

## kurz im fokus

**ZWP Online**  
Weitere Informationen zu diesem Unternehmen befinden sich auf [www.zwp-online.info](http://www.zwp-online.info)

**Neues Dental Depot in Essen**

Henry Schein Dental Depot, Marktführer im deutschen Dentalfachhandel, eröffnete Ende März einen neuen Standort in Essen – der Kulturhauptstadt Europas 2010. Auf modernen Ausstellungsflächen wird Einrichtung und Technik für die Praxis und das Labor anschaulich und kundennah präsentiert. Das neue Dental Depot mit 280m<sup>2</sup> Gesamtfläche befindet sich in zentraler Lage in der Nähe des Hauptbahnhofs. Mit diesen neuen Räumlichkeiten erweitert Henry Schein seine regionale Präsenz im Ruhrgebiet aus. Seinen Kunden bietet das Unternehmen damit mehr Auswahl und eine größere Leistungsvielfalt vor Ort. Im Vordergrund des breiten Dienstleistungsangebots stehen die persönlichen Beratung und ein maßgeschneiderter Service zur Erfüllung auch spezieller Wünsche und Bedürfnisse. [www.henryschein-dental.de](http://www.henryschein-dental.de)

**Sonderausgabe „Erosion“**

Die Sonderausgabe „Erosion“ des von GABA herausgegebenen Fachmagazins Prophylaxedialog erfreut sich starker Nachfrage. Trotz vieler Bestellungen des Magazins in den vergangenen Wochen können Interessierte jederzeit weitere Hefte anfordern. Das rege Interesse an dieser Zeitschrift zeigt für die Herausgeber, dass die Indikation Zahnerosion in den letzten Jahren immer mehr an Be-

deutung gewonnen hat und wohl künftig noch mehr in das Blickfeld der Zahnärzte rücken dürfte. Das Sonderheft „Erosion“ ist bestellbar unter der Fax-Nr.: 0 76 21/9 07-1 24 oder per E-Mail: [presse@gaba.com](mailto:presse@gaba.com)

**PROPHYLAXEdialog**

Zahnheft für Prävention in der Praxis



■ Erosion und Zahnschmerz  
■ Prävalenz der Zahnschmerz  
■ Befund, Diagnose, Risikofaktoren  
■ Prävention und Therapie



VITA goes iPhone:

**Zahnsimulation jederzeit und überall**

Apps (engl. application), d.h. Anwendungen für sogenannte Smartphones wie das Apple iPhone, können über das Internet zu unterschiedlichsten Themen auf das Mobiltelefon heruntergeladen werden. Die Auswahl reicht von lustigen Spielen bis hin zu ernsthaften Anwendungen wie zum Beispiel Wörterbüchern und Datenbanken. Praktisch ist auch die neue VITA App Zahnkonfigurator: Diese ermöglicht die Simulation verschiedener Zahnformen, sodass einfach und direkt geprüft werden kann, welche am besten mit dem Gesicht harmoniert – jederzeit und überall. Wird im Patientengespräch die aktuelle Frontzahnaufstellung erörtert, kann diese mit der Simulation des VITA Zahnkonfigurators spontan und anschaulich den Patientenwünschen angepasst werden. Mit dem iPhone wird einfach ein Foto des Patienten erstellt und als individuelle Grundlage für die Ermittlung der optimalen Zahnform – rundlich, dreieckig, quadratisch etc. – genutzt. Über zusätzliche Tools



können auch die Größe, die Länge sowie die vertikale Position der Zähne geändert und die Farbe im Hell-Dunkel-Bereich angepasst werden. Erhältlich ist die VITA App Zahnkonfigurator gratis über die Internetplattform iTunes, einfach „Toothconfigurator“ in die Suchmaske eingeben. Die Vollversion der PC-Software VITA Zahnkonfigurator wird voraussichtlich ab Ende 2010 verfügbar sein.

**VITA Zahnfabrik****H. Rauter GmbH & Co. KG**

Tel.: 0 77 61/56 22 22

[www.vita-zahnfabrik.com](http://www.vita-zahnfabrik.com)

Verstärkung bei RitterConcept GmbH:

**Im Dialog mit Ritter**

„Jetzt ist Ritterzeit und die Dinge fangen an sich zu bewegen. Wir werden uns auf das besinnen, was wir können: Gute und solide Qualität ‚made in Germany‘ zu einem fairen Preis anzubieten“, so der neue Mann für das Marketing bei der Ritter-Concept GmbH Ulm/Zwönitz. Lutz Meyer ist für das Unternehmen seit Jahren im Bereich Werbung und Marketing tätig und vertritt Ritter ab sofort auch nach außen offiziell zur internen und externen Verstärkung von Kommunikation der Strategie für 2010.

Ritter konzentriert sein Produktportfolio und legt den Fokus auf die Kernprodukte mit eindeutigen Vorteilen von Ritter-Zahnbehandlungseinheiten für den Zahnarzt: Zuverlässigkeit, auf den Nutzen reduzierte Elektronik, tragende Teile aus Metall verbunden mit einem absolut fairen Preis für die Qualität eines in Deutschland hergestellten Produktes.

„Authentizität bringt Glaubwürdigkeit – da müssen wir beim deutschen Zahnarzt

wieder hin. Die Vertriebsfolge der vergangenen Monate durch unseren neuen Vertriebsleiter Thomas Sahler helfen sehr, dieses Vertrauen weiter zu beflügeln. Echte Werte zählen wieder und die Zeiten von ‚Billig, Plastik & Co.‘ rücken die Dinge auf dem deutschen Markt wieder ins rechte Licht“, so Schmitz weiter. Unabhängig davon bietet das Unternehmen unter Ritter America – zunächst nur für den internationalen Markt – Zusatzsysteme als Komplettlösung für die moderne Zahnarztpraxis an, wie etwa DVT (Digitale Volumetomografen), Panoramaröntgen-Systeme und digitale Sensortechnik. Auch Autoklaven, Kompressoren und Bleachingssysteme sind in der Projektierung von Ritter. Sollte dies auch für den deutschen Markt interessant sein, wird das rechtzeitig kommuniziert. Als Projekt und Vorbereitung sieht Ritter diese interessanten Produkte allemal. Jetzt beginnt Ritter mit einem runden Frühjahrsangebot für den qualitätsbewussten, arbeitsorientierten Zahnarzt.

**RitterConcept GmbH**

Tel.: 07 31/17 54 10-0

[www.ritterconcept.com](http://www.ritterconcept.com)

BEGO Security:

## Implantate auf fünf Jahre versichert

Aufgrund des Erfolges der Garantiezusage „BEGO Security Prothetik“ für Kronen, Brücken und Modellguss basierend auf BEGO-Materialien bietet das Bremer Dentalunternehmen ab sofort auch für BEGO-Zahnimplantatversorgungen eine Versicherung auf fünf Jahre an. Und das ab dem ersten Tag der Implantation, also ganz ohne Karenzzeit.

Eine weitere Besonderheit: im Falle eines Ausfalls des Implantats sind auch alle aufgebrauchten Suprakonstruktionen mitversichert. Das spricht für die Qualität der BEGO-Produkte und gibt dem Implantologen als Anwender die Gewissheit, ein besonders sicheres und zuverlässiges Produkt für anspruchsvolle Patienten zu führen – und das zu attraktiven Konditionen. So können

Zahnärzte dem Patienten die Entscheidung zu einer höherwertigen Leistung erleichtern und durch vereinbarte Nachuntersuchungen langfristig eine gute Versorgung sicherstellen. Und das für sämtliche mit BEGO-Material erstellten Arbeiten.

Die Versicherung schützt den Patienten vor den finanziellen Folgen bei einer Reparatur oder Neuanfertigung. Neben den Kosten für Material und den zahn-technischen Aufwendungen sind auch Zahnarzthonorare, die nicht von der Krankenversicherung erstattet werden, eingeschlossen. Die Garantieleistung beträgt pro Implantat bis zu 2.500 Euro.  
**BEGO Bremer Goldschlägerei  
 Wilh. Herbst GmbH & Co. KG**  
 Tel.: 04 21/20 28-0  
[www.bego.com](http://www.bego.com)

Qualitätsmanagement:

## Schulung und Software für das Praxisteam

Das neue Dürr Dental Qualitätsmanagement führt die Praxis innerhalb kurzer Zeit zu einem maßgeschneiderten Qualitätsmanagement nach den Richtlinien des Gemeinsamen Bundesausschusses. Das Angebot umfasst zwei Schulungs- und Beratungstage in der Praxis sowie eine uneingeschränkte

buch mit über 200 vorbereiteten Arbeitsanweisungen, Checklisten und Prozessbeschreibungen. Der QM-Guide nutzt Office 2007, sodass die Einarbeitung leichtfällt. Ein Vorteil besteht in der Offenheit des Systems: So können bereits vorhandene Dokumente einfach integriert werden – jede Vorarbeit hat sich damit gelohnt. Im zweiten Schritt setzt das Praxisteam die Vorgaben der Trainerin um und passt das QM-System den Praxisbedürfnissen individuell an. Ein weiterer Beratungstag schließt die Einführung ab. Mit dem elektronischen Job- und Termin-Organizer werden Aufgaben und Verantwortlichkeiten festgelegt und ein Fehlermanagement etabliert. Umfassende Unterstützung leisten die kompetenten Trainerinnen und die Service-Hotline auch nach der Schulung.

**Dürr Dental AG**  
 Tel.: 0 71 42/7 05-2 87  
[www.duerr.de](http://www.duerr.de)



Softwarelizenz. Im ersten Schritt wird eine Ist-Analyse der Praxis durchgeführt, einzelne Arbeitsabläufe und Prozesse erfasst, überprüft und optimiert. Ein zentrales Hilfsmittel ist der QM-Guide, ein elektronisches QM-Hand-



Ihr Helfer bei  
 der Aufklärung  
 und Beratung  
 Ihrer Patienten!

- Beschlagfreie Spiegeloberfläche
- Einfache Handhabung und sichere Anwendung
- Verzerrungsfreie und farbgetreue Bildaufnahmen
- Verbesserte Unempfindlichkeit gegen Kratzer
- Einfache Fokussierung Ihrer Digitalkamera auf Spiegeloberfläche
- Spiegelkassette im Professional-Kit bietet komfortable Sterilisation

**JETZT BESTELLEN UND  
 10 % SPAREN!\***

\*Aktion gültig bis 31.05.2010

**ZWP online**  
 Weitere Informationen zu diesem Unternehmen befinden sich auf [www.zwp-online.info](http://www.zwp-online.info)

**JAKOBI Dental Instruments**  
 Kurt-Weill-Weg 2 | 69181 Leimen  
 Tel.: 0 62 24/14 56 44 | Fax: 0 62 24/14 51 11  
 E-Mail: [info@jakobi-dental.de](mailto:info@jakobi-dental.de) | [www.jakobi-dental.de](http://www.jakobi-dental.de)