden die Farbpalette des NexxZr+ Multi vergrößern. Zur Markteinführung bieten wir sieben Farben an, mit vier verschiedenen Geometrien und zwei Dicken. Im nächsten Schritt werden wir dieses Farbspektrum auf insgesamt 16 Farben erweitern. Somit können wir dann die komplette Range von A bis D-Farben abdecken. Darüber hinaus möchten wir dem Zahntechniker Produkte rund um das Thema Zirkonoxid liefern, die vor allem das Finishing etwas erleichtern, aber ich denke darüber können wir Mitte des Jahres noch mehr sagen.

Haben Sie noch abschließende Worte?

Unser neuer Slogan ist „Enjoy. Product. Experience.“ und genau das möchten wir in dieser Woche erleben.

Wir möchten unsere Nahbarkeit zeigen. Jeder ist herzlich willkommen, unsere Produkte auf einen Kaffee zu entdecken und kann gern auch Detailgespräche über die vielen Restaurierungen, die wir hier vor Ort zeigen, führen. ◀

■ What's new at Sagemax in the context of this year's IDS?

New on the occasion of IDS is mainly our new brand identity and new corporate design, paired with the product launch of NexxZr+ Multi. The new zirconia from Sagemax Bioceramics has both an integrated colour gradient and a translucency gradient. Another product launch is the colouring liquids for NexxZr T. NexxZr T has been our top product for many years and has proven itself on the market. This zirconia disc has already won two consecutive DENTAL ADVISOR awards in the aesthetic zirconia category on the basis of long-term clinical studies that proved its aesthetic re-

What else can we expect from Sagemax this year?

We are extending the colour range of NexxZr+ Multi. For the market launch, we are offering seven colours, with four different geometries and two thicknesses. In the next step, we will expand this colour spectrum to a total of 16 colours. Thus, we will then be able to cover the complete range of A to D shades. Furthermore, we intend to supply dental technicians with zirconia products that make finishing a little easier; but I think we will be able to say more about this by mid-year.

Do you have any concluding remarks?

Our new slogan is “Enjoy. Product. Experience.” and that is precisely what we would like to realize this week. We want to demonstrate our approachability. Everybody is welcome to discover our products over a cup of coffee and come discuss in detail the many restorations we are showcasing here. ◀

BioHorizons CAMLOG – Inspirierende Exzellenz in der oralen Rekonstruktion

BioHorizons CAMLOG—Inspiring excellence in oral reconstruction

Zur IDS 2019 treten die zwei Firmen zum ersten Mal gemeinsam auf. *At IDS 2019 the two companies come together for the first time.*

■ Auf der IDS 2019 präsentieren sich CAMLOG und BioHorizons erstmals mit einem gemeinsamen Markenauftritt „BioHorizons CAMLOG“, und stellen ihr umfassendes Produktsortiment von Zahnimplantaten über restaurative Komponenten bis hin zu CAD/CAM und innovativen regenerativen Lösungen vor.

Todd Strong, Chief Technology Officer von BioHorizons CAMLOG, kommentierte: „Wir sind überzeugt, dass unser umfassendes, evidenzbasiertes und wissenschaftlich fundiertes Produktportfolio ideale Lö-

sungen für die individuellen Vorlieben der heutigen Implantologen und Spezialisten bietet.“

Um gemeinsam eine globale Führungsposition einzunehmen, gehen BioHorizons und CAMLOG – die zwei Premium-Implantatanbieter der Global Dental Surgical Group von Henry Schein – seit 2016 einen evolutionären Weg, auf dem sie ihre Stärken bündeln. Zunächst haben BioHorizons und CAMLOG ihre Marktstrategien in allen Ländern mit eigenen Tochtergesellschaften vereinheitlicht und ihre Stärken gegensei-

tig nutzbar gemacht. Dies zeigt sich sowohl an erweiterten Produktangeboten als auch verbesserten Serviceleistungen. 2018 wurden die internationalen Vertriebskanäle konsolidiert und fünf regionale Vertriebsorganisationen gebildet: APAC, Westeuropa, D-A-C-H, Amerika und die restliche Welt.

„Die Mitarbeiterinteressen stehen für uns ganz oben – insbesondere in einer Phase der Transformation. Vertrauen und Loyalität sind dabei die Basis innerhalb der Organisation. Der Aufbau einer inspirie-

renden und stärkenden Kultur ist in einer schnelllebigen Umgebung der Schlüssel zum Erfolg“, sagte Dr. René Willi, Präsident der Global Dental Surgical Group von Henry Schein.

Der neue Markenauftritt von BioHorizons CAMLOG ist ein weiterer Meilenstein der erfolgreichen Zusammenarbeit zweier branchenfördernder Unternehmen, um gemeinsam global zu wachsen und gleichzeitig die Identität der etablierten Marken zu erhalten und zu stärken. CAMLOG wird weiterhin die führende Marke in den deutschsprachi-

gen Märkten sein; BioHorizons bleibt umgekehrt die führende Marke in Amerika.

2019 feiert CAMLOG 20 Jahre Erfolgsgeschichte. Laut der Firma spielt dabei der Teamgeist eine sehr bedeutende Rolle: Evolutionäre Entwicklungen funktionieren nur miteinander und beruhen auf einer engen, vertrauensvollen Zusammenarbeit, Wissensaustausch und queren – immer mit dem Ziel, Ideen voranzutreiben, in Lösungen umzusetzen und so Kunden durch Mehr-

We innovate for superior patient care

Be equipped for success with our
portfolio of digital dental solutions



Experience the **world of 3Shape**
at booth N-090 in Hall 4.2

Please contact your reseller regarding availability of 3Shape products in your region.
X1 is not cleared by the FDA for clinical use in the US.

3shape ▶

«8 – CAMLOG

werte und Serviceleistungen bestmöglich zu unterstützen und noch erfolgreicher zu machen.

„Wir bedanken uns bei allen Kunden für ihr wertvolles Feedback, das uns dabei geholfen hat, unser Lösungspotential weiterzuentwickeln und auszubauen. Aber vor allem auch für deren Loyalität“, sagte Martin Lugert, CAMLOG Geschäftsführer. «

■ At IDS 2019, BioHorizons CAMLOG is presenting a variety of innovations for implant-based tooth replacement. The comprehensive lines of dental implants, restorative components, and CAD/CAM and regenerative solutions are tailored to the diverse individual needs of today's clinical challenges in daily practice.

Todd Strong, Chief Technology Officer of BioHorizons CAMLOG, said: “We are convinced that our comprehensive, evidence-based and scientifically proven portfolio of products offers ideal solutions for the individual preferences of today's implantologists and specialists.”

Since 2016, BioHorizons and CAMLOG, the premium implant companies within Henry Schein's Global Dental Surgical Group, have pursued an evolutionary pathway to combine

their strengths. At first, BioHorizons and CAMLOG unified their go-to-market approach in all subsidiary markets, using their complementary strengths. In 2018, the international sales channels were combined, creating five regional sales organisations, thus, enabling local customer centricity in each market and focus on the fast-growing international markets.

“We always focus on our people—especially during transformation. Trust and loyalty within the organisation are the basis. Building an inspiring and empowering culture is key to winning in today's fast-changing environment,” said Dr René Willi, President of the Global Dental Surgical Group at Henry Schein.

The new combined group branding of BioHorizons CAMLOG marks a subsequent milestone in the combination of two industry-leading companies to grow jointly on a global scale while reinforcing the identity of both established brands. CAMLOG will continue to be the leading brand in the German-speaking markets, and BioHorizons will continue to lead in the Americas.

This year, CAMLOG is celebrating 20 years of continued success. According to the company, a very important factor is the teams' evolutionary spirit. That spirit is based



• Von links: René Willi, Präsident der Global Dental Surgical Group Henry Schein; Markus Stammen, Geschäftsführer CAMLOG Germany; Todd Strong, Chief Technology Officer; Michael Ludwig, CEO von CAMLOG Germany; Holger Essig, Chief Marketing Officer; Martin Lugert, Geschäftsführer CAMLOG Germany, und Christian Rähle, Director Research and Development.

• From left: René Willi, President Global Dental Surgical Group Henry Schein; Markus Stammen, Managing Director CAMLOG Germany; Todd Strong, Chief Technology Officer; Michael Ludwig, CEO of CAMLOG Germany; Holger Essig, Chief Marketing Officer; Martin Lugert, Managing Director Sales CAMLOG Germany, and Christian Rähle, Director Research and Development.

on cooperation and strong partnerships, learning from others, and lateral thinking, leading to new horizons, transferring ideas and spirit into business, and helping customers

grow their practices by offering value-added services and education beyond implants.

“We would like to thank all our customers for the valuable insights

provided, helping us to develop and grow our solution portfolio, and for their loyalty and support,” said Martin Lugert, Managing Director of Sales at CAMLOG Germany. «

Schalten Sie die Stille mit QuietOn ein Turn the QuietOn

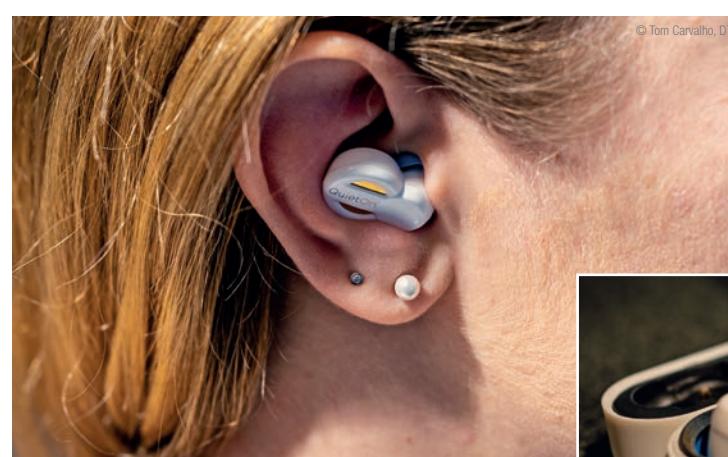
Das Unternehmen präsentiert aktive lärmkompensierende Ohrstöpsel für Zahnkliniken. *Company presents active noise-cancelling earplugs designed for dental clinics.*

■ QuietOn ist ein junges und dynamisches Technologieunternehmen aus Finnland. Die Idee zu den kleinen Ohrstöpseln kam Janne Kyllonen (unserem Innovationsjäger), als diesem am Flughafen bewusst wurde, wie Stress auf Geschäftsreisen effektiv durch aktive Geräuschunterdrückungstechnologie reduziert werden kann. Im Jahre 2015 entwickelten die beiden ehemaligen Nokia Ingenieure Janne und Matti Nisula (unsere Elektronik-Genies) die ersten Prototypen, testeten und überprüften diese, und QuietOn war geboren.

Aber wie landete das Produkt in der Dentalbranche? Anfangs eher zufällig. Pekka Sarlund, CEO von QuietOn, litt als Patient unter der lauten Geräuschkulisse in Zahnarztpraxen. So kam ihm die Idee, die Ohrstöpsel während einer Behandlung zu tragen. Seine Zahnärztin bemerkte die Ohrstöpsel und „stahl“ sie Pekka, um sie selbst auszuprobieren, und war von ihrer Wirkung fasziniert. Das Paar QuietOn verließ die Klinik nie wieder, stattdessen hilft QuietOn heute vielen anderen Zahnärzten dabei, ihre Gesundheit zu schützen und Hörschäden zu vermeiden.

Wie verschiedene Studien belegen, kann der Lärm in Zahnarztpraxen, welchem Zahnärzte ständig ausgesetzt sind, schwerwiegende Hörschäden verursachen. Obwohl dieses Problem allgemein bekannt ist, wird es häufig ignoriert, da man eine allgegenwärtige Geräuschkulisse bereits gewohnt ist. Die Schäden sind dadurch allerdings nicht minder gravierend.

Selbst das umfassende Produktangebot der IDS bietet keine entsprechende Kategorie für hörschutzbe-



• Auf der IDS können Zahnärzte ein Produkt der finnischen Firma QuietOn ausprobieren: Lärmkompensierende Ohrstöpsel für den täglichen Gebrauch in der Praxis.

• At IDS, dental professionals can try a smart product by Finnish company QuietOn: noise-cancelling earplugs for daily use in the practice.

zogene Produkte oder Dienstleistungen.

Die Ohrstöpsel mit aktiver Geräuschunterdrückung von QuietOn sind raffinierte und zertifizierte Hörschutzgeräte (DIN EN 352). Das eingebaute Mikrofon erfassst das Geräusch, daraufhin erzeugt ein Lautsprecher einen Gegenschall, welcher gesundheitsgefährdenden Lärm unterdrückt. Die Leistung der Ohrstöpsel ist im Bereich von tiefen sowie hohen Frequenzen, verursacht beispielsweise durch Sauginstrumente oder Ultraschallscaler, am stärksten. Im Bereich von mittleren Frequenzen, beispielsweise von menschlicher Sprache, ist die Lärmreduktion geringer. Auf diese Art und Weise wird die Kommunikation mit Patienten ermöglicht und das Gehör des Zahnarztes geschont.

Die Akkulaufzeit von 50 Stunden pro Ladung verdeutlicht die Eignung von QuietOn für längere Arbeits- und

© Tom Carvalho, DTI



Behandlungszeiten in der Zahnarztpraxis.

Wenn Sie Hörschäden und lärmbedingtem Stress vorbeugen wollen, indem Sie Ihr eigenes Wohlbefinden und das ihrer Patienten bestmöglich schützen, lernen Sie QuietOn kennen!

„Auf der IDS können Zahnärzte die geräuschunterdrückenden Ohrstöpsel direkt an unserem Stand ausprobieren. Die Ohrstöpsel sind eine gute Möglichkeit, ihre Ohren vor den ständigen Umgebungsgeräuschen in einer Zahnarztpraxis zu schützen. Viele Zahnärzte haben sie getestet und fanden sie erstaunlich, weil sie wirklich einen Unterschied hören konnten. Natürlich ist es auch für Patienten eine Option, denn der Lärmunterdrückungseffekt reduziert den Stress während der Behandlung. Interessierte finden uns an unserem Stand (B074) in Halle 2.2“, sagt Maria Ala-Sulkava, Vertriebsleiterin bei QuietOn. «

Matti Nisula (our electronics carpenter)—both former Nokia engineers—made the first prototypes, and had them tested and validated, and so QuietOn was born.

So, how did the product end up in the dental industry? Initially by accident. QuietOn CEO Pekka Sarlund suffered from the noise of dental devices as a patient, which is why he used QuietOn during a treatment session. His dentist noticed the earplugs and “stole” them from Pekka for her own use—and simply loved them. This pair never came back from the clinic, but as a result QuietOn is today helping so many other dental professionals to protect their health and prevent hearing damage.

Various studies have proven the serious hearing damage caused by the dental noise to which dental professionals are constantly exposed. Although the problem is well known, it is often ignored because it has be-

come accustomed to an ever-present soundscape. Yet, the damaging effects remain. Even in IDS's comprehensive product classification, there is no category for hearing protection-related products or services.

QuietOn active noise-cancelling earplugs are certified smart hearing protector devices (DIN EN 352). The built-in microphone samples the sound, and subsequently a speaker generates opposite-phased soundwaves, cancelling out the harmful noise. QuietOn's performance is highest for low and high-frequency sound generated, for example, by suction or an ultrasonic scaler. The reduction level is lower for human speech involving medium frequencies; therefore, it is still possible to communicate with patients and staff while wearing the earplugs.

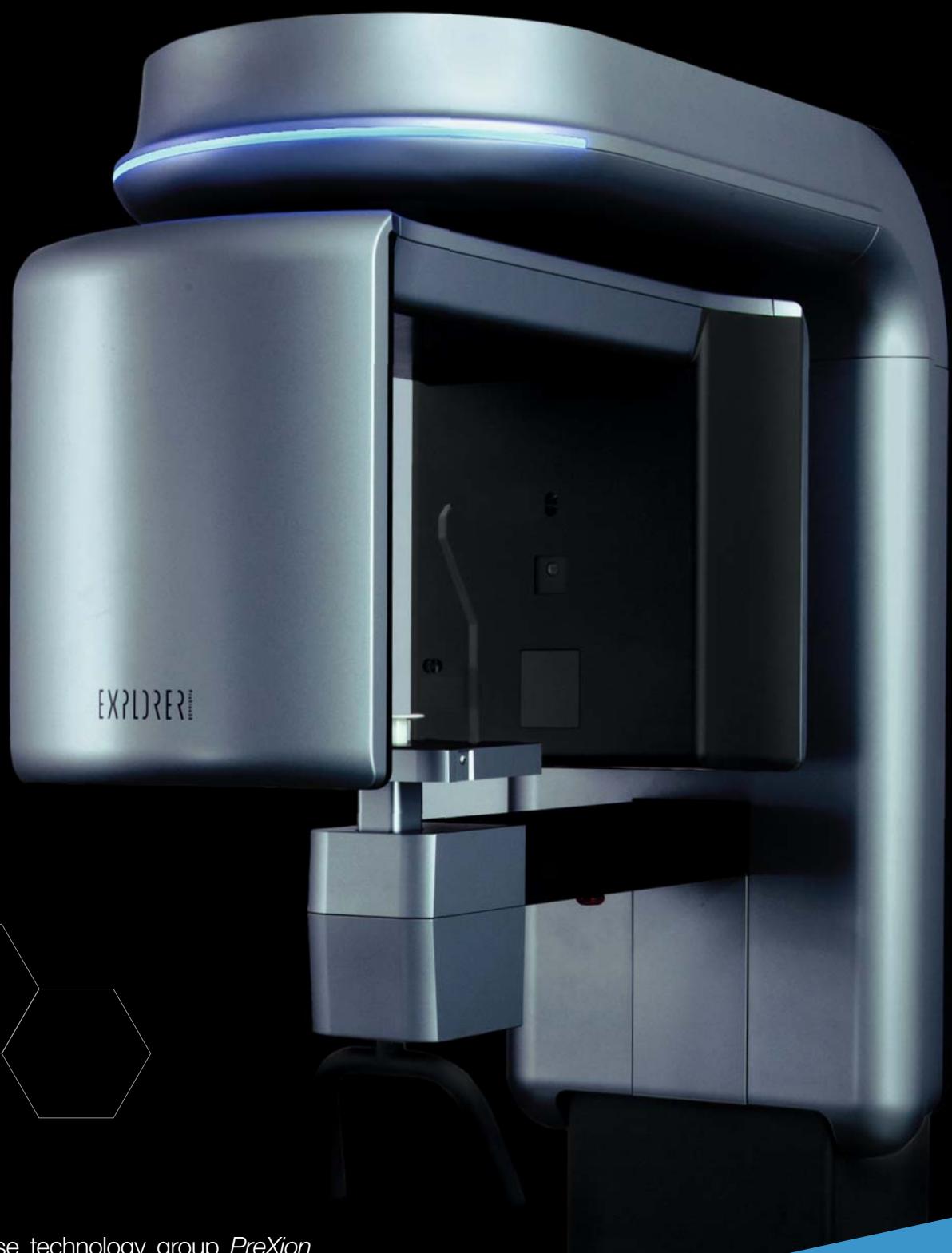
The long battery life of 50 hours on a single charge underlines the earplugs' suitability for extended work and treatments in the dental practice.

If you want to prevent hearing damage, decrease noise-related stress and improve your own and your patients' well-being, it is worthwhile trying QuietOn.

“At IDS, dentists can try the noise-cancelling earplugs at our booth. The earplugs are a great way to protect your ears from the constant ambient noise in a dental practice. Many dentists have tested them and found them amazing, because they could really hear a difference. Of course, it is also an option for patients, because the noise-cancelling effect decreases their stress level during treatments. Interested parties can find us at our Booth (B074) in Hall 2.2,” said Maria Ala-Sulkava, Sales Director at QuietOn. «

CBCT WORLD PREMIERE

Show what you're made of—with precision of *PreXion*.



EXPLORER

PreXion3D

From 12 to 16 March 2019, the Japanese technology group *PreXion* will present the new CBCT system *PreXion3D EXPLORER* at booth B081 in hall 2.2 at the International Dental Show. The high-performance system, especially developed for the European market, allows for an extraordinary combination of the most precise imaging, great picture detail, low radiation exposure, safe diagnostics and digital planning, covering the entire range of indications in modern dentistry.

Show what you're made of—with precision from *PreXion*.

Meet us at **IDS 2019**
Hall 2.2, Booth B081



PreXion Europe GmbH Stahlstraße 42–44 · 65428 Rüsselsheim · Germany
Phone: +49 6142 4078558 · info@prexion-eu.de · www.prexion.eu



Hall 2.2
Booth B081

Scanners Align

Ein Interview mit Yuval Shaked von Align Technology
An interview with Yuval Shaked of Align Technology

■ Yuval Shaked, Senior Vice President und Managing Director, iTero Scanner and Services Business bei Align Technology, nahm sich auf der IDS 2019 Zeit, um über den Intraoralscanner iTero Element 5D des Unternehmens zu sprechen.

Herr Shaked, was unterscheidet denn den iTero Element 5D von anderen Intraoralscannern?

Wenn wir speziell über den 5D sprechen, ist er der einzige Scanner weltweit, der Ihnen mit einem Scan 2D-, 3D- und Nahinfrarot-Bildgebung (NIRI) liefert. Der ROI für einen Scan ist also wirklich hoch. Es ist ein sehr umfassendes Werkzeug zur Diagnose, Patientenkommunikation, Erstellung eines Behandlungsplans und seiner Überwachung. Der 5D ist das einzige Werkzeug, das dies alles mit einem Scan erreichen kann. Der integrierte Arbeitsablauf ist einzigartig. Wir sind auch die Ersten, die die Möglichkeit auf den Markt brachten, mit dem Scanner Karies zu erkennen. NIRI ermöglicht es dem Arzt, die innere Zahnn-

fluss. Die Patienten informieren sich, wollen verstehen, und das Sehen hilft ihnen dabei und erhöht die Akzeptanz der Behandlung. Er ist auch ein umfassendes Werkzeug für diagnostische, restaurative und kieferorthopädische Verfahren sowie für die Kontrolle. Wir sind fest davon überzeugt, dass irgendwann alle Zahnärzte über einen Intraoralscanner verfügen werden und jeder Patient bei jedem Besuch gescannt wird. ▶

■ At IDS 2019, Yuval Shaked, Senior Vice President and Managing Director, iTero Scanner and Services Business at Align Technology, discussed the company's iTero Element 5D intraoral scanner.

Mr Shaked, what sets the iTero Element 5D apart from other intraoral scanners?

Specifically, it is the only scanner in the world that with one scan gives you 2-D, 3-D and near-infrared imaging, so the return on investment is really high. It is a very comprehensive tool to diagnose, communicate with the patient, create a treatment plan and monitor treatment.

iTero Element 5D is the only one that can achieve all of this with one scan. The integrated workflow is unique. We are also the first to offer the possibility of detecting caries with a scanner. Near-infrared imaging enables the dentist to see the patient's internal tooth structure to aid in detecting and monitoring the progression of caries. The feedback from our customers is that iTero is straightforward and very userfriendly.

How does iTero Element 5D allow for the streamlining of the dentist-lab workflow?

The labs are critical, since they work with the dentists daily. We have just released a new workflow in which dentists can send files and communicate directly with the lab and get the restorative work very quickly or they can use our services; we prepare everything for them and send it directly to the lab. We can, therefore, support them by doing some of the work for them and are today the only one offering this service.

Do you think it is possible for orthodontists to provide optimal treatment options without the use of an intra-oral scanner?

Yes, but it would not be a completely digital workflow. Patients are becoming informed and want to understand, and seeing helps them and increases treatment acceptance. It is also a comprehensive tool for diagnostic, restorative and orthodontic procedures and monitoring. We strongly believe that at some point all dentists will have an intraoral scanner and every patient will be scanned at every visit. ▶



Z-Cut

Der EKR für ZrO₂



Magische Schleifer
für Zirkondioxid und
Lithium-Disilikat

- **Trennen von Zirkonkronen,**
- **Bearbeitung von Abutments,**
- **Einschleifen von Frühkontakte,**
- **Okklusionseinschleifungen**

IDS
2019

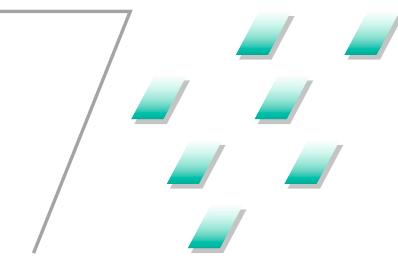
Halle 11.2
Gang L
Stand 008

Besuchen Sie unseren
Onlineshop auf www.nti.de

NTI-Kahla GmbH • Rotary Dental Instruments
Im Camisch 3 • D-07768 Kahla/Germany
Tel. 036424-573-0 • e-mail: verkauf@nti.de • www.nti.de

Activities at the GC Booth

Hall 11.2 | Booth N010–O019



SATURDAY 16/03/19

LAB DEMO 1 Meet The Experts

- 10:00–11:00 **Mix & boost your ceramics**
Fotis Megas
Product: Initial™
- 11:30–12:30 **LiSi ganz easy**
Ralf Dahl
Product: Initial™ LiSi family
- 13:00–14:00 **Initial™ Zirconia Solutions**
Patric Freudenthal
Product: Initial™
- 14:30–15:30 **When only the best aesthetics will do**
Nikos Bellas
Product: Gradia Plus

LAB DEMO 2 Meet The Experts

- 10:30–11:30 **Initial™ Painting Solutions**
Stephen Lusty
Product: Initial™
- 12:00–13:00 **Initial meets eLAB® concept**
Djemal Ibraimi
- 13:30–14:30 **Individuelle Frontzahnschichtung**
Christian Thie
Product: Initial™ MC
- 15:00–16:00 **Initial™ LiSi family**
Feras Dabhour
Product: Initial™

initial™

WIN!
750 € voucher
Veloretti bike!

daily
contest

9–11 a.m.
happy
healthy
breakfast

Speakers' Corner

Moderation: L. Lavoix /
G. Benjamin

- 09:30 **Customer Loyalty Program**
Ward Gerets
- 10:15 **Workflow using CERASMART270:
from preparation to luting**
Dr Jörg Weiler
Product: CAD/CAM Blocks
- 11:00 **When to cement, when to bond indirect restorations**
Dr Marcio Vivan Cardoso
Product: Luting product portfolio
- 11:45 **Injection moulding technique**
Dr Florian Klumpp
Product: Exaclear &
G-aenial Universal Injectable

- 12:30 **KONTRA KONTAMINATION –
Aufbereitung implantatprothetischer Bauteile: Hygiene und Verfahrensweise**
ZT Carsten Fischer

- 13:15 **Customer Loyalty Program**
Ward Gerets
- 14:00 **LiSi? Just easy!**
ZTM Ralf Dahl
Product: Initial™ LiSi family
- 14:45 **Workflow using CERASMART270:
from preparation to luting**
Dr Jörg Weiler
Product: CAD/CAM Blocks
- 15:30 **The fully digital Aadva Flow**
Dimitrios Lillios
Product: Aadva Lab Scan 2 &
IOS 200
- 16:15 **The Aadva digital flow
from impression to production**
Garlef Roth
Product: Aadva Lab Scan 2 &
IOS 200

HANDS-ON Direct Restorations

- 09:30–11:15 **Smart Aesthetic solutions for anterior restorations**
Dr Florian Klumpp

- 11:30–12:15 **Reinforced solutions for posterior restorations**
Adriano Teixeira

- 12:30–13:15 **Innovative solutions for posterior restorations**
Adriano Teixeira

- 13:30–15:15 **Smart Aesthetic solutions for anterior restorations**
Dr Florian Klumpp

- 15:30–16:15 **Reinforced solutions for posterior restorations**
Adriano Teixeira

- 16:30–17:15 **Innovative solutions for posterior restorations**
Adriano Teixeira

HANDS-ON Prosthetic Solution

- 09:30–10:15 **The perfect mock-up for veneers**
Marcio Vivan Cardoso

- 10:30–11:15 **Creating direct veneers with Injection moulding technique**
Simone Moretto

- 11:30–12:15 **Characterisation of Hybrid CAD/CAM Blocks**
Simone Moretto

- 12:30–13:15 **Predictable veneer bonding**
Marcio Vivan Cardoso

- 13:30–14:15 **The perfect mock-up for veneers**
Marcio Vivan Cardoso

- 14:30–15:15 **Posterior wear management with injection moulding**
Simone Moretto

- 15:30–16:15 **Predictable veneer bonding**
Marcio Vivan Cardoso

- 16:30–17:15 **Injection Moulding in Anterior with EXACLEAR + G-aenial Universal Injectable**
Simone Moretto

,'GC,'



Since 1921
Towards Century of Health

„Es war eine, sagen wir, interessante Zeit.“ “It has been a, let’s say, interesting time.”

Ein Interview mit Dr. Kwang Bum Park, CEO von MegaGen *An interview with Dr Kwang Bum Park, CEO of MegaGen*

■ Dr. Kwang Bum Park ist CEO des südkoreanischen Implantatherstellers MegaGen. Im Gespräch mit Dental Tribune International spricht er über die Leidenschaft des Unternehmens für Innovationen in der Dentalbranche und sein beständiges Vordringen im internationalen Markt.

2017 gab es bei MegaGen große Veränderungen. Wie ist es in den vergangenen zwei Jahren gelaufen?

Nun, 2018 war ein intensives und aufregendes Jahr: Unser neues und hochmodernes Hauptquartier mit Produktionsanlagen und Büros wurde eröffnet. Ich bin sehr stolz auf unser Produktionsteam, das es geschafft hat, am neuen Standort fristgerecht zu produzieren, und das schon nach kurzer Zeit. Die Teams hatten so den Rücken frei, um sich auf die Entwicklung neuer Fertigungsverfahren konzentrieren zu können. Sie haben dabei mit den Forschungs- und Entwicklungsteams zusammenarbeitet und den Kundenservice stetig verbessert.

Wir konnten uns in attraktiven neuen Märkten mit einem starken Kundenwachstum entwickeln: Russland, USA, China, Japan und Deutschland. Und sehr ermutigend ist, dass selbst unsere reiferen Märkte immer noch weiterwachsen.

Aus diesen und weiteren Gründen war es eine, sagen wir, interessante Zeit! Durch die vielen Veränderungen im Unternehmen in den letzten Jahren habe ich allerhand gelernt, und es ist schon toll, sagen zu können, dass wir immer noch ein führendes Unternehmen sind: beweglich genug für die notwendigen Veränderungen, damit wir in diesem aufregenden modernen Implantatgeschäft auch weiterhin die Nase vorn haben.

Sie arbeiten auch unter einem neuen Slogan: „MegaGen never stops innovating“. War das Thema Innovation schon immer im Vordergrund?

Seit den Anfängen im Jahr 2002 hat MegaGen immer zukunftsweisende Konzepte auf dem Gebiet der Implantologie vorgelegt. Nehmen Sie zum Beispiel das Intermezzo-Implantat, das 2005 auf den Markt kam: Es handelt sich um das schmalste Implantat für die provisorische Verwendung, und für kleine Zahnlücken vorn ist es sogar eine Dauerlösung. 2006 brachten wir Rescue heraus, das kürzeste Implantat für langfristige Erfolge im Backenzahnbereich. Und noch im selben Jahr kam EZ Plus, ein Implantat auf Knochenebene für ästhetisch ansprechendere Lösungen.

Weitere Innovationsbereiche decken wir mit dem biologisch inspirierten AnyRidge-Implantat ab. Es kam 2009 in Südkorea und 2010 im Rest der Welt auf den Markt und zeigt auch weiterhin phänomenale Ergebnisse auf allen Gebieten der Implantatbehandlung. Es hat dazu

beigetragen, dass das One-Day-Implant zu einer Erfolg versprechenden Behandlungsoption geworden ist.

2009 startete MegaGen das Projekt EUREKA R2. Ziel war die Entwicklung eines umfassenden Behandlungs- und Pflegeprogramms, dessen Ergebnisse vorhersagbarer sind, das die Zeit der Patienten im Behandlungsstuhl verkürzt sowie bessere langfristige Erfolgsquoten für chirurgische Eingriffe und bessere Langzeitpflege gewährleistet.

Wie ist der aktuelle Stand des R2-Projekts?

R2GATE ist ein Eckstein dieses Projekts, eine Software, die eine reibungslose Verbindung zwischen der Diagnosephase, der Behandlungsplanung und der endgültigen Behandlungslösung herstellt. In den sechs Jahren seit dem Start von R2 sind viele dieser Konzepte weltweit zur Norm für Software geworden – zum Beispiel die Verbindung von CT-Bildern und Dateien aus dem Intraoralscanner. Unser Servicekonzept hat sich zu einem internationalen Tool für Behandlungsplanung und Prothesendesign entwickelt, mit dem Oralchirurgen auf der ganzen Welt One-Day-Behandlungslösungen anbieten können – wie es kürzlich in der National Geographic-Dokumentation New Boundaries of Dentistry zu sehen war.

Im vergangenen Jahr haben wir auf dem 14. MegaGen International Symposium in Las Vegas das neue R2-Studiokonzept eingeführt. In Zusammenarbeit mit einem führenden koreanischen CT-Hersteller bietet unsere Software Zahnärzten die Möglichkeit, einen virtuellen Patienten zu erstellen. Die Daten können dann als ganzheitliches Diagnostiktool, für die Aufklärung des Patienten, für die Planung der abschließenden Behandlung und für die CAD/CAM-Herstellung von Prothesen verwendet werden.

Wie haben Sie es geschafft, all diese Konzepte auf den internationalen Markt zu bringen?

Es handelt sich für uns um einen aufregenden Schritt nach vorn, aber wer unsere Geschichte kennt, weiß, dass es nicht der letzte ist. MegaGen hört nie mit den Innovationen auf; unser Ziel, einer der führenden Innovatoren im Gesundheitssektor zu werden, leitet uns auch weiterhin. Anteilig investiert MegaGen nach wie vor mehr Geld in Forschung und Entwicklung als in das Marketing. Mein Team drängt mich dazu, das auszugleichen, also haben wir auch in unsere Bildungs- und Networking-Marke MINEC (MegaGen International Network of Education and Clinical Research) investiert. Unsere Unternehmensphilosophie bleibt von Inklusivität und der Verbreitung von Ideen geprägt, und unser MINEC-Team wird entschlossen daran arbeiten, dieses Konzept weiterzuentwickeln.

Weitere Innovationsbereiche decken wir mit dem biologisch inspirierten AnyRidge-Implantat ab. Es kam 2009 in Südkorea und 2010 im Rest der Welt auf den Markt und zeigt auch weiterhin phänomenale Ergebnisse auf allen Gebieten der Implantatbehandlung. Es hat dazu

gewesen, dass Produkte und Innovationen für sich selbst sprechen, und wir haben uns mehr auf Mundpropaganda für unsere Ideen verlassen als auf aufwendige Marketingkampagnen. Ich hoffe, dass wir auch auf unserem weiteren Weg unsere Konzepte durch Bildung und die Weiterentwicklung unseres Netzwerks verbreiten können, durch die Zusammenarbeit mit jungen oder auch

the company has undergone over the last several years, and I am happy to say it is still great to be leading a company that is agile enough to make the changes necessary to stay in the forefront of our exciting business of dentistry in the modern age.

You are also working under a new slogan: “MegaGen never stops innovating”. Has innovation always been a consideration?

Our service concept has developed to offer an internationally based treatment planning and prosthetic design that enables surgeons worldwide to offer one-day treatment solutions to their patients, as seen on the recent National Geographic documentary *New Boundaries of Dentistry*.

Last year at the 14th Annual MegaGen International Symposium in Las Vegas in the US, we launched the new R2 Studio concept. In collaboration



© Robert Ströhler
Dr. Kwang Bum Park, CEO von MegaGen, am Stand des Unternehmens auf der IDS 2019.
Dr. Kwang Bum Park, CEO of MegaGen, at the company's booth at IDS 2019.

nicht mehr ganz jungen, offenen Menschen, durch die Entwicklung von Talenten und indem wir den Praktikern der Branche dabei helfen, Bestleistungen zu bringen. Darauf werden wir uns in den kommenden Jahren konzentrieren.

Danke für das Interview. ▶

■ Dr. Kwang Bum Park ist der CEO der südkoreanischen Implantatfirma MegaGen. In einem Interview mit Dental Tribune International spricht Park über die Leidenschaft des Unternehmens für Innovationen in der Dentalindustrie und seine kontinuierliche Bewegung in den internationalen Märkten.

In 2017, MegaGen underwent large changes. How have things been going over the past two years?

Well, we had an intense and exciting year in 2018 with the opening of our new state-of-the-art HQ production facility and offices. I am very proud of our production team, who have been able to achieve on-time manufacturing results in the new facility in a very short space of time, freeing up our teams to focus on new developments for better manufacturing practice, working with our R & D teams and always improving our service to our customers.

We have developed in exciting new markets with significant new user growth in countries like Russia, the US, China, Japan and Germany, and most encouragingly, even our more mature markets continue to grow.

For these reasons and more, it has been a, let’s say, interesting time! I have learnt a lot with the many changes that

Since its early days in 2002, MegaGen has introduced leading concepts to implantology. For example, the Intermezzo implant, which was launched in 2005, is the narrowest implant for provisional use and is also a permanent solution in small anterior tooth spaces. In 2006, we launched the Rescue, which is the shortest implant for long-term success in molar sites. Also in 2006, we launched EZ Plus, a bone level implant for better aesthetic solutions.

Other areas of innovation include the biologically inspired AnyRidge implant. Launched in 2009 in South Korea and 2010 in the rest of the world, it continues to show phenomenal results in all types of implant treatment and has helped make the one-day implant a truly successful treatment option.

In 2009, MegaGen also launched the EUREKA R2 project. The target has been to develop an overall treatment and maintenance programme that will yield more predictable results, less chair time for patients and dentists, better long-term success rates for surgical interventions and better maintenance over time.

What is the current status of the R2 project?

R2GATE is a cornerstone of this project. This software programme aims to offer a seamless connection between the diagnostic phase, treatment planning and the final treatment solution. Over the six years since we launched the R2 software, many of the original concepts, for example, the merging of CT and intraoral scan files, have become the norm in software worldwide.

with a leading Korean CT company, our software offers dentists an opportunity to create a virtual patient. The data can then be used as a holistic diagnostic tool, for patient education, for final treatment planning and for CAD/CAM of prostheses.

How have you managed to bring all these concepts to the international market?

This is an exciting step forwards for us, but in line with our history, it is not a final step. MegaGen never stops innovating and our aim to become a leading healthcare innovator remains our guide. Percentage-wise, MegaGen still invests more heavily in R & D than in marketing. My team is pushing me to balance this, so we have also invested in our education and networking brand, MINEC (MegaGen International Network of Education and Clinical Research). Our company philosophy remains one of inclusiveness and the spread of ideas, and our MINEC team will work hard to develop this concept.

I always think that products and innovation will speak for themselves, and we have relied more on a word-of-mouth spread of our ideas than on heavy-handed marketing campaigns. My wish is that going forwards we can spread our concepts more widely through education and by developing our networks, working with young, and also not so young, open-minded individuals, developing talent and helping dental practitioners to achieve their best, and this will be our focus over the coming years.

Thank you for the interview. ▶

sagemax



NexZr[®] + MULTI

ESTHETIC. MULTILAYER.



Efficiency
integrated color gradient

Esthetics
highly translucent & polychromatic

Color selection
7 colors incl. gradient

VISIT US AT IDS:
4.2 / L-40

sagemax.com



CREATE IT.

TAKE
THE
LEADING
EDGE.



SHAPE
AN
INSPIRING
SMILE.





Intuitive Digital Workflows for Your Daily Challenges

The Aadva
Intraoral
Scanning Solutions
from GC
based on AI Technology



Was ist sonst noch los in Köln? What's on in Cologne?



© Liu zishan/Shutterstock.com



© L778 Photography/Shutterstock.com

Metropolis Kino

- Wann: täglich ab 12.00 Uhr
- Wo: Ebertplatz 19, 50668 Köln
- Information: metropolis-koeln.de

■ Nach einigen Messetagen ist ein Film in einem der Kölner Kinos vielleicht der perfekte Weg, um sich zu entspannen. Das Metropolis Kino ist eine gemütliche Anlage im Zentrum der Stadt. Mit seinem Retro-Design und einer urigen Atmosphäre bietet es den perfekten Ort, um sowohl die neuesten Hollywood-Veröffentlichungen als auch unabhängige internationale Filme und Dokumentationen zu sehen. Das Kino organisiert eine ganze Reihe von unterschiedlichen Veranstaltungen. Die Filme laufen sowohl in ihrer Originalfassung als auch in deutscher Sprache. Reservierungen sind möglich.

Tequila and the Sunrise Gang

- Wann: 16. März, 20.30 Uhr
- Wo: MTC Cologne, Zülpicher Straße 10, 50674 Köln
- Information: www.eventim.de

Die deutsche Band Tequila and the Sunrise Gang ist eine funky Gruppe, die Musik macht, zu der man unbedingt tanzen muss. Ursprünglich aus Kiel stammend, welches sie liebevoll Kiel-ifornia getauft haben, beschreiben sie ihre Musik ähnlich einer Surf-Contest-After-Party. Mit einer Mischung aus Gitarren, Trompeten, Bass, Saxophonen, Posaunen, Orgeln, Schlagzeug und

inspirierendem Gesang wird ihr Sound von Bands wie Sublime und den Mad Caddies, Künstlern wie Manu Chao und Genres wie Reggae, Ska, Pop und Rock beeinflusst. Zu ihrer fröhlichen Musik zu feiern, ist ein Genuss für jeden.

Comedy Show: Oliver Polak—Der Endgegner

- Wann: 16. März, 19.30 Uhr
- Wo: Artheater, Ehrenfeldgürtel 127, 50823 Köln
- Information: www.eventim.de

Es wird behauptet, dass Oliver Polak fast jedes Thema in eine humorvolle Parodie oder einen Sketch verwandeln kann. Aufbauend auf einer umfangreichen und vielfältigen Karriere, die Schauspiel, Schreiben und Comedy umfasst, hat er in diesem Jahr alle Schwierigkeiten, denen sich Menschen im heutigen Leben gegenübersehen, sowie seine persönlichen Prüfungen und Sorgen in eine lustige Show verwandelt, in der sich das Publikum endlich etwas besser verstanden fühlt. Mit neuen Ideen und Perspektiven wird der versierte Comedian sicherlich die Menge durch den ganzen Abend hindurch unterhalten. ◀

Kölner Feinschmecker-Touren

- Wann: Buchung erforderlich
- Wo: Rheinkontor, Agrippinawerft 6, 50678 Köln
- Information: www.sehenswert-koeln.de

Die Kölner Feinschmecker-Touren bieten zwei fantastische Varianten, um nicht nur die Architektur und Geschichte der Stadt, sondern auch ihre kulinarischen Köstlichkeiten kennenzulernen. Die Genießer-Tour beinhaltet einen geführten Spaziergang durch einige der historisch interessantesten Gegenden Kölns, verbunden mit kurzen Pausen in traditionellen Bäckereien, Spezialitäten-, Käse- und Teeläden. Diese Tour wird nur für Gruppen mit bis zu 15 Teilnehmern angeboten. Eine zweite Möglichkeit bietet die Dinner-Tour.

In dieser werden Vorspeise, Hauptspeise und Dessert in verschiedenen Restaurants serviert, was einen geführten Einblick in einige der weniger bekannten Geheimnisse der Stadt ermöglicht. Buchungen sind für zehn bis 25 Personen pro Gruppe möglich. Beide Touren werden in deutscher, englischer und spanischer Sprache angeboten. ◀

Metropolis Kino

- When: daily from 12:00
- Where: Ebertplatz 19, 50668 Cologne
- Information: metropolis-koeln.de

■ After a busy few days of the congress, enjoying a film at one of Cologne's cinemas might be the perfect way to unwind. The Metropolis Kino is a cosy complex located in the central area of the city. With a retro design and quaint feel, it provides the perfect place to catch both the latest

Hollywood releases, as well as independent international films and documentaries. The cinema curates to a range of groups and events. Films run in both their original versions and German, and reservations are possible.

Tequila and the Sunrise Gang

- When: 16 March, 20:30
- Where: MTC Cologne, Zülpicher Straße 10, 50674 Cologne
- Information: www.eventim.de

The German band Tequila and the Sunrise Gang is a funky group who create music that moves the body. Based in Kiel, which they have affectionately dubbed Kiel-ifornia, they say their music is akin to that of a surf contest after-party. Containing a mixture of guitars, trumpets, bass, saxophones, trombones, organs, drums and inspiring vocals, their sound is influenced by bands like Sublime and the Mad Caddies, artists like Manu Chao, and genres such as reggae, ska, pop and rock. Getting down to their upbeat music is something almost everyone can enjoy.

Comedy show: Oliver Polak—Der Endgegner

- When: 16 March, 19:30
- Where: Artheater, Ehrenfeldgürtel 127, 50823 Cologne
- Information: www.eventim.de

It has been said that Oliver Polak can turn almost any topic into a humor-

ous parody or skit. With an extensive and diverse career that spans acting, writing and comedy, he has this year twisted all the difficulties that people face in contemporary life, as well as his personal trials and tribulations, into a hilarious show in which audiences can finally start to feel a little more understood. With fresh ideas and perspectives, the accomplished comedian will surely keep the crowd entertained throughout the entire evening.

Cologne Connoisseur Tour

- When: Booking required
- Where: Rheinkontor, Agrippinawerft 6, 50678 Cologne
- Information: www.sehenswert-koeln.de

The Cologne Connoisseur Tour offers two fantastic variants to enjoy not only the architecture and history of the city but also its culinary delights. The "Genießer" Tour incorporates a guided adventure through some of the most historically interesting parts of Cologne, while intertwining it with short breaks at traditional bakeries and speciality cheese and tea shops. Designed for groups only, the maximum booking is 15 people. The second possibility is the Dinner Tour. Here, entrée, main and dessert are all taken at different restaurants, allowing for a guided insight into some of the lesser known secrets of the city. Bookings are for ten to 25 people per group, and both tours are offered in German, English and Spanish. ◀



© dwphotos/Shutterstock.com

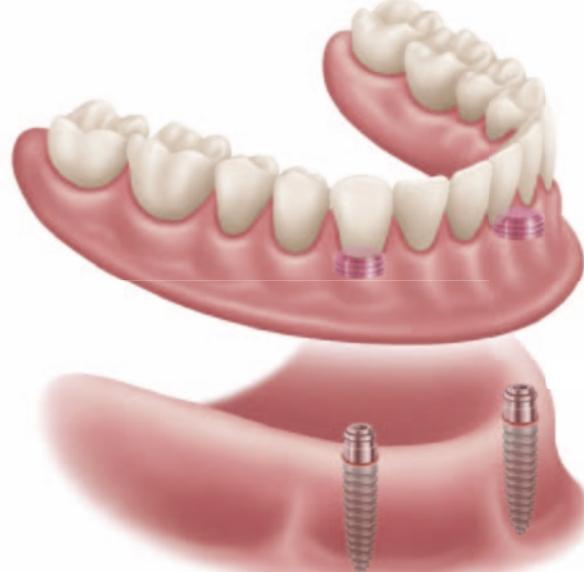


© BarthFotografie/Shutterstock.com

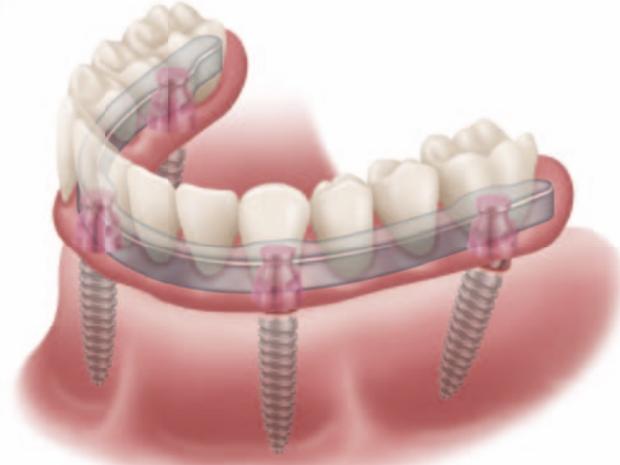
FULL-ARCH IMPLANT SOLUTIONS AHEAD



LOCATOR R-Tx®



LOCATOR F-Tx®



**TWO PATHS.
ONE DESTINATION.**

Patient **REMOVABLE**
Prosthesis

FIXED Prosthesis -
Clinician Removable

 **LOCATOR R-Tx®** - Fourth generation patient **REMOVABLE** overdenture Attachment System predicated on the award-winning and market-leading LOCATOR® design. **BETTER. SIMPLER. STRONGER.**

 **LOCATOR F-Tx®** - Novel **FIXED** full-arch Attachment System based on a PEEK snap-fit connection. **NO SCREWS. NO CEMENT. NO COMPROMISES.**

No matter which road you and your patients take, there is only one destination – **Zest Dental Solutions** – the pioneer and leader in full-arch implant solutions offering a family of LOCATOR Attachment Systems.

VISIT US AT IDS 2019 BOOTH J070, HALL 4.2
or visit www.zestdent.com to learn more.

New European office is NOW open!
We are actively looking for new distribution partners.

**ZD ZEST DENTAL
SOLUTIONS®**

Was man zur IDS wissen muss *Useful information*



Veranstalter

Koelnmesse und Gesellschaft zur Förderung der Dental-Industrie (GFDI), Wirtschaftsunternehmen des Verbands der Deutschen Dental-Industrie (VDDI)

Öffnungszeiten

- Täglich von 9.00–18.00 Uhr (Besucher)
- Täglich von 8.00–19.00 Uhr (Aussteller)

Eintrittspreise

- Tageskarte: 17,00 €
- 2-Tages-Karte: 21,50 €
- Dauerkarte: 27,00 €
- Tageskarte Fachschüler/Studenten (gegen entsprechende Legitimation): 8,50 €

Vom und zum Messegelände

IDS 2019-Tickets berechtigen den Inhaber zum kostenlosen Zugang zum Nahverkehr in den Verkehrsgebieten Rhein-Sieg und Rhein-Ruhr. Die S-Bahnlinien 6, 11, 12 und 13 fahren von Messe/Deutz (gegenüber dem Eingang Süd) ab und erreichen den Kölner Hauptbahnhof in wenigen Minuten. Die U-Bahnlinien 1 und 9 halten am Bahnhof Deutz (3 Gehminuten vom Eingang Süd) und die Linien 3 und 4 am Bahnhof Koelnmesse. Taxistände sind an allen vier Haupteingängen zu finden, aber bei schönem Wetter bietet die Hohenzollernbrücke eine Frischluft-Alternative. Folgen Sie der Beschilderung von der Koelnmesse, um den Rhein zu überqueren und den Dom in ca. 15 Minuten zu erreichen.

Internet

Auf dem Messegelände ist WLAN über das Netzwerk #hotspot.koelnmesse nach Anmeldung auf der Portalseite kostenlos verfügbar.

Geld

Geldautomaten der Sparkasse Köln-Bonn befinden sich in den Eingängen Nord, Süd und Ost.

Presse und Medien

Die unabhängige, zweisprachige Messezeitung *today* berichtet täglich in ihren Ausgaben vom Messegeschehen sowie über die neuesten Produktvorstellungen und Veran-

staltungstipps für Köln. Nachrichten, Bildergalerien und Videos zur IDS in deutscher Sprache sind auch rund um die Uhr unter www.zwp-online.info und dental-tribune.com abrufbar.

IDS-App

Mit einer Ausstellersuchfunktion sowie detaillierten Hallen- und Produktverzeichnissen kann die IDS-App Besuchern helfen, ihren Messeaufenthalt optimal zu nutzen. Die App bietet auch Informationen über die An- und Abreise zur Veranstaltung, sowie Zugriff auf Matchmaking365, einem Kontaktportal zum Senden von Anfragen an Aussteller und zur Organisation von Terminen mit den Ausstellern vor und während der Messe. Die App ist kostenlos und kann im App Store oder bei Google Play heruntergeladen werden.

Wichtige Telefonnummern

- Polizei: 110
- Rettungsdienst/Feuerwehr: 112
- Sanitätsstation Halle 7: 0221 821-3517
- Sanitätsstation Halle 11.1: 0221 821-2608
- Koelnmesse Besucherhotline: 0180 6773577
- Messewache Nord: 0221 821-2551/-2552
- Messewache Ost: 0221 821-2549/-2550

Organisers

Koelnmesse and the Gesellschaft zur Förderung der Dental-Industrie (GFDI), the commercial enterprise of the Association of the German Dental Industry (VDDI)

Exhibition opening hours

- Daily at 9:00 to 18:00 for visitors
- Daily at 8:00 to 19:00 for exhibitors

Admission on-site

- Day ticket: €17.00
- Two-day ticket: €21.50
- Season ticket: €27.00
- Day ticket for students (valid upon presentation of ID): €8.50

Getting to and from the show

IDS 2019 ticket holders can use public transport within both the Rhein-Sieg and the Rhein-Ruhr transport areas free of charge. The Koelnmesse grounds are well connected to the

city's transport network. Suburban (S-Bahn) Lines 6, 11, 12 and 13 depart from the Köln Messe/Deutz train station (opposite the south entrance) and reach Cologne main station (Köln Hauptbahnhof) in just a few minutes. Underground Lines 1 and 9 stop at the Bahnhof Deutz station (3 minutes' walk from the south entrance), and 3 and 4 stop at the Koelnmesse station (east entrance). Taxi ranks can be found at all four main entrances, but the Hohenzollern Bridge offers an open-air alternative if the weather's fine. Follow the signs from Koelnmesse to cross the Rhine and reach the cathedral in about 15 minutes.

Internet

Wi-Fi is available free of charge via the WLAN network #hotspot.koelnmesse after registering on the portal site.

Money

ATMs are located at the north, south and east entrances. Germany uses the euro as legal tender and the exchange rates as at 17 January were €0.87 to US\$, €1.12 to £1 and €0.00807 to ¥1. Credit card usage in Germany is not as prevalent as in other countries and is limited to larger department stores, hotels, petrol stations and some restaurants. Debit cards are more widely accepted, but some businesses and restaurants only accept cash. Ask at the counter before being seated. Banks are generally open during business hours on weekdays.

Press and media

Free copies of *today*, the independent, bilingual show newspaper, will be distributed on-site to provide visitors with the latest information from IDS 2019, including new product launches and tips on what to do in Cologne. Daily news updates, photographs and videos will also be available online during the show. Visit www.dental-tribune.com for updates.

IDS app

With an exhibitor search function and a detailed hall and product directory, the IDS app can help visitors to make the most of their trip to the trade fair. The app also provides information about traveling to and from the event, and access to Matchmaking365, a service for sending enquiries to and making appointments with exhibitors be-

fore and during the show. The app is free and can be downloaded from the App Store and Google Play.

Embassies and consulates

Foreign representation offices can provide help in emergency situations, such as in cases of lost passports. They can also assist with travel arrangements or provide legal advice.

Consulate General of Australia

28th Floor Main Tower,
Neue Mainzer Straße 52–58,
60311 Frankfurt am Main,
Phone: +49 69 905580

Consulado-Geral do Brasil

Hansaallee 32 A/B (corner of Vogtstraße Térreo), 60322 Frankfurt am Main
Phone: +49 69 9207-4213

Consulate of Canada

Benrather Straße 8,
40213 Düsseldorf

Phone: +49 211 172170

Consulate General of the People's Republic of China

Stresemannallee 19–23,
60596 Frankfurt am Main
Phone: +49 69 750 85543

Consulate General of India

Friedrich-Ebert-Anlage 26,
60325 Frankfurt am Main
Phone: +49 69 153 0050

Consulate General of Japan

Breite Straße 27, 40213 Düsseldorf
Phone: +49 211 164820

Embassy of the Republic of Korea (branch office)

Godesberger Allee 142–148,
53175 Bonn
Phone: +49 228 943790

Consulate General of the Russian Federation

Waldstraße 42, 53177 Bonn
Phone: +49 228 386 7295

Consulate General of the United States of America

Willi-Becker-Allee 10,
40227 Düsseldorf
Phone: +49 211 788 8927

Contact information and emergency numbers for embassies or consulates: www.embassyworld.com

Important numbers

- Police: 110
- Fire and ambulance: 112
- Medical Centre, Hall 7: +49 221 821-3517
- Medical Centre, Hall 11.1: +49 221 821-2608
- Koelnmesse visitor hotline: +49 180 6773577
- Security Office North: +49 221 821-2551/-2552
- Security Office East: +49 221 821-2549/-2550

About the publisher

Representatives, OEMUS MEDIA AG

Ingolf Döbbecke, Jürgen Isbauer, Lutz Hiller

Managing Editors

Franziska Beier, Jeremy Booth (V.i.S.d.P.)

Assistant Editor

Luke Gribble

Production Executive

Gernot Meyer

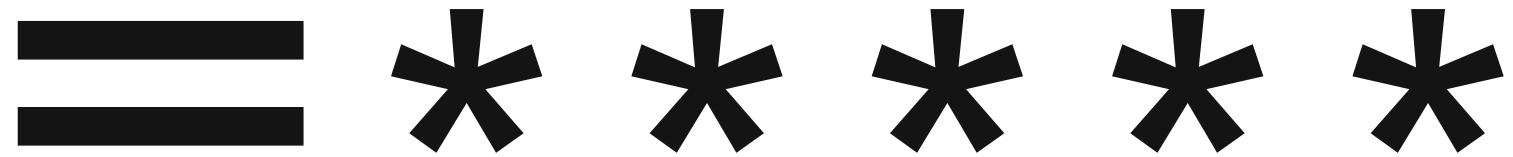
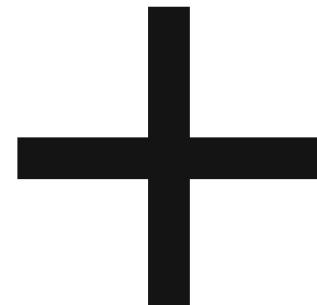
Production

Isabell Czekalla, Frank Jahr

today appears during the 38th International Dental Show in Cologne on 16 March 2019.

The newspaper and all articles and illustrations therein are protected by copyright. Any utilisation without prior consent from the editor or publisher is inadmissible and liable to prosecution. No responsibility shall be assumed for information published about associations, companies and commercial markets. General terms and conditions apply; legal venue is Leipzig, Germany.

anaxDENT



Halle 11.1 E 051

YES ! THIS YEAR WE GO DIGITAL. SO MUCH DIGITAL: SCAN, PLAN, PRINT, MATERIALS,
DIGITAL SMILE DESIGN, PINGPONG.BLUE ... AND THEN ... SUPER ANALOG ... MATERIALS, TOOLS
AAAND MORE MATERIALS. ALL IN BEST *****ANAXQUALITY. FULL STOP. BRIGHT SMILE.

„Sportler sind gegenüber einer Verbesserung ihrer Mundgesundheit zur Steigerung ihrer Leistungsfähigkeit sehr aufgeschlossen“

“Athletes are very receptive to improving their oral health for better performance”

Ruderer und Zahnarzt Dr. Zak Lee-Green diskutiert die hohe Prävalenz von Mundkrankheiten im Spitzensport und die Mundgesundheit als zusätzlichen Wettbewerbsvorteil.
Rower and dentist Dr Zak Lee-Green discusses the high prevalence of oral disease in elite sport, and oral health as an extra competitive edge.

■ Immer wieder belegen Studien, dass eine mangelhafte Mundgesundheit bei Sportlern nicht nur deren allgemeine Gesundheit, sondern auch ihre sportlichen Leistungen negativ beeinflusst. Zak Lee-Green, der gleichermaßen in der Zahnmedizin wie auch im Leistungssport zu Hause ist, ist die ideale Person, um das Thema zu beleuchten. Neben seiner Karriere als Zahnarzt ist er Teil der Ruderauswahl Großbritanniens und hat zwei britische Hallenmeisterschaften in Folge sowie eine Silbermedaille bei der Ruderweltmeisterschaft 2017 gewonnen.

Untersuchungen haben gezeigt, dass Karies, Gingivitis und Parodontitis bei Spitzensportlern häufig auftreten. Was sind Ihrer Meinung nach die Ursachen?

Als Sportler, die auf höchstem Niveau agieren, verbringen wir den größten Teil unserer Zeit mit Training, mit durchschnittlich 16 Trainingseinheiten pro Woche. Um unseren Körper dafür zu rüsten, müssen wir im Laufe des Tages zwischen 4.000 und 6.000 Kalorien zu uns nehmen, die oftmals Einfachzucker in Form von Sportgetränken und Energiegelen enthalten. Die daraus resultierende Plaquebil-



© Pro Image Content/Shutterstock.com

dung, gepaart mit einer mangelhaften Zahnhygiene durch schlechtes Putzen, gibt diesen Zahngesund-

heitsproblemen die optimalen Voraussetzungen, sich auszubreiten – und das oft sehr schnell.

Können Sie genauer erläutern, inwiefern die Mundgesundheit die sportliche Leistung im Allgemeinen beeinflussen kann?

Ich denke, wir sollten das auf zwei verschiedene Arten betrachten: akute und chronische Einflüsse. Der akute Einfluss ist das, wovon wir am häufigsten hören und welcher ohne Weiteres mit der Leistung in Verbindung gebracht werden kann. Zum Beispiel Zahnschmerzen, Abszesse und Perikoronitis, die alle dazu führen, dass der Sportler oder die Sportlerin mit dem Training pausieren muss und nicht an Wettkämpfen teilnehmen kann. Bei einem chronischen Problem hingegen geht es um die Auswirkungen einer anhaltenden Zahnfleischentzündung auf den Körper und die damit verbundenen Auswirkungen auf die Regeneration der Sportler und ihre Fähigkeit, ihr Training zu intensivieren. Wie auch immer man es betrachtet, eine gute Mundgesundheit kann keine schlechte Sache sein!

Was könnte ein effektiver Weg sein, Sportler zu motivieren, sich um ihre Mundgesundheit zu kümmern?

Als Zahnarztteam versuchen wir, mit so vielen Sportlern wie möglich zu kommunizieren und ihnen so viele nützliche Informationen wie möglich zu vermitteln. Die meisten Sportler sind sehr empfänglich für die Idee, dass die Verbesserung ihrer Mundgesundheit ihre Gesamtleistung verbessern könnte, und nur wenige sind bereit, sich diesen zusätzlichen Leistungsvorteil entgehen zu lassen! Die Ermutigung der Sportler, sich mehr um ihre Zahngesundheit zu kümmern, scheint viel besser zu funktionieren als bei der breiten Öffentlichkeit.

Haben Sie oder jemand in Ihrem Team diesbezüglich Probleme gehabt?

Ich habe eine Reihe von Problemen beobachtet, von einem gebrochenen Zahn bis hin zu starken Zahnschmerzen, oftmals mit der zusätzlichen Herausforderung, dass wir im Trainingslager oder bei einem Wettkampf unterwegs waren. Sportler mussten aufgrund von vermeidbaren Zahnproblemen mit dem Training aussetzen und sogar auf die Teilnahme an der Weltmeisterschaft verzichten.

Wie ist die Kontrolle der Mundgesundheit eines Sportlers organisiert? Und wie ist es speziell in Ihrem Team?

Die Sportler im Ruderteam sind für die Organisation ihrer eigenen Zahnpflege verantwortlich, und es gibt keine „organisierte“ Kontrolle innerhalb des Teams oder der Organisation. Allerdings kommen viele der Sportler in unsere Praxis in Maidenhead. Wir passen unsere Vorgehensweise auch so an, dass die Präventionsberatung und die Behandlung, die jeder Sportler erhält, seine oder ihre Mundgesundheit verbessert. Darüber hinaus halten wir regelmäßig Vorträge über Zahngesundheit, um sicherzustellen, dass sich die Sportler der Wichtigkeit ihrer Mundgesundheit bewusst sind.

Was können Sportorganisationen und Sportler selbst in Bezug auf die präventive Mundgesundheit tun?

Wir haben festgestellt, dass die gezielte Beratung von Sportlern zur Erhaltung einer guten Mundgesundheit und die Verdeutlichung, wie sich ihre Bedürfnisse von denen der breiten Öffentlichkeit unterscheiden können, sie motiviert, ihrer Mundgesundheit mehr Aufmerksamkeit zu schenken. Von unserer Seite aus können wir dann die uns zur Verfügung stehenden Mittel wie Fluoridspülungen, Zahnpasta mit einem hohen Fluoridgehalt und interdентale Reinigungshilfen einsetzen, um eine gute Reinigungsqualität zu gewährleisten. Wie bei der allgemeinen Bevölkerung lassen sich diese Probleme leicht lösen, vorausgesetzt, dass unsere Ratschläge befolgt und hohe Standards der Mundpflege eingehalten werden. Auf der Ebene der Jugendsportler wird es jedoch schwieriger, den gleichen Einfluss zu nehmen, da die

AD



28.

Central European
Dental Exhibition

Poznań, Poland, 19–21.09.2019

Polish Dentistry
Union Congress

See You in Poznań!



Sportler in ihren eigenen Vereinen und Schulen trainieren und über das ganze Land verteilt sind. Es ist daher eine zusätzliche Aufgabe für Trainer, Eltern, Zahnärzte und die Sportler selbst, ihre Mundgesundheit zu überprüfen und bei Bedarf Rat einzuholen.

Alles in allem ist Mundgesundheit nicht nur für Sportler von Bedeutung – wir wissen, dass Karies und Gingivitis leicht zu beseitigen und die Vorteile einer guten Mundgesundheit kein Mythos sind. Sportler erkennen, dass es ein weiterer Bereich für einen potenziellen kleinen Vorteil in ihrem Bestreben, der oder die Beste zu sein, ist, und mit dem Einsatz einer maßgeschneiderten zahnärztlichen Beratung bin ich zuversichtlich, dass wir große Veränderungen auf diesem Gebiet bewirken können. «

■ Studies have consistently reported poor oral health in elite athletes, the detrimental effects of which not only impact their general health, but also their athletic performance. Balancing both dental medicine and sport, Zak Lee-Green is the perfect person to shed light on the topic. In addition to his career as a dentist, he is part of the Great Britain Rowing Team and

has won two British Indoor Rowing Championships in a row, as well as a silver medal at the 2017 World Rowing Championships.

Research has shown that dental caries, gingivitis and periodontal disease are more prevalent in elite athletes. What would you say are the causes?

As athletes competing at the highest possible level, the majority of our time is spent training, with an average of 16 training sessions per week. In order to fuel our bodies for this, we have to eat between 4,000 and 6,000 calories during the course of the day, which often includes simple sugars in the form of sports drinks and energy gels. The resulting plaque build-up, coupled with poor quality brushing, gives these dental health problems the perfect environment to thrive—and they often do so very quickly.

Can you tell me more about how oral health can influence athletic performance in general?

I think we should look at this in two different ways: acute and chronic influences. The acute influence is what we hear of most and can easily

be linked to performance. For example, toothache, an abscess, peri-odontitis, all of which result in an athlete being pulled out of training or a competition. With a chronic problem, we are talking about the effects of persistent gingival inflammation on the body and the effects this may have on an athlete's recovery and their ability to maximise their training. Whichever way you look at it, though, good oral health cannot be a bad thing!

What could be an effective way to motivate athletes to take care of their oral health?

As a dental team, we try to engage with as many of the athletes as possible and get as much useful information across to them as possible. Most athletes are very receptive to the idea that improving their oral health could improve their overall performance and few are willing to give that extra performance edge away! Empowering athletes to take care of their dental health seems to work much better than it does with the general public.

Have you or someone in your team experienced any problems in this regard?

I've seen a number of problems, ranging from a broken tooth to severe toothache, often with the added challenge of us being away on training camp or at a competition. We've had athletes miss training and even withdraw from the world championships due to avoidable dental problems.

How is the monitoring of an athlete's oral health organised? And, what about your team specifically?

The athletes in the rowing team are responsible for organising their own dental care and there is no "organised" monitoring within the team or organisation. However, we see many of the athletes at our practice in Maidenhead. We also tailor our approach to ensure that the prevention advice and treatment each athlete receives maximises their oral health. In addition, we give dental health advice presentations regularly to ensure that athletes remember that their oral health is important.

What can sport organisations and athletes themselves do with regards to preventative oral health?

We have seen that by giving athletes tailored advice to maintain good oral health conditions and by demon-

strating how their needs may differ from the general public's needs has motivated them to give their oral health more attention. On our side, we can then use the tools we have available to us, such as fluoride rinses, high fluoride toothpaste and interdental cleaning aids to ensure good quality cleaning. As with the general population, these issues are easily resolved provided that our advice is acted upon and high standards of oral care are maintained. However, at youth athletes' level, it becomes more difficult to have as much input as athletes are training at their own clubs and schools and are scattered across the country. It is, therefore, an additional job for coaches, parents, dentists and the athletes themselves to question their oral health and seek advice when required.

All in all, oral health is not just for athletes—we know that caries and gingivitis are easily solved and the benefits of having good oral health is no myth. Athletes are realising that it is another area for a potential small gain in their pursuit of being the best and with the input of tailored dental advice, I am confident that we can make big changes in the field. «



© Zak Lee-Green

* Zak Lee-Green, der Zahnmedizin und Rudern miteinander verbindet, weiß wie kein zweiter, wie Mundgesundheit und sportliche Leistung miteinander zusammenhängen. Hier ist er beim Training in seinem Einer in Varese, Italien, zur Vorbereitung auf die britischen Team Trials zu sehen.

* Juggling dentistry and rowing, Zak Lee-Green knows like no other how oral health and athletic performance correspond. Here he is seen training in his single scull in Varese, Italy, in preparation for the British Team Trials.

PreXion überlässt nichts dem Zufall *PreXion leaves nothing to chance*

Ein Interview mit Kazuhito Tomii, Chief Technology Officer von PreXion *An interview with Kazuhito Tomii, Chief Technology Officer of PreXion*

■ Vom 12. bis 16. März 2019 wird auf der IDS in Köln in Halle 2.2 am Stand B081 des japanischen Technologiekonzerns PreXion das neue DVT-Gerät PreXion3D EXPLORER vorgestellt. Georg Isbaner, Redaktionsleiter *Implantologie Journal* (OEMUS MEDIA AG), sprach dazu mit Kazuhito Tomii, PreXions Chief Technology Officer, über die entscheidenden Anforderungen an ein modernes DVT-System.

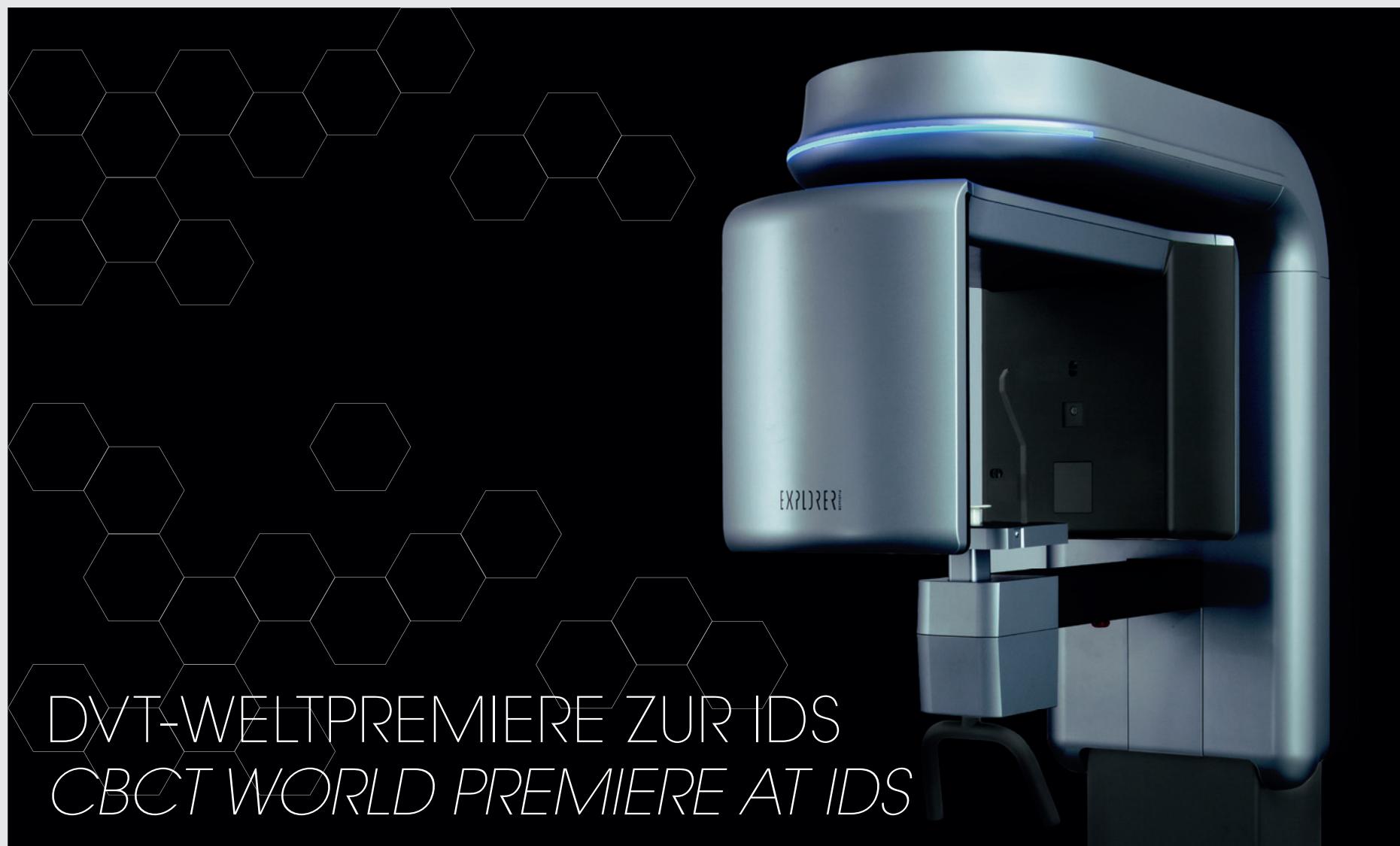
Herr Kazuhito Tomii, Sie sind Chief Technology Officer bei PreXion, ein auf moderne DVT-Systeme spezia-

Weichgewebes unvergleichlich besser dargestellt als bei 2D-Röntgenaufnahmen. Die digitale dreidimensionale Bildgebung ist letztlich auch die Grundlage für die idealerweise in das System integrierte Planungssoftware. Auf der einen Seite muss also die Patientensicherheit im Vordergrund stehen, auf der anderen Seite muss natürlich die hier relevante diagnostische Grundlage, in diesem Falle die hochauflösende dreidimensionale Aufnahme, möglichst viel Aussagekraft besitzen und anschließend für die digitale Therapieplanung nutzbar sein. Das

dend ist. In den übrigen Momenten sorgt eine automatische Stopp-Funktion für die Unterbrechung der Strahlung. Dahinter steckt natürlich ein hoher Software-Entwicklungsaufwand. Gleichzeitig ist die Bildqualität sowie die maximale Bildausschnittsgröße von 150x 160 Millimetern herausragend. Damit kann man alle wichtigen anatomischen Strukturen des Schädels bis ins Detail darstellen. Die technische Grundlage für die Präzision ist unter anderem der sehr kleine Fokuspunkt (Focal Spot) von 0,3 Millimetern und eine Voxelgröße von nur 75 µm.

Wir haben seit über 15 Jahren Erfahrung in der Entwicklung von Bildgebungs- und Planungssoftware. Damit gehören wir zu den Pionieren in diesem Hightech-Bereich. Der PreXion3D EXPLORER verfügt über vielseitige und leistungsfähige Softwaremodule für alle Bereiche der modernen Zahnheilkunde. Die präzise und hochauflösende Darstellung von Hart- und Weichgewebe ermöglicht eine herausragende Diagnostik und Planung, sei es in der Parodontologie, Endodontie, Implantologie oder MKG-Chirurgie. Je besser die Planung auf die Diagnostik angepasst werden

sich durch die zentrale Lage sehr gut erreichen. Darüber hinaus sind hier die Sicherheitsstandards extrem hoch. Die gründliche Diagnostik und das sorgfältige Abwägen der Therapieoptionen sind hier besonders ausgeprägt. Bereits jetzt setzen viele Behandler auf dreidimensionale Bildgebung und Planung; zum einen, um den Therapieerfolg nicht unnötigen zu gefährden, zum anderen aber auch, um sich durch eine lückenlose Dokumentation rechtlich abzusichern. Dass ein modernes Gerät wie das unsrige für diese moderne Zahnmedizin bestens geeignet ist, liegt auf der Hand.



lisiertes Unternehmen. Was sind Ihrer Meinung nach die wichtigsten Anforderungen an ein modernes DVT-System und warum ist die 3D-Bildgebung so wichtig?

Zwei der wichtigsten Punkte sind eine geringstmögliche Strahlenbelastung bei gleichzeitig hochauflösender digitaler Bildgebung in 3D. Die dreidimensionale Bildgebung ist der entscheidende Vorteil im Vergleich zu herkömmlichen 2D-Röntgengeräten, da der Behandler die oralen Gegebenheiten nach unterschiedlichsten medizinischen Aspekten räumlich untersuchen kann. Im Vergleich zu den bei einem DVT-Scan gewonnenen dreidimensionalen Bildinformationen und jenen eines 2D-Röntgenbildes ist die Strahlenbelastung bei Letzterem unverhältnismäßig hoch. Zudem ist die Volumenstruktur des Hart- und

erreicht man nur, wenn man die besten uns zur Verfügung stehenden Technologien in einem Gerät zusammenführt. Neben der Hardware spielt auch die Software eine entscheidende Rolle.

Der PreXion3D EXPLORER wurde speziell für den europäischen Markt entwickelt; Sie sagen, dass er zu den fortschrittlichsten DVT-Systemen auf dem Markt gehört. Was kann in Bezug auf die technischen Spezifikationen hervorgehoben werden?

In der Tat ist es uns beim PreXion3D EXPLORER gelungen, die Strahlenbelastung gegenüber vergleichbaren Geräten stark zu minimieren. Mit einem gezielt steuerbaren Pulsgenerator wird die Röntgenstrahlung immer nur dann erzeugt, wenn es für die Bildgebung entschei-

Würden Sie das bitte genauer erläutern?

Der Fokuspunkt bestimmt die Bildschärfe: Je kleiner der Fokuspunkt, desto schärfer ist die Aufnahme. Ähnlich verhält es sich beim Voxel: Das Wort ist zusammengesetzt aus den Begriffen „Volumetrie“ und „Pixel“ und ist die dreidimensionale Maßeinheit in der dreidimensionalen Röntgendiagnostik, die die variierende Strahlungsdichte abbildet. Auch hier gilt: je kleiner das Voxel, desto detaillierter ist die Darstellung.

Um ein DVT-System wirtschaftlich betreiben zu können, müssen unter anderem die Arbeitsabläufe in der Praxis gut aufeinander abgestimmt sein. Welche Schnittstellen und Softwarelösungen sind im PreXion3D EXPLORER integriert?

kann, desto besser lässt sich das Gerät in den Praxisalltag einbinden. Unser so genanntes Patientenmanagementsystem ist für eine sichere und vernetzte Kommunikation der Patientendaten über die verschiedenen Praxsräume hinweg ausgelegt. Ein weiterer Vorteil ist, dass es sich in die bestehende Infrastruktur einbinden lässt.

Apropos neue Europazentrale – was macht Deutschland zur perfekten Wahl?

Die Zahnärzte sind hier hervorragend ausgebildet und wollen ihren Patienten mit den besten Produkten und Verfahren die beste Therapie ermöglichen. Persönliche Ansprechpartner und Schulungsmöglichkeiten vor Ort sind entscheidend. Das können wir mit unserem Team hier in Deutschland sicherstellen. Auch die anderen europäischen Länder lassen

PreXion ist auf der IDS 2019 in Köln mit einem Messestand vertreten. Was können Messebesucher bei Ihnen erwarten?

Wir wollen mit den Leuten direkt ins Gespräch kommen und ihnen die Leistungsfähigkeit unserer Geräte und Software zeigen. Sie sollen sich selbst von der überragenden Bildgebung des PreXion3D EXPLORER überzeugen.

Wann wird der PreXion3D EXPLORER in Deutschland verfügbar sein? Wo kann man weitere Informationen zum System finden?

Das Gerät wird ab Juni in den ersten deutschen Praxen installiert.

Weitere Informationen finden Interessenten auch auf unserer neuen Homepage www.prexion.eu. ◀

■ From 12 to 16 March 2019, the Japanese high-tech company PreXion will be celebrating the world premiere of its new CBCT system PreXion3D EXPLORER at the International Dental Show in Cologne in Hall 2.2, Booth B081. Georg Isbaner, Editorial Manager of Implantologie Journal (OEMUS MEDIA AG), spoke to Kazuhito Tomii, Chief Technology Officer at PreXion, about the distinctive features of a modern CBCT system.

Mr Kazuhito Tomii, you are Chief Technology Officer of PreXion, a company specialised in CBCT systems. In your opinion, what are the most important requirements for a CBCT system and why is 3-D imaging so important?

Two of the most important points are the lowest possible radiation exposure and simultaneous high-resolution digital imaging in 3-D. Three-dimensional imaging is a decisive advantage compared with conventional 2-D radiography, as the dentist can spatially examine the oral conditions according to the various medical aspects. Considering the image information obtained with a CBCT scan and with a 2-D radiographic image, the radiation exposure of the latter is disproportionately high. In addition, the volume structure of the hard and soft tissue is incomparably better represented than in 2-D radiographs. Three-dimensional digital imaging is ultimately also the basis for the planning software, which is ideally integrated into the system. On the one hand, patient safety must be in the foreground; on the other hand, the relevant diagnostic basis, in this case the high-resolution 3-D image, must provide as much information as possible and must subsequently be usable for digital therapy planning. This can only be achieved by combining the best technologies available to us in a single device. In addition to the hardware, the software plays a decisive role.

The PreXion3D EXPLORER was developed especially for the European market. You say it is one of the most advanced CBCT systems on the market. What are highlights in terms of its technical specifications?

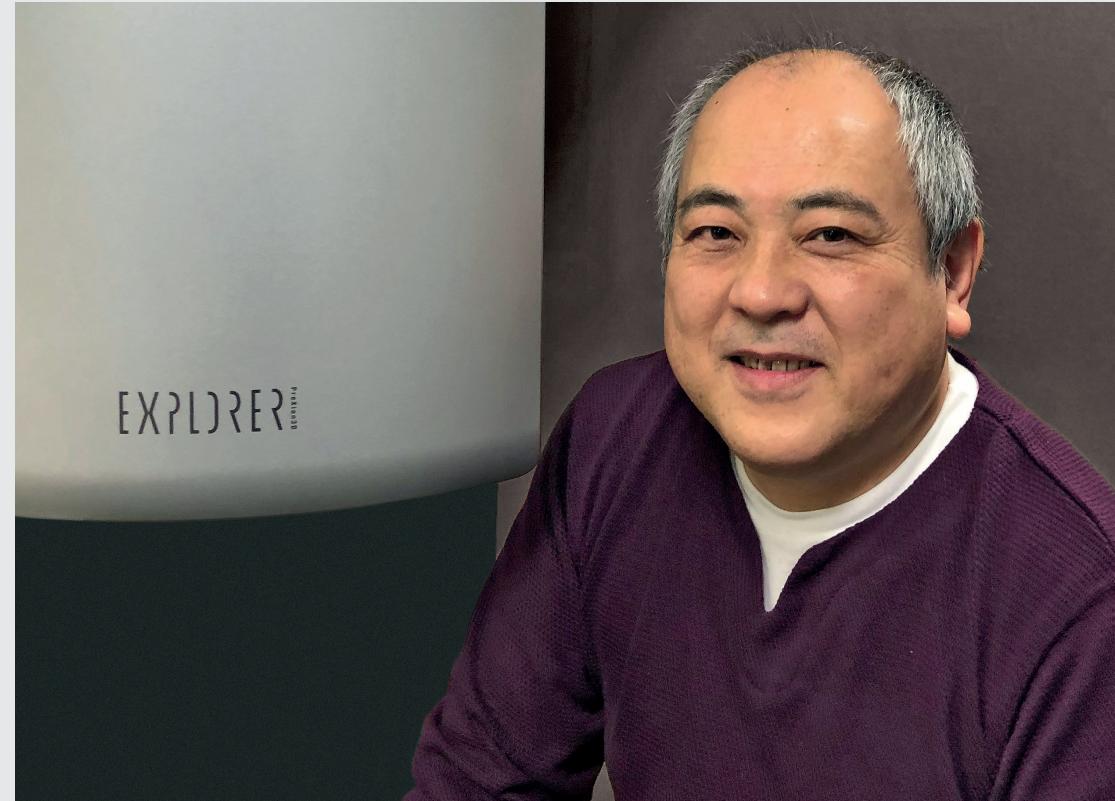
In fact, with the PreXion3D EXPLORER, we have succeeded in minimising the radiation exposure in relation to comparable devices. With a specifically controllable pulse generator, radiographs are only generated when they are crucial for imaging. Immediately after image capture, an automatic stop function interrupts the radiation. Of course, this is due to a high software development effort. At the same time, the image quality and the maximum image section size of 150×160mm are outstanding, allowing for all important anatomical structures of the skull to be displayed in detail. The technical basis for the precision is, among other things, the very small focal spot of 0.3mm and a voxel size of only 75 µm.

Would you please explain this in more detail?

The focal spot determines the sharpness of the image: the smaller the focal spot, the sharper the image. The situation is similar with the voxel—the word is composed of the terms “volumetric” and “pixel”—which is the 3-D unit of measurement in 3-D radiographic diagnostics that represents the varying radiation density. Again, the smaller the voxel, the more detailed the representation.

In order to be able to operate a CBCT system economically, the work processes in the practice must be well coordinated. Which interfaces and software solutions are integrated in the PreXion3D EXPLORER?

We have more than 15 years of experience in the development of imaging and planning software. This makes us one of the pioneers in this high-tech field. The PreXion3D EXPLORER has versatile and power-



▲ Kazuhito Tomii, Chief Technology Officer, PreXion

ful software modules for all areas of modern dentistry. The precise and high-resolution display of hard and soft tissue enables outstanding diagnostics and planning, whether in periodontics, endodontics, implantology or maxillofacial surgery. The better the planning can be adapted to the diagnostics, the better the unit can be integrated into everyday practice. Our patient management system is designed for secure and networked communication of patient data across various practice rooms. Another advantage is that it can be integrated into the existing infrastructure.

Apropos your new European headquarters, what makes Germany the perfect choice?

The dentists here are excellently trained and want to offer their patients the best possible therapy with the

best products and procedures. Personal contact persons and on-site training opportunities are crucial. We can ensure this with our team here in Germany. Other European countries can also be reached very easily thanks to the central location. In addition, the safety standards here are extremely high. Thorough diagnostics and careful consideration of therapy options are particularly pronounced here. Many practitioners already rely on 3-D imaging and planning in order not to endanger the success of the therapy unnecessarily, but also to ensure legal protection through complete documentation. It is obvious that a modern device like ours is ideally suited for this modern dentistry.

PreXion is exhibiting at IDS 2019 in Cologne. What can trade fair visitors expect at the company's booth?

We want to talk to people directly and show them the capabilities of our devices and software. They can see for themselves the outstanding imaging capabilities of the PreXion3D EXPLORER.

When will the PreXion3D EXPLORER be available in Germany? Where can dentists obtain more information about the system?

The device will be installed in the first German practices starting in June.

Further information can also be found on our new website www.prexion.eu. ▲

PreXion Europe, Germany
www.prexion.eu
Hall 2.2 Booth B081

ENTWERFEN UND GESTALTEN MIT GC TEMP PRINT DESIGN AND CREATE WITH GC TEMP PRINT

■ Der 3D-Druck gilt weithin als Technologie, welche die Produktion verändern wird und viele Vorteile bietet, die in der Zahnmedizin auf großes Interesse stoßen. GC hat sein Portfolio nun um GC Temp PRINT erweitert, ein 3D-druckbares, lichthärtendes Composite für temporäre Kronen und Brücken. Mit diesem neuen biokompatiblen Material lassen sich sehr starke temporäre Restaurativen drucken, selbst solche mit großer Spannweite und komplexer Morphologie. Sie können mit herkömmlichen CAD-Programmen entworfen und sofort mit minimalem Materialverlust gedruckt werden.

Das Material ist dank der einzigen DCR-Technologie hochgefüllt und extrem stabil. Für eine homogene Dispersion reicht es aus, die Flasche per Hand zu schütteln, wohingegen andere Materialien mehrere Stunden lang mit Spezialgeräten aufbereitet werden müssen. Die Antisedimentationsmittel in Temp PRINT bilden eine Hülle um die Pigmente und Füllstoffe und verhindern, dass sich diese absetzen. Auf diese Weise bleibt das Produkt stabil und bietet über einen langen Zeitraum neben hoher Präzision auch reproduzierbare Ergebnisse.



Die Festigkeit und Härte sind wesentliche Vorteile gegenüber konventionellen direkten Restaurativen. Diese 3D-gedruckten temporären Restaurativen eignen sich besonders

für größere temporäre Restaurativen (z.B. großspannige Brücken), die länger halten müssen. Das Material ist in zwei Farben erhältlich und lässt sich mit OPTIGLAZE color, einer abrasionsstabilen Oberflächenbeschichtung für indirekte Restaurationsbeschichtung, noch weiter anpassen. ▲

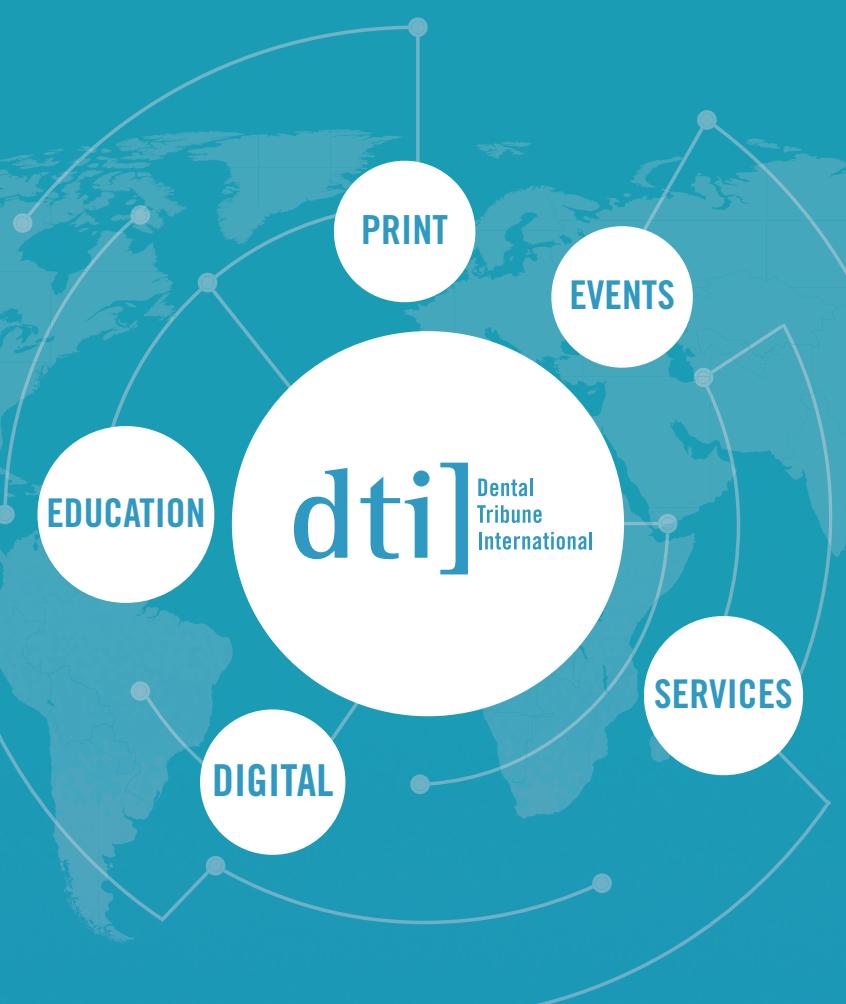
■ Three-dimensional printing has been acclaimed as a technology that will change manufacturing, offering many benefits that make it a subject of great interest in dentistry. GC has now expanded its portfolio with GC Temp PRINT, a 3-D printable light-cured composite for temporary crowns and bridges. With this new biocompatible material, very strong temporary restorations can be printed—even those with a large span and complex morphology. They can be designed with standard CAD software and immediately printed, with minimal material waste.

The material is highly filled and extremely stable due to the DCR technology. Hand shaking the bottle

is sufficient to obtain a homogeneous dispersion, whereas other materials need to be placed in special devices for several hours. Antisedimentation additives in GC Temp PRINT form a shell around the pigments and fillers, preventing it precipitating. That way it remains stable, with high precision and reproducible results over time.

Its strength and hardness are significant advantages in comparison with conventional direct restorations. These 3-D printed temporary restorations are especially well suited for larger temporary restorations (e.g. long-span bridges) that need to remain in the mouth for a longer time. It is available in two shades and can be further characterised with OPTIGLAZE color, a wear-resistant coating for indirect restorations. ▲

GC Europe, Belgium
www.gceurope.com
Hall 11.2
Booth N010-O019



The World's Dental Marketplace

Hall 4.1
Booth D060/F061

dti]
Dental
Tribune
International

www.dental-tribune.com

WELCOME TO THE MUCOINTEGRATION ERA: NOBEL BIOCARE LAUNCHES XEAL AND TIULTRA



■ Surface science is taking tissue integration solutions to the next level. In fact, it takes tissue integration to every level. Nobel Biocare introduces the Xeal abutment surface and TiUltra implant surface, derived from decades of applied anodisation expertise. From abutment to implant apex, surface chemistry and topography have been reimagined to optimise tissue integration at every level. Going beyond the mastery of osseointegration alone, Nobel Biocare has entered the Mucointegration era.

Xeal: The pioneering Mucointegration surface

Dense soft-tissue contact with an abutment can act as a barrier to protect the underlying bone and is the basis for long-term tissue health and stability. Xeal is a pioneering surface for soft-tissue integration that demonstrates a statistically significant increase in soft-tissue height compared with machined abutments. A smooth, non-porous, nanostructured and anodised surface, Xeal possesses surface chemistry and topography that are specially designed to promote soft-tissue attachment.

TiUltra: More than roughness

When it comes to osseointegration, treatment success with implants that have a moderately rough anodised surface is well proven. Now, Nobel Biocare's extensive expertise in anodisation technology has led to the creation of TiUltra, an ultra-hydrophilic, multi-zone implant surface that goes beyond roughness alone—it grasps the power of chemistry too.

TiUltra's precisely tailored surface chemistry is achieved by anodising the surface with a specific electrolytic solution. This solution enhances the chemical composition of the oxide layer to positively influence the interaction between surface and proteins.

For ideal integration and long-term tissue stability, different tissues demand different surfaces. To meet this need, TiUltra's topography changes gradually from a minimally rough, non-porous and nanostructured collar to a moderately rough and porous apex. Fundamentally, it respects the natural transition from hard, dense cortical bone to spongy, porous cancellous bone to achieve the ultimate goal of both early osseointegration and long-term bone stability.

Pristine surface from production to placement

The pristine surface chemistry and hydrophilicity of Xeal and TiUltra, achieved with Nobel Biocare's extensive expertise in implant surfaces, are preserved throughout shelf life by a protective layer, which dissolves when in contact with any liquid, such as blood. This layer ensures that the quality of the

implant and abutment surfaces is maintained from production to placement—for the ultimate benefit of the patient.

Surface science matters

Nobel Biocare makes no compromise in maintaining an unshakeable focus on deep science behind new solutions. Building on a foundation of nearly two decades of research supporting the success of anodised-surface implants, rigorous science and testing have been key driving forces behind the creation of Xeal and TiUltra, on a fundamental mission towards long-term treatment success. For new Nobel Biocare solutions, it is scientific scrutiny that really counts.

For an in-depth insight into the evidence supporting Xeal and TiUltra, a dedicated Clinical Implant Dentistry and Related Research supplement will provide a compelling story covering design and in vitro characterisation, behaviour in animal studies, and most notably, the premarket clinical study.

The new Xeal surface is available for the On1 Base and the Multi-unit Abutment. TiUltra is available on Nobel Biocare's best-selling NobelActive and NobelParallel Conical Connection implants. ■

**Nobel Biocare,
Switzerland**

www.nobelbiocare.com

**Hall 10.1
Booth H020-J029**

ABSCHLUSSDESINFektION MIT BC-SAN 100 VON ALPRO MEDICAL FINAL DISINFECTION WITH BC-SAN 100 FROM ALPRO MEDICAL

■ Das Produkt „BC-San 100“ der deutschen Firma ALPRO MEDICAL GmbH aus St. Georgen ist eine gebrauchsfertige Lösung zur Abschluss-

flaschen (1-1,5l) in unabhängigen Betriebswasserversorgungssystemen, wie beispielsweise dem „ALPRO-BCS“ Bottle Care System. „BC-San 100“ be-



desinfektion der Oberflächen von Medizinprodukten, wie etwa Lichtleitern von Polymerisationslampen oder Köpfen von Intraoralkameras/scannern. Zudem eignet es sich gut zur Aufbereitung von Tuchspenderboxen und in 10%iger wässriger Verdünnung zur Desinfektion von Druck-

stichen durch seine umfassende und effiziente viruzide Wirksamkeit. Informieren Sie sich einfach unter www.alpro-medical.de oder sprechen Sie uns direkt an unter Tel.: 07725 9392-0. Auf der IDS 2019 finden Sie die ALPRO MEDICAL GmbH in Halle 11.2 an Stand M010-N011. ■

■ BC-San 100 from Germany-based company ALPRO MEDICAL in St. Georgen is a ready-to-use solution for the final disinfection of surfaces of medical devices, such as light guides of polymerisation lamps or heads of intraoral scanners. Moreover, it is perfect for the processing of dispenser boxes for wipes and in a 10 per cent watery dilution for the disinfection of pressure bottles (1-1,5l) in stand-alone procedural water supply systems such as the ALPRO-BCS (bottle care system). BC-San 100 stands out with its comprehensive and efficient viricidal capacities. Further information can be acquired at www.alpro-medical.de or by phone at +49 7725 9392-0. At IDS 2019, feel free to visit us in Hall 11.2 at Booth M010-N011. ■

**ALPRO MEDICAL,
Germany**

www.alpro-medical.de

**Hall 11.2
Booth M010-N011**

TELEMATIKINFRASTRUKTUR LIVE AUF DER IDS



In Kooperation mit:



Halle 11.2,
**Stand
P-050**

SICHERN SIE SICH IHR EXKLUSIVES MESSEANGEBOT

Besuchen Sie uns auf der IDS! In Halle 11.2, Stand P-050, und bei unseren Partnern DENS, NWD und Solutio erwartet Sie unser exklusives Messeangebot: das Medical Access Port-Bundle. Weitere Informationen zur Anbindung Ihrer Praxis an die Telematikinfrastruktur unter www.telekom.de/telematikinfrastruktur oder unter **0800 33 01386**. Tipp: Jetzt SMC-B Karte beantragen!

Digitalisierung. Einfach. Machen.



ERLEBEN, WAS VERBINDET.

OMNICHROMA: 1.000 FARBEN WEISS IN 1 SPRITZE OMNICHROMA: 1,000 SHADES OF WHITE IN ONE SYRINGE

■ Kevin M. Brown, DDS (Bellevue, Washington), weiß, dass seine Patienten das Beste erwarten. Von der qualitativ hochwertigen Versorgung bis hin zu hervorragenden Ergebnissen. Aber, wie er ebenso gut weiß, kann die Investition in Produkte und Materialien von höchster Qualität kostspielig sein. Als Brown zum ersten Mal von OMNICHROMA erfuhrt, war er fasziniert von der Verwendung von struktureller Farbe als Hauptfarbmechanismus, welche es dem Komposit ermöglichte, sich an jede Zahlfarbe anzupassen. OMNICHROMA kann sich in eine A1, D3 oder eine andere Farbe verwandeln, die der jeweilige Zahn gerade hat. „Nachdem ich das OMNICHROMA seit einiger Zeit getestet habe, kann ich sehen, dass die Vielseitigkeit nur einer der vielen Vorteile ist, die es bietet“, erklärt er. „Aus praktischer Sicht ist OMNICHROMA ein Wendepunkt. Ein Komposit, das für über 90 Prozent meiner Patienten geeignet ist, ist ein Traum, der wahr wird. Nach der offiziellen Einführung von OMNICHROMA

im Februar 2019 können wir jetzt unseren Auftrag auf ein einziges Komposit beschränken und unsere Kosten werden deutlich reduziert“, betont er. Die meisten Kompositmaterialien hängen heute von der chemischen Farbe der zugesetzten Pigmente ab, um bestimmte Farbtöne menschlicher Zähne nachzuahmen. Diese Kompositmaterialien sind in ihrer Fähigkeit, sich der Echtzahlfarbe anzupassen, eingeschränkt. Die Smart Chromatic Technology von OMNICHROMA ist die erste Anwendung in der Historie der Komposite, die strukturelle Farbe als Hauptfarbmechanismus nutzt. Wenn Umgebungslicht durch die kugelförmigen Füllstoffe in OMNICHROMA strömt, erzeugen sie eine rote bis gelbe Strukturfarbe, die natürlichen Farben aller menschlichen Zähne. Das Ergebnis ist eine beispiellose Farbanpassungsfähigkeit in Kombination mit hervorragenden mechanischen Eigenschaften und hoher Polierbarkeit. Für die Zahnarztpraxis bedeutet das: Vereinfachte Bestands-

führung, Reduzierung von Sonderfarben (die nur gelegentlich verwendet werden), Verringerung von abgelaufenem Komposit und immer die richtige Farbe zur Hand! OMNICHROMA wird empfohlen für direkte Front- und Seitenzahnrestaurationen, direkte Veneers, Diastema-Verschluss und die Reparatur von Porzellankomposit. ▲

■ Dentist Dr Kevin M. Brown from Bellevue in Washington in the US knows his patients expect the very best, from quality care to outstanding results. But, as he knows very well, investing in the highest quality products and materials can be costly. When Brown first learnt about OMNICHROMA, he was fascinated by its use of structural colour as the main colour mechanism, enabling the composite to adapt to any tooth shade. OMNICHROMA can transform to an A1, a D3 or any other shade the tooth happens to be. “Having evaluated the OMNICHROMA composite for some time now, I can see that versatility is just one of the many benefits it



offers,” he explained. “From a practicality standpoint, OMNICHROMA is a game changer. One composite that can work for over 90 per cent of my patients is a dream come true. After OMNICHROMA was officially launched in February 2019, we are now able to limit our order to one composite and our overhead will be decreased significantly,” he pointed out. Most composites today depend on the chemical colour of the dyes and pigments added to the resin material to emulate certain shades of human teeth. These composites are limited in their ability to shade match. OMNICHROMA’s Smart Chromatic Technology is the first use of structural colour in composite dentistry as the main colour mechanism. As ambient light passes through the spherical fillers in OMNICHROMA, they generate red to yellow structural colour, the natural colours found in

all human teeth. The result is an unprecedented shade matching ability combined with excellent mechanical properties and high polishability. For the dental practice, that means simplified inventory management, reduction of composite shades (particularly those that only see incidental use), reduction of unused composite, and never being short-stocked on a shade. OMNICHROMA is recommended for direct anterior and posterior restorations, direct bonded composite veneers, diastema closure and the repair of porcelain/composite. ▲

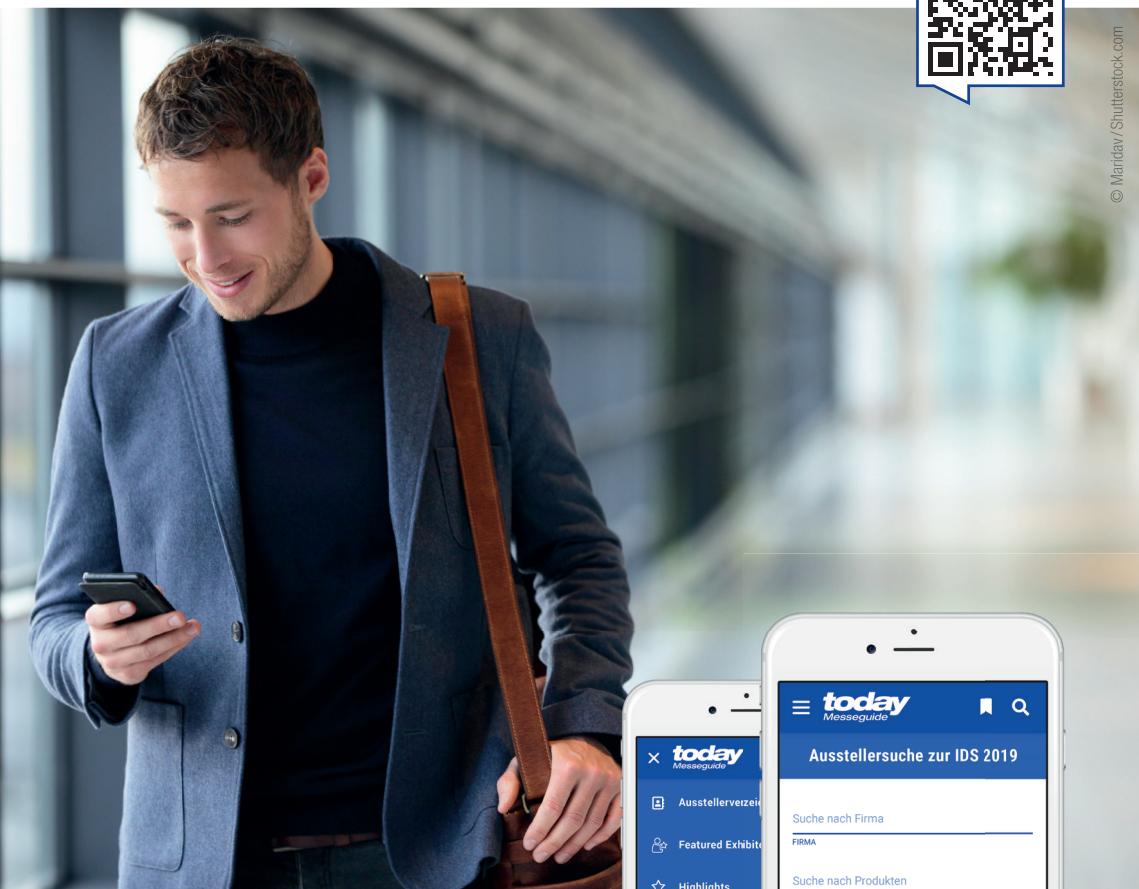
**Tokuyama Dental,
Germany**
www.tokuyama-dental.de
Hall 10.1
Booth A038-B039

AD

DER MESSEGUIDE ZUR IDS 2019

So wird die Ausstellersuche zum Kinderspiel

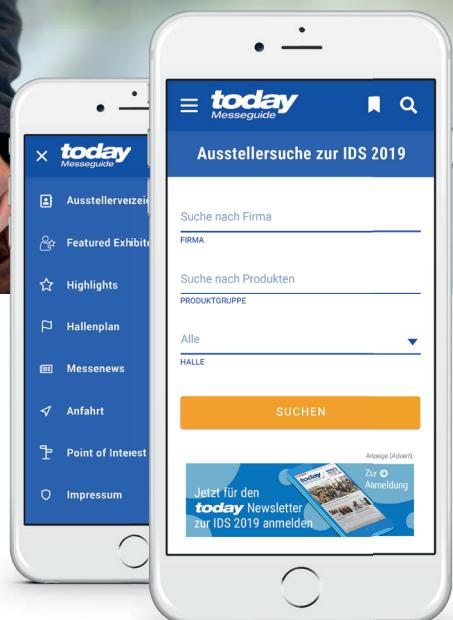
www.messeguide.today



today
Messeguide

Der Messeplaner für die Dentalbranche

- Ausstellerverzeichnis
- Unternehmen
- Messenews
- Hallenplan
- Produkte
- Merkliste
- Schnellsuche



VITA AKZENT PLUS FLUOGLAZE LT: FLUORESZENZ AUS DER SPRAYDOSE VITA AKZENT PLUS FLUOGLAZE LT: SPRAY-ON FLUORESCENCE

■ Immer mehr Restaurationen werden mittlerweile monolithisch oder nur teilverbunden CAD/CAM-gestützt aus Zirkondioxid gefertigt. Der Werkstoff Zirkondioxid verfügt generell jedoch über keinerlei Fluoreszenz, die Teil eines natürlichen Farb- und Lichtspiels ist. Das VITA AKZENT Plus FLUOGLAZE LT-Spray ermöglicht jetzt eine natürliche Fluoreszenz und Glasur mit nur einem gezielten Sprühstoß. Durch die feine Sprühapplikation werden eine gleichmäßige Schichtstärke und damit eine flächendeckende, homogene Fluoreszenz erreicht. Mit einem Brand hilft VITA AKZENT FLUOGLAZE LT, den digitalen Workflow zu beschleunigen, und unterstützt das natürliche Erscheinungsbild vollanatomischer Kronen- und Brückenanteile aus Zirkondioxid. ▲

■ Nowadays, an increasing number of restorations are being produced with monolithic or only partially veneered CAD/CAM-supported zirconia. However, zirconia does not generally possess fluorescence, which plays a role in the natural dynamics of colour and light. The VITA AKZENT Plus FLUOGLAZE LT spray now makes it possible to achieve a natural fluorescence and glaze with only one touch of the nozzle. The fine-spray application achieves a uniform thickness and homogeneous fluorescence across the entire surface. In just one firing, VITA AKZENT FLUOGLAZE LT helps to accelerate the digital workflow and supports the natural appearance of fully anatomical crown and bridge parts made of zirconia. ▲



**VITA Zahnfabrik,
Germany**
www.vita-zahnfabrik.com
Hall 10.1
Booth D010-E019

NEUER AUTOKLAV AUS DEM HAUSE NSK

■ N1clave tritt mit dem klaren Ziel an, neue Wege in die Zukunft der Sterilisationstechnologie zu weisen. Er bedient sich dabei zahlreicher Innovationen, die auf unvergleichliche Art und Weise in Leistung umgesetzt werden. Er nutzt fortschrittliche Technologien, bietet perfekte Vernetzung und unterstreicht das in der NSK-DNA traditionell hinterlegte Bewusstsein für die Umwelt und die wertvolle Ressource Wasser.

Der N1clave vereint ungewohnt ansprechendes Design, untermauert durch seine einzigartige Lichtsignaturen, mit revolutionärer Funktionalität. Deswegen ist N1clave viel mehr als nur ein einfacher Autoklav. Er enthält Technologien, die den Komfort erhöhen und zu mehr Sicherheit, Effizienz und unter anderem als Konsequenz hieraus zu einem exklusiven Nutzerlebnis führen. Diese Technologien sind gebündelt in gleich einer ganzen Reihe patenterter Innovationen, die sich in drei Markennamen zusammenfassen lassen:

Water Perpetual®: Dieses innovative System, bestehend aus patentierten Filtern, macht den N1clave zum ersten Autoklaven überhaupt, der mit unbearbeitetem Leitungswasser arbeiten kann. Er stellt es dem Anwender sogar frei, das für die Sterilisation benutzte Wasser mehrfach in einem Kreislauf zu verwenden oder andernfalls dekontaminiert ablaufen zu lassen.

Boosteam®: Die außerordentliche Geschwindigkeit in der Durchführung seiner Sterilisationszyklen erzielt der N1clave durch Boosteam®. Diese simple, aber äußerst brillante Idee bedeutet, dass zwei



Booster Aggregate an den Kammerseiten und ein Dampfgenerator im unteren Teil der Sterilisatorkammer angebracht sind. Sie tragen einerseits zu einer Platzoptimierung bei, da der Raum, der normalerweise in Sterilisationskammern ungenutzt bleibt, ausgefüllt wird, und bewirken andererseits eine erhebliche Beschleunigung der Sterilisationszyklen.

Zeodry®: Perfekte Trocknung des Sterilguts ist eine fundamentale Eigenschaft eines effizienten Sterilisators. Die Nutzung von Zeolith, einem Mineral, welches Flüssigkeit absorbiert und dabei Hitze abgibt, transformiert ein Sicherheitsfeature in einen zusätzlichen Produktvorteil: Geschwindigkeit, Effizienz und verringelter Energiebedarf.

Ressourcenschonung, Schnelligkeit und zuverlässige Trocknung sind die anwendungsbezogenen Stärken des N1clave. Aber auch in Bezug auf die Konnektivität ist N1clave State of the Art: Unterstützt durch einen Webclient ist der Autoklav vom Computer oder Mobilgerät steuerbar, egal welches Betriebssystem benutzt wird. Über ein Remote-Display kann der

Betriebs- und Wartungszustand jederzeit überprüft werden. Alle zyklusbezogenen Daten können mittels Cloud-Technologie völlig sicher gespeichert und als PDF-Datei oder in einem zertifizierten Format verfügbar gemacht werden. N1clave ist mit einer LAN-Verbindung und einem USB-Anschluss versehen. So kann auf Kundenwunsch auch von extern jederzeit der Zustand des Gerätes überprüft und auf diesem Wege Unterstützung geleistet werden. Auf Nachfrage ist über einen USB/WiFi Treiber auch eine WLAN-Verbindung möglich.

N1clave wird in fünf verschiedenen Modellen erhältlich sein, deren ausgeduldete Namensgebung einen klaren Hinweis auf ihre individuelle Performance gibt. So ist zum Beispiel das Modell 830 in der Lage, 8 Kilogramm Beladung in einem Sterilisationszyklus mit einer Dauer von nur 30 Minuten zu autoklavieren. Diese Logik zieht sich durch alle Modelle (640, 750, 830, 940, 1050), die alle gleichfalls mit einer hohen Maximalbeladung überzeugen. Die großartige Vielseitigkeit seiner Sterilisationskammer erlaubt es, die Beladung des N1clave ganz unterschiedlich zu konfigurieren, wodurch die Anforderungen einer jeden Praxis erfüllt werden.◀

**NSK Europe, Germany/
NSK Nakanishi, Japan**
www.nsk-dental.com

**Hall 11.1
Booth D030-E039**

VIEL MEHR ALS NUR EIN CHIRURGISCHER MIKROMOTOR

■ Das verspricht NSK in Bezug auf die neue Surgic Pro2, die auf der IDS 2019 erstmals der Öffentlichkeit präsentiert wird. Denn nicht nur der Fußschalter, sondern auch weitere Zusatzgeräte und Erweiterungsfunktionen lassen sich über eine Bluetooth-Verbindung mit Surgic Pro2 kombinieren.

Mikromotor bedeutet eine mehr als üppige Kraft für alle denkbaren Anwendungen. Das hochauflösende Display setzt den Behandler und seine Assistenz zu jeder Zeit in Kenntnis über die eingestellten und abgerufenen Parameter. Dass der ergonomische Fußschalter bei Surgic Pro2 via Bluetooth mit dem Steuer-

gerät verbunden ist, ist ein weiterer Mosaikstein, der zu der überragenden Bedienbarkeit und Anwenderfreundlichkeit des Gerätes beiträgt. Über den kabellosen Fußschalter lassen sich die relevantesten Behandlungsparameter und Programmänderungen quasi freihändig steuern und regulieren.

Doch vielmehr als nur ein chirurgischer Mikromotor, ist Surgic Pro2 eine zentrale Schaltstelle für weitere elementare chirurgische Anwendungen. So können das Ultraschall-Chirurgiegerät VarioSurg3 sowie das Osseointegrations-Messgerät Osseo 100+ über Bluetoothverbindung mit Surgic Pro2 gekoppelt werden – mit dem Ergebnis, dass VarioSurg3 über denselben kabellosen Fußschalter wie Surgic Pro2 betrieben werden kann und die Messwerte des Osseo 100+ auch im Display der Surgic Pro2 zu sehen sind. Dies hat für den Anwender den Vorteil, sich seine chirurgische Umgebung auf engstem Raum einzurichten zu können und patienten- bzw. behandlungsbezogene Daten, die bei der Behandlung generiert werden, zu bündeln. Denn es besteht ebenso die Möglichkeit, diese Daten auf einem Tablet zu visualisieren und sie dort

als PDF- und CSV-Datei zu speichern. NSK stellt Apps für iOS und Android kostenlos zur Verfügung. Selbstverständlich kann das Datenpaket vom Tablet oder Smartphone an eine beliebige E-Mail-Adresse geschickt und anschließend in der elektronischen Patientenakte gespeichert werden. Surgic Pro2 öffnet damit eine neue Dimension der chirurgischen Behandlung.

Surgic Pro2 wird ab September 2019 in zwei Varianten zur Verfügung stehen. Das Komplettset mit Licht ist mit dem Licht-Winkelstück XSG20L aus Titan ausgestattet, während das Gerät ohne Licht serienmäßig mit dem Edelstahl-Winkelstück SG20 bestückt ist. Für den Anwender bedeutet dies, dass er sofort und ohne weitere Konfigurationen an die Arbeit gehen kann, denn das Komplettset ist ready to use.◀

**NSK Europe, Germany/
NSK Nakanishi, Japan**
www.nsk-dental.com

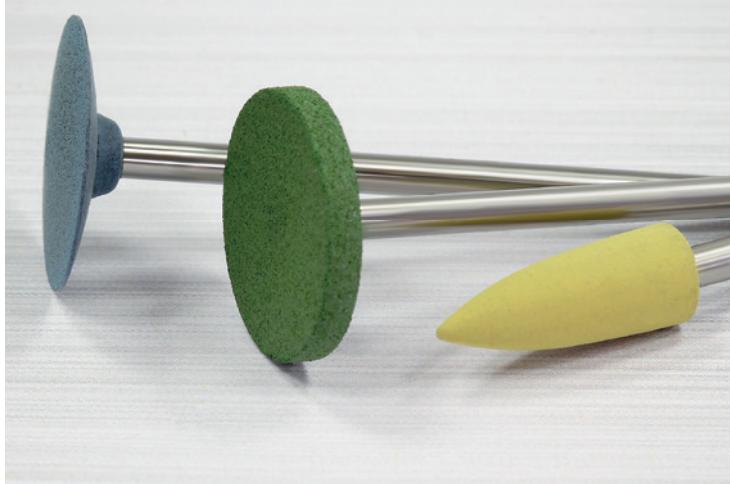
**Hall 11.1
Booth D030-E039**



NTI-KAHLA GMBH – ROTARY DENTAL INSTRUMENTS MADE IN GERMANY

NTI-KAHLA—ROTARY DENTAL INSTRUMENTS MADE IN GERMANY

■ Seit über 20 Jahren begleiten rotierende Diamantinstrumente aus dem Herzen Thüringens Zahnärzte und Zahntechniker in über 100 Ländern. Dabei sorgt die spezielle UniMatrix-Diamantierung für qualitativ hochwertige und langlebige Instrumente. Unsere Mitarbeiter weltweit sorgen dafür, dass das umfangreiche Portfolio rotierender Instrumente auch Ihrer Praxis und Ihrem Labor zur Verfügung steht. Überzeugen Sie sich selbst und besuchen Sie uns auf der IDS 2019.



Das dreistufige Poliersystem CeraGlaze der NTI-Kahla GmbH eignet sich hervorragend zur Politur sämtlicher Keramiken. Die einzigartige Bindung der Diamanten schont die Keramik und verleiht Ihrer Arbeit einen perfekten Hochglanz ($0,08 \mu\text{m}$), der einem Glanzbrand gleichkommt. Entstehende Hitze wird von den Polierern aufgenommen. Der keramische Zahnersatz, intraoral oder im zahntechnischen Labor, bleibt hautwarm und nimmt keine Schäden. ◀◀

■ For over 20 years, dentists and dental technicians in over 100 countries have been using rotary diamond instruments from the heart of Thuringia in Germany. These instruments have a special UniMatrix diamond coating to ensure that they are of high quality and long-lasting. Our employees worldwide ensure that our extensive portfolio is available to your practice and laboratory too. Come see for yourself by visiting us at IDS 2019. The CeraGlaze three-stage polishing system from NTI-Kahla is ideally suited for polishing all ceramics. The unique binder of the diamond burs protects the ceramic and gives your work a perfect high gloss ($0.08 \mu\text{m}$) equivalent to that obtained with glaze firing. The generated heat is absorbed by the polishers such that the ceramic denture, whether in the mouth or in the dental laboratory, remains at skin temperature and will not be damaged. ◀◀

NTI Kahla, Germany
www.nti.de
Hall 11.2 Booth L008

DIE OFFIZIELLE MARKTEINFÜHRUNG DES WELTWEIT ERSTEN CO₂-DENTAL-LASERS MIT EINER WELLENLÄNGE VON 9,6 µM: DENTARAY VON LIGHT INSTRUMENTS AUF DER IDS 2019

THE OFFICIAL LAUNCH OF THE WORLD FIRST 9.6 µM CO₂ DENTAL LASER: DENTARAY BY LIGHT INSTRUMENTS AT IDS 2019

■ Das Lasermodell Dentaray ist aktuell der erste und einzige CO₂-Laser mit einer Wellenlänge von $9,6 \mu\text{m}$ auf dem Markt der Zahnmedizin. Mit der höchsten Absorption bei Hydroxylapatit ist er die ideale Wahl für Behandlungen an hartem und weichem Gewebe. Der Dentaray nutzt intensive Laserenergie, um hartes und weiches Gewebe auf präzise, akkurate und effiziente Weise zu vaporisieren.

Diese Wellenlänge, mit der bereits umfassende Untersuchungen durchgeführt wurden, ist schon seit Jahren bei der Dental Laser Society (Verband der Dentallaser) im Gespräch, und Laserexperten erwarten mit Spannung die Markteinführung dieses Geräts.

Nach der Investition von Sino-Ita International Trading und unter Leitung des Geschäftsführers des Unternehmens, Eric Ben-Mayor, wurde das Dentaray-Gerät fertiggestellt und beim Eröffnungsvortrag von Prof. Norbert Gutknecht bei der größten Veranstaltung für Dentallaser im Jahr 2018 in Aachen vorgestellt.

Der Dentaray wird auf der IDS 2019 zum ersten Mal präsentiert, und das Gerät mit seinem neuen Design kann am Stand von Light Instruments besichtigt werden. Das neue Design wird von einem stilvollen und schlichten Look bestimmt. Das Gerät mit einer Vorderseite aus reinem Glas wird wahlweise in eleganter schwarzer

Optik oder in schickem weißen Stil angeboten. In jeder Klinik oder Praxis fällt es sofort ins Auge.

Besuchen Sie den Stand von Light Instruments und machen Sie sich selbst ein Bild von diesem einzigartigen Lasergerät. ◀◀

■ Dentaray is the first and only $9.6 \mu\text{m}$ CO₂ (carbon dioxide) laser on the dental market. With the highest rate of absorption in hydroxyapatite, it is the ideal choice for hard- and soft-tissue procedures. The Dentaray laser uses high-level laser energy to ablate hard and soft tissue in a very precise, accurate and efficient way.

This widely researched wavelength has been the talk of the dental laser community for years and laser experts have been waiting in anticipation for the launch of this device.

Through an investment by Sino-Ita International Trading and led by Light Instruments CEO Eric Ben-Mayor, the Dentaray device was completed and presented in Prof. Norbert Gutknecht's opening lecture at the largest dental laser event of 2018 in Aachen in Germany.

Dentaray is being launched at IDS 2019 and the device is being unveiled at Light Instruments' booth. Its design features a stylish and clean look. With

a fully glass front, the device is available in either an elegant black or a white chic style. Dentaray is designed to be an eye-catching device in the clinic.

Experience this one-of-a-kind laser device at Light Instruments' booth at IDS. ◀◀



Light Instruments, Israel
www.light-inst.com
Hall 4.1 Booth A091

DAS NEOSS SINUSIMPLANTAT THE SINUS IMPLANT FROM NEOSS



■ Basierend auf dem wissenschaftlichen Fortschritt der letzten Jahrzehnte wurde ein Implantat entwickelt, das Zahnektomie, Sinuslift und Implantatinsertion in einer Sitzung ermöglicht – mit minimaler Einheilzeit und definitiver Versorgung innerhalb von sechs Monaten. Das Implantat mit 6,5 mm Durchmesser erzielt eine hohe Stabilität bei geringem Knochenangebot. Der Implantathals ist konisch mit weit nach oben gezogenen Gewindegängen, die eine Art Keil bilden, welcher auch bei geringer Knochenhöhe greift. Der breite Implantatkörper hat zwei Funktionen: Er maximiert die mit dem Knochen in Kontakt stehende Implantatoberfläche und minimiert das Volumen, das durch neuen Knochen regeneriert werden muss. Die abgerundete Spitze minimiert scharfe Kanten, welche die Sinusmembran während der Insertion und der Heilung beschädigen könnten. Das Neoss Sinusimplantat hat die gleiche prothetische Plattform wie alle anderen Neoss Implantate und lässt sich so in den gängigen prothetischen Ablauf integrieren. ◀◀

■ Based on the scientific advances that have been made during the past decades, Neoss has developed a sinus implant that allows for tooth

extraction, sinus lift and implant placement in one appointment. The healing time is minimised and the definitive restoration can be placed within six months. Through its unique design, the implant, with a diameter of 6.5 mm, can achieve high stability in cases of low bone volume. The collar is conical with the threads extending up the collar, forming a threaded wedge that engages even when the available bone height is very limited. The wide implant body has two main functions: it maximises the implant surface area in contact with the available bone and minimises the volume to be filled by new bone. The rounded apex minimises sharp edges that could tear the sinus membrane during insertion and healing. The Neoss sinus implant has the same prosthetic platform as other Neoss implants for seamless integration into the prosthetic workflow. ◀◀

Neoss, Germany
www.neoss.com
Hall 4.2
Booth K090-L099

NEUES MATERIAL, NEUER SINTEROFEN NEW MATERIAL, NEW SINTERING FURNACE

■ Dentsply Sirona bietet auf der IDS umfassende Lösungen und Workflows für moderne Zahntechnik. Im Werkstoffbereich wurde das Vollkeramik-System Cercon um Cercon xt ML ergänzt, eine spezielle Multilayer-Variante. Das extratransluzente Material besteht aus unterschiedlichen Farbschichten, mit denen sich die Farbverläufe des natürlichen Zahns noch besser nachbilden lassen. Für die Presskeramik Celtra Press gibt es nun auch die Farbvarianten MO1, MO2 und BL1. Die MO-Pellets eignen sich insbesondere zur Abdeckung devitaler oder verfärbter Stümpfe. Der neue Sinterofen inLab Prosinter bietet für das Sintern von Zirkonoxid und Nichtedelmetall ein hohes Maß an Prozesssicherheit. Der neue Multimat Cube wiederum punktet als Universal-Brennofen für alle handelsüblichen Dentalkeramiken. ◀◀

■ At IDS, Dentsply Sirona is offering comprehensive solutions and workflows for modern dental technology. Regarding materials specifically, the Cercon all-ceramic system has been expanded with Cercon xt ML, a special multilayer version. The extra-translucent material consists of various layers of colour, which enable even better reproduction of the natural tooth's colour progression. For the pressable ceramic Celtra Press, the MO1, MO2 and BL1 shade variants are now also available. The MO ingots are partic-



REGISTER FOR FREE!



DT Study Club – e-learning platform

www.DTStudyClub.com



Join the largest educational network in dentistry!

Hall 4.1, Booth D060/F061

ADA CERP® | Continuing Education Recognition Program

ADA CERP is a service of the American Dental Association to assist dental professionals in identifying quality providers of continuing dental education. ADA CERP does not approve or endorse individual courses or instructors, nor does it imply acceptance of credit hours by boards of dentistry.



COURSES | DISCUSSIONS | BLOGS | MENTORING

dti | Dental Tribune International

NSK

CREATE IT.



Einen Schritt voraus. Surgic Pro2

Viel mehr als nur ein chirurgisches Mikromotorsystem.





BECAUSE SO MANY
RELY ON YOU...



YOU CAN **RELY ON US.**

Health care professionals rely on Henry Schein's knowledgeable network of trusted advisors for valued solutions to improve clinical outcomes and operational success.



Business
Solutions



Clinical
Solutions



Technology
Solutions



Supply Chain
Solutions



VISIT US AT OUR BOOTHS!

Henry Schein Dental Deutschland

Hall 10.2 Aisle M40/N41

Henry Schein International

Hall 04.2 Stand K060

 **HENRY SCHEIN®**
SOLUTIONS FOR HEALTH CARE PROFESSIONALS

 **Rely on Us**

Looking for business, clinical, technology, and supply chain solutions?
Contact a Henry Schein Sales Consultant at our booths.
To learn more about our presence at IDS,
visit: www.henryscheindental.com/IDS2019

VAN DER VEN BIETET JETZT AUCH MINILUS MINI PREISE
VAN DER VEN NOW ALSO OFFERS MINILU MINI PRICES

■ Mit Markenqualität, persönlicher Beratung und exzellentem Service hat sich van der Ven längst als erfolgreichstes Dentaldepot in NRW etabliert. Um auch in puncto Verbrauchsmaterialien das Beste mögliche zu bieten, setzt van der Ven ab März 2019 auf Netto-Online-Preise – und spielt damit in einer Liga mit Deutschlands günstigsten Online-Shops.

„Verbrauchsmaterialien günstiger anbieten und unsere Prozesse optimieren – mit diesem Ziel haben wir 2018 unser Zentrallager mit neuen EDV-Lösungen und einer effektiveren Logistik ausgestattet“, berichtete Veith Gärtner, geschäftsführender Gesellschafter bei van der Ven. Zudem kann die van der Ven-Gruppe durch ihre Online-Plattform wesentlich höhere Mengen bei allen Herstellern abnehmen. Das ermöglicht es, Verbrauchsmaterialien zu Netto-Online-Preisen unter www.vshop.de anzubieten, ebenso wie über einen van der Ven-Fachberater, inklusive persönlichem Service. Damit zieht van der Ven mit den minilu-Preisen gleich, die in Fachkreisen ein Synonym für Markenqualität zu günstigsten Preisen sind.

„Bereits in den letzten Jahren haben wir unseren treuen Kunden



im stationären Handel attraktive Preisaktionen geboten“, betonte Gärtner. „Ab März 2019 räumen wir nun allen Kunden absolut transparent und ganzjährig solche Spitzenpreise im Materialbereich ein. Damit können sie sich künftig aufwendige Preisvergleiche sparen.“ Durch die neue, konsequente Preis-

politik im VShop wird van der Ven erneut die Branche aufmischen, so wie es das Unternehmen jeher mit beständig neuen Ideen getan hat.◀

■ As North Rhine-Westphalia's most successful dental depot, van der Ven has long enjoyed a reputation for brand quality, personal advice and

outstanding service. It now aims at offering the best in consumables, as well as charging net online prices as of March 2019—thus rivalling Germany's lowest-cost online shops.

“We modernised our main warehouse with new computer solutions and more effective logistics so that we can offer consumables at a lower

price and optimise our processes,” said Veith Gärtner, managing partner at van der Ven. Thanks to its online platform, the van der Ven group can also stock far higher quantities from all manufacturers, enabling it to offer consumables at net online prices on www.vshop.de and also through van der Ven sales advisers, including personal service. This means that van der Ven now matches minilu prices, which are a synonym for brand quality at the lowest prices in specialist circles.

“In recent years, we have already offered attractive promotions to loyal customers at our dental depots,” emphasised Gärtner. “As of March 2019, all our customers will be able to enjoy complete transparency and unbeatable consumable prices all year round. This way they can save themselves the bother of comparing prices.” van der Ven's new consistent price strategy in its VShop will shake up the industry, as the company has always done with its constant stream of new ideas.◀

van der Ven, Germany
www.vanderven.de
Hall 10.2
Booth O068-P069

AD



is coming to Prague
21–24 May 2020
Prague, Czech Republic

www.ROOTS-SUMMIT.com

THAT'S THE WAY I LIKE IT

Zertifizierte Fortbildung bequem von zu Hause aus.

www.zwp-online.info/cme-fortbildung

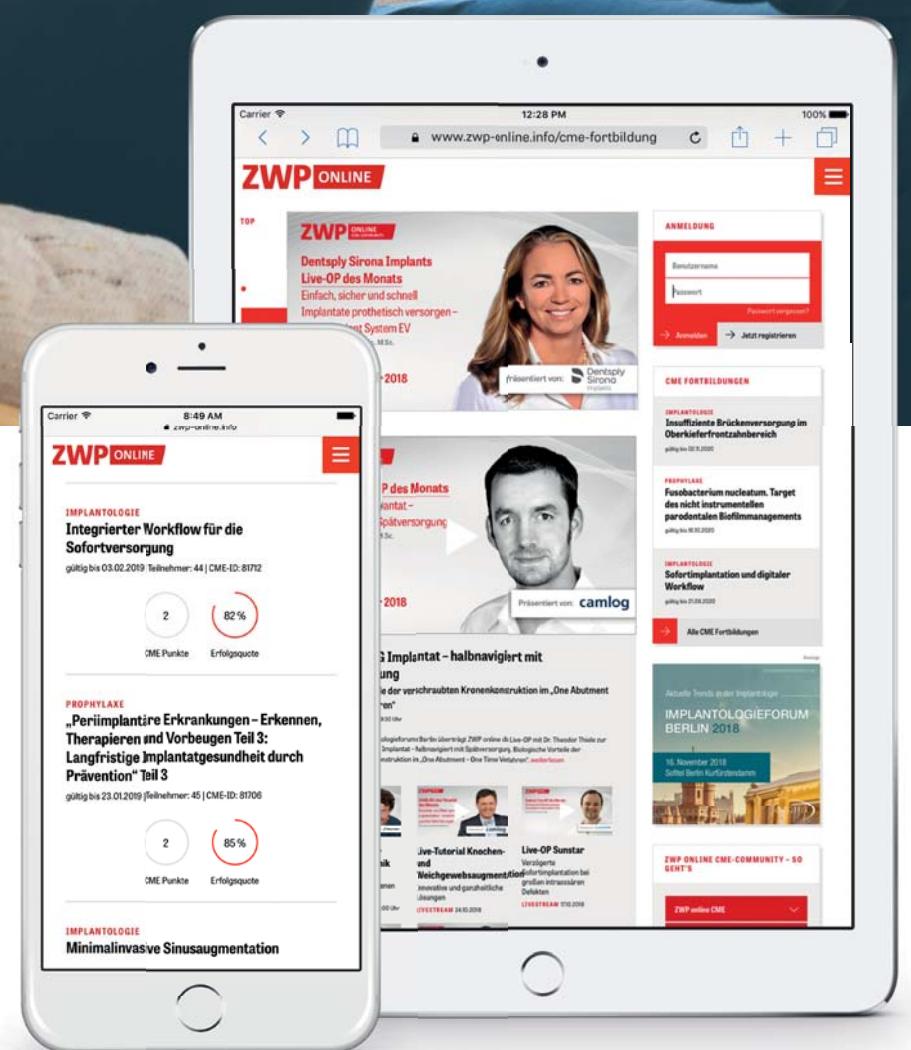
ZWP ONLINE CME



ZWP ONLINE
CME-COMMUNITY

Die neue Art der
dentalen Fortbildung.

- Fachbeiträge
- Live-OP/-Behandlungen
- Live-Tutorials
- Webinare

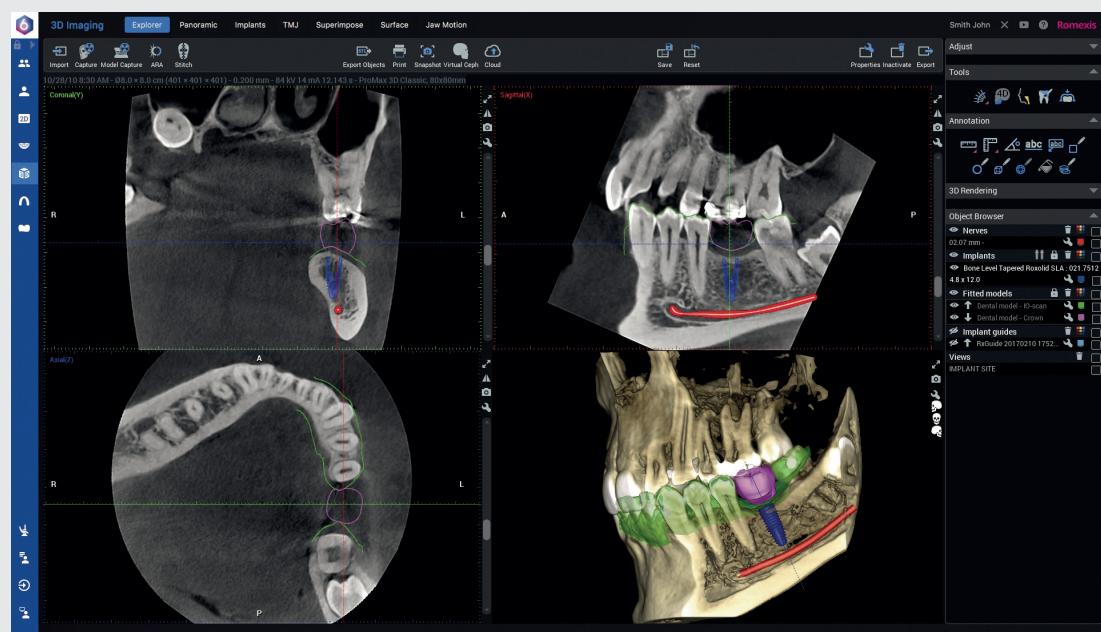


PLANMECA STELLT PLANMECA ROMEXIS 6.0 VOR – FOKUS AUF BENUTZERFREUNDLICHKEIT

PLANMECA ANNOUNCES PLANMECA ROMEXIS 6.0—FOCUS ON USABILITY

■ Planmeca ist stolz darauf, eine erneuerte Version seiner bahnbrechenden Planmeca Romexis-All-in-one-Software zu präsentieren. Die neue Version der Software bietet eine verbesserte Benutzeroberfläche mit erhöhter Benutzerfreundlichkeit sowie eine große Auswahl an neuen Werkzeugen und Funktionen.

Die Planmeca Romexis 6.0-Softwareplattform bietet vielseitige Werkzeuge für alle Anforderungen der Bildgebung, von der effizienten täglichen Bildgebung bis hin zu erweiterten Diagnosen und Behandlungsplanung. Die Version 6 zeichnet sich durch ein modernes Design und Handhabung aus, das die Benutzerfreundlichkeit betont. Die einfache Navigation mit weniger Klicks und eine anpassbare Benutzeroberfläche optimieren den Arbeitsablauf. Darüber hinaus verfügt Romexis 6.0 über flexible Workflow-Assistenten, welche die Verwendung der Software vom ersten Tag an einfach und angenehm machen.



Romexis 6.0 bietet ebenfalls mehrere Ergänzungen zur Werkzeugauswahl. Das neue Romexis CMF Surgery-Modul ermöglicht eine vollständig digitale orthognathische

Operationsplanung, Schienendesign und Weichteilsimulation. Das Romexis Implant Guide-Modul wurde um eine virtuelle Zahnxtraktionsfunktion und das Romexis Smile Design-

proved user interface with even better usability, as well as a wide selection of new tools and features.

The Planmeca Romexis 6.0 software platform provides versatile tools for all imaging needs, from efficient day-to-day imaging to advanced diagnosis and treatment planning. Version 6.0 features a modern look and feel that highlights user friendliness. The easy navigation, with fewer clicks and a customisable user interface, streamlines the workflow. Moreover, Romexis 6.0 has flexible workflow wizards, which make using the software easy and enjoyable from day one.

Romexis 6.0 also offers several additions to the tool selection. The new Romexis CMF Surgery module enables fully digital orthognathic surgery planning, splint design and soft-tissue simulation. The Romexis Implant Guide module has been upgraded with a virtual tooth extraction feature, and the Romexis Smile Design module with AI-based automatic image cropping and orientation, as well as improved photorealistic simulations. As add-on features, the Romexis 3-D module also offers AI tools, for example, for automatic nerve canal tracking and tooth segmentation from a CBCT image.

„Romexis ist die perfekte Ergänzung zu den Planmeca-Geräten und steht für den reibungslosesten Arbeitsablauf der Bilderfassung, Diagnose und Behandlungsplanung. Als offene Softwareplattform ist Romexis auch in der Lage, Bilder von Geräten anderer Hersteller zu speichern und anzuzeigen, was unvorhergesehene Flexibilität und Freiheit bedeutet. Mit der neuen, schönen Benutzeroberfläche und der verbesserten Benutzerfreundlichkeit ist die Arbeit mit Romexis 6.0 angenehm – sie beschleunigt Ihre Arbeit“, sagte Helianna Puhlin-Nurminen, Vizepräsidentin der Abteilung für Digitale Bildgebung und Anwendungen bei Planmeca. «

Planmeca, Finland
www.planmeca.com
Hall 11.1
Booths G010-H011

SAY Ahh ACT ON MOUTH HEALTH

A healthy mouth and body go hand in hand.

Teach your patients how good oral care contributes to overall health and well-being.

Spread the word and share the campaign resources



www.worldoralhealthday.org

Global Partners

HENRY SCHEIN®

PHILIPS

sonicare



Supporters

3M

PLANMECA

WRIGLEY



SCAN ME FOR
MORE INFO





NATURALLY IMPROVED CHX



Find out more at
IDS 2019
in hall 5.2
on stand
C050 / F059

CURAPROX

PERIOPPLUS⁺
+ SWISS PREMIUM ORAL CARE

THE DENTAL ADVISOR ZEICHNET COMPOSI-TIGHT 3D FUSION VON GARRISON DENTAL ALS BESTES TEILMATRIZENSYSTEM DES JAHRES 2018 AUS

■ Composi-Tight 3D Fusion von Garrison Dental Solutions, LLC wurde von THE DENTAL ADVISOR als bestes Teilmatrizenystem des Jahres 2018 ausgezeichnet. Das Produkt verkürzt nicht nur die Behandlungszeit, sondern verbessert auch die Ergebnisse bei Klasse II-Kompositrestaurationen und wurde somit als wichtiger Meilenstein in der Teilmatrizentechnologie anerkannt. „Wir haben jahrelange Forschung und Entwicklung in Designinnovation, Praxistests und Kundenfeed-

back investiert und freuen uns sehr über den Erfolg von 3D Fusion“, so Robert Anderson, geschäftsführender Gesellschafter und Leiter der Forschung und Entwicklung bei Garrison. „Es war schon immer unsere Mission, Zahnärzten Produkte mit vorherrschbaren Ergebnissen zu bieten. Da wir das Feedback von Zahnärzten in dieses aktuelle Matrizenystem eingearbeitet haben, ist 3D Fusion definitiv zum Sieger in der Kategorie Teilmatrizenysteme geworden.“ Garrison revolutionierte

im Jahr 1996 den Prozess bei Klasse II-Kompositrestaurationen durch die Einführung des Composi-Tight Teilmatrizenystems in die Dentalbranche und entwickelte in den vergangenen zehn Jahren beständig neue Innovationen bei Teilmatrizenystemen. Das 3D Fusion Teilmatrizenystem wurde 2017 auf den Markt gebracht und bietet deutliche Vorteile gegenüber anderen Systemen, da es distal des Eck Zahns, bei kurzen Zähnen, in pädiatrischen Anwendungen und mit dem neuen Wide-Prep-Ring bei sehr weiten Präparationen eingesetzt werden kann.

Garrison Dental Solutions wurde 1996 gegründet und ist ein privates Unternehmen mit Schwerpunkt auf dem Design, der Entwicklung und der Herstellung von Produkten zur Verbesserung der Qualität und Effizienz in der Zahnmedizin. Das Unternehmen ist mit den Produkten Composi-Tight, Composi-Tight 3D XR und Composi-Tight 3D Fusion Branchenführer bei Teilmatrizenystemen und vertreibt seine Produkte weltweit. Weitere Informationen erhalten Sie telefonisch unter 02451 971409 oder unter www.garrisondental.com. □



Garrison
Dental Solutions

Garrison Dental Solutions, Germany
www.garrisondental.com
Hall 10.1 Booth G068

ZEST DENTAL SOLUTIONS OFFERS CLINICIANS A ONE-STOP SHOP FOR FULL-ARCH IMPLANT SOLUTIONS

■ Zest Dental Solutions, the leader in full-arch implant solutions for edentulous patients since 1977 and the only manufacturer of the LOCATOR family of attachment systems, offers clinicians a one-stop shop for both fixed and removable cases. In 1999, Zest introduced LOCATOR, the first pivoting, self-aligning attachment system, which quickly became the industry's gold standard in patient-removable overdentures. LOCATOR R-Tx is the fourth generation of award-winning patient-removable attachment systems and relies on the same restorative techniques as its predecessor, LEGACY LOCATOR.

1.25 mm hex driver, treats up to 30° of angle correction, and ships in convenient all-in-one packaging. The LOCATOR R-Tx is a better, simpler, stronger attachment system and comes with a 100 per cent satisfaction guarantee.

The newest addition to the LOCATOR family of attachment systems, the LOCATOR F-Tx is fixed for

the patient and removable only by the clinician. The system eliminates the need for screws and cement, thus maintaining prosthesis integrity, preserving aesthetics and reducing chair time. Similar to a ball and socket, the denture attachment housing snaps into place and pivots 360°, thus eliminating the need for angled abutments. LOCATOR F-Tx can also rescue a patient's existing fixed-hybrid prosthesis after an implant replacement in as little as one patient visit. To learn more about the LOCATOR family of attachment systems, visit Zest Dental Solutions during IDS 2019 (Hall 4.2, Booth J070).

It combines progressive design features, enhanced benefits and system simplicity for clinicians and patients alike. LOCATOR R-Tx features a new abutment coating with increased wear resistance and dual engagement of the retention inserts on the outside of the abutment. It utilises a standard 0.050 in./



ment of complete edentulism. The company's product offering consists of a range of solutions, including the LOCATOR family of attachment systems, consumables and dental equipment, with global distribution through implant companies, dealer/distributor networks, and a domestic retail sales operation. Zest Dental Solutions is headquartered in Carlsbad in California, with operations in Anaheim and Escondido, also in California. Zest Dental Solutions is a portfolio company of BC Partners, a leading private equity firm. For more information, please visit www.zestdent.com. □

Zest Dental Solutions, US
www.zestdent.com
Hall 4.2 Booth J070

DENTALER BIOFILM – MIT WATERPIK MUNDDUSCHE IM GLEICHGEWICHT

DENTAL BIOFILM—STRIKING THE RIGHT BALANCE WITH THE WATERPIK WATER FLOSSER

■ Rund 700 verschiedene Mikroorganismen leben im Mundraum und bilden den Biofilm, auch Plaque genannt. Er befindet sich normalerweise im Gleichgewicht und übernimmt gegenüber exogenen Krankheitserregern eine schützende Funktion. Erst wenn sich pathogene Keime in der Matrix des Biofilms ansiedeln, wird es gefährlich.

Mangelnde Mundhygiene führt zur Plaqueakkumulation mit aggressiven Bakterien und letztendlich zur Entstehung oraler Krankheitsbilder. Pathogene Bakterien im Mundraum können zudem durch kleine Wunden in die Blutlaufbahn gelangen und Krankheiten an Organen auslösen. Interdentalraumreinigung ist besonders wichtig, da sich die gefährliche Plaque in Zahzwischenräumen besonders gut ausbreiten kann.

Mit dem Einsatz einer Waterpik Munddusche war schon nach drei Sekunden in Studien kein gefährlicher Biofilm mehr nachzuweisen. Wurden 48 Stunden alte dentale Biofilme fünf Sekunden lang mit der Munddusche behandelt, waren 85 Prozent der Plaque entfernt. □



teria attach themselves to the matrix of the biofilm is there cause for concern.

Poor oral hygiene results in an accumulation of aggressive bacterial plaque, which ultimately leads to the emergence of oral diseases. Pathogenic bacteria in the mouth can also find their way into the bloodstream through small wounds and initiate diseases affecting the organs. Keeping interdental spaces clean is particularly important, as dangerous plaque can build up especially quickly here. Studies have shown that using a Waterpik water flosser for just 3 seconds eliminates this biofilm. When the water flosser was used for 5 seconds to treat dental biofilm that was 48 hours old, 85 percent of the plaque was removed. □

Waterpik, Germany
www.waterpik.de

Hall 5.2
Booth B030-C039

DAS MEOPLANT IMPLANTATKONZEPT

■ Die Grundidee des Meoplant Implantatsystems ist es, maximal viele positive Eigenschaften der auf dem Markt befindlichen Implantatsysteme in einem Konzept zu vereinen und gleichzeitig dem Implantologen ein simpel handhabbares Instrumentarium für die tägliche Implantologie zur Verfügung zu stellen. Darüber hinaus ist es den Entwicklern gelungen, neue Eigenschaften zu konstruieren, die bisher auf dem Implantatmarkt noch nicht beschrieben wurden.

Dazu gehört zum einen eine sogenannte „Knochenschälfunktion“. Hierbei handelt es sich um speziell konstruierte Schneidkanten der Gewindefurchen, deren Winkel so gestellt wurden, dass beim Inserieren des Implantates Knochenspäne in einer definierten Größe von 120 µm vom Knochen des Bohrstollens abgeschnitten und durch die Drehbewegung entlang der Gewindefurchen zur Mitte des Implantatkörpers verdichtet werden.

Dieser verdichtete autologe Knochen führt sowohl zur erhöhten Primärstabilität des Implantates als auch zu einer erhöhten Osteoinduktivität. Die gesammelten Knochenspäne enthalten aufgrund ihrer Größe eine Vielzahl von vitalen Knochenzellen, die bei der Osseointegration als biologischer Startpunkt fungieren, da der Heilungs-

vorgang auf der Implantatoberfläche startet. Dieses osteoinduktive Potenzial beschleunigt und verbessert den Einheilungsvorgang.

Eine weitere einmalige Funktion des Meoplant Implantatsystems ist die sogenannte Dekomprimierungsfunktion. Das Meoplant Implantat besitzt drei vom Apex bis zur Implantatschulter verlaufende Gewindefurchen, die beim Inserieren in den Bohrstollen eingeschlossene Luft und kontaminierte Flüssigkeit ausleiten. Dadurch entweichen bakterieller Speichel und Luft und es kommt nicht zu einer Verdrängung des Blutkoagulums durch Einpressen von Luft und Speichel. □

Meoplant, Germany
www.meoplant.com

Hall 2.2
Booth A017



SIGN UP NOW!

The world's dental e-newsletter

DENTAL TRIBUNE

www.dental-tribune.com



Sign up now
to the finest e-read
in dentistry!

Hall 4.1, Booth D060/F061

NEUE TURBINENGENERATION: KLEINERES KOPFVOLUMEN, MEHR LEISTUNG NEW GENERATION OF TURBINES: SMALLER HEAD VOLUME, MORE POWER

■ Zur IDS 2019 führt Dentsply Sirona eine neue Turbinengeneration ein. Sie zeichnet sich durch ein deutlich reduziertes Gewicht in der Premiumklasse und ein kleineres Kopfvolumen in den Klassen T1 bis T3 aus. Durch diesen kleineren Kopf, den die Varianten „Control“, „Boost“ und „mini“ erhalten, verbessert sich für den Zahnarzt der Blick auf das Behandlungsfeld. Bisher bedeutete die Verkleinerung des Kopfvolumens einen Leistungsverlust. Mit einem ausgeföhlten Gesamtkonstrukt ist es Dentsply Sirona jedoch gelungen, die Leistung sogar noch zu steigern. Die reduzierte Drehzahl lässt die Turbinen ruhiger und leiser laufen. Gleichzeitig wird auf diese Weise das Risiko von thermischen Schäden am Zahn verringert. Die neue Turbine der T1 Premium-Klasse ist wie ihr Vorgängermodell aus Titan gefertigt und liegt jetzt noch angenehmer in der Hand, da sie etwa 20 Prozent leichter ist. Die Turbinen aus der T2 Komfort-

und T3 Economy-Klasse werden aus Edelstahl hergestellt und sind durch eine weitere Werkstoffveredelung robuster als zuvor. Auch sie verfügen über ein kleineres Kopfvolumen bei gleichzeitiger Leistungssteigerung. «

■ At IDS 2019, Dentsply Sirona is introducing a new generation of turbines. They are characterised by a considerably reduced weight in the premium class and a smaller head volume in the T1-T3 classes. This smaller head, featured in the "Control", "Boost" and "mini" versions, improves the dentist's view of the area being treated. Until now, a reduction in the head volume has resulted in a loss of power. Thanks to the intelligent overall design, however, Dentsply Sirona has managed to actually increase the power. The reduced speed allows the turbines to run more smoothly and quietly. At the same time, this reduces the risk of thermal damage to the tooth. Like its predecessor,

the new turbine in the T1 premium class is made from titanium, but it is now even more comfortable to work with, as it is around 20 per cent lighter. The turbines in the T2 comfort and T3 economy classes are

made from stainless steel and are more robust than ever before thanks to further refinements to the materials. They also have a smaller head volume with a simultaneous increase in power. «

**Dentsply Sirona,
Germany**

www.dentsplysirona.com

Hall 10.2 and 11.2



AD



FIRST CLASS EDUCATION WITH LEADING EXPERTS

- Implantology
- Endodontics
- Esthetics
- Periodontics
- Orthodontics
- Prosthodontics
- Practice management

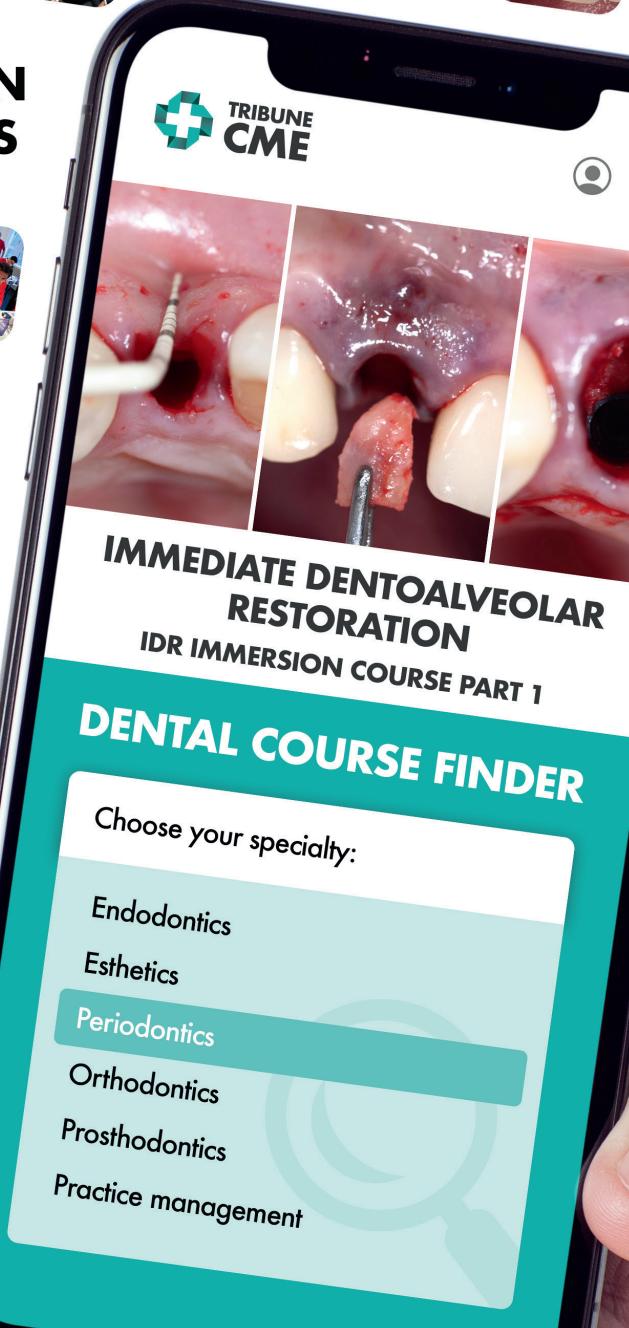


Search for your
next course on

tribunecme.com

ADA CERP®

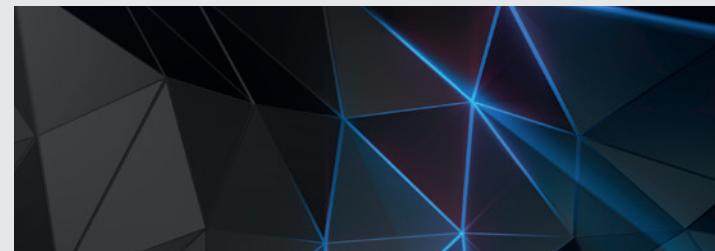
Continuing Education Recognition Program
Tribune Group GmbH is an ADA CERP-recognized provider.
ADA CERP is a service of the American Dental Association to assist dental professionals in identifying quality providers of continuing dental education. ADA CERP does not approve or endorse individual courses or instructors, nor does it imply acceptance of credit hours by boards of dentistry.



HIER GEHT'S LANG! IHR WEG ZUM DIGITALEN LABOR **THIS WAY PLEASE TO THE DIGITAL LABORATORY**

■ Schöne, neue 3D-Welt: Unendliche Optionen, wie digitale Technologien in den dentalen Arbeitsalltag integrierbar sind. Doch zwischen Theorie und Praxis können Welten liegen. Umso wichtiger ist dann ein loyaler Partner, der nicht erst mit dem Hype um das Thema CAD/CAM den dentalen Kosmos entdeckt hat. Auch wir sehen die Zukunft digital. Aber nur dort, wo sie Ihnen neue Sphären bei der Einsparung von Zeit und Kosten

make it difficult to keep track. Theory and practice seem to be worlds apart. It is, therefore, all the more important to have a loyal partner who has discovered the dental universe separate from the latest CAD/CAM hype. You can rely on us: for 70 years, we have been developing products focused on you, our most important indicator. With each of our more than 80 patents, we have developed analogue and digital solutions that make your daily work



eröffnet – in gleichbleibend hoher Qualität. Digital und konventionell: Dreve als Hybridhersteller vereint das Beste aus beiden Welten. In immer mehr dentalen Arbeitsbereichen gestalten wir Verbindungen zwischen analogen und CAD/CAM-Prozessen. So schaffen wir Orientierung im unübersichtlichen 3D-Druck-Markt. Begleiten Sie uns auf dieser spannenden Reise in die digitale Zukunft! Praxisnah zeigen wir, an welchen Stellen sich bewährte und neue Techniken optimal ergänzen. So optimieren Sie mit unseren Produkten auch weiterhin Ihre Arbeitsprozesse und sparen Zeit und Geld. «

better. Digital but still conventional: being a hybrid manufacturer, we unite the best of both worlds in our Dreve product range. In more and more areas of dentistry, we are creating connections between analogue and CAD/CAM processes. That is how we help orientate you in the confusing 3-D printing market. Save time and money while continuing to optimise your work processes with us. «

**Dreve Dentamid,
Germany**

www.dentamid.dreve.de

**Hall 10.2
Booth T030-U031**

■ Brave new 3-D world: the infinite options and extremely rapid developments of digital technologies often



38th CIOSP

São Paulo International Dental Meeting

January 29 to February 1, 2020

At the Expo Center Norte - São Paulo/SP - Brazil

*The largest annual
world Dental Meeting!*

Waiting for you in 2020!

 /ciosp

 _ciosp

 www.ciosp.com.br

 atendimento.congressista@apcdcentral.com.br

Organizer:



Support:



International Media:

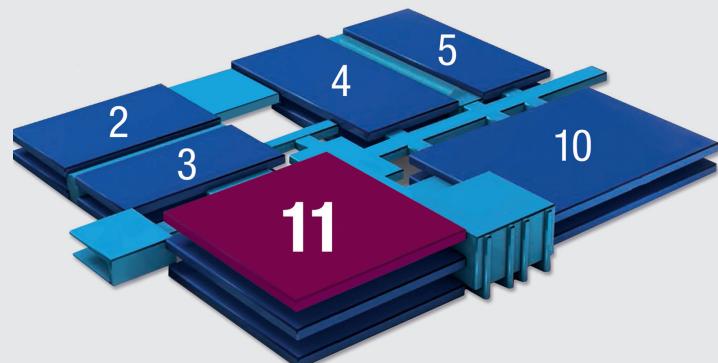


EINDEUTIG AUF DEM NEUESTEN STAND: NEUHEITEN ZUR IDS ZUM SCHICHTEN, FRÄSEN UND BEFESTIGEN
CLEARLY STATE OF THE ART: NEW PRODUCTS FOR LAYERING, MILLING AND BONDING AT IDS

■ Größer, offener und einladender: Die Firma SHOFU Dental präsentiert sich auf der IDS 2019 erstmals in Halle 11.3, Stand G010-J019 mit einem neuen Konzept, das sowohl auf Produktpräsentation und -information als auch auf Kommunikation und Kundenbindung setzt.

So ist auf dem Messestand mit mehr als 240 Quadratmetern nicht nur genügend Platz für neue, erweiterte und verbesserte Produkte, sondern auch ausreichend Raum für einen intensiven Austausch mit Zahnärzten, Zahntechnikern und Vertriebspartnern. Im Fokus stehen dabei vor allem Füllungs- und CAD/CAM-Materialien, Polier- und Keramiksysteme sowie die digitale Dentalfotografie. Gegenseitiger Austausch für zukunftsorientierte Lösungen: Ob das neu entwickelte multifunktionale Adhäsiv-System BeutiBond Universal, die innovativen Multi-Layer Zirkonscheiben SHOFU Disk ZR Lucent, die erst vor Kurzem eingeführten OneGloss M-Polierer sowie das neue BeutiFlow Plus X mit zwei Viskositäten oder auch die beliebte EyeSpecial C-III-Kamera: Ein Besuch am Messestand von SHOFU lohnt sich garantiert.

Neuer Standort:



HALLE 11.3 Stand G010-J019

Da Produkte nur so gut sind wie ihre Anwender, setzt das japanische Unternehmen verstärkt auf die Vermittlung von praktischen Informationen und Anwendertipps – ob im

analogen oder digitalen Format. So wird es zur IDS auch eine Vielzahl an neuen Verarbeitungsanleitungen und elektronischen Hilfsmitteln geben. „Nicht einseitig, sondern gegen-

seitig: So könnte man unser neues IDS-Standkonzept bezeichnen. Denn wir möchten unseren Anwendern nicht nur Botschaften senden, sondern auch mit ihnen in einen Dialog treten und uns gegenseitig austauschen – für neue zukunftsorientierte Lösungen“, erklärte Martin Hesselmann, europäischer Geschäftsführer von SHOFU. ▲

■ More spacious, open and welcoming: at IDS 2019, SHOFU Dental is appearing with a brand-new concept, including not only product presentations and information, but also communication and customer connectivity.

The booth area (Hall 11.3, Booth G010-J019) of more than 240 m² provides sufficient room for new, extended and improved products, and also for a lively exchange of views with dentists, dental technicians and distribution partners. SHOFU is focusing on direct and CAD/CAM restorative materials, polishing and porcelain systems, and digital dental photography. Mutual exchange for forward-looking solutions: whether for the newly developed BeutiBond Universal multifunctional adhesive system, the innovative SHOFU Disk

ZR Lucent multilayer zirconia disks, the recently launched OneGloss M polishers, the new BeutiFlow Plus X restorative in two viscosities, or the popular EyeSpecial C-III camera, a visit to SHOFU's booth at IDS is definitely worthwhile.

Since products are only as good as their users, SHOFU increasingly focuses on providing practical information and tips to users—in both analogue and digital formats. That is why a variety of new instructions for use and electronic tools are also available at IDS. “Communication in both ways, rather than in one way: this might be the motto of our new IDS booth concept. We wish not only to send messages to our customers, but also to enter into a dialogue with them and initiate a mutual exchange of views—for new, forward-looking solutions,” said Martin Hesselmann, Managing Director of SHOFU Dental in Europe. ▲

SHOFU Dental, Germany

www.shofu.de

Hall 11.3
Booth G010-J019

RAY'S NEUES DVT VEREINT OPG-, DVT-, FRS-, 3D-GESICHTS- UND ABDRUCKSCANS IN EINEM SYSTEM
RAY'S NEW CBCT UNIT COMBINES PANORAMIC, CEPHALOMETRIC, CBCT, 3-D FACE AND 3-D IMPRESSION SCANS OF A PATIENT IN ONE SYSTEM

■ Viele Köche verderben den Brei – auch in der digitalen Praxis

Es besteht kein Zweifel, dass die Zukunft der digitalen Zahnmedizin bereits begonnen hat. In den letzten Jahren wurden neue Technologien vorgestellt und eine Reihe dieser

der gesamten Technikpalette mit erheblichen Kosten voraus.

RAYSCAN Studio, 5-in-1-DVT macht alles einfach

Mit RAYSCAN Studio, dem 5-in-1-DVT-System, können Sie PANO, FRS,

Behandlung. Sie müssen lediglich alle relevanten Aufnahmen (Abdruck, 3D-Face- und DVT-Scan) durchführen und erhalten die kombinierte Patientenaufnahme. Die Überlagerung aller 3D-Scandaten und die Erstellung von einem virtuellen Pa-

von Zahnersatz (Krone und Brücke), Digital Oral Design und kieferorthopädische Analysen mit virtuellem Artikulator u.v.m. und ermöglicht somit eine sichere, zuverlässige und patientenfreundliche Behandlungsplanung. Zudem ist unser 3D-Drucker, RAYDENT Studio, in den Prozess für die Herstellung von Dentalanwendungen wie Zahnersatzprovisorien und Bohrschablonen nahtlos integriert. RAY stellt auf der IDS 2019 das RAYSCAN Studio (5-in-1-DVT) und RAYDENT Studio (mit CAD- und 3D-Drucklösung) aus. ▲

scan data into one perfectly combined record for better and more predictable treatment planning. You only need to capture the relevant images (impression, 3-D face and CBCT) to obtain a complete patient record. Superimposition of all 3-D scan data and creation of a 3-D virtual patient are thus made easier and more precise than ever.

Create a 3-D virtual patient with the new five-in-one CBCT unit

RAYSCAN Studio allows you to create a virtual patient by scanning all 3-D information (CBCT, face and impression) of your patient. There is no limit to fully digital analysis once you have a 3-D virtual patient. You can perform predictable, safe and patient-orientated treatment planning with Ray's dental CAD software for implant surgery, as well as design prostheses (crown and bridge) and perform digital oral design and orthodontic analysis with a virtual articulator, and much more. RAYDENT Studio (Ray's CAD and 3-D printing solution) is seamlessly integrated into the process for in-clinic production of prostheses, surgical guides, etc.

Ray is exhibiting RAYSCAN Studio and RAYDENT Studio at IDS 2019. ▲



digitalen Produkte (z.B. Intraoralscanner, 3D-Drucker, CAD/CAM und Gesichtsscanner) sind bereits elementarer Bestandteil vieler Praxen in Deutschland. Die Nutzung der neuen Technik im vollen Umfang setzt jedoch das vollständige technische Verständnis sowie die Anschaffung

DVT-, 3D-Face- und 3D-Abdruckaufnahmen mit einer Maschine durchführen. Das einzigartige RAYSCAN Studio System integriert DVT-, 3D-Gesichts- und Abdruckdaten (auch von Intraoralscannern) in einen perfekt vereinten Datensatz für eine bessere und präzisere Planung Ihrer

Patienten in 3D-Form werden einfacher und präziser als je zuvor.

3D-virtuellen Patienten erstellen mit dem neuen „5-in-1-DVT“

Die eigenentwickelte CAD-Software von RAY bietet die Planung Implantatoperationen, den Entwurf

RAYSCAN Studio: Five-in-one CBCT makes it easy

The solution? RAYSCAN Studio, five-in-one CBCT, allows you to capture panoramic, cephalometric, CBCT, 3-D face and 3-D impression scans with one machine. This is a unique CBCT unit that integrates CBCT, 3-D face and 3-D impression (intraoral)

Ray, South Korea

www.raymedical.com

Hall 4.2 Booth G019

IMPLANTOLOGIE
Journal

ZWL ZAHNTECHNIK
WIRTSCHAFT LABOR

denta

alfresh

cosmetic
dentistry beauty & science

KN Die Zeitung von Kieferorthopäden für Kieferorthopäden
KIEFERORTHOPÄDIE
NACHRICHTEN

DENTALZEITUNG

PROPHYLAXE
Journal

DZ today

ENDODONTIE
Journal

ZWP ONLINE

implants

international magazine of oral implantology

day

Jahrbuch
Implantologie

DENTAL TRIBUNE

ORALCHIRURGIE
Journal

ZWP ZAHNARZT
WIRTSCHAFT PRAXIS

Zahnärztliche Assistenz
laser

international magazine of laser dentistry

ZT ZAHNTECHNIK
ZEITUNG

face
& body magazin für ästhetik

IDS
2019

Halle 4.1
Stand D060-F061

MIT WASSER GUTES TUN – BLUE SAFETY UNTERSTÜTZT CHARITY

■ Wasser – das Element bewegt BLUE SAFETY bereits seit fast zehn Jahren. So haben sich die Wasserexperten seit 2010 der Wasserhygiene in der Zahnmedizin verschrieben. Als Unternehmer spüren sie darüber hinaus auch eine soziale Verantwortung. Denn sauberes und sicheres Wasser ist weiterhin längst keine Selbstverständlichkeit. Ende 2016 riefen die BLUE SAFETY Gründer Chris Mönninghoff und Jan Papenbrock darum die WATER.FOUNDATION ins Leben. Mit gemeinnützigen Projekten setzt sich die Stiftung für sicheres Wasser ein – ob im Bereich des Trinkwassers oder des Schwimmens, ob vor der Haustür oder weltweit. So starten erste Projekte aktuell bundesweit. Langfristig unterstützt die Servicestiftung auch Wasser-Hilfsprojekte anderer Organisationen, denen die Technologieexpertise fehlt. Denn durch das SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept ist es möglich, verkeimtes Wasser wieder trinkbar zu machen.

SAFEWATER hilft der WATER.FOUNDATION

Die soziale Verantwortung liegt den Wasserexperten am Herzen. Daher unterstützt BLUE SAFETY mit jeder installierten SAFEWATER Anlage – beispielsweise in Ihrer Praxis – die WATER.FOUNDATION und ihr Engagement. So kommt das Geld genau



„Wellenreiter – Schwimm mit!“

Anfang des Jahres ging das erste Projekt der WATER.FOUNDATION „Wellenreiter – Schwimm mit!“ an den Start, in das die Unterstützung durch SAFEWATER fließt. Wellenreiter ermöglicht Menschen, die es sich andernfalls nicht leisten könnten, sicher schwimmen zu lernen. Denn aktuelle Berichte zeigen, die Zahlen der Badeunfälle steigen, immer weniger Kinder können schwimmen. Schirmherrin des Projekts ist Sandra Völker. Als mehrfache Schwimmweltmeisterin und olympische Medaillengewinnerin setzt sie sich mit ihrer Expertise für das Projekt ein.

Schluck um Schluck Glück mit Friedenswasser

Weitere Unterstützung erhält die WATER.FOUNDATION durch das Charity-Getränk Friedenswasser. Jede verkaufte Flasche hilft der gemeinnützigen Stiftung und ihren Projekten getreu dem Motto „Genießen und Gutes tun“. Abgefüllt wird das Wasser im Münsterland im liebevoll getauften Friedensbunker. Ab diesem Frühjahr ist das Friedenswasser zunächst in der Münsteraner Gastronomie erhältlich, später auch im Einzelhandel. Übrigens: Am IDS-Stand von BLUE SAFETY sowie dessen neuem Partner BFS health finance GmbH erhalten Sie einen Vorge-

schmack. Löschen Sie hier Ihren Durst, helfen Sie mit und tun Sie mit jedem Schluck etwas Gutes!

Neugierig? Besuchen Sie die Wasserexperten und informieren Sie sich

Lassen Sie sich von den Wasserexperten in der Innovationshalle 2.2 am Stand A030-B039 und A040-B049 rund um das Thema Wasserhygiene beraten. Nutzen Sie die exklusive Gelegenheit und sprechen Sie mit zwei langjährigen Anwendern, die heute am Messestand über ihre Erfahrungen berichten. Erholen Sie sich bei einem frischen Kaffee während des langen Tages und unterstützen Sie mit einer Spende die WATER.FOUNDATION.

Keine Zeit vorbeizuschauen? Die Wasserexperten besuchen Sie auch kostenfrei und unverbindlich in Ihrer Praxis. Einfach unter www.bluesafety.com/Termin oder 00800 88552288 einen Terminvereinbaren. ▲

Hinweis: Biozidprodukte vorsichtig verwenden. Vor Gebrauch stets Etikett und Produktinformationen lesen.

**BLUE SAFETY,
Germany**
www.bluesafety.com
**Hall 2.2
Booth A030-B039**



▲ Der Einbau einer SAFEWATER Anlage in Ihrer Praxis unterstützt gleichzeitig die wohltätige WATER.FOUNDATION.

AD



LISBON | 14 | 15 | 16 | NOV | 2019



CHOOSE THE BEST SPOT FOR YOUR BRAND

WITH MORE THAN 15 800 VISITORS IN 2018, EXPODENTÁRIA IS THE LARGEST DENTAL EXHIBITION HELD IN PORTUGAL. PARTICIPATE AND MAKE IT THE EDITION WITH THE LARGEST ATTENDANCE OF ALL TIMES.

EXPODENTÁRIA TAKES PLACE SIMULTANEOUSLY WITH THE PORTUGUESE DENTAL ASSOCIATION ANNUAL MEETING. WITH A SCIENTIFIC PROGRAM OF EXCELLENCE, IT IS THE LARGEST EVENT CONCERNING ORAL HEALTH IN PORTUGAL.

28º CONGRESSO OMD
www.omd.pt/congresso/2019

ORGANIZATION

PLATINUM SPONSOR

SILVER SPONSORS

INTERNATIONAL MEDIA PARTNER

INSTITUTIONAL PARTNER

Pierre Fabre
ORAL CAREageas
seguros

CPMPHARMA

gsk
GlaxoSmithKline

HENRY SCHEIN®

KLOCKNER*

dti
Dental Tribune International

TURISMO DE PORTUGAL



**MOTIVIEREN SIE IHRE PATIENTEN ZUM DIESJÄHRIGEN WELTTAG DER MUNDGESUNDHEIT MIT DER KAMPAGNE #ACTONMOUTHHEALTH
THIS WORLD ORAL HEALTH DAY, INSPIRE YOUR PATIENTS TO #ACTONMOUTHHEALTH**

■ Das offizielle deutsche Motto des Welttags für Mundgesundheit 2019 (World Oral Health Day [WOHD]) lautet „SAG AHH: SORGE DICH UM MUNDGESUNDHEIT“. Der Welttag der Mundgesundheit wird jedes Jahr am 20. März begangen. Mit der Kampagne „SAG AHH: SORGE DICH UM MUNDGESUNDHEIT“ werden Zahnmediziner zum Botschafter der Mundgesundheit. Sie klären ihre Patienten darüber auf, wie die Mundgesundheit zur Allgemeingesundheit und zum Wohlbefinden beiträgt. Die WOHD-Kampagne stellt Zahnmedizinern Informationsmaterial zur Verfügung, um ihre Patienten zu motivieren, sich um ihre Mundgesundheit zu kümmern und diese zu schützen.

Was können wir tun?

Zahnmediziner spielen eine wichtige Rolle. Sie können die Belastung durch Munderkrankungen ansprechen und ihren Patienten helfen, sich um die Erhaltung ihrer Mundgesundheit zu sorgen. Die FDI hat für diese Kampagne spezielles Informationsmaterial für Zahnmediziner entworfen: Poster zum Aufhängen in Praxen und Zahnkliniken, interaktive Checklisten mit Tipps zur Mundgesundheit für Patienten aller Altersgruppen sowie Aufklärung über Mundgesundheit zur Verbreitung in den sozialen Medien,

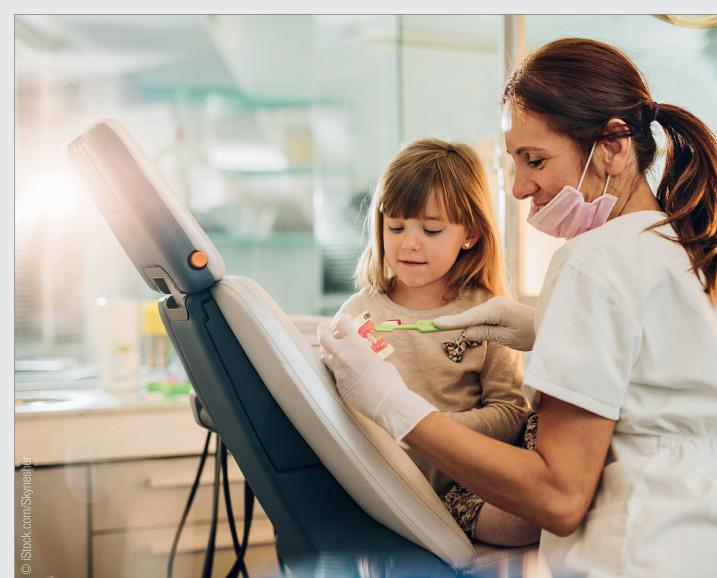
um nur einige Beispiele zu nennen. Dieses Material steht Ihnen unter www.worldoralhealthday.org zur Verfügung.

Zur Verbreitung dieser Kampagne schlägt die FDI vor, dass Zahnmediziner ihren Zahnärzterverband ansprechen, um entweder gemeinsam am 20. März eine Kampagne zu organisieren oder das Ereignis in den sozialen Medien/in der Praxis publik zu machen.

Warum begehen wir den Welttag der Mundgesundheit?

Die WOHD-Kampagne bietet eine ideale Aufklärungsplattform und wirbt für Engagements und Aktionen für gute Mundgesundheit. Indem wir gezielte koordinierte Aktionen auf lokaler, nationaler und globaler Ebene durchführen, findet die Stimme der Zahnmediziner im Vorfeld des jährlichen Welttags der Mundgesundheit ein besseres Gehör.

Die wachsende Belastung durch Munderkrankheiten erfordert Aktionen auf allen Ebenen: für jeden Einzelnen, die Familie und die Gemeinschaft. Die FDI ist zuversichtlich, dass einfache, aber gezielte Aktionen in der Lage sind, das Auftreten von Munderkrankungen einzuschränken und der Mundgesundheit für alle den rechten Stellenwert zu geben. □



The official theme of the 2019 World Oral Health Day (WOHD) campaign is "Say Ahh: Act on Mouth Health". WOHD is celebrated every year on 20 March. "Say Ahh: Act on Mouth Health" encourages oral health professionals to be ambassadors for good oral health and teach their patients how good oral care contributes to overall health and well-being. WOHD provides tools for oral health professionals to motivate their patients to take charge and safeguard their oral health.

How to get involved

Oral health professionals have an important role to play in addressing the oral disease burden and helping their communities "Act on Mouth Health". FDI has developed campaign resources designed specifically for this group: informational posters to display in clinics, interactive checklists with oral health tips to share with patients of all ages, and oral health messages to spread on social media, to name a few. The WOHD resources are available at www.worldoralhealthday.org.

To amplify the reach of the campaign, FDI encourages oral health professionals to connect with their national dental association to organise an event together on 20 March and celebrate on social media and in their own practices.

Why celebrate World Oral Health Day?

The WOHD campaign provides an ideal platform to raise awareness and encourage commitments and action to promote good oral health. By leveraging thoughtfully coordinated efforts at the local, national and global levels, the voice of the oral health community can be amplified in the lead-up to WOHD every year.

The growing burden of oral disease demands action on every level: individual, family and community. FDI World Dental Federation is confident that simple, targeted action has the power to curb the prevalence of oral diseases and make oral health a personal priority for all. □

FDI World Dental Federation, Switzerland
www.fdiworlddental.org

Hall 11.2 Booth K050

**ZUSÄTZLICHER SCHUTZ MIT CURAPROX PERIO PLUS+
COMPLEMENTARY PROTECTION WITH CURAPROX PERIO PLUS+**

■ Das Schweizer Mundgesundheitsunternehmen Curaden hat CURAPROX Perio Plus+ auf den Markt gebracht – eine neue Generation antiseptischer Mundspülungen, Zahnpasta und eines antiseptischen Gels mit genau der richtigen Menge an Chlorhexidin für jeden Fall und jeden Patienten. Der geheime Inhaltsstoff? Citrox – ein aus der Bitterorange gewonnenes natürliches Antiseptikum, das die

oder allgemein einem oralchirurgischen Eingriff unterziehen, hemmt bzw. beseitigt Perio Plus+ von CURAPROX Krankheitserreger im Mundraum und verhindert die Bildung von Plaque. Die Perio Plus+ Mundspülung ist in verschiedenen Chlorhexidin-Konzentrationen erhältlich, von bakteriostatisch mit 0,05 Prozent bis hin zu bakterizid mit 0,2 Prozent, und ermöglicht so eine angemessene, individuell an-

Natürlich optimiert

Als natürliches Antioxidans mit überaus wirksamen antibakteriellen Eigenschaften gegen zahlreiche Bakterien, Viren und Pilze baut Citrox den Biofilm ab und mindert die negativen Aspekte von Chlorhexidin. Irritationen des Geschmacksinns werden verhindert, während die frische Minznote für angenehmen Geschmack sorgt und die Compliance des Patienten verbessert. Polylsine, ein weiteres natürliches Antiseptikum, verlängert die Wirkdauer der Inhaltsstoffe von Perio Plus+. Eine Schutzschicht aus PVP-VA schützt Zähne und Zahnfleisch nach dem Zähneputzen. Außerdem enthält Perio Plus+ keinen Alkohol und kein SLS, um die Wirkung des Chlorhexidins nicht zu beeinträchtigen und mögliche Irritationen der Mundschleimhaut zu vermeiden.

Besuchen Sie Curaden in Halle 5.2 an Stand C050-F059, um mehr zu erfahren, zu erleben und zu schmecken. □

■ Swiss oral health company Curaden has released CURAPROX Perio Plus+, a new generation of antiseptic mouthwashes, gel and toothpaste containing just the right amount of chlorhexidine for each case and patient. The secret ingredient? Citrox, a strong natural antiseptic sourced from bitter oranges that maximises chlorhexidine's effect and minimises its side effects. Naturally enhanced and with a pleasant taste, Perio Plus+ boosts compliance and offers maximal protection for



patients who need complementary oral care.

In patients with periodontitis or limited mobility, or undergoing orthodontic or prosthetic treatment, or oral surgery in general, CURAPROX's Perio Plus+ line helps to either inhibit or eliminate oral pathogens and prevent plaque formation. Perio Plus+ mouthwash is available in different chlorhexidine concentrations, ranging from a bacteriostatic 0.05 per cent up to a bactericidal 0.2 per cent, for adequate, individualised treatment, while the Perio Plus+ Support toothpaste contains a balanced 0.09 per cent. The 0.5 per cent chlorhexidine gel is perfect for localised treatment of wounds, infections or implant complications. The toothpaste, gel and Regenerate mouthwash contain hyaluronic acid, which promotes tissue regeneration.

Naturally improved

Boasting natural antioxidant and strong antibacterial effects against a

broad range of bacteria, viruses and fungi, Citrox breaks down biofilm and reduces chlorhexidine's downsides. Taste disturbances are reduced, while a pleasant fresh mint flavour enhances patient compliance. Polylsine, another natural antiseptic, prolongs the longevity of the antiseptic agents in Perio Plus+. A PVP-VA protective layer keeps the teeth and gingivae clean after brushing. Lastly, Perio Plus+ contains no alcohol or sodium lauryl sulphate, ensuring that the chlorhexidine remains effective and the oral mucosa is not irritated.

Visit Curaden in Hall 5.2 at Booth C050-F059 to learn, experience and taste more. □

Curaden, Switzerland
www.perioplus.com

**Hall 5.2
Booth C050-F059**

Wirkung von Chlorhexidin maximiert und seine Nebenwirkungen minimiert. Mit der natürlich verstärkten Wirkung und dem angenehmen Geschmack fördert Perio Plus+ die Compliance und sorgt für einen maximalen Schutz bei Patienten, die extra Mundpflege benötigen.

Bei Patienten mit Parodontitis oder motorischen Einschränkungen, die sich einer kieferorthopädischen oder prothetischen Behandlung

angepasste Behandlung. Die Zahnpasta Perio Plus+ Support enthält hingegen eine ausgewogene Chlorhexidin-Konzentration von 0,09 Prozent. Das Chlorhexidin-Gel mit einer Konzentration von 0,5 Prozent ist ideal für die lokale Behandlung von Wunden, Infektionen oder Komplikationen, ausgelöst durch Implantate. Die Zahnpasta, das Gel und die Regenerate Mundspülung enthalten Hyaluronsäure zur Unterstützung der Gebebegeneration.

Patienten wollen, dass Sie ihnen sagen, warum sie zu Ihnen kommen sollten

Patients want you to tell them why they should choose you

Ein Editorial von Dentalfachberaterin Andrea Greer, USA *An editorial by dental consultant Andrea Greer, US*

■ Andrea Greer verfügt über mehr als 25 Jahre Erfahrung in der Dentalbranche und arbeitet seit 2013 als Beraterin und Referentin - hierbei unterstützt sie viele Praxen und Zahnärzte dabei, ihr Geschäft zu optimieren und neue Erfolge zu erzielen. Sie erinnert sich noch an die Zeit, als Zahnärzte nur ein „kleines Schild“ mit ihrem Namen in ihr Praxisfenster hängen durften, aber nicht viel mehr. Heutzutage herrscht auf dem Dentalmarkt jedoch deutlich mehr Wettbewerb, weshalb dem Marketing beim Aufbau einer erfolgreichen Praxis eine wesentliche Bedeutung zukommt.

Nur eine Website zu haben, ist damit vergleichbar, ein Schild an die Tür zu hängen, sich entspannt zurückzulehnen und darauf zu warten, dass neue Patienten auftauchen. Menschen, die zahnärztliche Leistungen benötigen, erwarten Interaktion und wollen, dass Sie ihnen sagen, warum sie zu Ihnen kommen sollten. Und Sie als Geschäftsinhaber müssen dafür sorgen, dass Ihre Botschaft potenzielle Patienten erreicht - und das wird immer schwieriger.

Wenn Sie neu im Geschäft sind: Wie fangen Sie am besten an? Wenn Sie schon länger praktizieren und immer noch Probleme damit haben, Ihren Internetauftritt wirksam einzusetzen: Wie können Sie Ihre Onlinepräsenz verbessern? Welche Änderungen müssen Sie vornehmen? Wie lange



■ Dentalfachberaterin Andrea Greer ist seit über 25 Jahren im Bereich Zahnmedizin tätig. In dieser Zeit hat sie viele Veränderungen in der Branche erlebt – insbesondere hinsichtlich der Bedeutung von Marketing beim Aufbau einer gesunden Praxis.

■ *Dental consultant, Andrea Greer has been working in dentistry for over 25 years. In that time, she has seen a lot of changes in the industry—most notably—the importance of marketing when it comes to building a healthy practice.*

dauert es? Welche Kosten kommen auf Sie zu? Wen sollten Sie beauftragen? All das sind Fragen, die ich wiederholt im Rahmen meiner Berater-tätigkeit für die zahnärztliche Fachgemeinde gehört habe. Im Folgenden würde ich Ihnen gerne meine Top-3-Expertentipps vorstellen, die Ihren

Marketingbemühungen einen ganz klaren Fokus verleihen.

1. Machen Sie einen Plan.

Machen Sie sich bewusst, dass wir hier nicht von einem Sprint sprechen – vielmehr von einem Marathon. Ich sehe immer wieder, wie

sich Kunden dem verlockenden Versprechen eines einmaligen Pauschal-Marketingansatzes hingeben. Studien haben gezeigt, dass Verbraucher Ihre Marke über die Jahre hinweg fünf bis siebenmal sehen müssen, bevor sie ihnen wirklich im Gedächtnis bleibt, und da neue Technologien unseren Alltag laufend verändern, steigt diese Zahl zunehmend. Die effektivsten Marketingpläne nutzen einen kombinierten Ansatz, um Ihr Publikum zu erreichen – Beschilderung, soziale Medien, eventuell Direktwerbung für neue Nachbarn und natürlich eine großartige Website. Was ist nun der erste Schritt?

Ihr Marketingplan beginnt bei Ihrer Marke, aber ich meine hier nicht nur Ihr Logo. Eine Marke ist ein viel umfassenderes Konzept als ein Logo. Laut Grace Rizza, Gründerin von Identity Dental Marketing in Bloomingdale, Illinois, ist „Branding die Reputation Ihres Geschäfts. Ohne starke Marke und beständige Präsenz machen Sie sich in Ihrer Gemeinde keinen Namen. Jede einzelne Ihrer künftigen Marketingstrategien wird wirkungsvoller, wenn sie auf einer durchdacht entwickelten Marke gründet.“ Ein einfacher und effektiver Ausgangspunkt für die Definition Ihrer Marke ist die Entwicklung einer genauen Vorstellung Ihrer optimalen Patientenerfahrung. Wie sollen sich Ihre Patienten fühlen, wenn sie Ihre Praxis betreten? Wie, wenn sie die Praxis wieder verlassen? Was macht Sie besonders, wodurch heben Sie sich von anderen Zahnärzten in Ihrer Gemeinde ab? Durch die Beantwortung dieser Fragen feilen Sie an Ihrer Marke und Ihrer Reputation.

Konsistenz und Kontinuität sind bei der Ausgestaltung Ihrer Marke von wesentlicher Bedeutung. Spiegelt

das Erscheinungsbild Ihrer Praxis die Erfahrung wider, die Patienten bei einem Besuch haben sollen? Verfügt Ihr Team über die nötigen technischen und verbalen Fähigkeiten sowie eine entsprechende Schulung im Bereich Kundenservice, um diese Erfahrung zu ermöglichen? Könnten Ihre Patienten Ihr Branding ihren Freunden und ihrer Familie gegenüber in Worte fassen, wenn sie nach ihrem Zahnarzt gefragt werden? Eine laufende Bewertung und regelmäßige Schulungen sind für die Perfektionierung, Weiterentwicklung und Pflege Ihrer Marke entscheidend.

2. Holen Sie sich Rat von Experten.

Sie haben vermutlich schon den Spruch „Verwechseln Sie bitte nicht Ihre Google-Suche mit meinem Zahnarztdiplom!“ gehört. Wir hatten alle schon mit Patienten zu tun, die darauf bestehen, dass der Artikel, den sie auf Facebook gelesen haben, aus diesem oder jenem Grund Jahrzehnte-lange Forschungen widerlegt. Warum also bei Ihnen so wichtigen Marketing genau diesen Fehler begehen? Sie sind Experte im Bereich Zahnmedizin, also holen Sie sich Hilfe von Marketingexperten! Zahnärzte, die hart am Aufbau einer Praxis arbeiten, haben oft nicht die Zeit, alles Wissenswerte über die Maximierung Ihrer Onlinepräsenz zu lernen: auf-fällige Websites, Suchmaschinenopti-mierung, Social-Media-Plattformen, Pay-per-Click-Werbung, Boosting und Funnel – die Liste ist endlos! Ende 2019 wird es neue Strategien geben, die eingesetzt werden können. Und denken Sie daran: Gerade, wenn Sie denken, Sie haben es endlich geschafft, könnte Google oder Face-book seine Algorithmen ändern und alles, was Sie zu wissen glaubten, ist wieder passé. Wer kann da Schritt halten?

Marketingexperten konzentrieren sich darauf, hinsichtlich dieser Ände-rungen auf dem Laufenden zu bleiben. Versucht ein Kunde, eine Marketingstrategie mit mehreren Unternehmen zusammenzubasteln, die nur auf ein einziges Gebiet „spezialisiert“ sind (wie das Verschicken einer Postkarte an die Nachbarschaft), wirft er normalerweise Geld aus dem Fenster. Es ist, als würde man eine Handvoll Spaghetti an die Wand werfen, um zu sehen, was kleben bleibt. Arbeiten Sie stattdessen mit einem Marketingexperten, der auf den zahnmedizinischen Konsu-manten spezialisiert ist, sich die Zeit nimmt, Ihre Marke zu verstehen, und auf der Basis Ihrer Bedürfnisse eine maßgeschneiderte Marketingstrate-gie entwirft. Zahnarztpraxen sind genau wie Patienten: Was bei einer funktioniert, funktioniert noch lange nicht bei allen. Das richtige Marke-tinguernehmen hinter sich zu ha-ben, ist der kürzeste Weg zu einer erfolg-reichen Praxis.

AD



CROIXTURE

PROFESSIONAL MEDICAL COUTURE

SHOP NOW

croixture.com

Marketingexperten können im Rahmen Ihrer Onlinestrategie Ihr Team schulen und bestimmte Aufgaben delegieren, wie das Posten in sozialen Medien. Es ist äußerst wichtig, mehrere Teammitglieder einzubauen und dafür zu sorgen, dass alle auf Ihre Strategie ausgerichtet sind. Wir sind soziale Wesen und lieben es, persönliche Einzelheiten über die Menschen um uns herum zu erfahren, besonders über diejenigen, mit denen wir von Angesicht zu Angesicht interagieren. Dies ist eine ausgezeichnete Gelegenheit für Ihr Team, eine bedeutsame Beziehung zur Gemeinde aufzubauen.

3. Überwachen, überwachen, überwachen.

Sie müssen von Ihren Marketingbemühungen überzeugt sein. Ein typisches Marketingbudget sollte bei etwa zwei bis fünf Prozent der Einnahmen liegen, bei einer Praxis im Aufbau ist es jedoch eher am oberen Ende dieser Spanne anzusiedeln. Es

■ Andrea Greer has over 25 years' experience in the dental industry and has worked as a consultant and speaker since 2013—helping many practices and dentists improve their businesses and reach new levels of success. She still remembers the days when a dentist was only allowed to "hang a shingle" with their name on it in their practice window, but not much else. These days, however, the dental marketplace is much more competitive and marketing is essential when it comes to building a successful practice.

Simply having a website is akin to sticking a plaque on your door and sitting back and waiting for new patients to show up. Dental consumers are looking for interaction and they want you to tell them why they should choose you. Your task as a business owner is to get that message in front of them, which is increasingly difficult to do.

If you are a new dentist, how do you get started? If you have been

of a "one and done" marketing approach. For years, research has shown that consumers need to see your brand five to seven times before it will really begin to "stick" and as technology changes our daily lives, that number is increasing. The most effective marketing plans have a combined approach to reaching your audience—signage, social media, perhaps direct mail for new neighbours, and of course, a great website. So, what is the first step?

Your marketing plan must start with your brand, but I am not just talking about your logo here. A brand is a much broader concept than a logo. Grace Rizza, founder of Identity Dental Marketing in Bloomingdale, Illinois, explains that "branding is the reputation of your business. Without a strong brand and consistent presence, you become unrecognisable to your community. Every one of your future marketing strategies becomes more effective when founded in a thoughtfully developed brand." A simple and

effective training they need to provide that experience? Could your patients verbalise your branding to their friends and family if they are asked about their dentist? Constant evaluation and training are critical for perfecting, evolving and maintaining your brand.

2. Ask the experts.

You have probably heard the quip "please do not confuse your Google search with my dental degree!" We have all interacted with patients that insist that the article they read on Facebook refutes decades of scientific studies for one thing or another. So, why would you treat your critical marketing in the same way? You are an expert in dentistry, so let the experts in marketing help you! Dentists who are working hard to build a practice often do not have the time to adequately learn everything they need to know about maximising their online presence: eye-catching websites, search engine optimisation,

analogous to throwing a handful of spaghetti against a wall to see what sticks. Instead, work with a marketing expert who specialises in the dental consumer, takes the time to understand your brand and builds a customised marketing strategy according to your needs. Dental practices are just like patients: what works for one, may not work for another. Having the right marketing company in your corner is the shortest distance to ensuring practice success.

As part of your online strategy, marketing experts can train your team and delegate specific tasks, such as posting on social media. It is essential to educate various members of your team and make sure that everyone is contributing towards your strategy. We are social creatures and we love knowing personal titbits about the people around us, especially those with whom we interact face-to-face. This is an excellent opportunity for your team to build a significant connection with the community.

"Remember it is not a sprint—it is a marathon. You and your marketing expert should be in constant communication about what to expect according to a results timeline."



© Thaut Images – stock.adobe.com

ist ebenso wichtig, sorgfältig zu verfolgen, woher Ihre neuen Patienten kommen. Laut Rizza ist „Marketing ohne Nachverfolgung wie ein Lagerfeuer mit Geldscheinen. Klar wird es heiß, aber um welchen Preis?“ Verantwortungsvolle Geschäftsinhaber verlassen sich auf Zahlen, um die Situation zu beurteilen. Lernen Sie, wie Sie Ihre Marketingbemühungen in Ihrer Praxissoftware nachverfolgen und wie Sie Berichte erstellen und lesen, die Ihnen konkrete Belege dafür liefern, was funktioniert.

Nicht vergessen: Es ist kein Sprint, sondern ein Marathon. Sie und Ihr Marketingexperte sollten sich laufend darüber austauschen, was gemäß einem Ergebnis-Zeitplan erwartet wird. Mit verlässlichen Informationen darüber, was funktioniert und was nicht, können Sie und Ihr Experte Ihren Plan weiterentwickeln, die Fähigkeiten Ihrer Teammitglieder optimal einsetzen und das Beste aus anderen Diensten, wie Plattformen zur Patientenkommunikation oder einem Monitoring-Dashboard für Ihre Praxis, herausholen.

Erfolgreiches Marketing gründet auf Zielstrebigkeit, Entschlossenheit und ständiger Aufmerksamkeit. Die Erstellung eines Plans, der bei veränderten Bedürfnissen skaliert und weiterentwickelt werden kann, die Arbeit mit einem Experten, der in dieser schnelllebigen Branche stets auf dem Laufenden bleibt, und die Nachverfolgung Ihrer Bemühungen sind entscheidende Faktoren, die den Erfolg Ihrer Strategie gewährleisten und dafür sorgen, dass Ihre Investition Früchte trägt. ◀

practicing a while and are still struggling to leverage your online presence effectively, how can you improve it? What changes need to be made? How much time will it take? How much will you need to spend? Who should be responsible for making it happen? These are all questions that I have heard repeatedly as a consultant serving the dental community. I would like to share my top three expert tips with you that will laser focus your marketing efforts.

1. Make a plan.

Understand that it is not a sprint—it is a marathon. Over and over, I see clients succumb to the shiny promise

effective start to determining your brand is to have a clear picture of your ideal patient experience. How do you want your patients to feel when they enter your practice? What about when they leave? What makes you different and sets you apart from other dentists in your community? As you answer these questions, you are beginning to polish your brand and your reputation.

Consistency and continuity are critical when cultivating your brand. Does your practice's appearance reflect the experience you want your patients to have when they visit? Does your team have the technical and verbal skills and customer ser-

social media platforms, retargeting, pay-per-click advertising, boosting and funnels—the list goes on and on! By the end of 2019, there will be new strategies to employ—and do not forget—just when you think you have mastered it, Google or Facebook might change their algorithms and everything you thought you knew is out the door. Who can keep up?

Marketing experts are focused on staying up-to-date of these changes. When a client tries to piece a marketing strategy together using multiple companies that "specialise" in only one thing, such as sending a postcard to the neighbourhood, they are usually throwing money down the drain. It is

3. Monitor, monitor, monitor.

You must be confident about your marketing efforts. The typical marketing budget should be somewhere in the range of two to five per cent of collections and a growing practice should expect to be at the higher end of that range. It is equally important to carefully track where your new patients are coming from. Rizza states that "marketing without tracking is like lighting a campfire with dollar bills. Yes, it may generate heat, but at what cost?" Responsible business owners rely on numbers to tell the story. Learn how to track your marketing in your practice software and how to generate and read the reports that provide concrete evidence about what is working.

Remember, it is not a sprint—it is a marathon. You and your marketing expert should be in constant communication about what to expect according to a results timeline. With reliable information about what is working and what is not, you and your expert can evolve your plan, leveraging your team members and other services you are using, such as a patient communication platform or a practice monitoring dashboard.

Successful marketing is approached with intention, determination and constant attention. Creating a plan that can be scaled and evolved as your needs change, working with an expert that keeps on top of minute-by-minute changes in the industry and tracking your efforts are critical factors that will ensure the success of your endeavours and ensure that your valuable dollars are well spent. ◀



© Julien Eichinger – stock.adobe.com

Under the patronage of His Highness Sheikh

Hamdan bin Rashid Al Maktoum

Deputy Ruler of Dubai, Minister of Finance and President of the Dubai Health Authority

24th UAE International Dental Conference & Arab Dental Exhibition



4 - 6 February

"LEADING
THE DENTAL WORLD
TO NEW HORIZONS"

aeedc.com

Organised by



Strategic Partner



Supported by



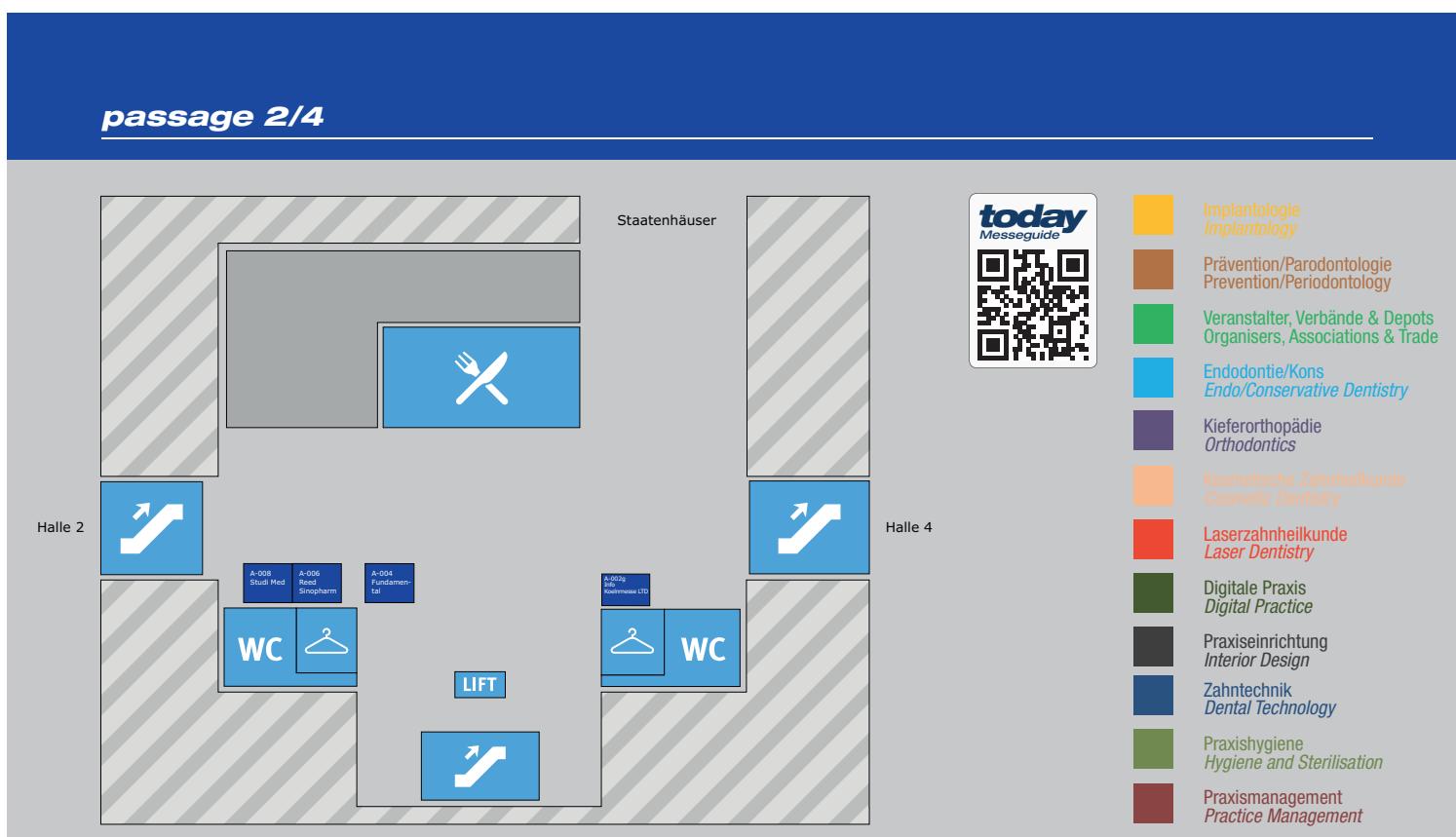
INDEX® Conferences & Exhibitions Organisation Est.

INDEX Holding Headquarters | Road # D-62, Opposite Nad Al Hamar | P.O. Box: 13636, Dubai, UAE
Tel: +971 4 520 8888 | Fax: +971 4 338 4193 | E-mail: info@aeedc.com | Website: index.ae

today

FLOOR PLAN

38th International Dental Show Cologne • 12–16 March, 2019



AD



AD



AD

Einfach aus
10 Minuten Gespräch
365 Tage Erfolg
machen.

Erleben Sie effizientes Factoring so entspannt wie nie.
Auf der IDS 2019, Halle 11.3 Stand K020/L029.

BFS
health finance
Einfach. Machen.



Praxiseinrichtung
Interior Design
Zahntechnik
Dental Technology

Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry
Digitale Praxis
Digital Practice

Kieferorthopädie
Orthodontics
Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

Veranstalter, Verbände & Deputys
Organisers, Associations & Trade
Endodontie/Konservativ
Endo/Conservative Dentistry

Implantologie
Implantology
Prävention/Panodontologie
Prevention/Periodontology

G-009 Korea Dental Solution Co., Ltd.	F-009 Cowellmed Co., Ltd.	B-009 Biostit AG DTI Implant Systemleri San. Tic A.S.	A-009 TTBG Healthcare Inc.	A-008 KONDIMPLANT - NOVODENT SA
V-Tech Medical Technology Co., Ltd.	F-010 Zipp Precision Metal GMBH MEDICAL ALLOYS	E-010 E-011 Frank Dental GmbH	C-010 D-011 ELSODENT	A-010 American Orthodontics GmbH
G-019 OSTEONIC Co., F-018 Etdekeys B.V.	G-011 Novelis Srl	E-010 F-019 HeiTmed GmbH	E-019 Treibacher Industrie AG	B-019 HESI Handwerk Schweiz Capital Element Landesverband AG
G-020 Jangsu Dynamic Medical Technology Co.,Ltd	G-021 Unicorp Instruments	E-020 F-021 SD Mechatronik GmbH	D-018 Xinius Systems GmbH & Co. KG	A-018 Shock Doctor
G-030 LUDA Kereskedelmi Kft	G-022	E-028 F-029 First Scientific Dental Materials GmbH	C-018 D-019 Demetech Corporation	A-019 Promesse Dental Co.,Ltd
G-048 Guangzhou OO Medical Scientific Limited Mandelong GmbH	F-030	E-030 F-031 TechnoDent GmbH	D-020 Spine Inc. (U.S.A. Branch) (dental)	A-020 bluemedic Medizintechnik
G-050 SM-Seahorse Societas Unica Socio Marco Fiore	F-031	E-038 Prodent Dental Laboratory	E-021 ACH Medical (Bogense)	B-021 Deflex Global SL
G-052 Merighi Umberto	F-040 Lux Sutures SA	E-040 F-041 Dentistar Co., Ltd.	E-029 CHEMIA-Elektronik co-op	B-029 Endostar Poldent Co. Ltd.
G-058 United Medical Inc	F-041 bdm swiss GmbH	E-048 F-049 Yurucheng Dental materials Co., Ltd.	D-028 Precixis (HAM FRANCE MEDICAL)	A-021 J&M International GmbH
G-059 F-059 Hesari Dentifit Biotechnology Co., Ltd.	F-049 M.A. Awan Surgical Co.,	E-050	C-020 Avirupa Implant San. ve. Dis. Tic. Ltd. St.	A-022 Camco Precision Tools Ltd
G-060 F-060 Photosec Europe Ltd	F-050 Hengqin Shiwu Endodontics	E-051 EM Exact S.A.	C-028 Silverfox Europe GmbH	A-023
G-061 F-061 Wuhan Gigas Optronics Technology Co., Ltd. (Giga Laser)	F-051 Lux Sutures SA	E-052	C-029 C-030	
G-062 F-062	F-052 Photosec Europe Ltd	E-053	C-031	
G-063 F-063	F-053 Wuhan Gigas Optronics Technology Co., Ltd. (Giga Laser)	E-054	C-032	
G-064 F-064	F-054 Lux Sutures SA	E-055	C-033	
G-065 F-065	F-055 Photosec Europe Ltd	E-056	C-034	
G-066 F-066	F-056 Wuhan Gigas Optronics Technology Co., Ltd. (Giga Laser)	E-057	C-035	
G-067 F-067	F-057 Lux Sutures SA	E-058	C-036	
G-068 F-068 Hedy Canada Inc	F-058 Photosec Europe Ltd	E-059	C-037	
G-070 F-070 AIOBIO Co., Ltd.	F-059 Hengqin Shiwu Endodontics	E-060	C-038	
G-071 F-071 Kolsoft International, Inc	F-060 Lux Sutures SA	E-061	C-039	
G-072 F-072	F-061 Photosec Europe Ltd	E-062	C-040	
G-073 F-073	F-062 Wuhan Gigas Optronics Technology Co., Ltd. (Giga Laser)	E-063	C-041	
G-074 F-074	F-063 Lux Sutures SA	E-064	C-042	
G-075 F-075	F-064 Photosec Europe Ltd	E-065	C-043	
G-076 F-076 Surgident Co., Ltd	F-065 Lux Sutures SA	E-066	C-044	
G-077 F-077	F-066 Surgident Co., Ltd	E-067	C-045	
G-078 F-078	F-067 Surgident Co., Ltd	E-068	C-046	
G-079 F-079	F-068 Surgident Co., Ltd	E-069	C-047	
G-080 F-080 Prodident, Inc.	F-069	E-070 INJE Co.	C-048	
G-081 F-081 Curam Inc.	F-070	E-071 3D Industrial In	C-049	
G-082 F-082 Ascend Excellence Daily Products Jiangsu Co., Ltd.	F-071	E-072 Asia Dental Co., Ltd	C-050	
G-083 F-083	F-072	E-073 DENTLEY LLP	C-051	
G-084 F-084	F-073	E-074 MDT CO., LTD	C-052	
G-085 F-085	F-074	E-075 Happiden	C-053	
G-086 F-086	F-075	E-076 Dental BMT On-I-M	C-054	
G-087 F-087	F-076	E-077 EBI Inc.	C-055	
G-088 F-088	F-077	E-078 MDK CO., LTD	C-056	
G-089 F-089	F-078	E-079 Samwon D.M.P.	C-057	
G-090 F-090 Super Dental Company	F-079	E-080 Prodenta	C-058	
G-091 F-091 Doktor Kirmia Aya Da To San, Ltd.	F-080 DS Uid	E-081 Henglong M&T	C-059	
G-092 F-092	F-081	E-082 LLC "Prodenta"	C-060	
G-093 F-093	F-082	E-083 Hansong M&T	C-061	
G-094 F-094	F-083	E-084 T.O.TECHNOLOGY	C-062	
G-095 F-095	F-084	E-085 Ko-max Co., Ltd.	C-063	
G-096 F-096	F-085	E-086 LeadersDental	C-064	
G-097 F-097	F-086	E-087 Notch Implant GmbH	C-065	
G-098 F-098	F-087	E-088 LLC "Prodenta"	C-066	
G-099 F-099	F-088	E-089 T.O.TECHNOLOGY	C-067	
G-100 F-100	F-089	E-090 CRUXELL	C-068	
G-101 F-101	F-090 OSG Europe Logistik SA	F-091 YESBIOGOLD Co.,Ltd.	F-092	
G-102 F-102	F-091 YESBIOGOLD Co.,Ltd.	F-092	F-093	
G-103 F-103	F-092	F-093	F-094	
G-104 F-104	F-093	F-094	F-095	
G-105 F-105	F-094	F-095	F-096	
G-106 F-106	F-095	F-096	F-097	
G-107 F-107	F-096	F-097	F-098	
G-108 F-108	F-097	F-098	F-099	
G-109 F-109	F-098	F-099	F-100	
G-110 F-110	F-099	F-100	F-101	
G-111 F-111	F-100	F-101	F-102	
G-112 F-112	F-101	F-102	F-103	
G-113 F-113	F-102	F-103	F-104	
G-114 F-114	F-103	F-104	F-105	
G-115 F-115	F-104	F-105	F-106	
G-116 F-116	F-105	F-106	F-107	
G-117 F-117	F-106	F-107	F-108	
G-118 F-118	F-107	F-108	F-109	
G-119 F-119	F-108	F-109	F-110	
G-120 F-120	F-109	F-110	F-111	
G-121 F-121	F-110	F-111	F-112	
G-122 F-122	F-111	F-112	F-113	
G-123 F-123	F-112	F-113	F-114	
G-124 F-124	F-113	F-114	F-115	
G-125 F-125	F-114	F-115	F-116	
G-126 F-126	F-115	F-116	F-117	
G-127 F-127	F-116	F-117	F-118	
G-128 F-128	F-117	F-118	F-119	
G-129 F-129	F-118	F-119	F-120	
G-130 F-130	F-119	F-120	F-121	
G-131 F-131	F-120	F-121	F-122	
G-132 F-132	F-121	F-122	F-123	
G-133 F-133	F-122	F-123	F-124	
G-134 F-134	F-123	F-124	F-125	
G-135 F-135	F-124	F-125	F-126	
G-136 F-136	F-125	F-126	F-127	
G-137 F-137	F-126	F-127	F-128	
G-138 F-138	F-127	F-128	F-129	
G-139 F-139	F-128	F-129	F-130	
G-140 F-140	F-129	F-130	F-131	
G-141 F-141	F-130	F-131	F-132	
G-142 F-142	F-131	F-132	F-133	
G-143 F-143	F-132	F-133	F-134	
G-144 F-144	F-133	F-134	F-135	
G-145 F-145	F-134	F-135	F-136	
G-146 F-146	F-135	F-136	F-137	
G-147 F-147	F-136	F-137	F-138	
G-148 F-148	F-137	F-138	F-139	
G-149 F-149	F-138	F-139	F-140	
G-150 F-150	F-139	F-140	F-141	
G-151 F-151	F-140	F-141	F-142	
G-152 F-152	F-141	F-142	F-143	
G-153 F-153	F-142	F-143	F-144	
G-154 F-154	F-143	F-144	F-145	
G-155 F-155	F-144	F-145	F-146	
G-156 F-156	F-145	F-146	F-147	
G-157 F-157	F-146	F-147	F-148	
G-158 F-158	F-147	F-148	F-149	
G-159 F-159	F-148	F-149	F-150	
G-160 F-160	F-149	F-150	F-151	
G-161 F-161	F-150	F-151	F-152	
G-162 F-162	F-151	F-152	F-153	
G-163 F-163	F-152	F-153	F-154	
G-164 F-164	F-153	F-154	F-155	
G-165 F-165	F-154	F-155	F-156	
G-166 F-166	F-155	F-156	F-157	
G-167 F-167	F-156	F-157	F-158	
G-168 F-168	F-157	F-158	F-159	
G-169 F-169	F-158	F-159	F-160	
G-170 F-170	F-159	F-160	F-161	
G-171 F-171	F-160	F-161	F-162	
G-172 F-172	F-161	F-162	F-163	
G-173 F-173	F-162	F-163	F-164	
G-174 F-174	F-163	F-164	F-165	
G-175 F-175	F-164	F-165	F-166	
G-176 F-176	F-165	F-166	F-167	
G-177 F-177	F-166	F-167	F-168	
G-178 F-178	F-167	F-168	F-169	</td



Bis zu 10.000 € pro Jahr sparen:
Innovationshalle 2.2,
Stand A30 B39 + A40 B49

 **BLUE SAFETY**
Die Wasserexperten

Rechtssicher Wasserhygiene

BLUE SAFETY

I ❤️
zu 10.000€ pro Jahr sparen:
**ovationshalle 2.2,
und A30 B39 + A40 B49.**

The logo consists of the word "BLUE SAFETY" in large blue capital letters above the words "Premium Partner" and "DEUTSCHER ZAHNÄRZTETÄTIG". Below this, a yellow horizontal bar is followed by the text "für den Bereich".

today Trend Index

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontal

38th International Dental Show 2019



Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation

Praxismangement
Practice Management

Praxiseinrichtung
Interior Design

Zahntechnik
Dental Technology

Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry

Digitale Praxis
Digital Practice

Kieferorthopädie
Orthodontics

Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade

Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontology



WELCOME TO
THE WELCOME TO
ERA OF
THE ERA OF
MUCONTEGRATION
MUCONTEGRATION™

Surface chemistry cells can't resist.

Introducing Xeal and TiUltra – two new breakthrough surfaces derived from our decades of applied anodization expertise. From abutment to implant apex, we have reimaged surface chemistry and topography to optimize tissue integration at every level.

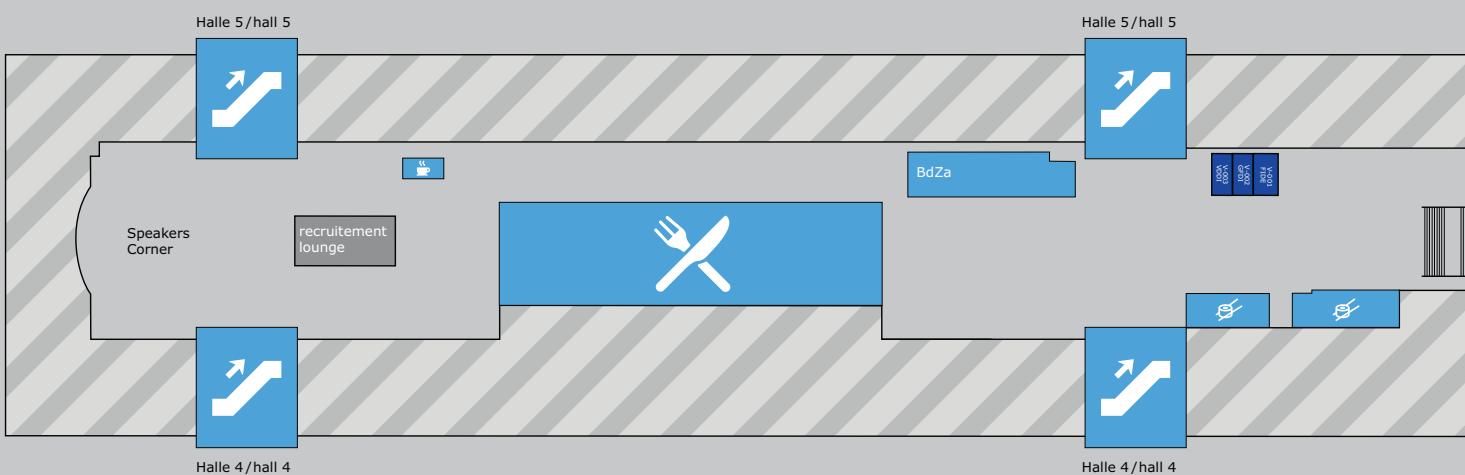
We've now entered the Mucointegration™ era.



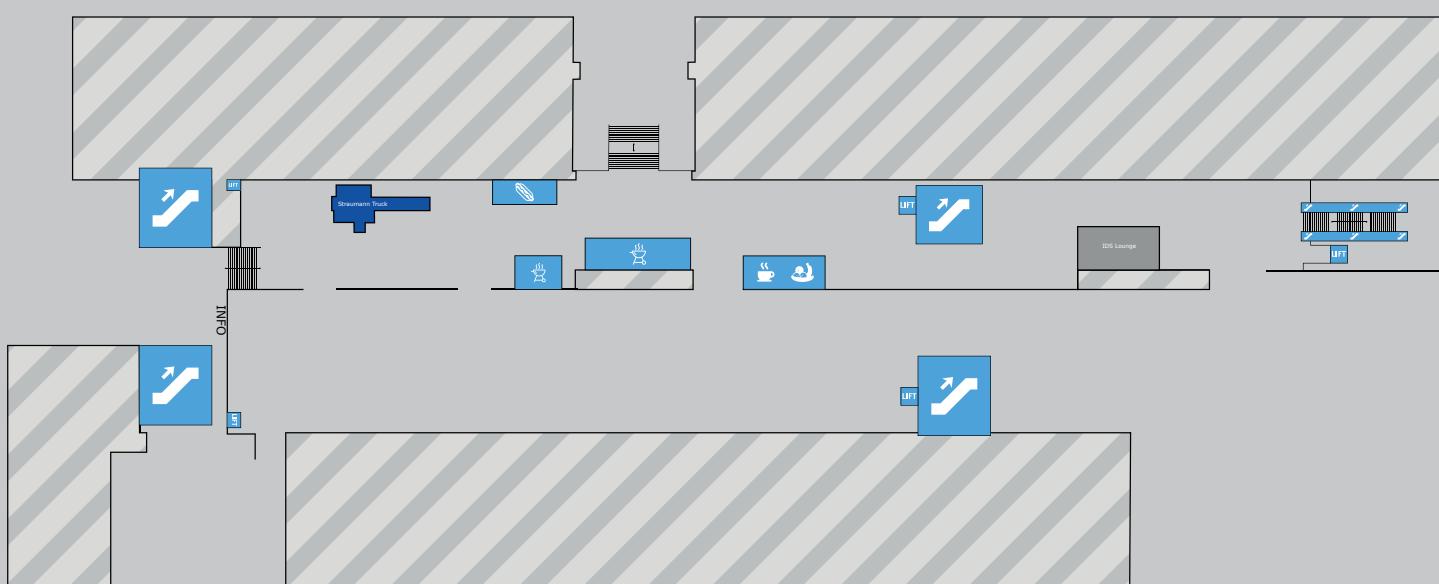
The new Xeal surface is now available for the On1™ Base and the Multi-unit Abutment. TiUltra is available on our best selling NobelActive® and NobelParallel™ CC implants.

nobelbiocare.com/surface

Passage 4/5



Boulevard Nord



today



AB

INTRODUCING THE LATEST ADVANCEMENTS IN **BIOACTIVE MATERIALS**

The NEW Predicta™ Bioactive products are the latest examples of new cutting-edge restorative materials from Parkell; a US-based Manufacturer with over 70 years of excellence in dental material manufacturing. Predicta™ Bioactive Bulk and Predicta™ Bioactive Core are dual cure, resin composites, that release fluoride, calcium and phosphate ions to stimulate mineral apatite formation and remineralization at the material-tooth interface. Predicta Bioactive materials deliver a unique combination of physical and chemical properties. They are dimensionally stable, with excellent strength, time-efficient handling, and optical characteristics close to those of natural teeth.

Predicta™ Bioactive Bulk

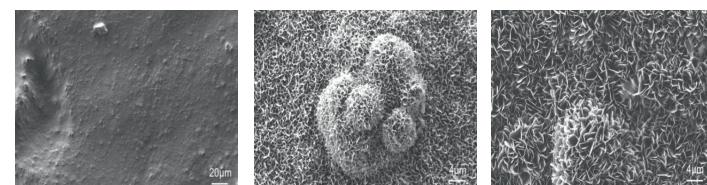
- Clinical Versatility: Indicated for Class I, II, III, IV, and V restorations.
 - Unlimited depth of cure without any need for layering.
 - Ideal thixotropic viscosity for easy cavity adaptation.
 - Nano-filled for durability and optimized polishability for life-like aesthetic outcomes.

Predicta™ Bioactive Core

- Contains Zirconia for enhanced cuttability.
 - Versatile non-slumping formulation ideal for post cementation and core build-up.
 - High flexural strength for strong, stable cores that last and resist flexing.
 - Highly radiopaque for easy identification.

Mineral Apatite Formation

SEM Analysis of Predicta™ Restorative Surface after 28 Days.



Left: Predicta Control, no SBF. **Center:** Predicta, 7 days in SBF. **Right:** Predicta, 28 days in SBF. SEM images courtesy of Håkan Engqvist, Uppsala University, Sweden.

To learn more, visit Parkell at the DirectaDentalGroup Stand. Hall: 11.3 Stand K040-L049

WHAT HAVE WE DONE IN THE PAST 30 YEARS?

One of **The Best in Global Ultrasonic Scaler Sales**
 One of **The Best in Global Piezo Surgery Sales**
 One of **The Best in Global Curing Light Sales**

Perio Series



Periodontal Treatment Device PT 3



Periodontal Treatment Device PT 5



Ultrasonic + Air PT-A

Surgery Series



Piezo Surgery Surgery-X



Implant Motor Implanter



Laser LX16

Ultrasonic Scaler



Ultrasonic Scaler D600



Ultrasonic Scaler U600



Ultrasonic Scaler S6



Ultrasonic Scaler U6

Endo Series



Endo Motor Endo Radar



Apex Locator WOODPEX III Plus



Obturation System Fi-P Fi-G



Activator Endo 1

Restoration Series



Curing light B-Cure



Curing light X-Cure



Curing light iLed



Curing light O-Light



High Speed Handpiece HP33

We are Woodpecker We are creating future

400+ employees, 100+ R&D engineers

We have applied for 364 patents, among which 78 invention patents

Existing 67,518^{m²} plant, 100,510^{m²} plant under construction

Invest 29.85 million dollars to establish CNC Centers

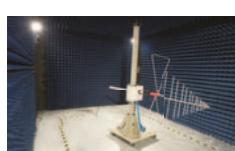
Invest 5.37 million dollars to establish Dental Professional Laboratory.

Our products are exported to 137 countries and areas.

Automated machines, standardized production.



Woodpecker factory



EMC Tester system



Advanced processing equipment in dental industry

Import processing and testing machine from Germany, Switzerland and Japan. Each of the core components of Woodpecker products were produced by the machines that costs more than half million dollars.



1st Brushless

ENDO MOTOR

by Woodpecker

Super mini head & Slim neck
Stronger power
Precise rotation
Lower noise
Balanced Weight



Tel: +86-773-2125222

Fax: +86-773-5822450

E-mail: woodpecker4@glwoodpecker.com

Website: www.glwoodpecker.com

Facebook Pages: Guilin Woodpecker Medical Instrument Co.,Ltd.



Scan and Login website
for more information



Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation

Praxismangement
Practice Management

Praxiseinrichtung
Interior Design

Zahntechnik
Dental Technology

Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry

Digitale Praxis
Digital Practice

Kieferorthopädie
Orthodontics

Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade

Endodontie/Konservativ
Endo/Conservative Dentistry

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontology



IMPLANTOLOGIE
Journal

ZWL ZAHNTECHNIK
WIRTSCHAFT LABOR

denta

alfresh

cosmetic
dentistry beauty & science

KN Die Zeitung von Kieferorthopäden für Kieferorthopäden
KIEFERORTHOPÄDIE
NACHRICHTEN

DENTALZEITUNG

PROPHYLAXE
Journal

DZ today

ENDODONTIE
Journal

ZWP ONLINE

implants

international magazine of oral implantology

day

Jahrbuch
Implantologie

DENTAL TRIBUNE

ORALCHIRURGIE
Journal

ZWP ZAHNARZT
WIRTSCHAFT PRAXIS

Zahnärztliche Assistenz
laser

international magazine of laser dentistry

ZT **ZAHNTECHNIK**
ZEITUNG

face
& body magazin für ästhetik

IDS
2019

Halle 4.1
Stand D060-F061



**Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation**

**Praxismanagement
Practice Management**

Kriseinrichtung
erior Design
ntechnik
ntal Technology

Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry

Digitale Praxis
Digital Practice

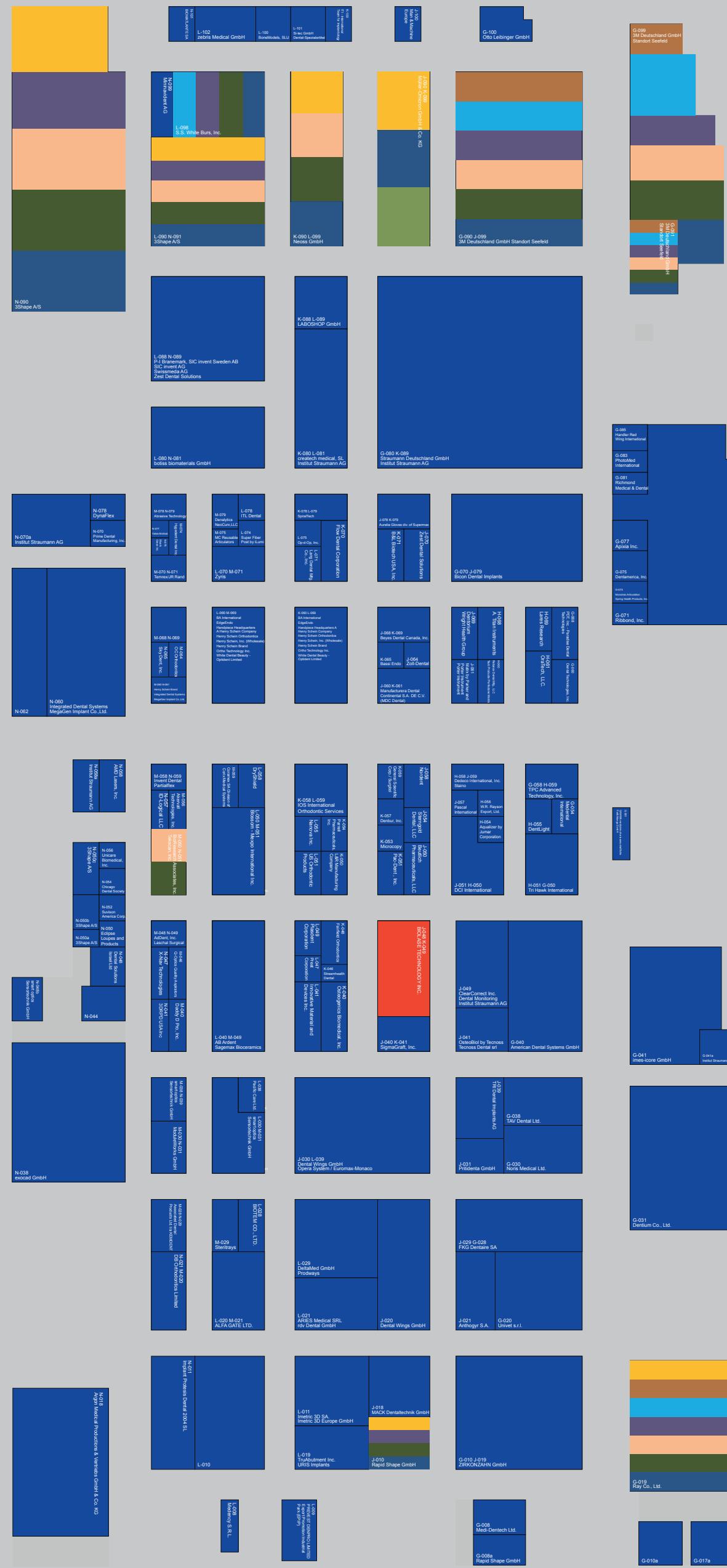
Kieferorthopädie
Orthodontics
Kosmetische Zahn
Cosmetic Dentistry

Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade
Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry

today Trend Index

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontal



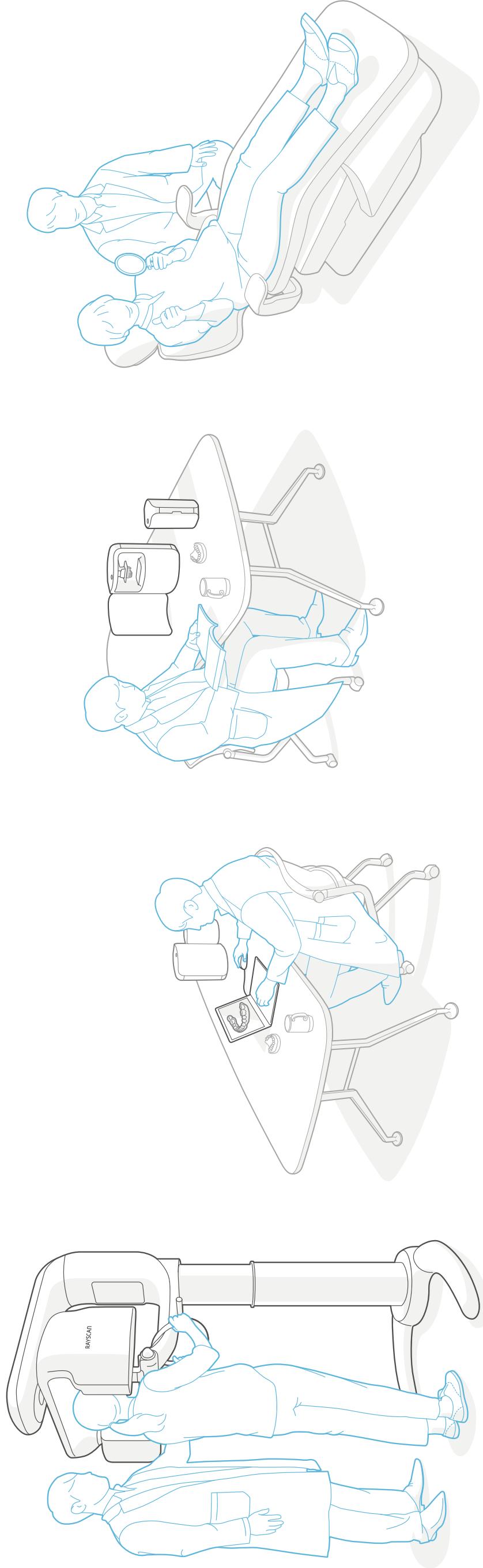
Ray

Hall 4.2
G-019

The Future of Digital Dentistry

Live-Seminar | Live-Demo

Daily 11:30/13:30/14:30/15:30 | 09:00-18:00



Digitally SCANNED

5 in 1 CBCT
3D Face / Impression /
CT / PANO / CEPH

Digitally DESIGNED

A. I. CAD & Virtual Patient
Oral design / Surgical guide /
Orthognathic / Restoration / Ortho

Digitally 3D-PRINTED

3D Printer & Resin
Bio-compatible / Water washable /
Temporary / Final

CARE

Better Patient Comfort
Patient friendly Treatment /
One visit / Time-saving

Contact us for details of our local partners in more than 50 countries.
Ray Korea | Europe | America | Mexico | Canada | Australia | Taiwan | Japan

 **Ray Europe**
+49 6196 7656 102 / info@rayeurope.com / www.rayeurope.com

Ray



today
Messequide

Praxiseinrichtung
Interior Design
Zahntechnik
Dental Technology

Kosmetische Zahn
Cosmetic Dentistr

Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade
Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry

today Trend Index

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontal

*Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation*

*Praxismanagement
Practice Management*

Praxiseinrichtung
Interior Design

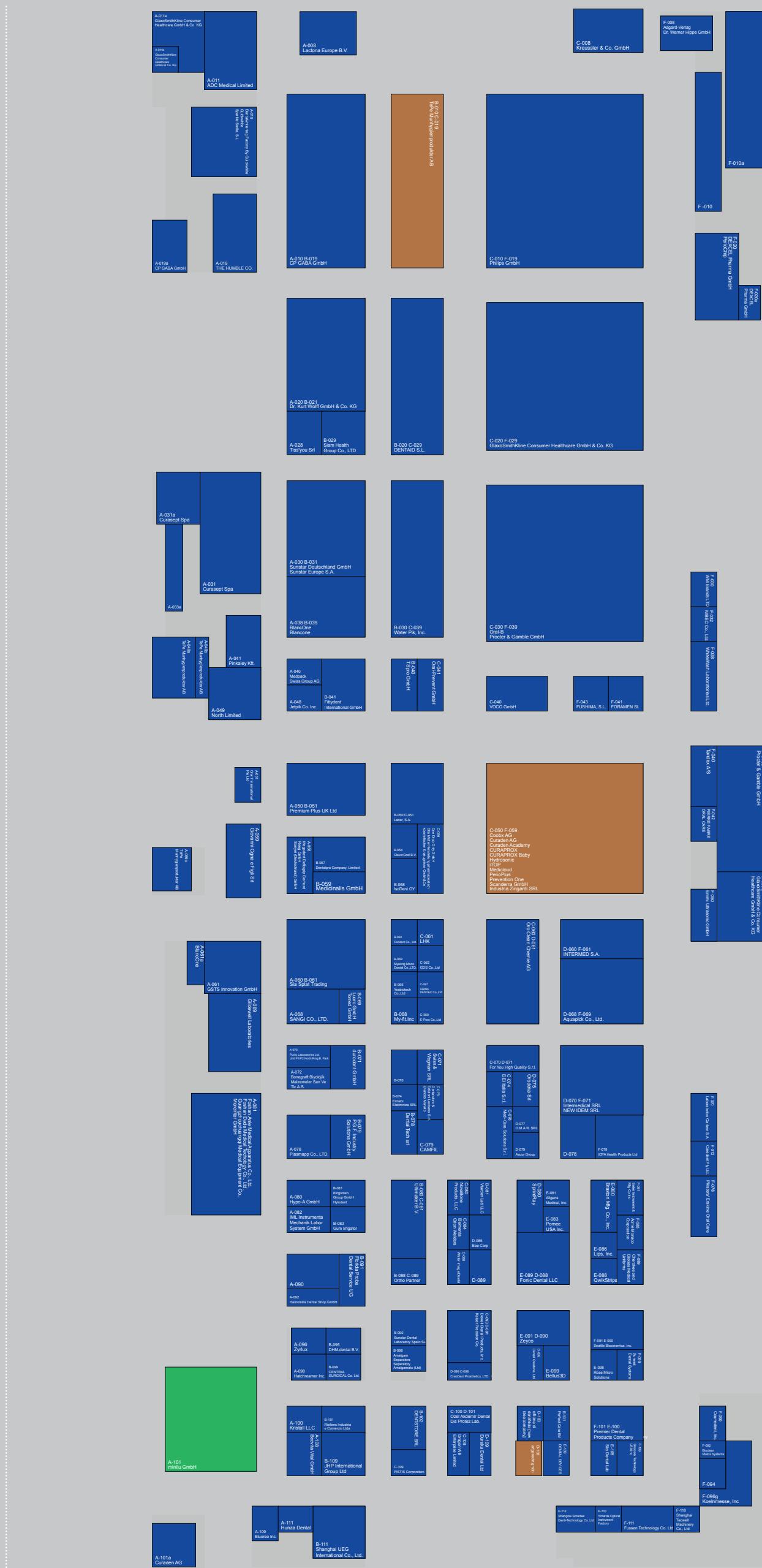
Zahntechnik
Dental Technology

Kieferorthopädie
Orthodontics
Cosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade
Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontal





minilu Special Guest:
Boris Entrup

Feiert mit minilu

minilu.de feiert zehnten Geburtstag, das ganze Jahr lang: mit tollen Aktionen, Jubiläums-Angeboten und einem großen Jubi-Gewinnspiel. Das wird natürlich auch hier auf der IDS gefeiert – am minilu Messestand. Kommt vorbei, feiert mit und trefft Special Guest Boris Entrup.

minilu WaWi

Jetzt neu!
Materialverwaltung und -bestellung jetzt noch einfacher – mit dem minilu WaWi. Dieses Warenwirtschaftssystem funktioniert ganz unkompliziert und ohne Installation einfach per App. Mehr dazu erfahrt Ihr am minilu Messestand.

Halle 5.2,
Gang A,
Stand 101

10

minilu.de
seit 10 Jahren mini Preise



Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation

Praxismangement
Practice Management

Praxiseinrichtung
Interior Design

Zahntechnik
Dental Technology

Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry

Digitale Praxis
Digital Practice

Kieferorthopädie
Orthodontics

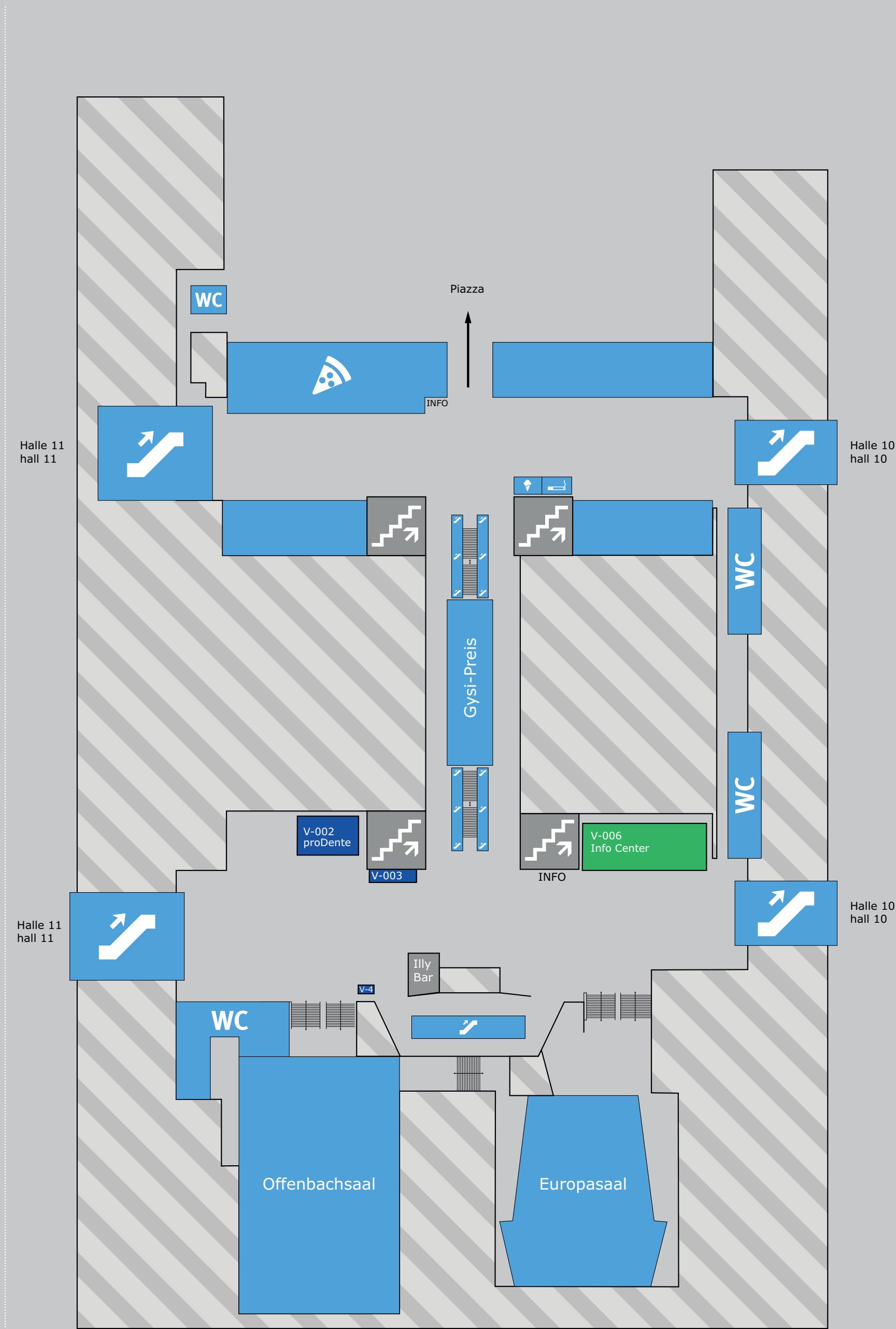
Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

Veranstalter, Verbände & Depos
Organisers, Associations & Trade

Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontology



Mit Wasserhygiene bis zu 10.000 € pro Jahr sparen.

BLUE SAFETY

Die Wasserexperten

I 

**Geld sparen,
Rechtssicherheit gewinnen
und die Gesundheit schützen.**

Einfach vorab einen **Termin für Ihren Messebesuch** vereinbaren. Oder abseits des Trubels **in Ihrer Praxis**:

Fon **00800 88 55 22 88**
www.bluesafety.com/ids2019

IDS

Nutzen Sie Ihre Chance und sparen Sie viel Geld:
**Innovationshalle 2.2,
Stand A30 B39
+ A40 B49.**



Nur bei uns:
Sammeltasse abholen und mit etwas Glück ein **iPhone oder iPad gewinnen!**

+ Karten für die Benefizauktion in der VW-Autostadt in Wolfsburg mit Fotos aus „Le Mans“ mit Steve McQueen.

BLUE SAFETY

Premium Partner

DEUTSCHER ZAHNÄRZTETAG

für den Bereich
Praxishygiene



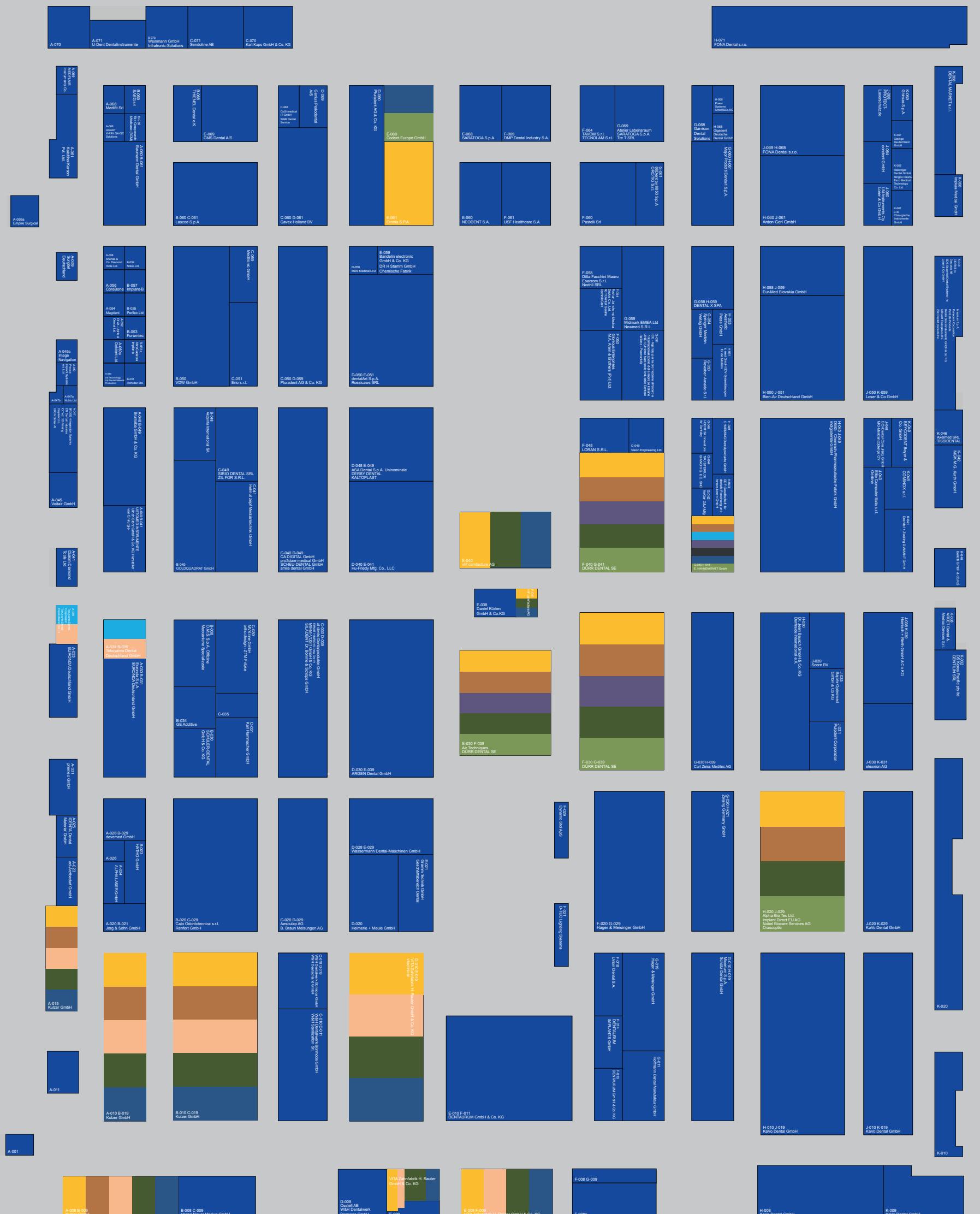
today Trend Index

■ Implantologie
Implantology
■ Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontology
■ Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade

■ Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry
■ Kieferorthopädie
Orthodontics
■ Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

■ Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry
■ Digitale Praxis
Digital Practice
■ Praxiseinrichtung
Interior Design

■ Zahntechnik
Dental Technology
■ Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation
■ Praxismanagement
Practice Management



Take the Waterpik® Challenge!

Watch our 7-minute video and receive a 20€ Voucher plus 2 FREE Nano-Sonic Toothbrushes



From	99,99 €
For 50%	49,99 €
Voucher	20,00*€
IDS @ only	29,99 €

waterpik®

2019 International Dental Show • Waterpik® Booth Hall 5.2 Stand B30/C39

Toothbrushing alone is not enough. Waterpik® has invented the first Water Flosser in 1962. Since then over 70 independent studies with thousands of patients have proven that interdental areas can be cleaned safely and effectively with water. The Waterpik® Water Flosser is perfect for any patient with braces, implants, bridges, crowns and other dental work.

And best of all, your patients can have healthier gums and brighter teeth in just a minute a day!

Recommend the Waterpik® Water Flosser – For More Effective Interdental Cleaning!

*Limit one per person. While supplies last. Valid on the WP-660EU and WP-560EU in white only at the Waterpik® Booth during the IDS Tradeshow 12-16 March 2019.



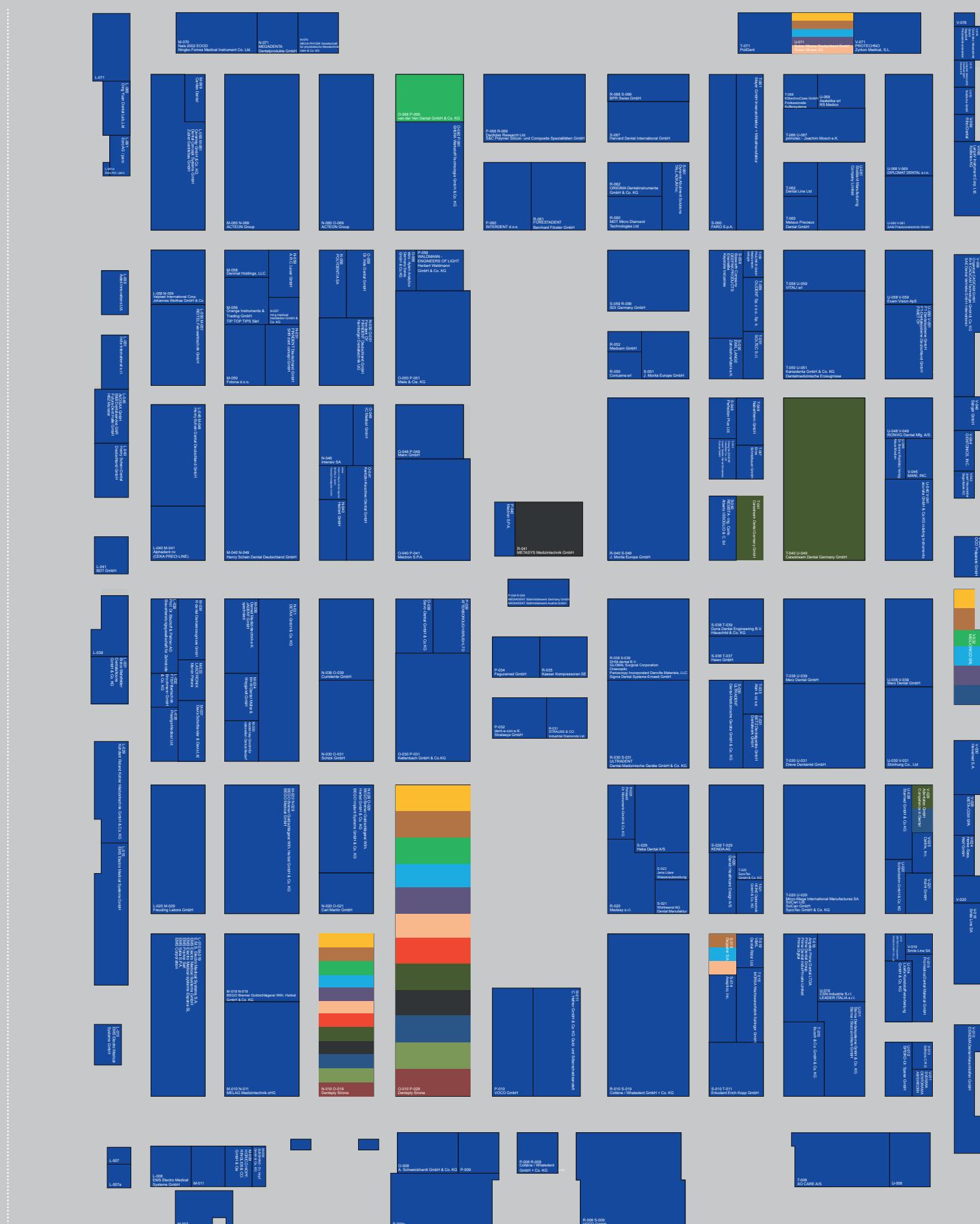
Endodontie/Konservativer Zahnheilkunde
Orthopädie
Orthodontics
Prosthetische Zahnheilkunde
Cosmetische Dentistry

today Trend Index

Implantologie
Implantology

Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontal

**Veranstalter, Vertrieb
Organisers, Distributors**



AD



Halle 3.2, Stand A30/ C39

IDS HIGHLIGHTS

Kera®Zr-Disc - The new zirconia family for all indications

Kera® Soft-Disc - The new CoCr sinter disc with the Kera® Disc formula

Einführung in Python für Einsteiger

Eisenbacher Dentalwaren ED GmbH
Dr.-Konrad-Wiegand-Straße 9
63939 Wörth/Main GERMANY





VAN DER VEN



minilus mini Preise

JETZT
AUCH BEI
VAN DER VEN*

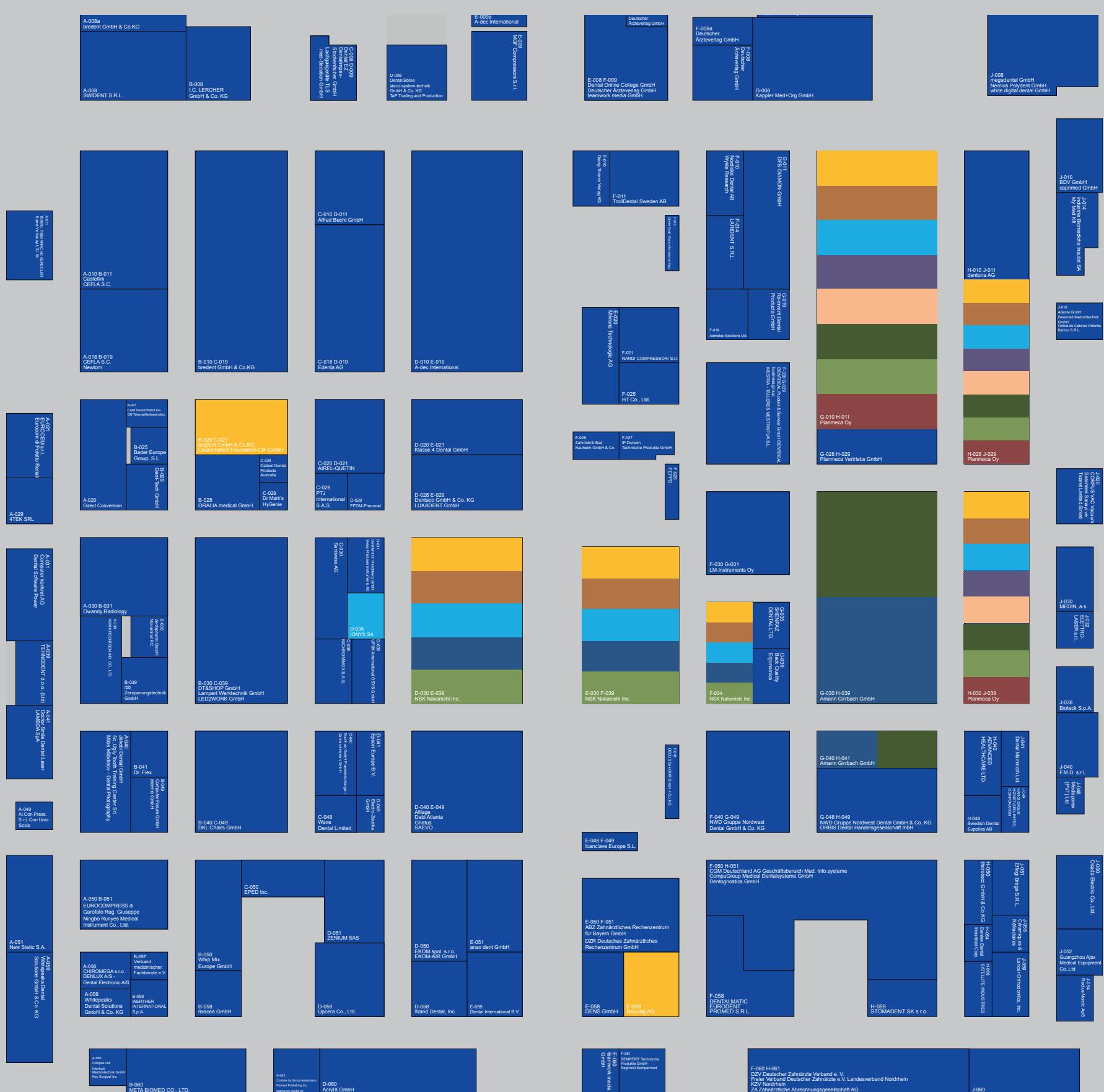
Im VSHOP von van der Ven gibt's ab dem 1. März 2019
für über 45.000 Materialien die mini Preise von minilu –
Depot-Service inklusive. Jetzt können Sie
sich also auch noch den Preisvergleich sparen.

Günstiger geht's nicht!

*für Praxis- und Labormaterial

•→ ➤ Halle 10 • Ebene 2 • Gang 0 • Stand 068 <←•

today Trend Index





LIGHT INSTRUMENTS
RISE ABOVE TECHNOLOGY

Visit us at:

**Hall 4.1
Booth A091**

CO₂ 9.6 μm

DENTARAY

The 1st and only CO₂ 9.6μm All-tissue laser with the highest absorption in hydroxyapatite, ablating quickly and precisely both hard & soft tissue.

Launching

Diode 980 nm

D-TOUCH™

The most user friendly Diode laser in the world. The perfect blend of elegance and usability.

Er:YAG 2940 nm

LITETOUCH™

The world's smallest Er:YAG laser for both hard & soft tissue treatments, powered by the revolutionary Laser-in-Handpiece technology.



Changing patient's perception of dental treatments



NO MORE DRILLING



FASTER HEALING



NO VIBRATION



LESS INJECTIONS



KILLS GERMS



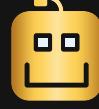
SOFTER SOUND



ZERO ANXIETY



LESS PAIN



HIGH TECH

To learn more about our innovative technologies please contact us: www.light-inst.com office@light-inst.com Tel: +972-732563222

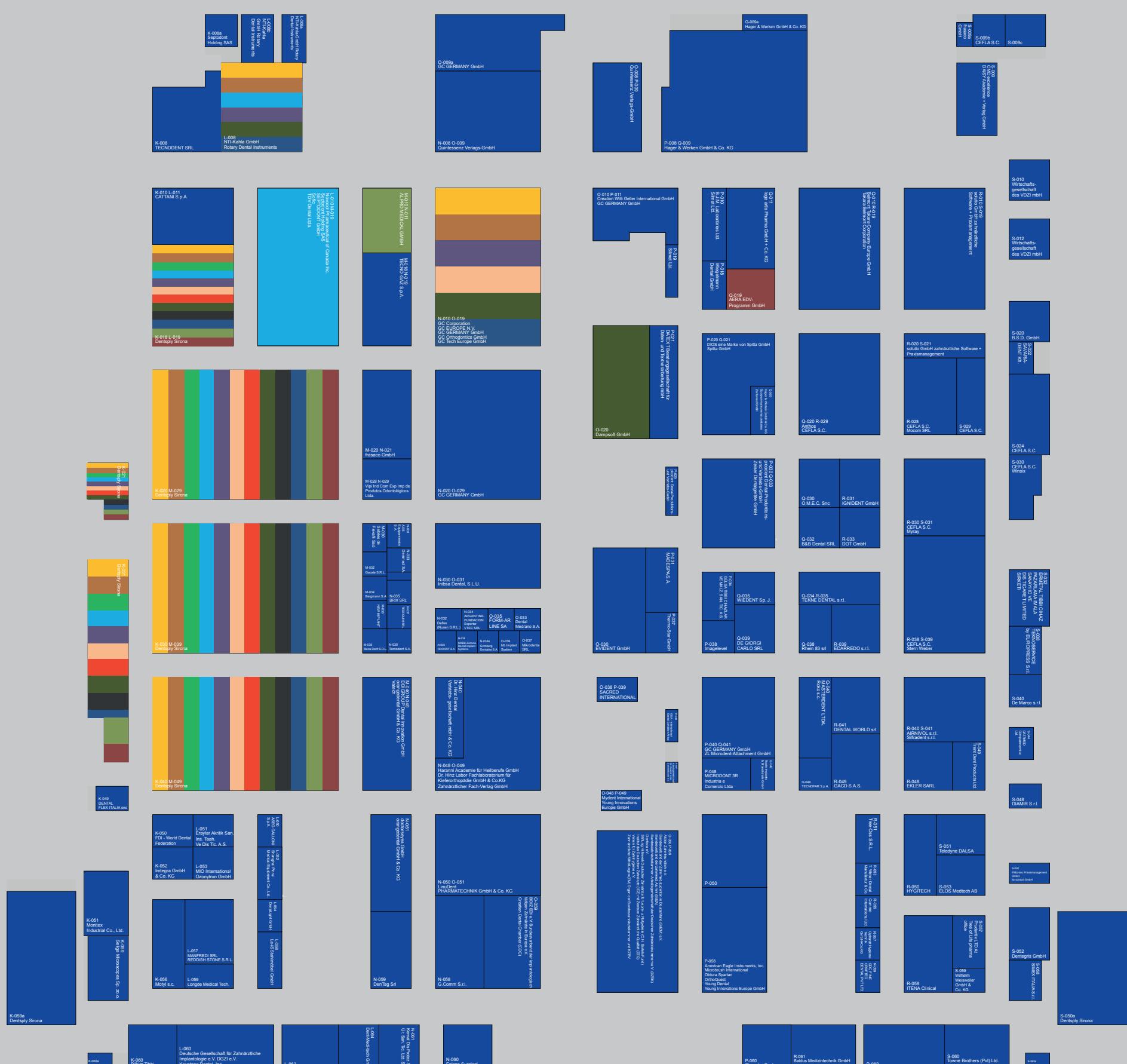
today Trend Index

█ Implantologie
Implantology
█ Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontology
█ Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade

█ Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry
█ Kieferorthopädie
Orthodontics
█ Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

█ Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry
█ Digitale Praxis
Digital Practice
█ Praxiseinrichtung
Interior Design

█ Zahntechnik
Dental Technology
█ Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation
█ Praxismanagement
Practice Management



ATHENA
AUFKLÄRUNG & ANAMNESE

IHRE DIGITALE ASSISTENZ



- / Hochwertige Patientenaufklärung via iPad
- / Automatische Dokumentation des Beratungsverlaufes
- / Abbildung individueller Aufklärungsbögen
- / Digitale Anamnese und Signatur
- / Schnittstelle zu vielen Praxisverwaltungs-Systemen

ATHENA - meine digitale Assistenz.

Sie wollen Athena kennenlernen?
Besuchen Sie uns auf unserem
Messestand!

IDS KÖLN
Halle 11.2, Stand O-020

**IDS-ANGEBOT:
Bis zu 3 iPads
gratis!**



DAMP SOFTWARE
Die Zahnarzt-Software

today Trend Index

■ Implantologie
Implantology

■ Prävention/Parodontologie
Prevention/Periodontology

■ Veranstalter, Verbände & Depots
Organisers, Associations & Trade

■ Endodontie/Kons
Endo/Conservative Dentistry

■ Kieferorthopädie
Orthodontics

■ Kosmetische Zahnheilkunde
Cosmetic Dentistry

■ Laserzahnheilkunde
Laser Dentistry

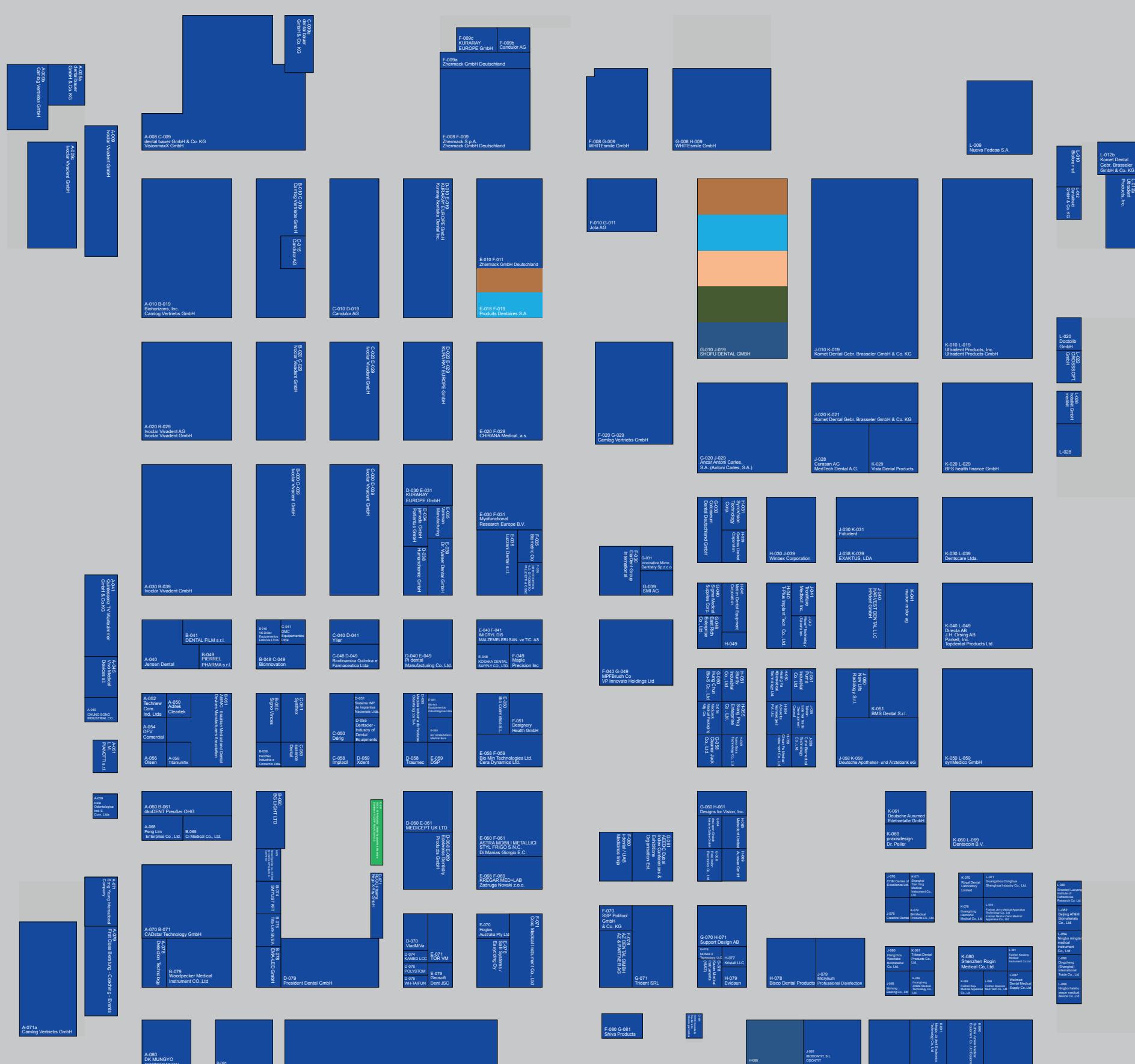
■ Digitale Praxis
Digital Practice

■ Praxiseinrichtung
Interior Design

■ Zahntechnik
Dental Technology

■ Praxishygiene
Hygiene and Sterilisation

■ Praxismanagement
Practice Management



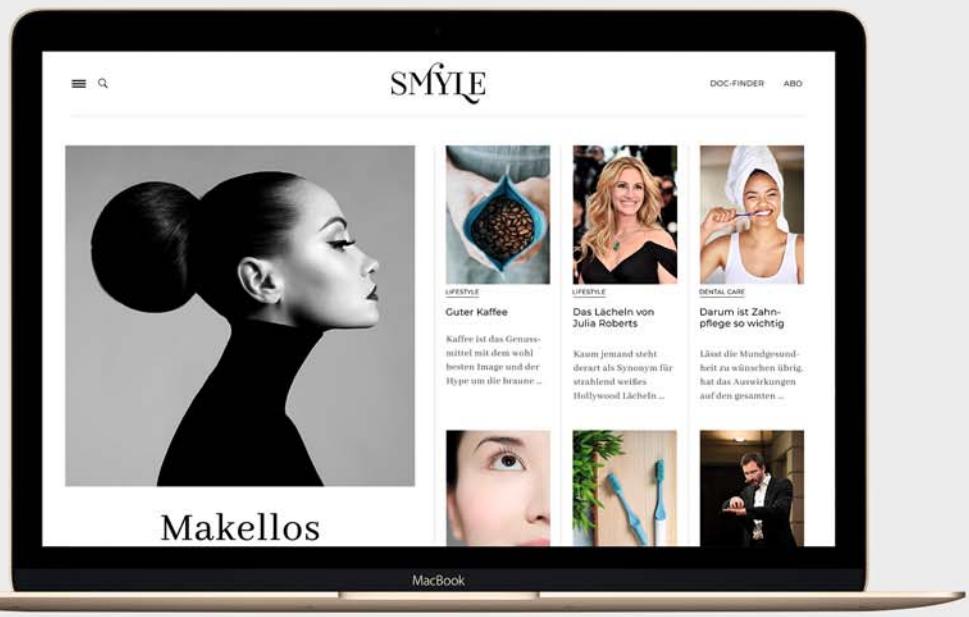
SMYLE

HEALTH IN STYLE.

Smyle ist ein Magazin rund um die Themen Lifestyle, Beauty und Wellness mit einem besonderen Fokus auf Zahnkosmetik und Zahngesundheit.



“Smyle will ebenso informieren wie niveauboll unterhalten”



Erhalten Sie Ihr kostenfreies Exemplar am Stand:
Halle 4.1, Stand Nr. D060/F061

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
„Dommar“ Limited Liability Company	2.2	G070	ABZ Zahnärztliches Rechenzentrum für Bayern GmbH	11.1	E050	AGE Solutions S.r.l.	3.1	M061	Alltion (Wuzhou) Co., Ltd.	2.1	E059
2INGIS S.A.	4.1	B050				AGS Equipamientos S.A.	11.2	N031	Alpha Dent Implants GmbH	2.2	B010
3A Medes	3.2	B069				Ahmet Coskan - Coskan Dental	2.1	C060		C019	
3D Industrial Imaging Co., Ltd.	2.1	F073	ACEONEDENT	3.2	D063	Aidite (Qinhuangdao) Technology Co.	2.2	A041	ALPHA LASER GmbH	10.1	A024
3D medical print KG	3.1	J011	ACH Medical (Biogenesis)	2.1	E021	AIO (Italian Dental Association)	4.1	B090	Alpha-Bio Tec Ltd.	10.1	H020
3D Smile	2.2	G070	Ackuretta Technologies Pvt. Ltd.	11.3	H054	Air Techniques	10.1	E030		J029	
3D Systems Inc.	4.1	F098	Acme Monaco Corporation World Headquat	5.2	F085	AIOBIO Co., Ltd.	2.1	G070	ALPHADENT INTERNATIONAL CO., LTD.	3.2	D053
3D Totem	2.2	B046	Acme Surgical Industries (Private) Limited	2.2	G047	Air Techniques	10.1	E030	Alphadent nv (CEKA PRECI-LINE)	10.2	L040
3DIEMME S.r.l.	3.1	K050	Acnis International	2.2	B040				M041		
3DISC Europe	2.1	B010	ACRO Biomedical Co. Ltd.	4.1	C011	AIREL-QUETIN	11.1	C020	ALPRO MEDICAL GMBH	11.2	M010
		C019	AcrylX GmbH	11.1	D060				N011		
3DRPD USA Inc	4.2	N041	ACTEON Group	10.2	M060	AIRNIVOL s.r.l.	11.2	R040	Alser Teknik A.S.	2.1	A071
3M Deutschland GmbH	4.2	G090				N060			Amann Girrbach GmbH	11.1	G030
		G091				N069				G040	
		G099				AKMO Instruments	2.2	G033		H039	
		J099	Active Key GmbH & Co. KG	2.1	B028	Akrus GmbH & Co. KG	4.1	A051		H041	
3Shape A/S	4.2	L090	acurata GmbH & Co.KG rotating instruments	10.2	U040	Aktion Zahnfreundlich e.V.	11.2	O050	Amco, Inc.	3.1	K040
		N090				V041				L041	
		N091	ad-Arztbedarf GmbH	10.1	A023	Akzenta International SA	10.1	B048	AMD Lasers, Inc.	4.2	N058
4TEK SRL	11.1	A029	ADAM'S AID CORPORATION	3.1	L051	al dente Dentalprodukte GmbH	10.1	C030	AMECAP (The mechanical precision workshops)	2.1	C075
88Dent by 8853 S.p.A	10.1	G061	ADC Medical Limited	5.2	A011				Amedcon Healthcare Manufacturing Ltd.	2.1	D039
A-dec International	11.1	D010	AdDent, Inc.	4.2	M048	AI Ti Color Srl	3.2	F049	American Dental Systems GmbH	4.2	G040
		E019				N049			American Eagle Instruments, Inc.	11.2	P058
A. M. Neelam Corporation	2.2	G043	Adenta GmbH	11.1	J018	Alan & co s.a.	10.2	T033	American Orthodontics GmbH	2.1	A010
A. Schweickhardt GmbH & Co. KG	10.2	0008	Adentatec GmbH Competence in Dental	10.2	V029	ALBERT WAESCHELE Ltd.	2.1	C048	AMPRI GMBH	2.2	A078
A. Titan Instruments	4.2	H068	ADIN Dental Implant Systems Ltd.	4.1	A039				Amrit Chemicals & Minerals Agency (Ammdent)	3.2	F051
A.Gree SRL	3.1	K049	Aditek Cleartek	11.3	A050	ALFA GATE LTD.	4.2	L020	Anax dent GmbH	11.1	E051
A.I.P. MEDICAL	2.2	B061	ADM Dental ARTDENT LLC	3.1	L055				Ancar Antoni Carles, S.A.		
A.R.C. Laser GmbH	10.2	N059	Admetec Solutions Ltd.	11.1	F018	Alfred Becht GmbH	11.1	C010	(Antoni Carles, S.A.)	11.3	G020
AB Ardent	4.2	L040	Advan S.R.L.	3.1	J071					J029	
		M049	ADVANCED HEALTHCARE LTD.	11.1	H040	Alfred Jäger GmbH	3.1	L056	Angelus Prima Dental LTDA	10.2	T018
ABIMO - Brazilian Medical and Dental Devices Manufacturers Association	11.3	B051	AEEDC Dubai	11.3	G061	Alien Tools GmbH	3.1	L011	Angelus, Ind. de Prod Ordontologicos SA	2.2	B011
		C050g	AEMCO z.e PVT LTD	2.1	C049	Align Technology B.V.	2.2	E010	AnGer G&A Mfg	10.1	G042
		D059g	AERA EDV-Programm GmbH	11.2	Q019			Anitech Srl	4.1	B039	
AbraCadabra Implants	10.1	B051a	Aesculap AG	10.1	C020	Allgens Medical, Inc.	5.2	E081	Anka TIBBI MALZ.E.E.B.ITH.IHR.SAN.TIC.LT	2.1	C058
Abrasive Technology	4.2	M078	Aestetika srl	10.2	U069						
		N079	Aesthetic Press GmbH	10.1	H053	Alliage	11.1	D040	Ansell S.A.	2.2	E058
						Alliance Global Technology Co.,Ltd	4.1	C019			

AD



PULPDENT®
DENTAL INNOVATION SINCE 1947

ACTIVA™
BioACTIVE-CEMENT™

Success Every Time

BioACTIVE Means Better Patient Outcomes

- Seals out microleakage – A major cause of caries under crowns.
- Perfect for all substrates. Proven for Zirconia and e.max.
- Shock absorbent. Removes stress from bonded surfaces.
- Resists wash out. Helps prevent open margins.

#ACTIVABioACTIVE



Learn more at www.pulpdent.com/activacement

2018

REALITY
Four Star Award



FOR YOU

HALL 11.3
BOOTH A20 – D39



ids2019.ivoclarvivadent.com/EN/ids2019

Ivoclar Vivadent AG
Bendererstr. 2 | 9494 Schaan | Liechtenstein | Tel.: +423 235 35 35 | Fax: +423 235 33 60

ivoclar
vivadent
®
passion vision innovation

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
Anthogyr S.A.	4.2	J021	B&L Biotech USA, Inc.	4.2	K071	Biolase Europe GmbH	4.2	J048	Business France	2.2	B040g
Anthos	11.2	Q020	BA International	4.2	K060	K049				C049g	
		R029			L060	Bioloren srl	11.3	L010		B054	
Anton Gerl GmbH	10.1	H060			L069	BioMaterials Korea, Inc.	2.1	B051	C-K Dental Ind. Co., Ltd.	3.2	A078
		J061			M069	BIOMATLANTE SA	4.2	N101	C-TECH IMPLANT srl	4.1	B009
APCD Sao Paulo Dental Association	P6	V006	Back Quality Ergonomics	11.1	G039	Biomedec SRL	3.2	B040	C. Hafner GmbH & Co. KG Gold- und		
Apixia Inc.	4.2	G077	Bader Europe Group, S.L.	11.1	B025	C049			Silberscheideanstalt	10.2	R011
APOZA Enterprise Co., LTD.	4.1	C048	Bahrain Den Awareness			Biomedical Tissues SAS	2.2	B044	CA DIGITAL GmbH	10.1	C040
AquaCare Vlopex	2.2	D063	Services Establishment (BDA Training)	2.1	B074	Biometric OÜ	11.3	F035	CADskills bvba	3.1	K060
Aqualizer by Jumar Corporation	4.2	H054	Bajohr Optecmed GmbH & Co KG	10.1	J033	BioMTA	3.2	B079	CADstar Technology GmbH	11.3	A070
Aquapick Co., Ltd.	5.2	D068	Baldus Medizintechnik GmbH	11.2	R061	Bionah GmbH	3.1	K030	B071		
		F069	Balgary Pty Ltd	3.2	E009	Bioneer S.A.	2.1	A080	CAMCube Inc.	3.1	M019
AR Instrumed	3.2	E058	Bandelin electronic GmbH & Co. KG	10.1	E059	Bionnovation	11.3	B048	CAMFIL	5.2	C079
AR Instrumed Deutschland GmbH	3.2	E058	Baot Biological Technology Co.,Ltd.	2.1	D075	C049			Camlog Vertriebs GmbH	11.3	A010
Arbeitsgemeinschaft für Keramik			BART MEDICAL S.R.L.	2.1	F038	BioResearch Associates, Inc.	4.2	M050	B010		
in der Zahnheilkunde e.V.	11.2	P047	BASAK DENTAL SAN VE TIC LTD STI	3.2	E063	N051			B019		
ARDET Dental & Medical Devices S.r.l.	10.1	K038	Bassi Endo	4.2	K065	BioSona Tech Co., Ltd.	3.2	E019	C019		
ARGEN Dental GmbH	10.1	D030	Bastos Viegas, s.a.	2.2	C071	BIOSTA. Ltd	4.1	B090	F020		
		E039	Baumann Dental GmbH	10.1	A060	C091			G029		
ARGENTINA-FUNDACION Exportar	11.2	M0309			B061	Biosti AG	2.1	B008	Candulor AG	11.3	C010
		N039g				C009			C015		
		N034	BCS	2.2	B040	Biotec S.R.L. BTK the smile system	4.1	D030	D019		
		N038g	BDIZ EDI e.V. Bundesverband der			BIOTECH DENTAL	3.2	A041	Cangzhou Lankang medical		
		0039g	implantologisch tätigen Zahnärzte			Bioteck S.p.A.	11.1	J038	Instruments Developing Co., Ltd	2.2	E071
Argon Medical Productions &			in Europa e.V.	11.2	0059	BIOTEM CO., LTD.	4.2	L028	Cantac Global Marketing Inc.	2.1	E061
Vertriebs GmbH & Co. KG	4.2	N018	BDT GmbH	10.2	L041	Bisco Dental Products	11.3	H078	caprimed GmbH	11.1	J010
ARIES Medical SRL	4.2	L021	BDV GmbH	11.1	J010	Bisico Bleifelder			Carbon Technologies DE GmbH	2.2	A011
Arma Dental Uretim			beam GmbH	3.2	F059	Dentalsilicone GmbH & Co. KG	10.2	L031	Cardex Dental	10.2	M069
Sistemleri San. Tic. Ltd. Sti.	3.2	F040	Bedir Dental ve Ilac San Tic Ltd St	3.2	E065	Bitec Global Japan Inc.	2.2	E067	Caredent Pty Ltd.	5.2	F072
		G041	Bee Corp	5.2	D085	BK-Medent Co., Ltd.	2.1	E038	Carestream Dental Germany GmbH	10.2	T040
artgerecht gmbh	5.2	D108	BEGO Bremer Goldschlägerei			BlancOne	5.2	A038	T041		
ASA Dental S.p.A. Uninominale	10.1	D048	Wilh. Herbst GmbH & Co. KG	10.2	M020	B039			U049		
		E049				Bloomden Hungary Ltd.	2.1	D088	Carl Martin GmbH	10.2	N020
ASAHI ROENTGEN IND. CO., LTD	11.1	A038	BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG	10.2	N028	Blossom - Mexpo International Inc.	4.2	L050	O021		
Asami Tanaka Dental Enterprises Europe GmbH	10.2	S042	BEGO Medical GmbH	10.2	M020				Carl Zeiss Meditec AG	10.1	G030
Ascend Excellence					N029	Blue & Green Inc.	4.2	N075	H039		
Daily Products Jiangsu Co., Ltd.	2.1	F088	Beijing AT&M Biomaterials Co., Ltd.	11.3	L082	BLUE SAFETY GmbH	2.2	A030	Carmex Precision Tools Ltd.	2.1	A028
Ascor Group	5.2	D079	Beijing Smart Technology Co., Ltd	4.1	C051				CARNIAFLEX SRL	3.2	F049
ASEG GALLONI S.p.A.	11.2	L050	Being Foshan Medical Equipment Co., Ltd	2.2	G080	B039			Castellini	11.1	A010
Aseptico, Inc.	10.2	S014	Bellotti GmbH & Co.KG	10.1	K040	B049			B011		
Asgard-Verlag Dr. Werner Hippe GmbH	5.2	F008	Bellus3D	5.2	E099	Bluem / 5 Pillars Research B.V.	2.2	D044	Catak Dis Deposu Ith. Ihr. San. Ltd. Sti.	3.2	E050
Asia Dental Co., Ltd	2.1	E072	Belmont Takara Company Europe GmbH	11.2	Q010	bluemedic Medizintechnik	2.1	A020	Cato Odontotecnica s.r.l.	10.1	B020
Asiacom International LLC	2.1	F088			R019	Bluereo Inc.	5.2	A109	C029		
Asiga Pty Ltd	3.1	J019	Beovita Vital GmbH	5.2	A108	BMS Dental S.r.l.	11.3	K051	CATTANI S.p.A.	11.2	K010
ASO International, Inc.	2.2	D048	Bergmann S.A.C.I.	11.2	M034	BMT Medizintechnik GmbH	4.1	C100	L011		
Associacao dos técnicos em prótese dentária APDESP brasil	P6	V006	Berufsgenossenschaft Energie Textil Elektro			Bomei Co., Ltd.	4.1	B014	Cavex Holland BV	10.1	C060
Associated Dental Products Ltd. t/a KEMDENT	4.2	M028	Medienerzeugnisse (BG ETEM)	2.2	A081	Bonart Co., Ltd.	3.2	F019	D061		
		N029	Besmile Biotechnology Co.,Ltd	3.1	M049	Bonegraft Biyolojik Malzemeler San Ve Tic A.S.	5.2	A072	CDM Center of Excellence Ltd.	11.3	J070
Astar Orthodontics Inc	2.2	D078	Bethel Co.,Ltd.	2.1	C051	BoneModels, SLU	4.2	L100	CEDA PRESS Ltd.	2.2	B038
Astek Innovations Ltd.	10.2	L055	Better Dental Vision	2.1	E059	Borea SAS	2.2	C049	CEFLA S.C.	11.1	A010
ASTRA MOBILI METALLICI	11.3	E060	BETZ Dentalgeräte GmbH	10.2	T031	Bosworth Company	10.2	S058	A018		
		F061	Beutlich Pharmaceuticals, LLC	4.2	J050	botiss biomaterials GmbH	4.2	L080	B011		
			BEVISTON GmbH	3.2	D050				B019		
			BEYCODENT Beyer & Co. GmbH	10.1	K049	BOURNAS MEDICALS					
Atelier Lebensraum	10.1	G069	Beyes Dental Canada, Inc.	4.2	J068	G.BOURNAS & S.BOURNA C.O.	2.2	F031	Cendres+Métaux SA	4.1	B020
Atoll Odontec	2.1	A066			K069	Boutique Whitening	2.2	D067	CENTRAL SURGICAL Co. Ltd.	5.2	B099
Atria Co.	3.2	C081	Beyond International Inc.	3.2	F050	Bowon Dental Co., Ltd.	3.2	B076	Centrix, Inc.	10.2	V025
ATS DENTAL s.r.l.	2.2	F078			G051	Boz Tibbi Malzeme San ve Tic A.S.	2.2	B070	Centro Fresatori Dental CAD Cam Srl	3.1	M060
ATTENBOROUGH BRUSH LTD	10.2	P039	BFS health finance GmbH	11.3	K020	BPR Swiss GmbH	10.2	R068	Cera Dynamics Ltd.	11.3	E058
AURA-DENTAL GmbH	3.2	E030			L029			F059			
		F031	BG LIGHT LTD	11.3	B060	BRAEBON Snoring & Sleep Apnea	4.1	B090	Ceramay GmbH & Co. KG	10.2	L060
Aurelia Gloves div. of Supermax	4.2	J078	BH Medical Products Co., Ltd.	11.3	K079	C091			M061		
		K079	Bicon Dental Implants	4.2	G070	Brat Implants	2.2	C051	Céramiques & Réfractaires	11.1	J055
Aurosan GmbH	11.3	H069			J079	Bravo Impex	4.1	D095	CeramTec GmbH	4.1	D050
AutoMix Co.	3.2	B052	Bien-Air Deutschland GmbH	10.1	H050	Braxton Mfg. Co., Inc.	5.2	E080	CeraRoot S.L.	2.2	D062
Avenir Srl	4.1	B039			J051	bredent GmbH & Co.KG	11.1	B010	CFD Solutions	3.1	M060
Avinent Implant System	4.1	A040	Bilkim Tibbi Urunler Ltd. Sti.	11.2	K060				CGM Deutschland AG GB		
		B049	Bio 3 implants GmbH	2.2	B020	B020			Telematikinfrastruktur	11.1	B021
AVOSAX GmbH	10.2	L045			C029	C019			CGM Deutschland AG		
Avrupa Implant San. ve. Dis. Tic. Ltd. Sti.	2.1	C020	Bio Composants Médicaux (BCM)	10.1	B065	Briegel Dental	2.2	C028	Geschäftsbereich Med. Info.systeme	11.1	F050
		D021	Bio Cosmetics S.L.	11.3	E050	BRIX SRL	11.2	N035	H051		
AWESOME APPS LTD	3.1	K068	Bio Min Technologies Ltd.	11.3	E058	BROSSH Inspection Systems	10.1	A047	Champions-Implants GmbH	4.1	B071
		L069			F059	Brumaba GmbH & Co. KG	10.1	A048	Changzhou Eighteeth		

Für jeden Abformungstyp der ideale Partner.

IDS GEWINNSPIEL

Jetzt Schnelltest machen
und einen cara i500
oder ein Komplettspaket
Flexitime® gewinnen.

IDS 2019 **LIVE DEMO** INTRAORAL SCAN
3D DRUCK VERBLENDUNG
38. Internationale Dental Show
Köln, Deutschland
12.–16.03.2019
Halle 10.1, Stand A010–C019

kulzer.de/
Typberatung



Von analog bis digital bieten wir Ihnen im Bereich der Abformung ein Portfolio vom Klassiker bis zum Trendsetter: Wir verbinden langjährige Erfahrung mit innovativen Techniken von morgen. Unser Service für Sie – eine Beratung für individuelle Ansprüche und Herausforderungen. Jetzt Schnelltest ausprobieren!

cara i500

- Der Intraoralscanner für einfache und präzise digitale Abformungen
- Puderfrei, sofort überprüfbare Ergebnisse und gleichbleibende Qualität

Flexitime®

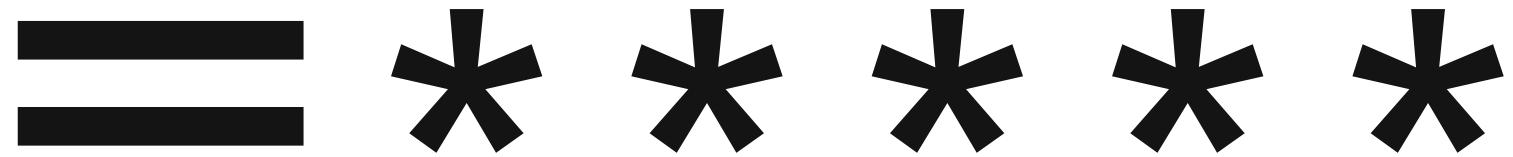
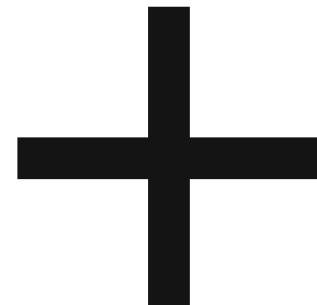
- Abformmaterialien auf höchstem wissenschaftlichem Niveau für alle Abformtechniken
- Intelligentes Zeitkonzept für effiziente und entspannte Behandlungen
- Breites Portfolio von Fast & Scan bis zur Bissregistrierung



KULZER
MITSUI CHEMICALS GROUP

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
Ci Medical Co., Ltd.	11.3	B069	CURAPROX	5.2	C050	DENTAID S.L.	5.2	B020	Dentegris GmbH	11.2	S052
CIDENT bv	10.1	K048			F059			Denterprise International Inc.	4.1	B090	
CIMsystem S.r.l.	3.1	J008	CURAPROX Baby	5.2	C050	Dental ACE Co.,Ltd.	3.2	C053			C091
Citagenix Inc.	4.1	C100			F059	dental bauer GmbH & Co. KG	11.3	A008	Dentex Dental Industrial Corp.	11.1	H054
CJ-Optik GmbH & Co. KG	2.2	B021	Curasan AG	11.3	J028			Dentflex Industria e Comercio Ltda.	11.3	B058	
ClaroNav Inc.	2.2	B008	Curaum Inc.	2.1	F080	Dental Börse	11.1	D008	DENTHA S.R.L.	4.1	E010
Cleancert	2.1	A088	Cybermed Inc.	2.2	A068	Dental Concept Systems GmbH	10.2	L060	Identify GmbH	3.2	E040
Cleaner Jack Co., Ltd.	11.3	G058			B069			Dentinor Tannteknikk AS	2.2	C031	
CleanImplant Foundation CIF GmbH	11.1	B020	D TECH DENTAL TECHNOLOGIES	2.1	F089	Dental Creations, Ltd.	5.2	D098	DENTIS Co., Ltd	4.1	F060
		C021	D-TEC Lighting Systems	10.1	F021	Dental Creativ Management GmbH	4.1	A060	Dentista e.V.	11.2	0050
Cleanpart GmbH	2.1	A061	da Vinci Künstlerpinselfabrik DEFET GmbH	3.1	K041	DENTAL DEVICES	5.2	E109			P059
Clear Correct Inc.	4.2	J049	Dabi Atlanta	11.1	D040	Dental Direkt GmbH	3.1	H030	Dentium Co., Ltd.	4.2	G031
CleverCool B.V.	5.2	B054			E049			Dentist Inc.	3.2	B065	
Clinident	4.1	B054	Daddy D Pro, Inc.	4.2	M040			DentLight	4.2	H055	
Clinipak Ltd.	11.1	A060	DAE YOUNG Precision Co.	2.1	B048			Dentmate Technology Co., Ltd.	4.1	C079	
Clippard Instrument Laboratory Inc.	2.1	B019	DAEGU TECHNOPARK					Dentognostics GmbH	11.1	F050	
CMD excellence	11.2	S009	Bio Health Convergence Center	5.2	B060g					H051	
CMS Dental A/S	10.1	C069			C061g	Dental EZ	11.1	C008	dentona AG	11.1	H010
Co.n.ce.p.t. SRL	4.1	B090	Daeyang Dentech Co., Ltd	3.2	A071					J011	
		C091	DAISY Akademie + Verlag GmbH	11.2	S009	DENTAL FILM s.r.l.	11.3	B041	DENTONICS, INC.	10.2	V044
Codent Europe GmbH	10.1	E069	Dampsoft GmbH	11.2	O020	DENTAL FLEX ITALIA snc	11.2	K049	Dento - PayFactory GmbH	3.2	C029
Coho Biomedical Technology Co., Ltd.	11.3	J059	Daniel Kürten GmbH & Co.KG	10.1	E038	Dental Hi Tec	2.2	B030	Dentop Dental Clinic	4.1	D011
Colosseum Dental Deutschland GmbH	11.3	G030	Danish Healthcare Design A/S	10.2	S020	Dental International B.V.	11.1	E059	Dentorium	4.2	J069
Coltène / Whaledent GmbH + Co. KG	10.2	P008	Dany BMT Co., Ltd.	2.1	F063	Dental Line Ltd	10.2	T062	Dentozone Corporation	3.2	C068
		R009	DATAMED Computerservice Ltd.	11.2	S044	Dental Machine s.r.l.	3.1	H080	Dentpace SA	4.1	A030
		R010	DATEXT Beratungsgesellschaft			Dental Mammoth Ltd.	11.1	J041	Dentrade International e.K.	10.1	H030
		S019	für Daten- und Textverarbeitung mbH	11.2	P021	DENTAL MANUFACTURING S.p.A. -			Dentscare Ltda.	11.3	K030
Comcotec Messtechnik GmbH	10.2	V074	DATRON AG	3.1	L008	Ruthinium Group	3.2	C040			L039
COMINOX s.r.l.	10.1	K045	Davis Schottlander & Davis Ltd	10.2	M031			Dentscler - Industry of Dental Equipments	11.3	D055	
Commic International Ltd.	11.2	R055	DB Orthodontics Limited	4.2	M020	DENTAL MARKET s.r.l.	10.1	K068	dentpharm GmbH	11.1	B035
CompuGroup Medical Dentalsystems GmbH	11.1	F050			N021	Dental Medrano S.A.	11.2	0033	Dentsply Sirona	10.2	N010
		H051	DCI International	4.2	H050	Dental Monitoring	4.2	J049			0010
Computer Forum GmbH	11.1	B049			J051	Dental Online College GmbH	11.1	E008			P029
Computer konkret AG Dental Software Power	11.1	A031	DCI-Dental Consulting GmbH	10.1	J048			DENTSTORE SRL	5.2	B102	
Concise Enterprises	2.2	F040	DDIGROUP Dental Innovation GmbH	11.2	M040	Dental Org Ltd.	2.2	B029	Deppeler S.A.	10.2	S018
condent GmbH	10.1	J064			N049	Dental Planet Di Barozzini Marco & C. s.a.s.	2.2	F018	DERBY DENTAL	10.1	D048
Condor Technologies NV	3.2	A041	DDS INC.	3.1	L078	Dental Plus Co., Ltd.	3.1	M051	Déríg	11.3	C050
CONFEZIONI CAPPELLO SRL	2.1	E041	DE GIORGI CARLO SRL	11.2	Q039	Dental Ratio	4.1	D058	Designery Health GmbH	11.3	F051
Convergent Dental, Inc.	3.2	G060	De Marco s.r.l.	11.2	S040	Dental Solutions Israel Ltd	4.2	N048	Designs for Vision, Inc.	11.3	G060
CORAL Research and Production			DECUS Dek OHR GmbH + Co. KG	11.1	F041	Dental South China International Expo	11.1	F019			H061
Company Ltd	2.1	B077	Dedeco International, Inc.	4.2	H058	Dental Studio Co. Ltd.	3.2	C080	DESS Dental Smart Solutions GmbH	2.2	G010
Coramex SA Division of Corix					J059	Dental Tech srl	5.2	B078	DETAX GmbH & Co. KG	10.2	N031
Medical Systems	4.2	M059	DEEPAK PRODUCTS	10.2	S058	Dental Technologies, Inc.	4.2	G060	Detection Technology	11.3	A078
CoreBone	10.1	A056	Deflex (Nuxen S.R.L.)	11.2	N032	Dental Tribune International GmbH	4.1	D060	Detes (GD) Medical Supplies Co.,Ltd	4.1	E018
Coricama srl	10.2	R050	Deflex Global SL	2.1	B021			Deukega Dental Technologie GmbH	3.2	A019	
Corident Co., Ltd.	5.2	B060	DEGOS Dental GmbH	4.1	A050	Dental Wings GmbH	4.2	J020	Deutsche Apotheker- und Ärztebank eG	11.3	J058
CORPUS VAC Vacuum Sistemleri			DEI Italia S.r.l.	5.2	C074			Deutsche Aurumed Edelmetalle GmbH	11.3	K059	
Sanayi ve Ticaret Limited Sirketi	11.1	J020	DEKEMA Dental-Keramiköfen GmbH	10.2	V010	DENTAL WORLD srl	11.2	R041	Deutsche Gesellschaft		
CORTEX Dental Implants Industries Ltd.	3.2	A010	Deldent Ltd.	10.1	A050a	DENTAL X SPA	10.1	G058	für Zahnärztliche Implantologie e.V. DGZI e.V.	11.2	L060
		C019	DeltaMed GmbH	4.2	L029	DENTAL-S GmbH	10.2	N044	Deutscher Ärzteverlag GmbH	11.1	E008
Corticle by Simon Asselmann	11.1	D063	DEM Dental Equipment Manufacturer Ltd	2.2	C066	dentalArt S.p.A.	10.1	D050			F008
Coruo	2.1	C079	dematec medical technology GmbH	3.1	L068					F009	
CoSi medical IT GmbH	10.1	C068	Demed Medizintechnik e.K.	10.2	M038	E051		Development and Tectnology of Dental Systems S.L.	3.1	M011	
Cosmedent, Inc.	5.2	F090	DemeTech Corporation	2.1	C018	DENTALEXPO Russia JSC „DE-5“	P6	V006	devermed GmbH	10.1	A028
CosmoBioMedicare Co., Ltd.	4.1	D018			D019	Dentalgic SAS	2.2	F073	Dewimed Medizintechnik GmbH	11.1	J018
Cowellmedi Co., Ltd.	2.1	F009	DEMIRTA DIS DEPOSU SANAYI			Dentalheld GmbH & Co. KG	11.3	L012	DEXCEL Pharma GmbH	5.2	F020
Coxo Medical Instrument Co., Ltd	11.3	F071	VE DIS TICARET LTD.STI	2.1	C040	DentalLight GmbH	11.2	L054	DFS-DIAMON GmbH	11.1	G011
CP GABA GmbH	5.2	A010			D041	Dentalimpex-Stockenhuber GmbH	11.1	C008	DFV Comercial	11.3	A054
		B019	Dena Puya Co. Ltd	2.2	D059	DentalimpeX Stockenhuber GmbH			DGSHAPE Corporation	3.1	L030
Cranberry International Sdn Bhd	3.2	E060	Denbio Co., Ltd	3.2	B050	Dental Wings GmbH	4.2	J020	M029		M039
		F061	Denbur, Inc.	4.2	K057						
creamed GmbH & Co.			Denco Medical Co., Ltd.	3.1	M057	DENTALMATIC	11.1	F058	DHMI-dental B.V.	5.2	B095
Produktions- und Handels KG	3.1	H018	Dendia GmbH	2.2	F010	Dentalmax Co., Ltd.	2.2	A051	Diadent Group International	11.3	F030
createch medical, SL	4.2	K080	Denflex Corporation	2.1	B076	DentalPartsUSA	2.2	A061	Diagnocat Shumilov Individual Enterprener	2.1	C089
		L081	Denfotex Research Ltd.	10.2	P068	DentalPlus GmbH	3.1	L060	Dialom Diamond Tools Ltd	10.1	A041
Creation Willi Geller International GmbH	11.2	O010			R069	Dentalpro Company, Limited	5.2	B057	DIAMIR S.r.l.	11.2	S048
		P011	Denimed S.A.	11.2	N033	Dentalstore & Edizioni Lucisano S.r.l.	5.2	C075	DIASWISS S.A.	4.1	D059
Creative Dental	11.3	J078	Denjoy Dental Co.,Ltd	4.1	D009	Dentaltw Co., Ltd.	4.1	D019	dibay™(by Edison Medical Ltd)	4.1	F039
CreoDent Prosthetics, LTD	5.2	C098	DENLUX A/S - Dental Electronic A/S	11.1	A056	Dentalwerk GmbH	10.2	T031	dicomLAB Dental Ltd	2.2	F039
		D099	Denmat Holdings, LLC	10.2	M058	Dentalwhitening Factory By Quickwhite	5.2	A015	DIGIMED Co., Ltd.	3.2	D069
Croatian Dental Chamber (CDC)	11.2	O059	DENS GmbH	11.1	E058	Dentamerica, Inc.	4.2	G075	Ding Yuan Dental Lab.,Ltd	10.2	L065
CROSS PROTECTION (M) SDN. BHD.	3.2	F021	Denshire Ltd	2.2	A045	Dentaray Ltd	4.1				

anaxDENT



Halle 11.1 E 051

YES ! THIS YEAR WE GO DIGITAL. SO MUCH DIGITAL: SCAN, PLAN, PRINT, MATERIALS,
DIGITAL SMILE DESIGN, PINGPONG.BLUE ... AND THEN ... SUPER ANALOG ... MATERIALS, TOOLS
AAAND MORE MATERIALS. ALL IN BEST *****ANAXQUALITY. FULL STOP. BRIGHT SMILE.

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
Direct Conversion	11.1	A020	Dyna Dental Engineering B.V.	10.2	S038	Ennebi Elettronica SRL	5.2	B074	Florida Probe Dental Service UG	5.2	B091
Directa AB	11.3	K040			T039	EnvisionTEC GmbH	4.1	B060	Flow Dental Corporation	4.2	K070
		L049	DYNA-MESS Prüfsysteme GmbH	4.1	F011			C061	FMZ GmbH	3.2	D052
DISPOTECH SRL	4.1	D078	DynaFlex	4.2	N078	EOS Health Honorarmanagement AG	11.2	P050	FOLLOW-ME! TECHNOLOGY GmbH	3.1	J010
Dissiad	2.1	D063	Dynamic Abutment Solutions	10.2	S061	EPD	3.2	B054	FONA Dental s.r.o.	10.1	H068
Ditron Dental Ltd.	4.1	B078	Dynamo Stol ApS	10.1	F029	Epdent Co., Ltd.	3.2	C051			H071
Ditta Faccinini Mauro	10.1	F058	DZR Deutsches Zahnärztliches			EPED Inc.	11.1	C050			J069
DIVA - UpHeal Dental Ltd.	10.1	A052	Rechenzentrum GmbH	11.1	E050	Epson Europe B.V.	11.1	D041	Fonic Dental LLC	5.2	D088
DK MUNGYO CORPORATION	11.3	A080			F051	Eraylor Akrilik San. Ins. Taah. Ve Dis Tic. A.S.	11.2	L051			E089
DKL Chairs GmbH	11.1	B040	DZV Deutscher Zahnärzte Verband e. V.	11.1	F060	Erio s.r.l.	10.1	C051	For You High Quality S.r.l.	5.2	C070
		C049			H061	Erk Dental Medikal Tibbi Malz					D071
DMAX Co., Ltd.	2.1	E070	E-Pros Co.,Ltd	5.2	C069	Tur. San. VE TIC. LTD. STI.	2.1	C064	FORAMEN SL	5.2	F041
DMAX Co.,Ltd.	3.2	C054	E. HAHNENKRATT GmbH	10.1	G040	Erkodent Erich Kopp GmbH	10.2	S010	Forca Healthcare F.Z.C.	2.2	G051
DMC Equipamentos Ltda	11.3	C041			H041			Forest-one., Ltd.	2.1	B051	
DMEGA Co., Ltd.	2.2	E048	E.G.S. s.r.l.	4.1	B088	ERMETAL TIBBI CIHAZ PAZARLAMA			FORESTADENT Bernhard Förster GmbH	10.2	R061
		F049			C089	IMALA SANAYI IC VE DIS TICARET			FORM-AR LINE SA	11.2	0035
Dmetec Co., Ltd.	3.2	D070	E.M.S. Electro Medical Systems S.A.	10.2	L010	LIMITED SIRKETI	11.2	S032	Formacion en Implantologia	2.1	F028
DMG - Chemisch-Pharmazeutische					M019	Ermis MedTech GmbH	2.1	B011	Formlabs GmbH	3.1	L070
wwFabrik GmbH	10.1	H040	EAP(R) Produktions- und			ERNST HINRICHIS Detal GmbH	10.1	C030			M071
		J049	Patentverwertungs GmbH	5.2	A110			D039	Forumtec	10.1	B053
DMG MORI Global Marketing GmbH	3.1	J070	East Rich Enterprise Co., Ltd.	11.3	G048	Esacron S.r.l.	10.1	F058	Foshan Anle Medical Apparatus Co., Ltd.	5.2	A081
		K071	Eastdent Co., Ltd	2.1	B059	Esro AG / paro	10.2	L061	Foshan Anye Medical		
DMI Innovative Medical Technology LTD	3.1	H010	EASYFOR S.r.l.	4.1	C052	ESSEMME Components s.r.l.	3.2	E038	Apparatus Technology Co., Ltd	2.1	C074
DMP Dental Industry S.A.	10.1	F069	EBI Inc.	2.1	F061			F039	Foshan Chuangxin Medical Apparatus Co.,Ltd	2.2	C078
DO3D Innovations Kft. (VOXELTEK)	3.1	H078	ebro -Xylem Analytics			Essen Korea Corp.	3.2	C057			D079
DOCERAM Medical Ceramics GmbH	3.2	D040	Germany Sales GmbH & Co.KG	10.2	0058	Essence Dental	11.3	C059	Foshan Cicada Dental Instrument Co., Ltd	3.2	G068
		E049	Eclipse Loupes and Products	4.2	N050	etermio GmbH	11.1	B049	Foshan Dade Medical Techology Co., Ltd.	5.2	A081
Doctolib GmbH	11.3	L020	ECS srl	2.2	E021	Ethoss Regeneration Ltd	2.2	C061	Foshan Jerry Medical		
Doctor Smile Dental Laser	11.1	A041	EDARREDO s.r.l.	11.2	R039	ETI Dental Industries	10.1	A047	Apparatus Technology Co., Ltd	11.3	L079
doctorseyes GmbH	11.2	N051	Edelweiss Dentistry Products GmbH	11.3	D068	Eur-Med Slovakia GmbH	10.1	H058	Foshan Joinchamp Medical Device Co., Ltd.	10.1	F054
DOF Inc. Degree of Freedom Inc.	3.1	H041			E069			Foshan Keju Medical Apparatus Co., Ltd	11.3	K088	
Dokuz Kimya Arge Dis Tic San. Ltd.	2.1	G091	EDELZAHN	3.1	M011	EUROCEM s.r.l.	11.1	A021	Foshan Kexiang Medical Instrument Co.Ltd	11.3	L081
Doowonid Co., Ltd	3.1	M070	Edenta AG	11.1	C018	Eurocom di Poletto Renato	11.1	A021	Foshan Nanhai Ziann		
		D091			D019	EUROCOMPRESS di Garofalo Rag. Giuseppe	11.1	A050	Medical Apparatus Co., Ltd	11.3	L079
DR H Stamm GmbH Chemische Fabrik	10.1	E059	EDIERRE IMPLANT SYSTEM S.p.A.	2.2	C018	Euronda S.p.A.	10.1	A030	Foshan Specore Med-Tech Co., Ltd	11.3	L089
Dr Mark's HyGenie	11.1	C029			E019			Foshan Suntem Medical Instrument Co., Ltd.	2.2	E081	
Dr-Kim Co.	2.2	E076	Editions C R G	10.2	V013			Fotona d.o.o.	10.2	M050	
Dr. Benno Raddatz Verlag Neue Medien	10.2	U046	EDRA LSWR S.p.A.	2.1	A050	EdgeEndo	4.2	K060	Four D Rubber Co Ltd.	2.2	B064
Dr. Flex	11.1	B041	EDS Essential Dental Systems Inc	10.1	K048	EURODENT	11.1	F058	Frank Dental GmbH	2.1	D010
Dr. Hinz Dental Vertriebs-			Efes Dental Ic ve Dis Ticaret Fatih Altinel	2.2	F072	EURONDENT			E011		
gesellschaft mbH & Co. KG	11.2	N040	Effegi Brega S.R.L.	11.1	J051	EUROTEKNIKA	4.1	F030	Frank H. Meyer GmbH	10.2	N044
Dr. Hinz Labor Fachlaboratorium für			EG Medical S.r.l.	2.2	A008	Evandro Marullo	5.2	C075	Franken GmbH & Co. KG		
Kieferorthopädie GmbH & Co.KG	11.2	N048	Eisenbacher Dentalwaren ED GmbH	3.2	A030	EVE Ernst Vetter GmbH	4.1	A099	Fabrik für Präzisionswerkzeuge	3.1	J010
		0049			C039	EVIDENT GmbH	11.2	0030	frasaco GmbH	11.2	M020
Dr. Ihde Dental GmbH	10.2	0059	EKLER SARL	11.2	R048	Evidsun	11.3	H079	Fraunhofer Institut für Silicatforschung	3.2	E048
Dr. Jean Bausch GmbH & Co. KG	10.1	H030	EKOM spol. s.r.o.	11.1	D050	Exam Vision ApS	10.2	U058	Fraunhofer-Institut für Keramische Technologien und Systeme IKTS	3.1	M081
Dr. Kurt Wolff GmbH & Co. KG	5.2	A020	EKOM-AIR GmbH	11.1	D050			Freier Verband Deutscher Zahnärzte e.V. Landesverband Nordrhein	11.1	F060	
		B021	Electro-Zeutika GmbH	11.1	D049	V059			H061		
Dr. Mach GmbH & Co. KG	4.1	D080	Elementa	5.2	C084	Exceed Services GmbH	2.1	F078	Freudling Labors GmbH	10.2	L020
Dr. Stephan Lütchens / Elbwissen	4.2	N044	ELETTROLASER s.r.l.	11.1	J032	EXLIN PRIVATE LIMITED	3.2	F062	M029		
Dr. Walser Dental GmbH	11.3	E039	elexxion AG	10.1	J030	exocad GmbH	4.2	N038	Froggy & Co	2.1	B078
Dra. Cherie Comercio e Cia LTDA	3.2	F011			K031	Ezekiel Inc.	2.2	G079	Froggymouth	2.2	B048
Dragon Will Enterprise Limited	5.2	C108	Elite Computer Italia s.r.l.	10.1	J040	F.M.D. s.r.l.	11.1	J040	FTB Filtertechnik Brockmann		
DRC Global Ltd.	5.2	F	Elma Schmidbauer GmbH	10.2	T047	F1 Dentalsysteme GmbH	10.2	U050	GmbH & Co. KG	10.2	L032
Dreamcare INC.	2.2	E068	ELOS Medtech AB	11.2	S053			Fundamental Schulungszentrum			
Drendel + Zweiling DIAMANT GmbH	10.1	K041	ELSOIDENT	2.1	C010	F1-Dentalsysteme Deutschland GmbH	10.2	U050	Remscheid	P2.4	A004
Dreve Dentamid GmbH	10.2	T030			D011	Fairfield Orthodontics	4.2	K048	FUSHIMA, S.L.	5.2	F043
		U031	EM Exact S.A.	2.1	E051	FairImplant GmbH	4.1	C049	Fussen Technology Co. Ltd.	5.2	F111
DRS International GmbH	4.1	D058	EMA-LED GmbH	11.3	B078	Falcon Surgical Co. (Pvt.) Ltd.	11.2	N060	Futudent	11.3	J030
DRSK Group AB	2.2	A020	Embra Srl	2.2	F080	FARO Europe GmbH & Co KG	3.1	M048	K031		
DRTECH Corporation	2.1	D062	Emerald Instruments	2.2	F046	FARO S.p.A.	10.2	S060	Future Dental Instruments L.L.C	4.1	D091
DryShield	4.2	L058	EMERITALIA srl	2.2	D054	FDI - World Dental Federation	P6	V006	G & Z Instrumente GmbH	4.1	C040
DS Korea Pacific pty ltd	10.1	K032	EMIL LANGE Zahnbohrerfabrik e.K.	10.2	S050	Feguramed GmbH	10.2	P034	D041		
DS Ltd	2.1	F079	Emmi Ultrasonic GmbH	5.2	F050	FEPPD	11.1	F029	G.Comm S.r.l.	11.2	N058
DS Technology Ltd Dental Material Production	10.1	A050	Empire Surgical	10.1	A059a	FFDM-Pneumat	11.1	D029	G&H Wire Company	3.2	E070
DSP	11.3	E059	EMS Corporation	10.2	L010	FIBU-doc Praxismanagement GmbH	11.2	S050	F071		
DT&SHOP GmbH	11.1	B030			M019	Filhol Dental	10.2	V064	G&M Tech Inc.	2.2	D058
		C039	EMS Electro Medical systems Espana SL	10.2	L010	FIMET OY	10.2	U050	GACD S.A.S.	11.2	R049
DTI Implant Systemleri San. Tic A.S	2.1	B008			M019	Fine Vision Electronics Co., Ltd.	11.3	G068	Gacela S.R.L.	11.2	M032
		C009	EMS Electro Medical Systems GmbH	10.2	L008	FINNDENT Deutschland GmbH	10.2	N050	Gadau-Implant		



is coming to **PRAGUE**



21–24 May 2020

Prague, Czech Republic

www.ROOTS-SUMMIT.com

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
		0019	Technology Co., Ltd.	3.2	E009			N049			F041
GC EUROPE N.V.	11.2	N010	Guangdong SKL Medical Instrument Co.,Ltd	2.2	D072	Henry Schein Orthodontics	4.2	K060	IML Instrumenta Mechanik		
		0019	Guangzhou Ajax Medical Equipment Co.,Ltd	11.1	J052			L060	Labor System GmbH	5.2	A082
GC GERMANY GmbH	11.2	N010	Guangzhou Conghua Shenghua					L069	IML SA	2.2	B079
		N020	Industry Co., Ltd.	11.3	L071			M069	Implacil	11.3	C058
		0010	Guangzhou Heygears Intelligent			Henry Schein, Inc. (Wholesale)	4.2	K060	Implant Direct Europe AG	10.1	H020
		0019	Manufacturing Information Technology Co.,Ltd	2.1	G010			L060	Implant Genesis	2.2	C058
		0029	Guangzhou Jaan Medical Co., Ltd	2.2	G060			L069	Implant Protesis Dental 2004 SL	4.2	N011
		P011	Guangzhou OO Medical Scientific Limited	2.1	G048			M069	Implant-Assistant CDI GmbH	3.2	G014
		P040	Guangzhouchuangqi Medical Equipment Co.,	5.2	A081	HI-TEC IMPLANTS LTD	3.2	F028	Implant-B	10.1	B057
		Q041	GÜLSA TIBBI CIHAZLAR					G029	IMPLANTS DIFFUSION INTERNATIONAL	3.2	A040
GC Orthodontics GmbH	11.2	N010	VE MALZ. SAN. TIC. A.S.	11.2	P034	High Dental Korea Co.,Ltd	3.2	C060			B049
		0019	Gum Irrigator	5.2	B083	HL-Technology SA	2.1	C021	Implantswiss-Novodent SA	4.1	F031
GC Tech Europe GmbH	11.2	N010	GZ Danter Trading Ltd.	2.1	E050	Hoffmann Dental Manufaktur GmbH	10.1	G011	Implatorg LLC	2.1	A069
		0019	H. C. Starck Ceramics GmbH	3.1	H021	Hogies Australia Pty Ltd	11.3	E070	Implay Technologies LTD	3.2	F048
GDC FINE CRAFTED DENTAL PVT LTD	11.2	R059	Habringer Dental GmbH	10.1	K065	Hongik Medical Systems Corp.	2.2	C048	Implura Medical GmbH	10.1	K060
GDF Gesellschaft für dentale Forschung und Innovationen GmbH	10.1	H043	Haenaem Co.,Ltd.	3.2	B078	Honour International Trading Pty Ltd	2.2	B078	IMPRO Management GmbH	4.1	B048
GDS Co.,Ltd		5.2	C063			HORICO HOPF, RINGLEB & CO.GmbH & Cie	10.2	M009	Integra GmbH & Co. KG	11.2	K052
GE Additive		10.1	B034			Hospimed Mfg	4.1	F101	Inci Dental Ltd. Sti	3.2	F040
gebdi DENTAL-PRODUCTS GmbH		4.1	A020			hotelkit GmbH	11.3	L026	Incomet Srl	4.1	B090
Geefloss Limited Corporation		11.3	H039			HRS CO., LTD.	2.1	E068			C091
General Implants GmbH		4.1	D088			HSD Hänschke Software &			Indigidental GmbH	10.1	H040
General Scientific Corp./ Surgitel		4.2	K059			Hamburger Dentaltechnik UG	10.2	N050			J049
Generic Implants sarl		4.1	C067			Datentechnik GmbH	2.1	B011	Industria Zingardi SRL	5.2	C050
Genius Periodontal A/S	10.1	D069	Hamomilla Dental Shop GmbH	5.2	A092	HT Co., Ltd.	3.2	B066			F059
Genoray Co., Ltd.		4.1	C098			Hu-Friedy Mfg. Co., LLC	10.1	D040	Industrie Biomediche Insubri SA	11.1	J014
		D099	HanChaDent					E041	Infodent International	4.1	B090
GENSPEED Biotech GmbH		2.2	E051			Handae Chemical Co, Ltd	3.2	C078			C091
GENTILIN SRL		10.1	K032			Handler Red Wing International	4.2	G085	HUANG LIANG		
GeoMedi Co., Ltd.		2.2	A049			Biomedical Technology Co., Ltd.	4.1	B012			
Georg Thieme Verlag KG		11.1	E010			Huang Ya Biomedical Technology Ltd.	11.3	H050			
Geosoft Dent JSC		11.3	E079			HumanTech Dental GmbH	2.2	E038			
Germany Delma Medical Supplies (HK) International Ltd.		3.2	F018			Habit Co., Ltd.	3.2	A068			
Germo SPA		2.2	F050			Hudens Co., Ltd.	3.2	C058			
Gestenco International AB		4.1	C058			Hufschmied Zerspanungssysteme GmbH	3.1	M020			
GETIDY MEDICAL		11.3	J090			Huiya Medical Products Ltd.	3.2	E020			
Getinge Deutschland GmbH		10.1	K067			Hulaser, Inc.	3.2	E071			
GF Dental di Ficuciello Antonio		4.1	B090			Humancemie GmbH	11.3	D038			
		C091	HANS Korea Co., Ltd.								
Ghimas S.p.A.		10.1	K069			Hansong M&T	2.1	F081	Hydrosonic	5.2	C050
GIESSE TECHNOLOGY SRL		4.1	D100								F059
Gigadent Deutsche Dental GmbH		10.1	H065			Happiden	2.1	F065	Hygedent Dental Inc.	4.2	M074
Giovanni Ogna e Figli Srl		5.2	A059			HARALD NORDIN S.A.	4.1	A038	HYGITECH	11.2	R050
GlaxoSmithKline						Haranni Academie für Heilberufe GmbH	11.2	N048			
Consumer Healthcare GmbH & Co. KG		5.2	C020			0049					
		F029	Harbin Sunshine Smiles			Hyp-A GmbH	5.2	A080			
GlideWell Laboratories		5.2	A069			Medical Instruments Co., Ltd.	2.1	C074	I Do Biotech Co.,Ltd	3.2	D079
Global D		2.1	A070			Harnisch + Rieth GmbH & Co.KG	10.1	J038	I-DENT SA Innovations for Dentistry	10.1	G048
		B071	Hartalega Sdn Bhd			K039			i-dental / UAB Medicinos linija	11.3	F060
Global Dental Science Europe BV						Harvard Dental International GmbH	10.2	S067	I-RES SAGL	4.1	F039
AvaDent Digital Dental Solutions		2.2	F009			HARVEST DENTAL LLC	11.3	J040	I.C. LERCHER GmbH & Co. KG	11.1	B008
GLOBAL Surgical Corporation		10.2	R038			HASS: Human-Aid System Supplier	2.2	C030	ibb Zerspanungstechnik GmbH	11.1	B039
		S039	Hatchreamer Inc.			HATCHO GmbH	5.2	A098	IBODONTIT, S.L.	11.3	J081
Glorious Enterprises		10.1	F050			HEDT Co., Ltd.	3.2	D055	IBS Implant Co., Ltd.	2.2	A050
GluStitch Inc.		2.2	A031			HDX Will Corporation	4.1	A021	ic med GmbH EDV-Systemlösungen		
GMI		2.2	F079			Hedent GmbH	10.2	N040	für die Medizin	10.1	H051
Gnatus		11.1	D040			HÄTmed GmbH	2.1	E010	IC Medical GmbH	10.2	0049
		E049	Hauschild & Co. KG			Hegel + Meule GmbH	10.1	D020	Icanclave Europe S.L.	11.1	E048
GNI Co.,Ltd		3.2	E078			Hawo GmbH	10.2	S036			F049
GO2cam International		3.1	K048			HDI Inc.	3.2	B081	ICE - Agenzia per la promozione		
		L049	HDT Co., Ltd.			delle imprese italiane	10.1	G051	all'estero e l'internazionalizzazione		
Golden Dental Solution		3.2	D060			HDX Will Corporation	3.2	D055			
		E061	HDX Will Corporation			Hedent GmbH	10.2	N040	ID KOREA CO., LTD. IDEAS DENTALES	3.2	D051
Goldent Hungary Ltd.		3.2	C009			HEDT Co., Ltd.	4.1	A021	ID-Logical LLC	4.2	N057
GOLDQUADRAT GmbH		10.1	B040			Hefei Telijie Packaging Technology Co.,Ltd	2.2	G077	IDC Integrated Dental CAD/CAM	3.1	M018
Good Doctors Co., Ltd.		3.2	A058			Heimerle + Meule GmbH	10.1	D020	IDEA - International Dental Exhibition Africa	11.2	P041
		B059	Heine Optotechnik GmbH & Co. KG			HENIE Optotechnik GmbH & Co. KG	10.2	T021	IDEML Singapore 2020 -		
Good Fit Technologies, LLC		4.1	B061			Heka Dental A/S	10.2	S029	International Dental Exhibition and		
GPA innova - DLYTE		2.2	C020			Henar Dorit Biotechnology Co., Ltd.	2.1	F058	Meeting/ c/o Koelnmesse Pte Ltd	P6	V006
Gramm Technik GmbH						Helmut Zepf Medizintechnik GmbH	10.1	C041	IDENTA Dental Material GmbH	10.1	A025
Geschäftsbereich Dental		10.1	E021			Helvemed S.A.	10.2	V030	INDEX- 16TH Istanbul Dental Equipment &		
Greater New York Dental Meeting		P6	V006			Henke-Sass, Wolf GmbH	10.2	V024	Materials Exhibition	11.3	D061
Green DenTech Co., Ltd		4.1	B021			Henry Schein Brand	4.2	K060	IGNIDENT GmbH	11.2	R031
Greenway YW LLC		2.1	E077					L060	IKMIB-Istanbul Chemicals &		
Grimberg Dentales S.A.		11.2	N038a					L069	Chemical Products Exporters Association	2.1	D059
Grüner Laser Products GmbH & Co. KG		3.2	E028					L069	IL-CHUNG DENTAL CO.,LTD.	3.2	C063
Grup Dental & Medikal								M060	Illeimplant S.L.	2.2	F079
IML ITH. HR.SAN. VET C.LTD. T		2.1	C068					M069	Image Navigation	10.1	A049a
Grupo Lecaros S.A.		3.2	E010					N061	Imagelevel	11.2	P038
GSTS Innovation GmbH		5.2	A061					</			

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
Ivoclar Vivadent AG	11.3	A020 B029		J010			M070g				C039
Ivoclar Vivadent GmbH	11.3	A009 A020 A030 B020 B029	Kazan Medical Instruments (KMIZ)	11.3	G078	J019	N079g		lege artis Pharma GmbH + Co. KG	11.2	Q011
						J020	N050g		Leone Spa	4.1	A068
						K009	N058g		LHK	5.2	C061
						K019	N060g		Licefa Kunststoffverarbeitung		
						K029	N062g		GmbH & Co. KG	10.2	U014
							N070g		Lichi Medical Instrument Co., Ltd.	2.1	F051
									lichttechnik rolf meier	3.2	E044
									Light Instruments Ltd	4.1	A091
									Limited Liability Company Avanits 3D	2.1	E069
									LinuDent	11.2	N050
									0051		
									Lips, Inc.	5.2	E086
									Lithoz GmbH	3.1	L048
									Little Doctor International (S) Pte.Ltd.	2.1	B050
									LK MEDICAL	3.2	B068
									LLC „Prodenta“	2.1	E080
									LM-Instruments Oy	10.1	J060
J. Morita Europe GmbH	10.2	R040 S049 S051	Kettenbach GmbH & Co.KG	10.2	0030 P031		K019		LMT Communications, Inc./		
J. RIPOLL, S.L.	2.1	B030	Key Surgical Inc	11.1	A060	Korea Dental Industry Association	2.1	F075	LMT Magazine/LMT LAB DAY	P6	V006
J.H. Orsing AB	11.3	K040 L049	Keystone Dental, Inc.	11.2	L060	Korea Dental Solution Co., Ltd.	2.1	G009	Label Medical SAS	2.2	C041
J.J. Orthodontics Pvt. Ltd	2.2	C058	Keystone Industries	10.2	S058	Korr Dental Geräte Technik GbR	10.1	F054	LOGON OMF Bioactive Systems GmbH	4.1	F050
J&M International GmbH	2.1	A021	KG SORENSEN - Medical Burs	11.3	E055	KOSAKA DENTAL SUPPLY CO., LTD.	11.3	E048	Longde Medical Tech.	11.2	L059
J+K Chirurgische Instrumente GmbH	10.1	K061	Kimdesign Markenagentur	2.1	C041	KREGAR MED+LAB	11.3	E068	LORAN S.R.L.	10.1	F048
Jade Dental GmbH	2.2	F054	Kingsmen Group GmbH	5.2	B081		F069	Loser & Co GmbH	10.1	J050	
JADENT GmbH	10.2	M038	KJ Meditech Co., Ltd.	3.2	D061	Kreussler & Co. GmbH	5.2	C008	J060		
Jaintek Co.Ltd	3.2	C061	Klardent AB	3.2	F068	Kristall LLC	5.2	A100	K048		
Jakobi Dental GmbH	11.1	A040	Klasse 4 Dental GmbH	11.1	D020	KStechnoCase GmbH			K059		
Jameda GmbH	11.3	D034	Klingel medical metal GmbH	4.1	F041	Professionelle Koffersysteme	10.2	T068	KUDA Kereskedelmi Kft	2.1	G030
JC Meditech	3.1	L039	Ko-max Co.,Ltd.	2.1	E078	Kulzer GmbH	10.1	A008	A015		
JDentalCare s.r.l.	3.1	J021	Kobis.,Co.Ltd	3.2	C055			LUKADENT GmbH	11.1	D028	
Jeil Medical Corporation	2.2	D068	Koelnmesse Co., Ltd.	4.1	C060g			B009			
Jendental-Ukraine LLS	2.1	D072 E073						B010	E029		
Jens Löwe Wasseraubereitung	10.2	S023							Luoro GmbH	5.2	B069
Jensen Dental	11.3	A040							Lusterdent Medical Instrument Limited	3.2	G063
Jetpik Co. Inc.	5.2	A048							Lux Sutures SA	2.1	F060
JHP International Group Ltd	5.2	B109							Luzzani Dental s.r.l.	11.3	E038
Jiangsu Chenjie Daily									LYRA	4.1	F030
Chemical Products Co., Ltd.	2.2	C074							LZQ Tool Co., Ltd.	2.1	D068
Jiangsu Dynamic Medical Technology Co.,Ltd	2.1	G020							E019		
Jiangsu Trausim Medical Instrument Co., Ltd	2.1	F070							M.A. Arain & Brothers (Pvt) Ltd.	10.1	F050
Jilin Sino-Dentex Co., Ltd	2.1	D077							M.A. Awan Surgicals Co.,	2.1	G049
JinDELL Medical Instruments Co.,Ltd	4.1	C013							M+W Dental Müller & Weygandt GmbH	10.2	M034
JINWON C.	2.1	F066	Koelnmesse, Inc	4.2	G050g	KURARAY EUROPE GmbH	11.3	D010	Ma-Com d.o.o.	2.1	D060
Jiscop Co., Ltd.	3.2	C066							MABB Zirconia Dental Implant Systems	11.2	N038
JJ Tools Co.,Ltd.	2.1	B088							MACK Dentaltechnik GmbH	4.2	J018
JJGC Industria e Comércio de Materiais Dentarios S.A.	4.1	A090 B099							MADESPA S.A.	11.2	P031
Joeltech.co	3.2	C067							MAESTRO 3D powered by AGE Solutions	3.1	M061
Johannes Weithas GmbH & Co	10.2	L058 M059							Magdent	10.1	A054
Jörg & Sohn GmbH	10.1	A020 B021							MAILLEFER Instruments	4.1	F059
Josef Ganter Feinmechanik GmbH	4.1	F041							MAITECH KOREA CO., LTD.	3.2	D059
Josef Haunstetter Sägenfabrik KG	10.2	V042							Major Prodotti Dentari S.p.A.	10.1	G060
Jota AG	11.3	F010 G011							H061		
JSW Surgical Co.	2.1	C081							Mälzer Dental e. Kfm.	3.1	L081
Juvaplus SA	3.2	D054							Man & Machine Europe	4.2	J100
Jyoti Ceramic GmbH	3.1	L059							Mandelong GmbH	2.1	G048
K Line Europe GmbH	2.2	F020 G021							MANFREDI SRL	11.2	L057
Kaeser Kompressoren SE	10.2	R035							MANI, INC.	10.2	V045
Kainos Medentech Inc.	2.1	F067							Mann GmbH	10.2	0048
Kaiser Precision Co.	5.2	C090 D091							P049		
Kalabhai Karson Pvt. Ltd.	10.1	A061							Manufacturera Dental Continental		
KALTOPLAST	10.1	D048 E049							S.A. DE C.V. (MDC Dental)	4.2	J060
KAMED LCC	11.3	D074							K061		
Kamemizu Chemical Industry Co.,Ltd.	4.1	C078							Maple Precision Inc	11.3	F049
Kangmingna Packaging Co.,Ltd.	2.1	E058							Maquia Indústria		
Kaniedenta GmbH & Co. KG									de Produtos Odontológicos S/A	2.1	B058
Dentalmedizinische Erzeugnisse	10.2	T050 U051							Maruchi	2.1	D058
Kappler Med+Org GmbH	11.1	G008							MASTERDENT LTDA.	11.2	Q040
KARGI SAGLIK HIZMETLERİ LIMITED, CORPORATION	11.1	J049							Mathym SAS	2.2	C059
Karl Berg GmbH	4.1	A020							Matrx by Parker and Porter Instrument	4.2	J061
Karl Hammacher GmbH	10.1	C031							Max Dental Co.Ltd.	2.1	G031
Karl Kaps GmbH & Co. KG	10.1	C070							Max Impex LLP	2.1	B068
KASIOS SAS	4.1	A009							C069		
KaVo Dental GmbH	10.1	H008 H010							Max Steam	3.2	F029
									Max stir SRL	3.2	F029
									maxon motor ag	11.3	K041
									Mayer GmbH Innenarchitektur + Möbelmanufaktur	10.2	T061
									MB Maschinen GmbH	3.1	L018
									MC Bio Srl	4.1	B090
									C091		
									MC Reusable Articulators	4.2	M075
									MC Technology GmbH	4.1	B059
									MCD Medical Care Dental GmbH	2.1	D031
									MCTBIO	3.2	C071
									MDK CO., LTD	2.1	E064
									MDMED Co.	3.2	C065
									MDS Medical LTD	10.1	D058
									MDT Micro Diamond Technologies Ltd	10.2	R060

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	
Meca Dent S.R.L.	11.2	M038	Metrum CryoFlex Sp. zo.o.	2.2	E078	Myray	11.2	R030			G049	
Mecanumeric SAS	3.1	M021	MGF Compressors S.r.l.	11.1	E009			S031			H049	
Mectron S.P.A.	10.2	0040	MGK M.G. Kurth GmbH	10.1	K042	MyungSungCNM	3.2	D078	O.M.A.R. SRL		5.2 D077	
		P040	MHC Technology	2.2	G011	Nabertherm GmbH	10.2	T049	O.M.E.C. Snc		11.2 Q030	
		P041	MIC Medical Technology Ltd.	2.1	E054	Nadir & Co.	2.2	F042	O.M.S. S.p.A. Officine			
Medbone - Medical Devices, Lda	2.2	A039	Micerium S.p.A.	10.1	G010	Nais 2002 EOOD	3.2	F030	Meccaniche Specializzate		10.1 B038	
Medcem GmbH	10.2	R052			H019			O.R. Lasertechnologie GmbH		2.2 A060		
Medency S.R.L.	4.2	L008			K048	NAKAMURA DENTAL MFG. CO., LTD.	4.1	C078	OBELIS S.A.		2.1 F020	
Medental International	4.2	G054	Michael Flussfisch GmbH	4.1	C101	Nano-Tools Technology Co., Ltd.	11.3	H059	Obtura Spartan		11.2 P058	
MEDENTIKA GmbH	4.1	A090	Micro Tech. Corp.	4.1	B090	Nanova Inc.	4.2	L055	OC Orthodontics		4.2 M064	
		B099			C091	Narcohni Co., Ltd.	4.1	D065	OCO Präparate GmbH		10.2 V040	
medentis medical GmbH	3.2	C020	Micro-Mega International Manufactures SA	10.2	T020	NARDI COMPRESSORI S.r.l.	11.1	F021	Octave Light Limited		3.1 L012	
		C030			U029	NAVADHA ENTERPRISES	4.1	B068	ODONTIT		11.3 J081	
		E029	MICRO-NX CO., LTD.	3.2	F070			ODONTIT S.A.		11.2 N036		
		E039			G079	Nemius Polydent GmbH	11.1	J008	OEM Dental		2.2 B068	
Medesy s.r.l.	10.2	R020	Micro.Medica srl	4.1	C090	Neo Dental Chemical Products Co., Ltd	4.1	C070	OEMUS MEDIA AG		4.1 D060	
MEDFLAIR Instruments Co.	10.1	A069	Microbrush International	11.2	P058	NEOBIOBIOTECH CO., LTD.	4.1	F070			F061	
Medi-Care Solutions S.r.l.	5.2	C078	MicroCeram GmbH	4.1	A050	NeoCurx,LLC	4.2	M079	officina di dentifricio [new idea company]		5.2 D100	
Medi-Dentech Ltd.	4.2	G008	Microcopy	4.2	K053	NEODENT S.A.	10.1	E060	ökoDENT Preußer OHG		11.3 A060	
Media Lab Inc.	2.1	A030	MICRODONT 3R Industria e Comercio Ltda	11.2	P048	NEOLIX SAS	2.2	D040			B061	
MEDIADENT Stahlmöbelwerk Austria GmbH	10.2	P038	MICROLAY 3D Printers	3.1	K058	NEOSIL Co., Ltd.	2.2	B063	Oley Tibbi Ürünler ve			
		R039	Micromotor Ltd.	3.2	G039	Neoss GmbH	4.2	K090	Medikal Malzemeler San.Tic.Ltd.Sti.		2.2 E069	
MEDIADENT Stahlmöbelwerk Germany GmbH	10.2	P038	Micron Corporation	4.1	C064			OLIDENT Sp. z o.o., Sp. k.		10.2 T055		
		R039	MicroP Technology (Taiwan) Inc.	11.3	J049	NEW IDEM SRL	5.2	D070	Olsen		11.3 A056	
Medical Instinct Deutschland GmbH	4.1	A079	Micrylum Professional Disinfection	11.3	J079			Omnia S.P.A.		10.1 E061		
Medical Precision Implants	4.1	B090	Mid-Continental Dental Supply Co. Ltd	2.2	D066	NEW IMPLANT	11.2	M036	Omnident Dentalfachhandelgesellschaft mbH		3.2 G040	
		C091	Midmark EMEA Ltd	10.1	G059	New Life Radiology S.r.l.	11.3	J050	Omplant Ltd.		10.1 A047	
Medicaline	2.1	B081	Miele & Cie. KG	10.2	0050	New Perfect Dental Lab Group	2.2	D071	Öncü Dental A.S.		2.1 D051	
MEDICEPT UK LTD.	11.3	D060			P051	New Stetic S.A.	11.1	A051	One Drop Only GmbH		5.2 C059	
		E061	MIGLIONICO SRL	10.2	V032	Newmed S.R.L.	10.1	G059	OneLIFE S.A.		4.1 B054	
Medicinalis GmbH	5.2	B059	MIHM-VOGT GmbH & Co. KG	10.1	C030	Newton	11.1	A018	Onur Dental / ODC surgical Instruments		2.1 D061	
Medicloud	5.2	C050			D039			Op-d-Op, Inc.		4.2 L075		
		F059	Mikrodensta SRL	11.2	0037	NEXTON (PVT) LTD.	2.1	G039	Opera System / Euromax-Monaco		4.2 J030	
MEDICLUS Co., Ltd.	3.2	D081	Mikrona Technologie AG	11.1	E020	NIBEC Co., Ltd.	5.2	F032			L039	
MEDIDEN CO., LTD.	3.2	C052	millhouse GmbH Technologiezentrum	3.1	J010	NICAL S.p.A.	2.2	F059	Ophardt Hygiene-Technik GmbH+Co.KG		11.2 R057	
Medifit Srl	10.1	A068	minilu GmbH	5.2	A101	NICHROMINOX S.A.S.	11.1	C038	Opti'Waves		2.2 B050	
Medigma Biomedical GmbH	2.1	G061	Mininavident AG	4.2	N099	Nikinc Dental B.V.	2.2	A019	Optiloupe ltd		2.2 C064	
medikit	11.3	L026	MIO International Ozonytron GmbH	11.2	L053	NIKO DENTAL GmbH	2.1	C029	Optomic Espana S.A.		2.2 A018	
Medimax International	2.1	D080	MIS Implants Technologies LTD	4.1	B030	Ningbo Fomos Medical Instrument Co. Ltd.	10.2	M070	Oral 7 International Pte Ltd		5.2 A051	
Medimecca Co., Ltd.	2.1	F040	miscea GmbH	11.1	B058	Ningbo Freqty			Oral-B		5.2 C030	
MEDIN, a.s.	11.1	J030	MIT Global Co., Ltd.	3.2	A067	Optoelectronics Technology Co.,Ltd	2.1	C076			F039	
MEDIPAC S.A.	2.2	C010	MK-dent GmbH	4.1	A080	Ningbo Haishu			Oral-Prevent GmbH		5.2 C041	
		E011			B089	Esco Medical Technology Co. Ltd.	10.1	K065	ORALIA medical GmbH		11.1 B028	
Medipack Medical Packaging Mfg. Co.	11.3	G054	MKT Co.,Ltd.	2.1	E074	Ningbo haishu yeson			Oraltech Instruments (Pvt) Ltd.		3.2 E069	
Mediplus Co., Ltd	3.2	B070	ML Implant System	11.2	0039	medical device Co.,Ltd	11.3	L088	Orange Instruments & Trading GmbH		10.2 M056	
Medisporex (PVT) Ltd	11.1	J048	MO-MeridentOptergo OY	10.1	J048	Ningbo Joident			orangedental GmbH & Co. KG		11.2 M040	
MEDISTOCK	2.2	F030	Mocom SRL	11.2	R028	Electronics Technology Co., Ltd	11.3	K091			N049	
		G031	Mode Implant - Mode Medikal Sanayi			Ningbo mingtai msdical instrument Co., Ltd	11.3	L084			N051	
Medit company	3.1	M040	ve Ticaret Limited Sirketi	4.1	D029	Ningbo Runyes Medical Instrument Co., Ltd.	11.1	A050	Orascopic		10.1 H020	
		M050	model-tray GmbH					B051			J029	
MEDIVision Systems LTD	2.2	D061	für rationellen Dental-Bedarf	10.2	M030	Nissin Dental Products Inc.	4.1	D071	OraTech, LLC.		4.2 H061	
Medpack Swiss Group AG	5.2	A040	Modern Orthodontics	3.2	G061	Nobel Biocare Services AG	10.1	H020	ORBIS Dental Handelsgesellschaft mbH		11.1 G048	
MedPark Co.,Ltd.	3.2	A060	Modern Precision Dental Instruments Co.,Ltd.	3.2	G010			J029			H049	
MedTech Dental A.G.	11.3	J028	Modjaw SAS	2.2	E031	NOBIL METAL S.p.A.	3.1	H050	ORCA Dental AI		10.1 A047	
Medtronic GmbH	10.1	C059	ModuleWorks GmbH	4.2	M030	Nobio Ltd	10.1	A047a	Organical CAD/CAM GmbH		10.2 V058	
					N031			J051			ORIDIMA Dentalinstrumente GmbH & Co. KG	10.2 R062
MEGA-PHYSIK Gesellschaft für			Mogassam LLC	3.1	K034			B059			Orion Welders	5.2 C084
physikalische Messtechnik mbH & Co. KG	10.2	N070	Mohong Bearing Co., Ltd	11.3	J088	Nodrill SRL	10.1	F058	Orisline		10.1 J040	
Megadent Defogrip Gerhard Reeg GmbH	5.2	A058	Möller Medical GmbH	4.1	D051	Nordent	4.2	J058	Oro Clean Chemie AG		5.2 C060	
MEGADENTA Dentalprodukte GmbH	10.2	N071	MONALIT Technology, LLC	11.3	G076	Nordiska Dental AB	11.1	F010	D061			
megadental GmbH	11.1	J008	Monitex Industrial Co., Ltd.	11.2	K051	Noris Medical Ltd.	4.2	G030	Orodeka Srl		5.2 D075	
Megadental Italia di Accordo Giovanni	3.2	F080	MONOIMPLANT - NOVODENT SA	2.1	A008	North Limited	5.2	A049	OROTIG S.r.l.		10.1 G061	
MegaGen Implant Co.,Ltd.	4.2	M060	Monotrac Articulation	4.2	G073	Notch Implant GmbH	2.1	E081	Ortho Partner		5.2 B088	
		N060	Montserrat Comercial			Nouvag AG	11.1	F059			C089	
MELAG Medizintechnik oHG	10.2	M010	Importadora e Exportadora Ltda	2.1	A076	Nova Instruments UK	2.2	D069	Ortho Technology Inc.		4.2 K060	
		N011	MORSA Wachswarenfabrik Sallinger GmbH	10.2	T015	NovaBone Products, LLC	5.2	C080			L060	
Meoplant Medical GmbH	2.2	A071	Motion Dental Equipment Corporation	11.3	H041	Novamind P.C.	11.1	B035			L069	
Mercinter GmbH	5.2	A081	Motyl s.c.	11.2	K056	Novocol Pharmaceutical of Canada Inc.	11.2	L010			M069	
Merighi Umberto	2.1	G052	MOZO-GRAU S.A.	4.1	D031			M019			F051	
Merz Dental GmbH	10.2	T038	MPFBrush Co	11.3	F040	NSK Nakanishi Inc.	11.1	D030	Ortho-Tain, Inc Healthy Start		3.2 F055	
		U038			G049			E030				



Dentistry's New Online Marketplace



Hall 4.1 Booth D060-F061

TRY IT NOW FOR FREE!
www.dds.world

LECTURE LIVE STREAM

TUESDAY

12 MARCH 2019

13⁰⁰-13³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

14⁰⁰-14³⁰ | DR. GEORGE FREEDMAN

DentLight Power: Polymerization, diagnostics, treatment, illumination

15⁰⁰-15³⁰ | PROF. DAVID WILLIAMS

The need to manage the “sticky” problem of oral biofilms

16⁰⁰-16³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

WEDNESDAY

13 MARCH 2019

12⁰⁰-12³⁰ | DR. ORLANDO ALVAREZ

Guided surgery is still the gold standard

13⁰⁰-13³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

14⁰⁰-14³⁰ | DR. IVAN MILETIĆ
PAVEL METELKA

Magical All-on-4 with PEEK

15⁰⁰-15³⁰ | KAY WOLTER

Innovation durch Disruption: Metallfrei mit Solvay Dental 360

16⁰⁰-16³⁰ | RICHARD THOMAS

How natural ingredients like Citrox enhance the effects of chlorhexidine

17⁰⁰-17³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

HALL 4.1
BOOTH
D060-F061

This programme was made possible through an educational grant by these supporters:



CORTEX
The Future of Dental Implants

curaden
better health for you

DDS.WORLD

MANI®

minilude
seit 10 Jahren mini Preise

SOLVAY
DENTAL360™

SRH HOCHSCHULE FÜR
GESUNDHEIT

THURSDAY

14 MARCH 2019

10⁰⁰-10³⁰ | DR. HUGO SOUSA DIAS

Management of pulp canal obliteration: A guided approach and tips to achieve mechanical and biological goals of endodontic treatment

11⁰⁰-11³⁰ | VEITH GÄRTNER

Materialwirtschaft in der Praxis – Kosten reduzieren - Ressourcen schonen

12⁰⁰-12³⁰ | DR. MARKUS LENDERS

OMNICHROMA: One shade fits all

13⁰⁰-13³⁰ | TBA

TBA

14⁰⁰-14³⁰ | DR. MARIO KIRSTE

Zirconia vs. ROX-CERA: Different ways, one direction

15⁰⁰-15³⁰ | JONATHAN HUGHES

Ultaire AKP removable partial dentures: A paradigm-shifting high-performance polymer for your patients and practice

16⁰⁰-16³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

FRIDAY

15 MARCH 2019

10⁰⁰-10³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

11⁰⁰-11³⁰ | DR. MARKUS LENDERS

Die Zukunft der Komposite: Farbe aus Licht

12⁰⁰-12³⁰ | PROF. DR. JOHANNES SCHALLER

Gesundheit braucht kluge Köpfe – der neue Studiengang „Dentalhygiene“ an der SRH Hochschule für Gesundheit

13⁰⁰-13³⁰ | KLAUS PETER HOFFMANN

VisCalor: Das erste thermoviskose Komposit

14⁰⁰-14³⁰ | ROMAN DOTZAUER

Intraoralscanner i500: Die Preis-Leistungs-Revolution im intraoralen Scan

15⁰⁰-15³⁰ | PROF. PHILIPPE W. SLEIMAN

Excellence in dentistry: Improve your clinical outcomes with microscope solutions from Leica Microsystems

16⁰⁰-16³⁰ | VEITH GÄRTNER

Personalkosten sparen durch clevere Materialverwaltung

17⁰⁰-17³⁰ | JOACHIM TABLER

DDS.WORLD: The new dental marketplace and all-in-one platform for dentists

DENTAL RATIO
Dental Implant Systems

DentLight

Invibio
BIOMATERIAL SOLUTIONS

Leica
MICROSYSTEMS

Tokuyama Dental
Dental High Tech from Japan

VAN DER VEN

voco

white®
digital dental

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	
	A019	Parkell, Inc.		11.3	K040		E049	Power Systems GmbH&Co.KG	10.1	H069	
	B019			L049	Pic Dental Iditec North West, S.L.	4.1	A070	POZITIF FUARCILIK A.S.	11.3	D061	
OsteoBiol by Tecnoss	4.2	J041	Parnell Pharmaceuticals, Inc.	4.2	K054	PicaSoft SAS	3.1	H070	PPH CERKAMED Wojciech Pawlowski	4.1	C088
OsteoCare Implant System Limited	2.2	C060	Partialflex	4.2	M058	picodent Dental-Produktions- und Vertriebs-GmbH	11.2	P029	Praktikertjänst AB	2.2	F070
Osteogenics Biomedical, Inc.	4.2	K040		N059						D089	
Osteon Medical	3.2	G019	Pascal International	4.2	J057		P030			G071	
OSTEONIC Co., Ltd.	2.1	G019	Passau Impex	2.1	D048		Q033	praxisdesign Dr. Peiler	11.3	K069	
Osteoplant Research and Development	2.1	F030	Pastelli Srl	10.1	F060	PIERRE FABRE ORAL CARE	5.2	F042	Preat Corporation	4.2	L047
Osteotech Tecnologia e Desenvolvimento, Lda.	3.1	J059	Patientus GmbH	11.3	D034	PIERREL PHARMA s.r.l.	11.3	B049	Precise Implant Systems e.s. Ltd	10.1	A049
Osung Mnd. Co. Ltd	3.2	E079	PD Dental	3.2	B080	Piksters/ Erskine Oral Care	5.2	F078	Precision Dental Products	3.2	C029
OT medical GmbH	11.2	L060	PDT, Inc. - Paradise Dental Technologies	4.2	G068	Pin Tech Instruments	3.2	F079	Precxis (HAM FRANCE MEDICAL)	2.1	D028
Otto Leibinger GmbH	4.2	G100	Pearl Dent Corp.	2.1	D081	Pinkaley Kft.	5.2	A041	Premier Dental Products Company	5.2	E100
Otto Müller Herstellung pharmazeutisch kosmetischer Erzeugnisse GmbH&Co	5.2	C059	Peng Lim Enterprise Co., Ltd.	11.3	A068	Ploon Medical Laser	2.1	D071			F101
Overfibers S.r.l.	2.1	A058	Penguin RFA	2.2	D051	PISTIS Corporation	5.2	C109	Premium Plus UK Ltd	5.2	A050
Owandy Radiology	11.1	A030	penta Brothers Enterprises	2.1	D089	Planmeca Oy	11.1	G010			B051
	B031	Perfect Care BV	5.2	E101			H011	President Dental GmbH	11.3	D079	
Oxy Implant	3.2	B040	Perfect Group Corp., Ltd	2.2	D075		H028	Pressing Dental Srl	3.1	K049	
	C049	Perfection Plus Ltd.	10.2	S048			H030	Prestige Medical Ltd	10.2	L030	
Ozdent Dental Products Australia	11.1	C025	Perflex Ltd	10.1	B055		J029	Prevention One	5.2	C050	
Ozel Akdemir Dental Dis Protez Lab.	5.2	C100	PerioChip	5.2	F020		J039			F059	
	D101	PerioPlus	5.2	C050	Planmeca Vertriebs GmbH	11.1	G028	PREVEST DENPRO LIMITED			
				F059		H029	Export Promotion Industrial Park (EPIP)	4.2	L009		
P-I Branemark, SIC invent Sweden AB	4.2	L088	Perioscopy Incorporated			Plasdent Corporation	4.2	L049	PreXion Corporation	2.2	B081
	N089	Danville Materials, LLC			R038	Plasmapp Co., LTD.	5.2	A078	Prima Dental Group	10.2	T018
P.G.F. Industry Solutions GmbH	5.2	B079				Pluradent AG & Co. KG	10.1	C050	Prima Dental India Private Limited	10.2	T018
P.P.M. SRL (Fast Protec)	3.2	G018	Pesitro Healthcare Products Co.,Ltd	3.2	F064		D059	Prima Digital	10.2	T018	
Pac-Dent , Inc.	4.2	K051	PHARMATECHNIK GmbH & Co. KG	11.2	N050		D060	Primacon GmbH	3.1	M020	
Pacific Care Ltd.	4.2	L038		0051	PointNix Co., Ltd.			Prime Dental Manufacturing, Inc.	4.2	N070	
PAJUNK® GmbH Medizintechnologie	10.2	T059	Pheasant Surgical Corp.	2.2	F036	(Hallim & Point Implant Co., Ltd)	4.1	D020	Prime Dental Products Pvt. Ltd.	3.2	E051
PAKTERRA International	3.2	G021	pheneo GmbH	10.1	A031		F029	Primex Dental	2.2	E065	
Pallada Plus LTD	2.2	G055	Philips GmbH	5.2	C010	Poldent Co. Ltd.	2.1	B029	primotec - Joachim Mosch e.K.	10.2	T066
Palmeri Publishing Inc.	11.1	D063		F019	PoliDent	10.2	T071			U067	
Paitop Advance Dental Solutions Ltd.	4.1	F079	PHOENIX DENT CO.,Ltd.	10.2	U018	Polirapid Dr. Montemerlo GmbH & Co. KG	10.2	R028	PRISMAN GmbH	4.1	F081
Panadent Corporation	10.1	K048	Photocentric Ltd.	2.1	B070	POLYDENTIA SA	10.2	N058	Pritidenta GmbH	4.2	J031
PANOK	2.1	D072		C071	POLYSTOM	11.3	D076	Private Company „GALIT“	11.2	L062	
	E073	Photolase Europe Ltd.	2.1	F062	Pomee USA Inc.	5.2	E083	pro3dure medical GmbH	10.1	C040	
Panorama International	2.1	D050	PhotoMed International	4.2	G083	Porter Instrument	4.2	J061			D049
Paragon Dental Tools	11.3	J081	Pi dental Manufacturing Co. Ltd.	11.3	D040	Posdion Co., Ltd.	3.2	B060	Proclinic S.A.	2.2	E030

AD

SIGN UP NOW!

The world's dental e-newsletter

DENTAL TRIBUNE

www.dental-tribune.com


Sign up now to the finest e-read in dentistry!

Hall 4.1, Booth D060/F061



Plasmapp

STERILIZING INSTRUMENTS IN ONLY 7 MINUTES IS NOT FAKE NEWS, BUT REAL AND HIGHLY EFFECTIVE

PLASMAP® STERLINK®
FIRST H₂O₂ LOW TEMP
TABLE TOP
STERILIZER

STERILIZATION
WORLD
PREMIERE

LIVE DEMO ON
HELVEMED BOOTH
HALL 10.2. - V30



HELVEMED

SWISS HEALTHCARE COMPANY

helvemed.com

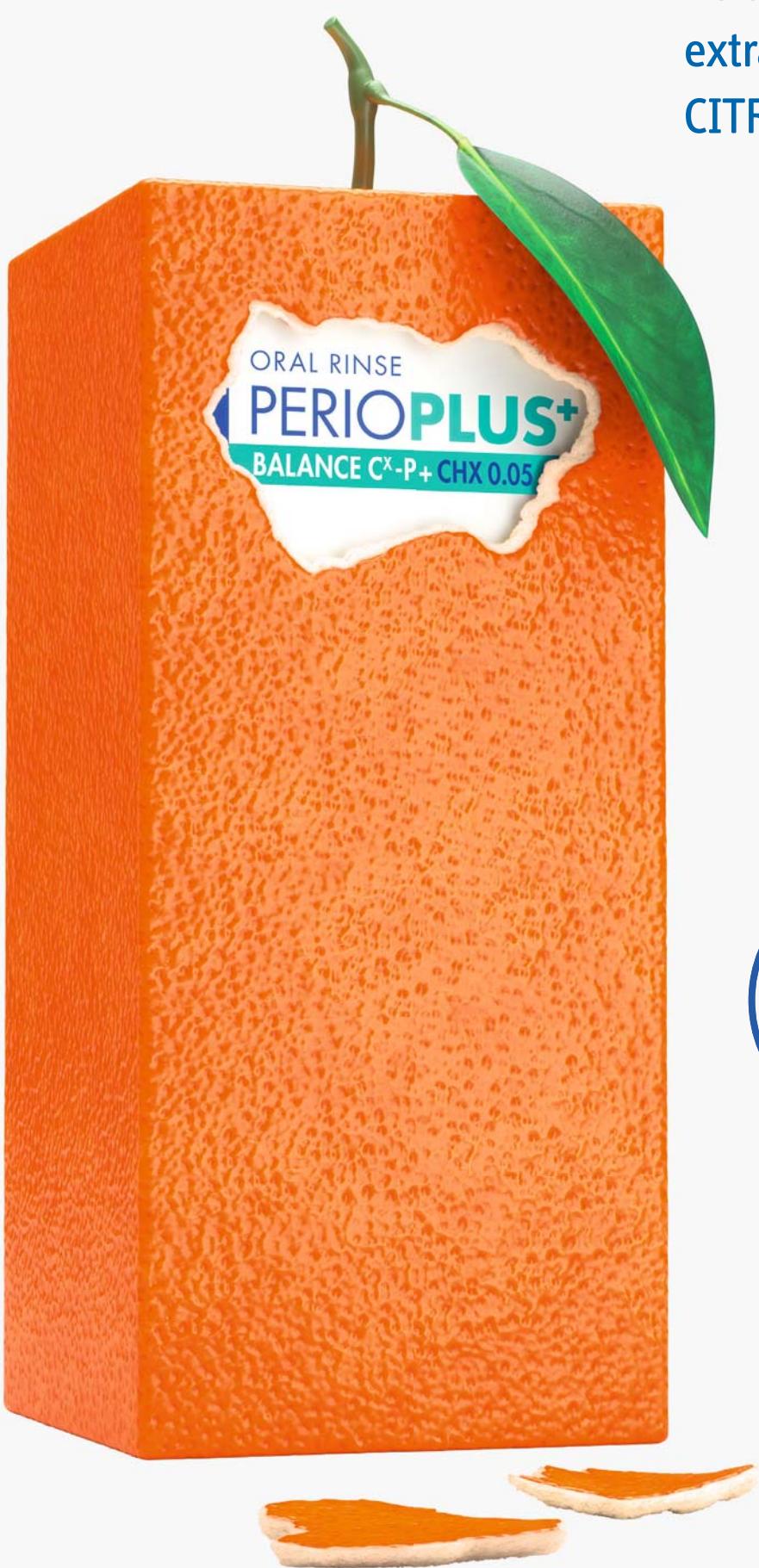


Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	
Procter & Gamble GmbH	5.2	C030	Richmond Medical & Dental	4.2	G081	Schott AG Lighting and Imaging	11.3	B081	Siam Health Group Co., LTD	5.2	B029	
		F039	Riellens Industria e Comercio Ltda	5.2	B101	SCHULER-DENTAL GmbH & Co. KG	10.1	B030	Siang Ping Enterprise Co., Ltd.	11.3	H055	
Prodent Dental Laboratory	2.1	F039	Ritter Concept GmbH	11.3	B080	Schütz Dental GmbH	10.1	G010	SIC invent AG	4.2	L088	
PRODENT Dentalbedarf GmbH	2.2	A010		E081			H019			N089		
Prodent Italia S.r.l.	3.2	G048	Ritter Implants GmbH + Co. KG	11.3	B080	SciCan GmbH	10.2	T020	Sigal Medical Centers Ltd Bioline Dental	4.1	F051	
proDente e.V.	P6	V002		E081			U029			Siger Medical Equipment Co.,Ltd	11.2	R060
Prodigident, Inc.	2.1	G080	Rizmed Instruments	4.1	F020	SciCan Ltd.	10.2	T020	Sigma Dental Systems-Emasdi GmbH	10.2	R038	
Produits Dentaires S.A.	11.3	E018	RMO Europe	2.2	E050		U029			S039		
		F019		F051	Score BV	10.1	J039	Sigma Medical Supplies Corp.	11.3	G040		
Prodways	4.2	L029	Robinson Healthcare Ltd.	2.2	C067	Scorpion-instruments dentaires	11.2	Q029	SigmaGraft, Inc.	4.2	J040	
Prof. Dr. Bischoff & Partner AG			robocam	3.1	J078	Scubalight di Luca Scarduelli	4.1	B066	Signo Vinces	11.3	B050	
Steuerberatungsgesellschaft für Zahnärzte	10.2	L038		K079	SD Mechatronik GmbH	2.1	E020	Sikander and Brother Company	2.1	E089		
PROGRET Ltd. Research-and-Production Company	3.2	E055	Roboice Makina Teknolojileri				F021	SILADENT Dr. Böhme & Schöps GmbH	10.1	C030		
Proimtech Sag.Hizm.San.veTic.Ttd.Sti.	4.1	A100	San. ve Tic. LTD. STI.	3.1	H008	SDI Germany GmbH	10.2	R056	D039			
Promarket Tasarim ve Teknoloji Inc.	2.2	C079	Robomed d.o.o. (LLC)	2.1	B040		S059	Silfradent s.r.l.	11.2	R040		
Promator BV	2.1	D030	Robots and Design Co., Ltd.	3.1	L040	Seattle Bioceramics, Inc.	5.2	E090	S041			
PROMED S.R.L.	11.1	F058	Röder Dentalinstrumente GmbH & Co. KG	10.1	K048		F091	Silmet Ltd.	11.2	P010		
Promedica Dental Material GmbH	10.2	V015	Roko s.c.	11.2	Q040	SegoSoft Prozessdokumentation	10.2	V074	P019			
Promisee Dental Co.,Ltd	2.1	A019	Roland DG Benelux NV	3.1	L030	Sehar Batool International	2.2	F048	Silverfox Europe GmbH	2.1	C028	
ProSafe Products	10.1	K048		M029	Seil Global Company Limited	3.2	A061	D029				
Prosystom ltd.	2.1	D072	Rolence Enterprise Inc.	4.1	C014	Seiler Instrument & Mfg Co Inc	5.2	F081	SIMED s.r.l.	3.2	C048	
		E073	Romidan Ltd.	10.1	B051	SeJong Dental	3.2	A066	SIMEX ITALIA S.r.l.	11.2	S058	
PROTECHNO	10.2	V071	RONVIG Dental Mfg. A/S	10.2	U048	Seliga Microscopes Sp. zo.o.	11.2	K059	Simple & Smart S.R.L.	2.1	A060	
PROTECT-Laserschutz.de	10.1	J068		V049	Selmodels SI	4.1	B090	B061				
Prudentix LTD At Tree of Life pharma office	11.2	S057	Rose Micro Solutions	5.2	E098	SEMPERIT Technische Produkte GmbH			Simplex Engineering Company	4.1	C008	
PSP Dental Co. Ltd.	2.2	C062	rose plastic medical packaging GmbH	2.2	A028	Segment Sempermed	11.1	F061	Sindoh Co., Ltd.	2.2	G073	
PTJ International S.A.S.	11.1	C028	Rossicaws SRL	10.1	D050	Sendoline AB	10.1	C071	Sino-Dental 2019 International			
Pulpdent Corporation	10.1	J031		E051	SEPTODONT GmbH	11.2	L010	Health Exchange and Cooperation Centre,				
Puma Industrial Co. Ltd.	11.3	J051	Royal Dental Laboratory Limited	11.3	K070		M019	National Health	P6	V006		
Purekeys B.V.	2.1	F018	RS Medico	10.2	U069	Septodont Holding SAS	11.2	L010	Sinocera Technology USA Inc.	5.2	F109	
Purgo Biologics Co.	4.1	C059	RTD	4.1	F059		M019	Sinol Dental Limited	11.3	L091		
Purity Laboratories Ltd.			RTI Group AB	2.2	A069	Servo-Dental GmbH & Co.KG	10.2	0038	SinoPharm Dental (Shanghai) Co. Ltd	P1	A006	
Unit P1/P2 North Ring B. Park	5.2	A070	Ruetschi Technology AG	2.2	E029	Sewonmedix	3.2	E080	Sinosteel Luoyang Institute of			
Pyramid Energy Transfer			RUNDAS GmbH	2.1	D040	SGS Dental Implant System Holding	4.1	D070	Refractories Research Co. Ltd.	11.3	L080	
Technology (Canada) Limited.	2.2	G077	S.I.N. Implant System	2.1	A011	Shahak & Co. Diamond Tools Ltd.	10.1	A058	SIRIO DENTAL SRL	10.1	C049	
Q-Optics Quality Aspirators	4.2	M046	S.S. White Burs, Inc.	4.2	L098	Shandong Hongrun			Sisma S.p.A	3.1	H060	
QUART X-RAY QA/QC Solutions	10.1	A066	S&C Polymer Silicon- und Composite			Compressor Technology Co., Ltd	2.2	E073	J069			
Quen Lin Instruments Co., Ltd.	4.1	B018	Spezialitäten GmbH	10.2	P068	Shandong Huge Dental Material corporation	2.2	G020	Sistem Dental Medikal San. ve Tic. Ltd. Sti	2.2	B071	
QUEST Corporation	3.1	H011		R069	Shanghai Carelife			Sistema INP de Implantes Nacionais Ltda.	11.3	D051		
Quicklase Quickwhite	2.2	C069	S&S Scheftner GmbH	3.1	H028	International Trading Co., Ltd.	2.2	C044	SK Bioland co., Ltd.	2.1	C059	
Quickwhite	5.2	A015		J029	Shanghai Dochem Industries Co., Ltd.	11.2	P060	Sky Dent, Inc.	4.2	N065		
QuietOn Oy	2.2	B074	Sabilex de Flexafil Saci	11.2	M030	Shanghai Greeloy Industry Co., Ltd.	2.1	C072	Sky Dental Lab	5.2	E108	
Quintessenz TV-Wartezimmer GmbH & Co.KG	11.3	A041	SACRED INTERNATIONAL	11.2	0038	Shanghai Handy			SLM Solutions Group AG	3.1	M009	
Quintessenz Verlags-GmbH	11.2	N008		P039	Medical Equipment Corporation Limited	2.2	F061	SM-SeaHorse Societa' Unico				
		0008	SAE Dental Vertriebs GmbH -International-	10.2	V058	Shanghai Linyun Industries Co.,Ltd.	2.1	G082	Socio Marco Fiore	2.1	G050	
		0009	SAEG srl	10.1	B069	Shanghai Pinrui Medical Equipment Co., Ltd.	11.2	L052	Smart Glove Corporation Sdn. Bhd.	2.2	F071	
		P009	Saeshin Precision Co., Ltd.	4.1	F048	Shanghai Shenda			Smart Implant Solutions S.L.	3.1	M079	
QwikStrips	5.2	E088	SAEVO	11.1	D040	Denture Technology Co., Ltd	2.2	D076	smart optics Sensortechnik GmbH	4.2	L030	
R & D IMPEX	2.1	D078		E049	Shanghai Smartee Denti-Technology Co.,Ltd.	5.2	E112	M031				
R-dental Dentalerzeugnisse GmbH	10.2	M039	Saeyang Microtech Co., Ltd.	11.1	J060	Shanghai Tecwell Machinery Co., Ltd.	5.2	F110	M038			
R+K CAD/CAM Technologie GmbH & Co. KG	10.2	V058	Sagermax Bioceramics	4.2	L040	Shanghai Tian Ying			N039			
Radix Implants & Biomaterials GmbH	11.2	Q049		M049	Medical Instrument Co., Ltd.	11.3	K071	Smartizon Medical Group Limited	2.1	F070		
Rapid Shape GmbH	4.2	J010	Sall Systems / Easydoing Oy	11.3	E078	SHENDU PAK	2.1	A078	SMI AG	11.3	G039	
Ray Co., Ltd.	4.2	G019	SAM Präzisionstechnik GmbH	10.2	U060	SHENPAZ DENTAL LTD.	11.1	G035	smile dental GmbH	10.1	C040	
rdv Dental GmbH	4.2	L021		V061	Shanghai Wilson			D049				
Re-invent Dental Products GmbH	11.1	G019	Samico Industries	2.2	G041	Precision Technology Co., Ltd.	2.2	D070	Smile Line SA	10.2	V016	
Reach Global India Pvt Ltd	2.2	F069	Samwon D.M.P	2.1	F069	SHENDU PAK	2.1	A078	V019			
Real Odontologica Ind. E. Com. Ltda	11.3	A059	SANADEN di Panarello Andrea	3.2	D062	SHENPAZ DENTAL LTD.	11.1	G035	Smilewise Corporate (Ltd.)	3.2	A041	
Realloy e.K.	2.2	C039	SANCTUARY HEALTH SDN. BHD.	3.2	F008	ShenZhen Advanced Dental Lab Co.,Ltd	3.2	E028	SMITHCNC LLC	2.2	G008	
Reasun Singapore Pte.Ltd	2.1	A079	Sänger GmbH	10.2	V046	ShenZhen Alcadent Co.Ltd	2.2	E075	SMYLIST KFT	11.3	B074	
Rectus Nordic ApS	11.1	J054	SANGI CO., LTD.	5.2	A068	Shenzhen Cradle			SNUCONE Co. LTD	2.2	F060	
REDDISH STONE S.R.L.	11.2	L057	Saniswiss AG	11.1	C030	Medical Technology Co.,Ltd	4.1	B051	G061			
Redon Teknoloji Ltd. Sti.	2.2	G030	SANLILAR TIBBI CIHAZLAR LTD. STI	4.1	D040	Shenzhen Rogin Medical Co.,Ltd	11.3	K080	SOADCO S.L. Klockner Implant System	4.1	B031	
Reed Sinopharm Exhibitions	P1	A006	Sanyei (Deutschland) GmbH	5.2	A058	Shenzhen Xiangtong Co., Ltd.	3.2	E019	Sobitek Instruments Co.	2.2	B051	
REGO Pharma	11.3	D071	SARATOGA S.p.A.	10.1	E068	SHERA			Sofic	11.2	L010	
Rego X-Ray GmbH	11.3	D071		G069	Werkstoff-Technologie GmbH & Co. KG	10.2	O060	M019				
REINER MEDICAL S.L.	3.2	E018	SATELLITE INDUSTRIES	11.1	H058	Shin Myung Dental Co.	3.2	E081	Software Nemotec S.L.	2.1	E031	
RETEL Feinwerktechnik GmbH	10.2	L050	Satou Dental Material Co.Ltd.	4.1	B070	Shinhung Co., Ltd	3.2	C079	SOLTEC S.r.l.	10.2	T051	
		M051		C071	SHINIL DENTEC Co.,Ltd	5.2	C067	solutio GmbH zahnärztliche Software +				
Reliance Dental Mfg., LLC	4.2	H060	SAVARIA-DENT Kft.	11.2	S022	Shining 3D Technology GmbH	3.1	J060	Praxismanagement	11.2	R010	
REM Dental	2.1	C050					K069	R020				
Remedi Co., Ltd.	2.2	G078										

PERIOPPLUS+

CHX – NATURALLY
IMPROVED BY CITROX®

As a powerful antibacterial substance
extracted from bitter oranges,
CITROX® enhances the efficacy of CHX.



Find out more in
HALL 5.2
on stand
C050 / F059
or on
perioplus.com



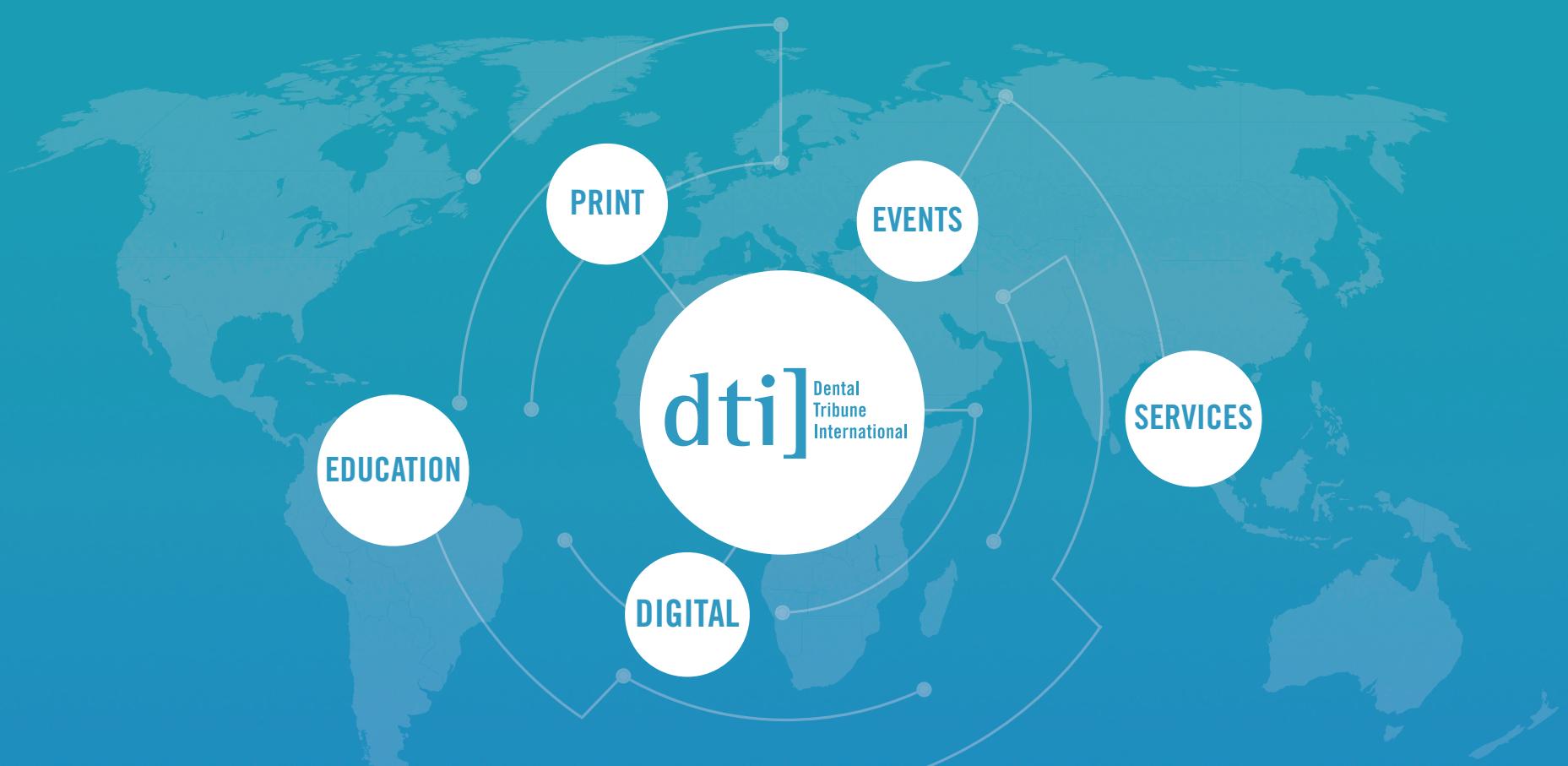
Developed by

curaden
better health for you

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
SPIRO d.o.o.	2.2	C040	TAG Medical Products Corp. Ltd.	3.1	H019	TPC Advanced Technology, Inc.	4.2	G058	van der Ven Dental GmbH & Co. KG	10.2	0068
Spitta GmbH	11.2	P020	Taiwan External Trade Development Council	11.3	J055			H059			P069
		Q021	Takara Belmont Corporation	11.2	Q010	Trade Development			VANETTI SA	3.2	E011
Spring Health Products, Inc.	4.2	G073			R019	Authority of Pakistan (TDAP)	2.2	F038	Vaniman Manufacturing	11.3	E035
Springer Medizin Verlag GmbH	10.1	G054	TALLADIUM Inc.	10.2	S061			F038g	Vannini Dental Industry s.r.l.	3.2	G028
SprintRay	5.2	D080	Tandex A/S	5.2	F040			G039g	Varzene Metal San. Ve Tic. A.S.	2.1	C038
SRI TRANG GLOVES (THAILAND) Co., Ltd.	2.2	E059	TaP Trading and Production	11.1	D008			F040g	Vatech	11.2	M040
SS GLOBAL	3.2	B057	Task, Inc.	4.1	C078			G049g			N049
SSP Politol GmbH & Co. KG	11.3	F070	Tata Surgical (Pvt) Ltd.	2.2	G035			G039	Vatech Co., Ltd.	4.1	D090
STABYL SAS	3.2	F020	TAU STERIL DI BIANCHI G. E C. SNC	10.1	G044	Transcodent GmbH & Co. KG	10.2	U071			F090
Staino	4.2	H058	Taub Products/ Perfectone Molds	4.2	H060	TRATE AG	2.1	A051			F099
		J059	TAV Dental Ltd.	4.2	G038	Traumec	11.3	D058	VDW GmbH	10.1	B050
Starmed GmbH & Co KG	10.2	U028	TAVOM S.r.l.	10.1	F064	Tre T SRL	10.1	G069	VE.LIA srl	4.1	B090
steco-system-technik GmbH & Co. KG	11.1	D008	TBM Corporation	3.2	C059	Tree-Oss S.R.L.	11.2	R051			C091
Stein SRL	4.1	B039	TBR IMPLANTS GROUP	4.1	A058	Treibacher Industrie AG	2.1	E019	Veltz3D	3.1	J058
Steritrays	4.2	M029	TDV Dental Ltda.	11.2	L010	Trendgold Binder Dental GmbH	3.1	M041			K059
Stern Weber	11.2	R038			M019	Trent Dent Products Ltd.	11.2	S049	Veradenta Dental Mobilya ve Ekipmanları		
		S039	teamwork media GmbH	11.1	E008	Tressis Italia srl	2.2	B019	İmalat San ve Tic.LTD.S	2.2	F058
Sterngold Dental, LLC	4.2	J054			E060	TRI Dental Implants AG	4.2	J039			G059
Steros GPA Innovative, S.L.	2.2	C020			F009	Tri Hawk International	4.2	G050	Verband medizinischer Fachberufe e.V.	11.1	B057
Stiftung Hilfswerk Deutscher Zahnärzte für Lepra- u. Notgebiete (C.H. Bartels Fund)	11.2	O050	teamwork media srl	11.1	D063			H051	Verdent Ltd.	2.2	F028
		P059	TEAMZIEREIS GmbH	4.1	F050	Tribest Dental Products Co., Ltd.	11.3	K081			G029
Toddard Manufacturing Company Limited	10.2	U061	Technew Com. Ind. Ltda	11.3	A052	Trident SRL	11.3	G071	Verein für Zahnhygiene e.V.	11.2	0050
Stoma / Storz am Mark GmbH	10.2	U011	Techsurg	2.2	B066	TRIGEMA Inh. W. Grupp e. K.	2.2	A058			P059
Stoma Dentalsystems GmbH & Co. KG	10.2	U011	Tecniche Nuove SpA	2.2	E041	TRINON Titanium GmbH	4.1	C080	Vericom Co., Ltd.	3.2	A011
STOMADENT SK s.r.o.	11.1	H059	TECNO-GAZ S.p.A.	11.2	M018			D081	Verlag Neuer Merkur GmbH	10.1	B008
Stratasys GmbH	10.2	P032			N019	TrollDental Sweden AB	11.1	F011	vhf camfacture AG	10.1	E040
Straumann Deutschland GmbH	4.2	G080	TECNODENT SRL	11.2	K008	TronWare Medtech Inc.	11.3	J041			F041
		K089	TECNOFAR S.p.A.	11.2	Q048	Truewin Industries	2.2	F032	Viarden Lab LLC	5.2	D081
STRAUSS & CO. Industrial Diamonds Ltd.	10.2	R031	TECNOLAM S.r.l.	10.1	F064	TRUMPF Laser- und Systemtechnik GmbH	3.1	K070	VieSID Vienna School of Interdisciplinary Dentistry	4.1	B029
Streamhealth Dental	4.2	K046	Tecnomed Italia s.r.l.	3.2	G070			L079	VIEWORKS CO., LTD.	2.1	C080
Structo Pte Ltd	2.2	E040	Tecnoss Dental srl	4.2	J041	Trusted Dentists			Vipi Ind Com Exp Imp		
		F041	TEDEQUIM SRL	11.2	N037	(juristischer Rahmen: Zahnarzt Plus GmbH)	3.2	A008	de Produtos Odontológicos Ltda.	11.2	M028
StudiMed GmbH Medizinstudium im Ausland	P1	A008	TEHNODENT d.o.o. (Ltd)	11.1	A039	TSpro GmbH	5.2	B040			N029
Sturdy Industrial Co., Ltd.	11.3	H051	TehnoDent GmbH	2.1	E030	TTBio Healthcare Inc.	2.1	B009	Virteasy Dental	2.2	B054
STYL FRIGO S.N.C. Di Manias Giorgio E.C.	11.3	E060			F031	Türkmenoglu Firca Hiybet Aktas	2.1	C030	Vision Engineering Ltd.	10.1	G049
		F061	Tek Metal San. ve Tic. A.S.	3.2	F010	U-Dent Dentalinstrumente	10.1	A071	VisionmaxX GmbH	11.3	A008
Sudemed Dental	2.1	D069			G011	Uamed Surgical Industries	2.1	E071			C009
Sulzer Mixpac AG	10.2	U071	TEKMEDIC (m) SDN BHD	3.2	F060	Ubgen S.r.l.	3.2	E038	Vista Dental Products	11.3	K029
Sümer Uluslararası San. Tic. A.S.	2.1	G029	TEKMIL TIBBI ARAC VE GERECLER					F039	VITA Zahnfabrik H. Rauter GmbH & Co. KG	10.1	D010
Summit Dental Systems	5.2	F099	Ticaret Ve Sanayi LTD. Sti	11.1	A011	UBrush! Enterprises B.V.	10.1	K048			E008
SUN Oberflächentechnik GmbH	11.3	H080	TEKNE DENTAL s.r.l.	11.2	Q034	UFIT INC.	2.1	D076			E009a
Sunmax Biotechnology Co., Ltd.	4.1	D013			R035	UFSK-International OSYS GmbH	11.1	D039	UGIN' DENTAIRE SAS	3.1	H056
SUNSHINE - Dr. Hopf GmbH & Co. KG	10.2	M008	TEKNOSERVICE by EUROPRESS S.r.l.	11.2	S038			J057			E019
Sunstar Dental Laboratory Spain SL	5.2	B090	Tekscan, Inc.	4.2	M050	UGURLU DISCILIK LTD STI/ DENTindex	2.2	F068	vitaclinical	10.1	D010
Sunstar Deutschland GmbH	5.2	A030			N051			G069			E019
		B031	TeleDenta GmbH	10.2	V070	UK PAK Dental	2.1	D070	VITALI srl	10.2	T058
Sunstar Europe S.A.	5.2	A030	Teledyne DALSA	11.2	S051	UL AMIN INDUSTRIES	2.2	C075			U059
		B031	Tellyes Scientific Inc.	2.1	B067	Ultimaker B.V.	5.2	B080	Vivo Medical Devices s.l.	11.3	A045
Super Dental Company	2.1	G090	Temrex/JR Rand	4.2	M070			C081	VK Driller Equipamentos Elétricos LTDA	11.3	B040
Super Fiber Post by iLumi	4.2	L074			N071	Ultradent Products GmbH	11.3	K010	VladMiVa	11.3	D070
Support Design AB	11.3	G070	TePe Munhygienprodukter AB	5.2	B010			L019	VOCO GmbH	5.2	C040
		H071			C019	GmbH & Co. KG			Voitair GmbH	10.1	A045
Sure Dent Corporation	3.2	G069	Terrats Medical S.L.	2.2	G010				VOP Ltd	3.2	F038
SURGICRAFTS	3.1	K038	THE HUMBLE CO.	5.2	A019	Ultradent Products, Inc.	11.3	K010	VP Innovato Holdings Ltd	11.3	F040
Surgident Co., Ltd	2.1	F076	The Yoshida Dental MFG. Co. Ltd.	4.1	C060						G049
Surgitel Deutschland	10.1	A059			D061	Unicare Biomedical, Inc.	4.2	N056	VTEC SRL	11.2	N034
Suvision America Corp.	4.2	N052	theratecc GmbH & Co KG	11.1	H050	Unicorp Instruments Inc.	2.1	G021	W.R. Rayson Export, Ltd.	4.2	H056
Suzhou Dentasia Medical Equipment Co. Ltd.	2.2	F061	Thermo-Star GmbH	11.2	P037	UNIDI Unione Nazionale Industrie			W&B Dental Service	10.1	C068
Suzhou Digital-Health Care Co., Ltd.	2.1	C078	Thermoplastic Comfort Systems, Inc.	4.1	B090	Dentare Italiane - Promundi)	10.1	G051	W&H Dentalwerk Büromoos GmbH	10.1	C010
Suzhou Juneland Medical Co., Ltd.	3.2	E019			C091						C018
Suzhou Junwei Medical Equipment Co., Ltd			THIENEL Dental e.K.	10.1	B068	UniDraw VR T					D008
			Thomas Dentalgeräte GmbH	10.2	N044	technology Research Institute Ltd.	2.1	B069			D011
SVENSKA DENTORAMA AB/SWEDEN	10.2	V011	Ti-oss Chiywewon Co. Ltd.	4.1	C050	Union Dental S.A.	10.1	F018	W&H Deutschland GmbH	10.1	C018
Sweden & Martina S.p.A.	4.1	A098	Tian Shwu Co., Ltd.	4.1	C012	Union Faith Inc.	2.1	F058			D019
Swedish Dental Supplies AB	11.1	H048	TIP TOP TIPS Sàrl	10.2	M056	Unitech Sarl	3.2	F041	W&H Sterilization Srl.	10.1	C010
SWIDENT S.R.L.	11.1	A008			M057	United Dental Changzhou	4.1	F049	WALDMANN - ENGINEERS OF LIGHT		
Swiss & Wegman SRL	5.2	C071	Tiss'you Srl	5.2	A028	United Medical Inc	2.1	G058	Herbert Waldmann GmbH & Co. KG	10.2	P059
Swiss Egyptian Co. (SESIC) for Oral Care Products & Cosmetics	11.3	B070	TISSIDENTAL	10.1	K046	Univet s.r.l.	4.2	G020	WAM	3.2	D060
Swiss Precision Instruments AG	11.1	D031	Tita-Link BVBA	11.3	B076	Up3d Thech Co.,Ltd	3.1	M010	Wand Dental, Inc.	11.1	D058
SwissLoupes - SandyGrendel AG	2.2	E									

Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth	Firma Company	Halle Hall	Stand Booth
WH-TAIFUN	11.3	D078	WORLD WORK SRL	3.2	D049	Yuyao Jintai Machine Factory	2.2	D071	ZH Graceful Dental Lab Co., Ltd.	2.1	F055
Whip Mix Europe GmbH	11.1	B050	Woson Medical Instrument Co., Ltd.	3.1	J079	ZA Zahnärztliche			Zhejiang Protect Medical Equipment Co., Ltd.	2.2	D049
White Dental Beauty - Optident Limited	4.2	K060	Wright Health Group	4.2	J069	Abrechnungsgesellschaft AG	11.1	F060	Zhejiang Yahong Medical Apparatus Co., Ltd	2.2	E079
		L060	Wuhan Gigaa Optronics Technology Co.,					H061	Zhermack GmbH Deutschland	11.3	E008
		L069	Ltd. (Gigaa Laser)	2.1	F062	Zadruga Novaki z.o.o.	11.3	E068			E010
		M069	Wuhan Jinguang Electronic					F069			F009
white digital dental GmbH	11.1	J008	Appliance Co., Ltd	2.1	C070	Zahnarzt Plus GmbH	3.2	A008			F011
Whitepeaks Dental Solutions			Wykle Research	11.1	F010	Zahnarzt-Helden GmbH	11.1	C040	Zhermack S.p.A.	11.3	E008
GmbH & Co. KG	11.1	A058	X-Nav Technologies	4.2	N047	Zahnärztekammer Nordrhein K.d.ö.R.	11.1	F060			F009
		A059	Xcelstis AG	10.2	V060			H061	Zhonghong Pulin Medical Prod. Co., Ltd.	2.1	G058
Whiter Image Dental	5.2	C088	Xdent	11.3	D059	Zahnärztliche Mitteilungen (ZM) Organ			Zhuhai DS Dental Technology Co. Ltd.	3.2	E009
WHITEsmile GmbH	11.3	F008	Xingchen 3B Dental Inst. & Mat. Ltd.	3.2	E020	der Bundeszahnärztekammer und KZBV	11.2	O050	Ziacom Medical S.L.U	4.1	A078
		G008	Xinial Systems GmbH & Co. KG	2.1	D018			P059			B079
		G009	XO CARE A/S	10.2	T008	Zahnärztlicher Fach-Verlag GmbH	11.2	N048	ZIL FOR S.R.L.	10.1	C049
		H009	Xpedent UK Ltd	2.1	B039			0049	Zimmer Biomet	3.1	H040
WhiteWash Laboratories Ltd.	5.2	F038	Yamahachi Dental MFG., CO.	4.1	B070	Zahnfabrik Bad Nauheim GmbH & Co.	11.1	E026			J049
WIEDENT Sp. J.	11.2	Q035	Yamakin Co., Ltd.	4.1	D069	Zantomed GmbH	11.2	Q029	ZINEDENT Implant Üretim A.S	4.1	F040
Wiegelmann Dental GmbH	11.2	P018	Yancheng Denrum Medical Apparatus Co., Ltd	2.2	E077	Zapp Precision Metals GmbH			Zinkh	3.2	A041
Wilhelm Weisweiler GmbH & Co. KG	11.2	S059	Yates Motloid	4.2	N077	MEDICAL ALLOYS	2.1	F010	Zirc Dental products Inc.	10.1	K048
Willemin-Macodel SA	3.1	L028	YDM Corporation	4.1	C068	Zaryab Instruments	2.2	F034	Zircone-Tech SARL	3.1	L061
Willmann & Pein GmbH	3.2	A020	Yena Makina San. Ve Tic. A.S.	3.1	H071	zebris Medical GmbH	4.2	L102	ZIRKONZAHN GmbH	4.2	G010
Winbex Corporation	11.3	H030	YESBIOGOLD Co.,Ltd.	2.1	F091	Zecha Hartmetall- Werkzeugfabrikation GmbH	3.1	L011			J019
		J039	Yesbiotech Co.,Ltd	5.2	B066	Zeiser Dentalgeräte GmbH	11.2	P030	ZL Microdent-Attachment GmbH	11.2	P040
Winsix	11.2	S030	Yeti Dentalprodukte GmbH	4.1	A020			Q033			Q041
Winus Technology Co. Ltd.	3.1	K040	Yller	11.3	C040	Zeising Germany GmbH	10.1	G020	Zolar Technology & Mfg Co. Inc	4.1	D053
		L041			D041			H021	Zoll-Dental	4.2	J064
Wirtschaftsgesellschaft des VDZI mbH	11.2	S010	Ymarda Optical Instrument Factory	5.2	E110	ZENIUM SAS	11.1	D051	ZrO2 Powertools GmbH & Co. KG	3.1	L019
		S012	Young Dental	11.2	P058	Zerodent	2.1	D067	ZTDental Corp. Ltd.	3.2	E053
Wissner Gesellschaft für Maschinenbau mbH	3.1	H020	Young Dental Gifts (HK) Ltd.	2.1	F059	Zeros Co., Ltd.	2.2	E055	Zubler Gerätebau GmbH	10.2	L060
Wittex International	2.1	E067	Young Innovations Europe GmbH	11.2	0048	zeros28dentsolution	3.2	D067	Zumax Medical Co.,Ltd	2.1	C048
WM Brands LTD.	5.2	F030	Young Sun Develop Co.	4.1	B090	Zest Dental Solutions	4.2	J070			D049
Wohlwend AG Dental Manufaktur	10.2	S021			C091			L088	Zyris	4.2	L070
Wonhyo Inc.	3.2	D080						N089			M071
Woodpecker Medical Instrument CO.,Ltd	11.3	B079	Yurucheng Dental materials Co., Ltd.	2.1	E048	ZEVADENT s.r.o.	2.2	B009	Zyron Medical, S.L.	10.2	V071
WORKNC DENTAL /					F049	Zeyco	5.2	D090	Zyrlux	5.2	A096
Hexagon Manufacturing Intelligence	3.1	J050	Yuwei Dental Material Co., Ltd.	2.2	G060	Zfx GmbH	3.1	H040			J049
World Bio Tech Co., Ltd.	3.2	B067									

AD



The World's Dental Marketplace

Hall 4.1, Booth D060/F061

meoplant®

Dental Implantat System

IDS 2019
Halle 2.2
Stand A 71

PREMIUM
QUALITY
MADE IN GERMANY



Implantat
59,- €
inkl.
Verschluss-
Schraube

Eine
prothetische - Plattform
für alle
Implantat - Durchmesser

Ø 3,5mm



Ø 3,8mm



Ø 4,2mm



Ø 4,8mm



Ø 6,0mm



MeoMini®
mit Kugel-Abutment

Ø 2,9mm



alle Preise zzgl. ges. MwSt.

Meoplant Medical GmbH
Malchiner Straße 99
D-12359 Berlin

Fon: +49 (0)30 - 80 933 41 66
info@meoplant.de - www.meoplant.de