

„Unser Ziel ist es, die Marktposition weiter auszubauen“

| Redaktion

Die dental bauer-gruppe ist eine inhabergeführte Firmengruppe traditionellen Ursprungs im Dentalhandel. Als einer der führenden Familienunternehmen im deutschsprachigen Dentalmarkt mit Stammsitz in Tübingen legt dental bauer großen Wert auf Individualität und Persönlichkeit anstelle von anonymem Konzerndenken, daher auch der Leitsatz „Erfolg im Dialog“. Wir sprachen mit Jochen G. Linneweh, dem geschäftsführenden Gesellschafter der dental bauer-gruppe, über den neuen, einheitlichen Marktauftritt, die Internationale Dental-Schau in Köln sowie Pläne und Ziele des Unternehmens.

Herr Linneweh, die Unternehmen der dental bauer-gruppe präsentieren sich seit Beginn des Jahres einheitlich unter einem Logo. Welche Chancen und Verbesserungen bedeutet dieser Schritt für Ihre Kunden sowie die gesamte dental bauer-gruppe?



Selbstverständlich steht die optische Anpassung eines Firmenlogos in keinerlei Zusammenhang mit Veränderungen bestehender Leistungsmerkmale. Ziel unseres damit noch einheitlicheren Auftrittes ist es vielmehr, die bereits seit Jahren bestehende Verflechtung unserer Firmen auf einem Blick erkennbar zu machen und die direkte Verbindung zur dental bauer-gruppe hervorzuheben.

Das schafft verbesserte Transparenz für den Kunden, an welchen Standorten er die Leistungsmerkmale von dental bauer vorfindet, die seinem Qualitätsanspruch an ein modernes Dentaldepot gerecht werden. Zusätzlich schafft der einheitliche Marktauftritt bei Mitarbeiterinnen und Mitarbeitern eine positive

Identifikation mit dem eigenen Unternehmen.

Das Portfolio der dental bauer-gruppe umfasst von der gesamten Praxisplanung und -einrichtung bis zur Vermittlung von Assistentenstellen an junge Zahnmediziner alle relevanten Bereiche des Dentalmarktes. Welche Wege durch die Krise sehen Sie für Zahnmediziner und -techniker?

Ich erinnere mich noch lebhaft an die 1970er-Jahre und den dentalen Boom, als nach einem Regierungswechsel im Zuge vermeintlicher sozialer Gleichstellung die Krankenkassen Zahnersatz, speziell Prothetik, mit 100 Prozent bezuschussten.

Weder unrealistische konjunkturelle Höhenflüge noch Krisennachrichten sollten solide arbeitende Menschen aus dem Gleichgewicht bringen. Zahnärzte und Laborbesitzer sind aufgerufen, sich als Unternehmer zu sehen und mit einem gesund-solidem Selbstbewusstsein auf ihre persönliche Leistung und die ihres Teams vertrauen. Und sie sollten durchaus aktiv mit Patienten und Kunden darüber sprechen.

Im März fand die Internationale Dental-Schau in Köln statt und konnte entgegen den zurückhaltenden Erwartungen ein sehr positives Fazit ziehen. Wie be-

werten Sie aus der Sicht des Handels die Signalwirkung der Leitmesse?

Es tat manchem Pessimisten gut, die Menschenströme und gefüllte Messehallen zu sehen. Doch Besucherzahlen sind kein Konjunkturbarometer. Fakt ist, dass das Interesse von Zahnärzten und



Jochen G. Linneweh, geschäftsführender Gesellschafter der dental bauer-gruppe.

Zahn Technikern an modernen Behandlungs- und Arbeitsmethoden ungebrochen groß ist. Erfreulich ist auch zu sehen, dass sich hieraus aktuell Investitionsabsichten und -entscheidungen entwickeln. Aus dieser Beobachtung jedoch für die kommenden Monate eine euphorisch positive Signalwirkung ab-

zuleiten, halte ich persönlich für laienhaft naiv und aus Unternehmenssicht für regelrecht fahrlässig.

Wie sehen die langfristigen Pläne und Ziele Ihres Unternehmens aus?

dental bauer ist ein inhabergeführtes mittelständisches Unternehmen. Trotz der Größe der Firmengruppe verfügen wir über ein personell schmal gehaltenes Management und kurze Entscheidungswege. Dadurch sind wir in der Lage, schnell auf Marktgegebenheiten zu reagieren. Entsprechend planen und realisieren wir unsere Projekte.

Formuliertes Ziel ist, unsere Marktposition nicht nur zu halten, sondern mit gesundem Expansionskurs ohne Zeitwänge auszubauen. Die Sicherung unserer Kundenbeziehungen und der Erhalt von Arbeitsplätzen stehen als Gebot über allen Strategien.

Herr Linneweh, Sie waren selbst 13 Jahre lang als Zahn-techniker tätig, bevor Sie die dental bauer-gruppe zu einem der führenden Unternehmen im deutschsprachigen Dentalmarkt machten. Was würden Sie, eingedenk Ihres eigenen Weges, kommenden Generationen mit auf den Weg geben?

Die Frage klingt, als erwarten Sie die Antwort eines Weisen. Der bin ich nicht. Ich möchte die Beantwortung allgemein fassen, unabhängig von „dental“. Jeder Markt, jede Branche und jeder Beruf wird geprägt durch eigene Gesetze. Schon allein der viel zitierte Begriff „lege artis“ bezieht sich auf eine fehlerfreie Arbeitsweise und steht für die erforderlichen Gesetzmäßigkeiten in der Aneinanderreihung von Prozessen, um eine exzellente Arbeit abzuliefern. Trotz allem Lernwillen und Fleiß müssen dennoch elementare Voraussetzungen beim Einzelnen gegeben sein.

Es mag pathetisch klingen, doch wem es dann gelingt, Begriffe wie Disziplin, qualitativer Selbstanspruch, Kritikfähigkeit und Sozialkompetenz als selbstverständlich mit seinem Aufgabenumfeld in Verbindung zu bringen, besitzt herausragende Voraussetzungen für beruflichen Erfolg. Das gilt für selbstständige Unternehmer wie Angestellte in gleicher Form.

Mein ergänzender Aufruf hierzu an die „altgedienten Routiniers“ der Arbeitswelt: Den Willen zeigen, die leistungsbereite nachfolgende Generation wohlwollend aktiv zu unterstützen und Chancen aufzeigen.

Vielen Dank für das Gespräch!

kontakt.

dental bauer-gruppe

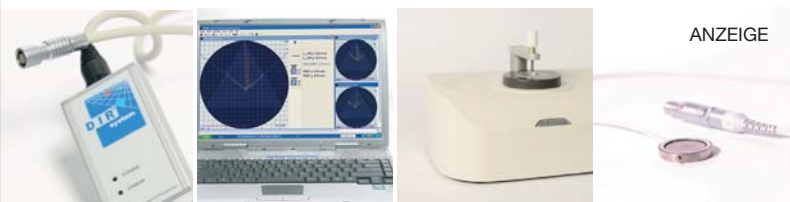
Ernst-Simon-Straße 12, 72072 Tübingen

Tel.: 0 70 71/97 77-0

Fax: 0 70 71/97 77-50

E-Mail: info@dentalbauer.de

www.dentalbauer.de



GUTE

Gründe mit dem DIR® System zu arbeiten!

- >> MODERNSTE, INSTRUMENTELLE DIAGNOSTIK
- >> KLINISCH UND WISSENSCHAFTLICH FUNDIERT
- >> BEHANDLUNG VON CMD-PATIENTEN
- >> SICHERE REPRODUZIERBARKEIT DER MESSUNGEN
- >> AUSBILDUNGS- / MARKETINGKONZEPT
- >> BUNDESWEITE VERANSTALTUNGEN
- >> DIR® ZERTIFIZIERUNG FÜR ZAHNÄRZTE
- >> AUSBILDUNG ZUR DIR® ASSISTENTIN
- >> EG-KONFORMITÄTSEKTLÄRUNG
- >> SERIÖSE PATIENTENVERMITTLUNG
- >> ZAHNMEDIZINISCHER SUPPORT
- >> ZAHNTECHNISCHER SUPPORT
- >> GUTACHTERLICHE STELLUNGNAHMEN
- >> GESETZESKONFORME DOKUMENTATION
- >> PRESSE-SERVICE

Werden Sie unser Partner!



Gesellschaft für Funktionsdiagnostik

DIR® System mbH & Co. KG

Alfredstrasse 45 • 45130 Essen

Telefon: (+49)201 27 90 60 90

Telefax: (+49)201 27 90 60 99

www.dir-system.de • info@dir-system.de