

5/19

19. Jahrgang - Mai 2019

ZWP **SPEZIAL**



**BLUE SAFETY**

Die Wasserexperten

**Mit Wasserhygiene  
Geld sparen!**

**BLUE SAFETY**

Premium Partner

DEUTSCHER ZAHNARZTETAG

für den Bereich  
**Praxishygiene**

Einfach noch **heute** Ihre **Sprechstunde**  
**Wasserhygiene** vereinbaren.

Fon **00800 88 55 22 88**

[www.bluesafety.com/Termin](http://www.bluesafety.com/Termin)

I ❤️ 💧

Praxiseinrichtung



# FRAUEN AUF DER ÜBERHOLSPUR

Praxisgründungsforum für Zahnärztinnen

17. Mai 2019 bei  
van der Ven-Dental  
in Ratingen

---

Zahnmedizinerinnen gründen anders als Zahnmediziner. van der Ven zeigt Frauen beim Praxisgründungsforum für Zahnärztinnen, wie sie ihren Traum von der eigenen Praxis verwirklichen und dabei Kinder, Work-Life-Balance und Karriere unter einen Hut bringen.

Gleich informieren und anmelden unter:

[www.vanderven.de/frauengründen](http://www.vanderven.de/frauengründen)

# Ein Schuh ist ein Schuh



**Ricarda Wichert**  
Regional Sales Manager  
XO CARE A/S

Aber wer laufen möchte, sollte dafür den Laufschuh wählen. Was für uns im Alltag ganz selbstverständlich ist, gilt auch für das Berufsleben. Ein Zahnarzt verbringt bei 36 Beschäftigungsjahren rund 70.000 Stunden am Arbeitsplatz. Die meiste Zeit widmet er dabei seinen Patienten während der Behandlung. Damit wird klar, dass die Behandlungseinheit bei der Praxisgestaltung eine zentrale Rolle einnimmt. Sie soll dem Behandler nicht nur als Designobjekt dienen, sondern ihn dazu befähigen, seinem Anspruch an eine optimale Behandlung zu genügen. Entsprechend will die Wahl gut überlegt sein – wie bei dem passenden Schuh.

Die vergangene IDS hat gezeigt, dass Zahnärzte heute viel stärker darauf achten, ob die Behandlungseinheit das geeignete Hilfsmittel für ihre Arbeit ist. An erster Stelle steht dabei der Wunsch nach einer ergonomischen Arbeitshaltung, um chronischen Nacken-, Schulter- und Rückenverspannungen vorzubeugen. Das gelingt sehr gut mit dem Basiskonzept 3, denn hierbei sind die Geräte für Zahnarzt und Assistenz als Einheit von der linken Seite her über den Patienten schwenkbar, wodurch die Griffwege relativ kurz sind. Der Schwebetisch befindet sich hinter dem Patientenkopf. Diese Positionen lösen während der Behandlung am Patienten kaum belastende Verdrehungen der Wirbelsäule aus. Mit diesem Behandlungskonzept, für das unsere Einheiten konzipiert sind, können Zahnärzte darüber hinaus sehr gut solo arbeiten. Eine Überlegung, die in Zeiten von Kosteneffizienz und Fachkräftemangel zunehmend relevant wird.

Wer die Einrichtung einer Praxis plant, kommt an dem Thema Design nicht vorbei. Die Gestaltung ist entscheidend für den ersten Eindruck, den Patienten von der Praxis bekommen, und gleichzeitig Spiegel der Persönlichkeit des Zahnarztes. Daher achten Zahnärzte bei der Behandlungseinheit heute nicht nur auf den Patientenkomfort, sondern auch verstärkt auf die Qualität. Pluspunkte sind hierbei Stabilität sowie Korpus und Oberflächen aus Metall. Auch das Innenleben unserer Einheit wurde bei der diesjährigen IDS genauestens unter die Lupe genommen.

Die Entscheidung für eine Einheit ist also nicht so weit entfernt von der Wahl des passenden Schuhs, denn wir wollen mit einem hochwertigen Material und einer perfekten Passform eine möglichst gute Figur machen und bequem und sicher zum Ziel gelangen.

Lassen Sie sich auf den folgenden Seiten inspirieren, welche Konzepte Ihre Kollegen für die Gestaltung ihrer Praxis gewählt haben. Ich wünsche Ihnen viel Spaß bei der Lektüre.

Ihre

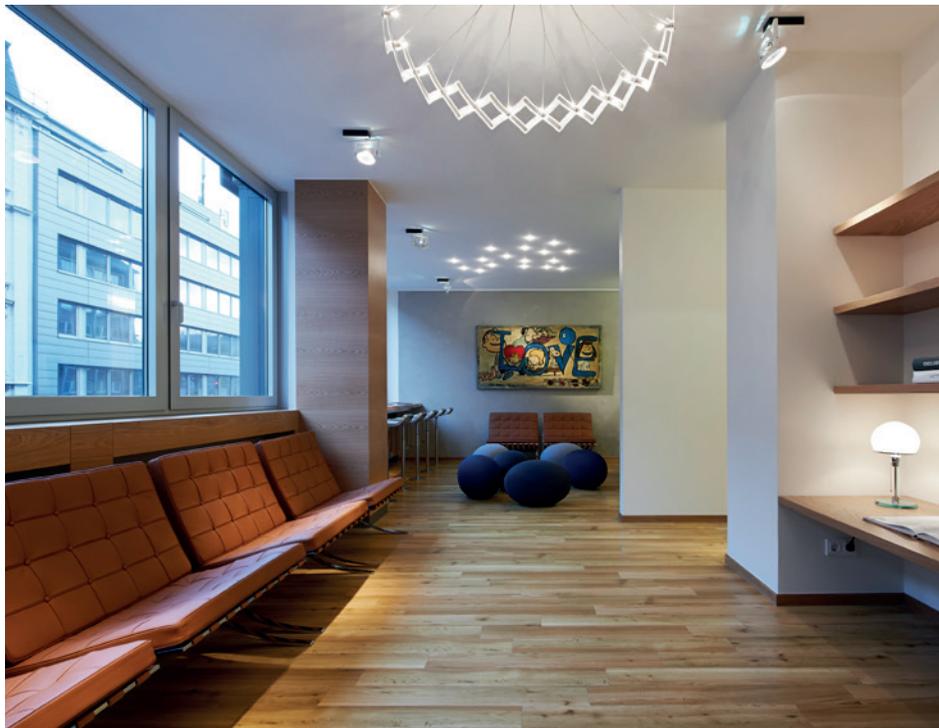
**Ricarda Wichert**  
Regional Sales Manager  
XO CARE A/S

# Bei der **Gestaltung** ist immer **Luft nach oben**

Die Zahnarztpraxis im Wandel der Zeit – während noch vor 20 bis 30 Jahren die Praxiseinrichtung eher wuchtig, dunkel und üppig ausfiel, sich das Wartezimmerentertainment des Patienten auf das Durchblättern oftmals veralteter und abgegriffener Zeitschriften oder das Betrachten der Kunstdrucke an den Wänden und der immer gern eingesetzten Yuccapalme beschränkte, der Bodenbelag aus einer Kombination aus PVC in grau-marmoriertem Kunststoff und robustem Nadelfilz bestand, hat hier in den letzten Jahren ein deutlicher Umbruch stattgefunden.

**Autorin:** Christine Göke

Durch die Entwicklung, den Patienten in der Hauptsache als Kunden zu sehen, dessen Behandlung durchaus über die von den Krankenkassen getragenen Leistungen hinausgehen sollte, hat sich inzwischen auch der Blick auf die Praxiseinrichtung deutlich verändert. In früheren Jahren waren diese Einrichtungen fast immer vergleichbar. Das begann bereits im Empfangsbereich – die Theke von Dr. A. fand sich häufig in ähnlicher Form auch bei Zahnarzt B. und Dr. C. wieder, lediglich in Größe und Farbe unterschieden sie sich mehr oder weniger.



Der Grund hierfür war, dass in den 1970er- bis 1990er-Jahren einige wenige auf die Einrichtung von Praxen spezialisierte Hersteller den Markt dominierten, deren Produkte zudem ausschließlich über den Fachhandel, also das Dentaldepot, bezogen werden konnten. Der persönliche Geschmack des Praxisbetreibers spiegelte sich dabei letztendlich im Gesamtambiente wenig bis gar nicht wider.

## **Individuelle Praxiseinrichtung**

Inzwischen ist dieses Gestaltungsprinzip jedoch Vergangenheit, heute zählt die Individualität einer Praxiseinrichtung als Alleinstellungsmerkmal. Der Arzt ist angehalten, sich und seinen (guten) Geschmack darzustellen, also nicht nur zu präsentieren, sondern vor allem sich zu repräsentieren!

Schön,  
wenn Sie einer  
so sitzen lässt!



## Neuer Sattelstuhl

# Theo – der Flexible

**NEU:** Theo komplettiert das ergonomische Arbeitsstuhl-Portfolio für Behandlungseinheiten von Dentsply Sirona. Der Sattelstuhl vereint die gesunde Körperhaltung des Stehens mit den Vorteilen eines stabilen und komfortablen Sitzens. Der Balance Mechanismus als besonderes Highlight lässt Ihnen größtmögliche Flexibilität in Ihren Bewegungsabläufen.

[dentsplysirona.com](https://dentsplysirona.com)

THE DENTAL  
SOLUTIONS  
COMPANY™

 Dentsply  
Sirona



Dies fängt unbedingt in dem Moment an, in dem der Patient die Praxis betritt. Das Ziel ist nicht mehr ausschließlich die Behandlung, sondern heute betritt der Patient eine Zahnarztpraxis mit dem Anspruch, sich wohlfühlen zu wollen. Im besten Fall wird der Praxisbesuch zum Erlebnis, von dem man Bekannten gerne berichtet, eventuell sogar inklusive einer Empfehlung für diese Praxis.

Entscheidend ist hierbei bereits das gelungene Entree. Dies beginnt bei einer behaglichen, nicht zu grellen, aber unbedingt angenehm hellen Beleuchtung, ergänzend dazu zurückhaltende Farben und ein ruhiges, stimmiges Ambiente.

Wichtig ist, dass die Empfangstheke nicht mehr „von der Stange“ kommt, da hier der Praxisbetreiber die größte Chance hat, seine Individualität und seinen guten Geschmack darzustellen. Der erste Eindruck muss wie ein Paukenschlag sein, der Wow-Effekt kann nur hier erzielt und muss im Wartebereich vertieft werden. Hier spielt neben höchster Funktionalität als Arbeitsplatz der Praxismitarbeiterin die Gestaltung die größte Rolle. Modern, zeitlos und werthaltig sind die Forderungen an die Gestaltung.

### Die Funktionsräume

Alle folgenden Räume sind Funktionsräume, ob es sich dabei um die Behandlungszimmer, den Röntgen- oder Aufbereitungsraum (die der Patient meistens sowieso nicht zu sehen bekommt) handelt, das Empfinden des

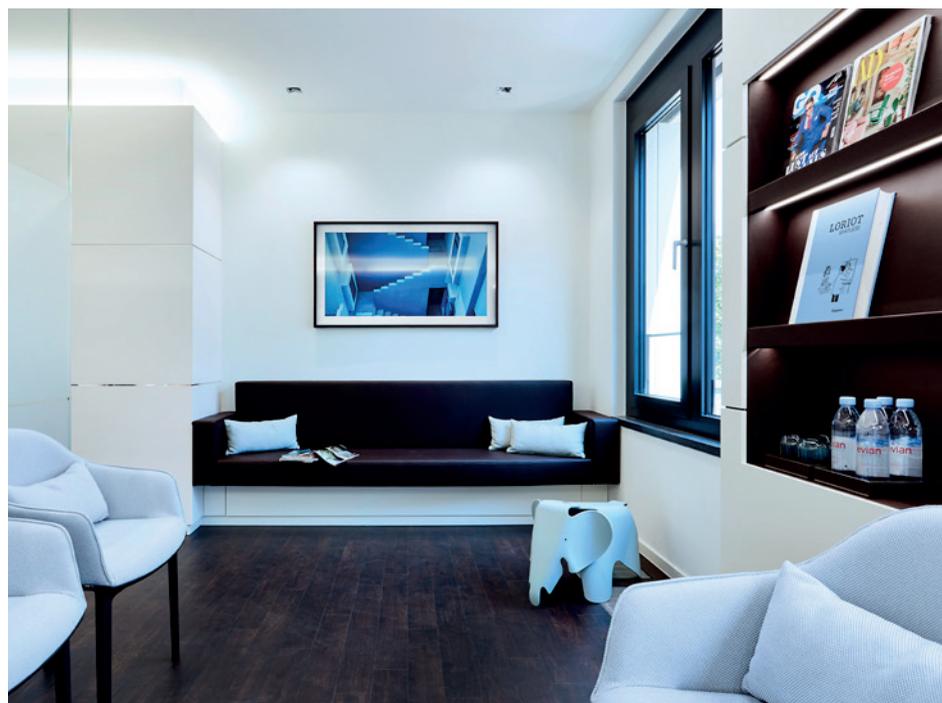
Patienten ist hier wieder ein ganz anderes. Hier ist er in Gedanken bei seiner anstehenden Behandlung, hier muss es clean und übersichtlich sein, der Arbeitsbereich des Fachmannes – sauber, klar, präzise, hell und keinesfalls verfälschend ausgeleuchtet.

### Der Empfangs- und Wartebereich

Empfang und Warten bestimmen jedoch in großen Teilen, in welcher Gefühlslage sich die Patienten in ihre nachfolgenden Behandlungen begeben. Nachweislich kann eine stimmige und harmonische Einrichtung des Empfangs- und Wartebereiches dazu beitragen, dass die spätere Zahnbehandlung als weitaus angenehmer empfunden wird, da

Unwohlsein oder gar Ängste bereits im Vorfeld gar nicht erst entstehen. Der Patient geht aus einem ihm angenehmen Umfeld, in dem eventuell ein Glas Wasser und vielleicht sogar ein Kaffee während der Wartezeit zur Verfügung standen, erheblich entspannter in die Behandlung als in früheren Jahren mit herumfliegenden Zeitschriften und eher unbequemen Stühlen.

Auch in der heutigen Zeit ist speziell in diesem Bereich noch viel Luft nach oben. Meist sind gerade die Wartebereiche zu clean und zu ideenlos eingerichtet. Ein paar Stühle in Reihe, ein Zeitschriftenhalter, vielleicht ein Fernseher, dessen flimmernden Filmchen man sich im schlimmsten Fall nicht entziehen kann, ein Wasserspender und dazu Plastik-



becher, das eine oder andere mehr oder weniger schöne Bild an der Wand – das war es dann in den meisten Wartezimmern Deutschlands. Das gewünschte und erhoffte Wohlfühlgefühl bleibt so garantiert aus, wieder sitzt der Patient nur möglichst rasch seine Zeit ab.

Was spricht hier gegen eine Fortsetzung des einladenden Empfangsbereiches? Vielleicht Sitzinseln statt aneinandergereihter Stühle? Atmosphäre, Ruhe, Ausstrahlung werden in erster Linie durch eine harmonische Farbgebung, in Verbindung mit der Möblierung, die zeitlos modern, keinesfalls modisch und zu verspielt sein sollte, sowie eine angenehme Beleuchtung bestimmt. Ein essenzielles Gestaltungselement ist hierbei auch unbedingt der Boden, da er eine große Fläche des Raumes einnimmt. Hier kann zum Beispiel der Einsatz einer warmen, harmonischen Holzoptik bereits Entspannung bewirken.

### Fazit

Um ein wirklich stimmiges und wirkungsvolles Konzept zu erzielen, sollte der Praxisbetreiber unbedingt einen Fachmann mit ins Boot nehmen. Innenarchitekten, die sich auf die Thematik der Praxis-konzeption spezialisiert haben und bereits seit Jahren erfolgreich am Markt agieren, können als Fachberater nicht nur die Arbeitsabläufe zukünftiger Praxen stimmig strukturieren oder Umbaumaßnahmen steuern, sondern den Arzt dabei unterstützen, ein stimmiges Konzept für den entscheidenden Bereich zu finden – Empfang und Warten als Tor zu einer Praxis, die der Patient gern aufsucht und in der er sich gut und kompetent aufgehoben fühlt!

Fotos: © Joachim Grothus Fotografie, Herford



[Infos zur Autorin]

## KONTAKT

### GÖKE PRAXISKONZEPTE

Dipl.-Ing. Hartwig Göke  
Innenarchitekt BDIA

### PRAXISKONZEPTE PLUS

Einrichtungen für Ärzte und Zahnärzte  
Büro und Showroom:  
Collenbachstraße 45  
40476 Düsseldorf  
Tel.: 0211 8628688  
info@goeke-praxiskonzepte.de  
www.goeke-praxiskonzepte.de

# NEU!

40 Wipes  
à 50 g/m<sup>2</sup>, 14 x 20 cm



Für eine schnelle Reinigung und  
Desinfektion von Oberflächen  
von Medizinprodukten

## MinutenWipes 50



StarterSet  
mit Alkohol

## PlastiSept eco Wipes 50



StarterSet  
ohne Alkohol



**ALPRO**<sup>®</sup>  
ALPRO MEDICAL GMBH  
Sicher. Sauber. ALPRO.

# KOKO – Wenn der Name zum Programm wird ...

Wenn der Praxisname in Tiergestalt durch die Räume führt und sich zugleich herrlich für Kinder wie Erwachsene aussprechen lässt, dann ahnt man schon, dass es sich um einen besonderen Ort handelt – wie die im Sommer 2018 eröffnete Kinderzahnarztpraxis KOKO im oberbayerischen Dachau wunderbar zeigt.

**Autoren:** Maike Eisenhardt, Lars-Erik Prokop

Für die beiden Existenzgründerinnen Julia Kohl und Christiane Körner war von Anfang an klar, dass sich die Bezeichnung ihrer neuen Praxis in der Dachauer Innenstadt aus den Anfangsbuchstaben ihrer Nachnamen „Kohl“ und „Körner“ zusammensetzen sollte. Der Begriff „KOKO“ für die im Juli 2018 eröffnete Zahnarztpraxis – nur für Kinder – war geboren.

## Kindlich und hochwertig statt kitschig und überladen

Dies haben sich die Architekten zum Motto gemacht. KOKO, ein kleines Nilpferd, sollte gemeinsam mit seinen tierischen Freunden eine zentrale Rolle im Entwurf spielen und die kleinen Patienten bei ihrem Zahnarztbesuch begleiten. Aufgabe war es zudem, durch die Gestaltung der Räumlichkeiten Ängste zu nehmen. Wohlfühlatmosphäre und eine spielerische Umgebung sollten mit architektonischen Anforderungen einhergehen. Für den Entwurf war deshalb essenziell: kindlich und hochwertig statt kitschig und überladen.



## Gesamtkonzept mit Wiedererkennungswert

Ein individuell – in Zusammenarbeit mit einer Grafikerin – entwickeltes Konzept dient neben den ausgewählten Materialien Holz und Farbe als leitendes Element in der Innenarchitektur. Die eigens für dieses Projekt entworfene Grafik findet sich nicht nur in Form



**mayer**innenarchitektur  
möbelmanufaktur

von bespielten Wänden- und Deckentapeten wieder, sondern dient als Highlight des gesamten Corporate Designs und suggeriert somit ein korrespondierendes Gesamtkonzept mit Wiedererkennungswert.

### Raumübergreifende Grafik

Ziel war es zudem, die Grafik nicht nachträglich und plakativ in die Räumlichkeiten aufzunehmen, sondern als raumübergreifenden und großzügigen Bestandteil in das innenarchitektonische Gesamtkonzept einzubinden. Durch simplen Druck auf Tapete konnte die digitale Grafik durch herkömmliche Anbringungsverfahren großzügig in den Raum transferiert werden, wobei Tapeten ohnehin eine funktionell vorzusehende Beschichtung der Trockenbauwände darstellten.

### Belohnungsautomat inklusive

Betritt der Besucher den Raum, wird er von der offen gestalteten Rezeption, die an einen liegenden Baumstamm erinnert, in Empfang genommen. Für die kleinen Patienten wurde eine Trittstufe integriert, um auf Augenhöhe mit den Erwachsenen Wartegespräche zu überbrücken.

Die Schreibflächen, der integrierte Belohnungsautomat und die extra für die Visitenkarten ausgebildeten Nischen nehmen die farbigen Bodenbeläge der restlichen Praxis wieder auf.



**räume** realisieren lassen.



| praxisplanung  
| praxiseinrichtung  
| projektsteuerung

[www.mayer-im.de](http://www.mayer-im.de) | amalienstr. 4 | 75056 sulzfeld

| praxen | apotheken | business | wohnen | medizinische zentren



### Wartebereiche mit Spielhöhle

Das angrenzende Warten gliedert sich in zwei Bereiche. Während die Erwachsenen im eher klassischen Warteraum verweilen, besteht für die Kinder die Möglichkeit, in eine Spielhöhle zu schlüpfen. Der besondere runde Zugang dient dabei als Eingang zur abgedunkelten Höhle. Doch von Dunkelheit kann keine Rede sein. Ein in die Beleuchtung integriertes Lichtspiel lässt verschiedene Farbstimmungen zu, die durch die kleinen Patienten selbst bestimmt werden können. Die mit Teppich überzogenen Podeste sollen zum Spielen und gleichzeitig



zum zur Ruhe kommen einladen, wobei die Blickbeziehungen zu den Eltern zu jeder Zeit gegeben sind.

### Gemeinsames Zähneputzen mit Lerneffekt

Zum Flur hin verjüngt sich der Raum, vermittelt Privatsphäre und öffnet sich dennoch wieder zu einem großen freizügigen und lichtdurchfluteten Platz, der die zentral platzierte Mundhygiene beinhaltet.

Das organische Möbel selbst erinnert an eine verfremdete Dschungelblume, die bunte Waschbecken und Spiegel in unterschiedlichen Höhen erfasst und zum gemeinsamen Zähneputzen mit Lerneffekt einlädt.

### Monitore in Holzblättern

Jedes der vier Behandlungszimmer verfügt über ein eigenes tierisches Maskottchen sowie eine eigene Farbwelt. Dies ist bereits anhand

der Türen sowie der überdimensionalen Zahlen, die als Leitsystem dienen, erkennbar. In den Zimmern befinden sich neben den Deckengrafiken – die die Anmutung eines Palmendachs haben – jeweils abgehängte Holzblätter, in denen geschickt die Monitore integriert sind. Der Flur mit seinen geschwungenen Wänden und organisch abgerundeten Zugängen zoniert den öffentlichen Bereich vom privaten und wird durch ein integriertes und leitendes Lichtkonzept ergänzt. Farbvielfalt und ein Hauch von Dschungelatmosphäre überwiegen im architektonischen Entwurf.

### Fazit

Den Architekten von 12:43 ARCHITEKTEN ist ein überaus charmantes und kindgerechtes Design gelungen, das nicht zuletzt durch die herzliche und liebevolle Art der beiden Zahnärztinnen abgerundet wird.



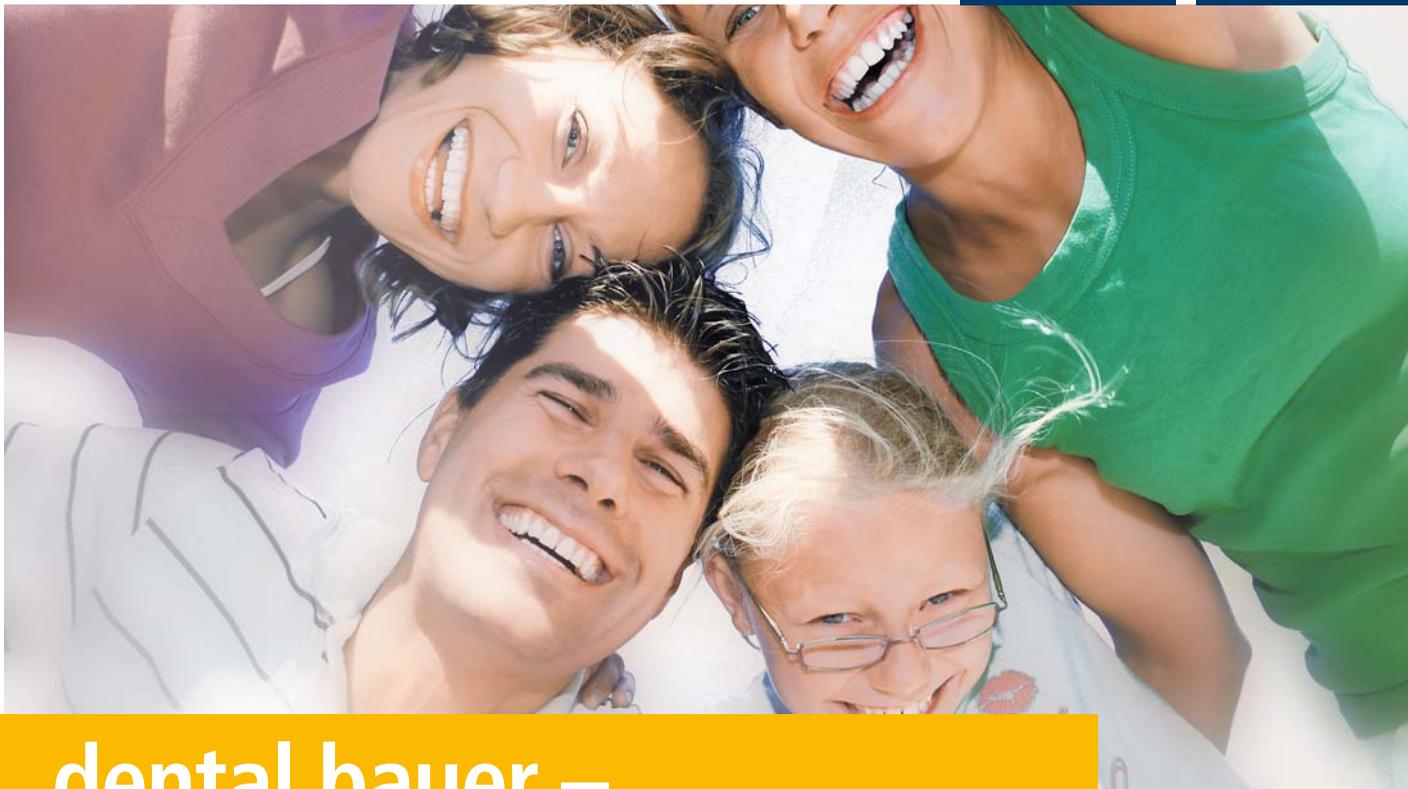
Fotos: © Christina Kratzenberg Ostfildern  
Illustrationen: © Unit 08 GmbH, Ludwigsburg

## KONTAKT

### 12:43 ARCHITEKTEN

Bucher & Prokop PartGmbH  
Architektur und Innenarchitektur  
Alexanderstraße 107  
70180 Stuttgart  
mail@zwoelfdreiundvierzig.de  
www.zwoelfdreiundvierzig.de

dental  
bauer



# dental bauer – kompetent und persönlich

seit 125 Jahren

Als führendes Familienunternehmen im deutschsprachigen Dentalmarkt beraten wir Sie als Ihr Fachhändler nicht nur bei der Auswahl von Produkten namhafter Hersteller, sondern gewährleisten darüber hinaus ein fundiertes Know-how in allen Fragen rund um den Dentalbedarf. Individualität und Persönlichkeit ersetzen bei uns anonymes Konzerndenken – jede einzelne Kundenanforderung besitzt oberste Priorität. Eine offene Kommunikation und eine hohe Kundenorientierung ist uns dabei besonders wichtig.

Erfahren Sie mehr über das Komplettsortiment, das Fortbildungsprogramm sowie aktuelle Aktionen unter [www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)

## dental bauer – Ihr Spezialist für:

- Dienstleistungen bei Praxis- und Laborplanung, Umbau, Modernisierung
- **EXIST**KONZEPT<sup>db</sup> – Professionelle Beratung bei Praxisabgaben und Existenzgründungen
- Unterstützung bei der Umsetzung von gesetzlichen und behördlichen Vorgaben mit **PRO**KONZEPT<sup>®</sup>
- **INOX**KONZEPT<sup>®</sup> – der neue Maßstab für sichere Aufbereitung
- hochwertige Dentalprodukte und umfassende Servicelösungen
- qualifizierte Reparatur, Wartung sowie sicherheitstechnische Kontrolle gemäß MPBetreibV
- zeit- und kostensparende Bestellung im Onlineshop [www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)
- fachkundige Beratung für CAD/CAM und digitale Technologien
- breitgefächertes Fortbildungsprogramm für Behandler, Praxisteams, Assistenz Zahnärzte und Zahntechniker
- attraktive Finanzierungsmodelle – individuell zugeschnitten auf den Bedarf von Praxis- und Laborbetreibern
- Beratung vor Ort an 28 Standorten

**INOX**KONZEPT<sup>®</sup>  
designed by dental bauer

**PRO**KONZEPT<sup>®</sup>  
dental bauer

**EXIST**KONZEPT<sup>db</sup>  
durchstarten mit dental bauer

**dental bauer GmbH & Co. KG**  
Ernst-Simon-Straße 12  
72072 Tübingen

Tel +49 7071 9777-0  
Fax+49 7071 9777-50  
info@dentalbauer.de

[www.dentalbauer.de](http://www.dentalbauer.de)

# Design spiegelt Niveau und Qualität

Schon Name und Adresse der Praxis „Zahnärzte im Schloss“ in der „Schloßstraße“ beeindrucken. Das klingt nach Luxus und ein bisschen nach Monopoly. Wer sich in Berlin-Steglitz auskennt, weiß natürlich, dass es sich bei diesem „Schloss“ um eine große Einkaufsgalerie handelt.

**Autorin:** Caroline Gommel



In einem der oberen Stockwerke beherbergt das Gebäude seit dem 15. Januar 2018 auch die Praxis von Zahnarzt Jürgen Hellmer. Es ist nachvollziehbar, dass Jürgen Hellmer gerne in der Schloßstraße bleiben wollte, als er für seine Praxis neue Räumlichkeiten suchte. Und so schlug er zu, als er die Gelegenheit hatte, rund 800 Quadratmetern im „Schloss“ anzumieten.

Hier hat er insgesamt zehn Behandlungszimmer eingerichtet. Er beschäftigt 25 Mitarbeiter, darunter vier angestellte Zahnärzte und einen Oralchirurgen sowie vier Zahntechniker im eigenen Labor mit separater Geschäftsleitung.

„Wir machen alles, außer Kieferorthopädie“, sagt er lapidar zu seinem großen Leistungsspektrum. Entsprechend umfassend ist auch die Ausstattung der „Zahnärzte im Schloss“, darunter sechs Teneo-Behandlungseinheiten und zwei Intego-Einheiten für die Prophylaxe, CAD/CAM, Röntgentechnologie mit DVT – ausschließlich von Dentsply Sirona. Dazu erklärt Jürgen Hellmer: „Dentsply Sirona hat mich mein ganzes bisheriges Leben als Zahnarzt sehr gut begleitet. An der Universität habe ich auf einer M1 gelernt. Das hat mich geprägt, und zwar so positiv, dass ich nie einen Anlass hatte, zu wechseln.“

## Ambiente mit einem Gefühl von Samt

Wenn sich die Türen der Praxis von Jürgen Hellmer öffnen, fühlt man sich wie in einer schönen Hotellobby oder einem Spa. Der Blick fällt zunächst auf die bodentiefen Fenster, die eine wunderschöne Aussicht auf Berlin gewähren. Die Atmosphäre ist elegant und warm zugleich. Erdige, abgetönte Farben – Moos, Rosenholz, Terra di Siena – geben den Wänden etwas Samtenes. Ein spezieller, pigmentierter Farbauftrag auf den gespachtelten Wänden ermöglicht einen Wechsel der Farb-



wirkung, je nach Lichteinfall. An den Wänden hängen Bilder eines befreundeten Künstlers in ähnlichen Farben. Ein bisschen wirken sie wie eine Reminiszenz an die 1960er-Jahre. Der Boden in Eiche und Lamellen im gleichen Material an den Wänden und der Empfangstheke schaffen einen natürlichen Rahmen. Dieser wirkt in Kombination mit den dekorativen Elementen aus Glas und messingfarbenen Details sowie den frischen Blumenarrangements an der Theke und im Wartebereich nicht rustikal, sondern edel. Außerdem gehören die dekorativen hinterleuchteten Lamellen zum besonderen Lichtkonzept der Praxis. Es entsteht ein Jalousieeffekt, der den Räumen Struktur verleiht und Wärme ausstrahlt. „Mir war es wichtig, keine typische Zahnarztpraxis zu gestalten. Moderne, komplett durchgestylte Praxen gibt es mittlerweile wie Sand am Meer. Sie wirken aber oft kalt, steril und unnahbar. Ich wollte genau den gegenteiligen Effekt erzielen. Am wichtigsten ist mir, dass sich unsere Patienten wohlfühlen. Dazu trägt auch bei, dass wir mit

ANZEIGE

Was fehlt Ihnen noch zur Praxiseröffnung?



Planen Sie Ihre Eröffnungsfeier – wir kümmern uns um den Rest!



Das Pluradent Praxiskonzept ist der Masterplan für Ihre Existenzgründung. Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg in die eigene Praxis – von der ersten Orientierung bis hin zur Praxiseröffnung und darüber hinaus.

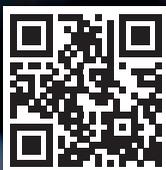
Jetzt informieren & persönlich beraten lassen:  
[praxiskonzept.plurastart.de](http://praxiskonzept.plurastart.de)

Wir freuen uns auf Ihre Zukunft!





Dentsply Sirona  
[Infos zum Unternehmen]



den Teneo-Behandlungseinheiten bei langen Sitzungen die Massagefunktion einschalten können.“

### Gutes Design macht den Unterschied

Bei der Planung hat Jürgen Hellmer mit einem Innenarchitekten und einem Dentalfachhandelshaus eng zusammengearbeitet und ist mehr als zufrieden mit dem Projektverlauf und dem Ergebnis. „Die spannende Frage war dann, ob die Reaktionen der Patienten auf das Praxisdesign so ausfallen würden, wie es Jürgen Hellmer bewirken wollte. Diese Frage kann er mit einem klaren „Ja“ beantworten: „Die Patienten waren begeistert, als sie zum ersten Mal in die neue Praxis kamen. Und das sagt uns nicht nur unser Gefühl. Wir lesen das ganz konkret aus unseren Zahlen ab. Nach der Eröffnung konnten wir uns über einen Neupatientenanstieg von 30 Prozent freuen.“ Jürgen Hellmer sieht die Ästhetik seiner Praxisgestaltung als klaren Wettbewerbsvorteil: „Mein Credo ist, dass man gute Arbeit und Behandlungsqualität nach außen darstellen sollte. Das Design spiegelt

ja das Niveau. Und Qualität bedeutet auch, dass man die unterschiedlichsten Bedürfnisse der Patienten befriedigen kann. Genau das machen wir. Egal für welches Material und welche Behandlungsmethode sich ein Patient entscheidet. Wir geben immer unser Bestes, um eine technisch und klinisch einwandfreie Arbeit zu liefern. Das spüren die Patienten an den Behandlungsergebnissen, an unseren aufmerksamen Mitarbeitern und an unserem Praxisambiente.“

Weitere Inspirationen zum Thema Praxisdesign finden Sie im neuen trendS Magazin von Dentsply Sirona: [www.dentsplysirona.com/design-inspirationen](http://www.dentsplysirona.com/design-inspirationen)

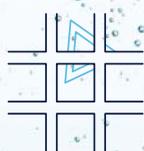
Fotos: © Jürgen Hellmer

## KONTAKT

### Medizinisches Versorgungszentrum Zahnärzte im Schloss

Schloßstraße 36  
12163 Berlin-Steglitz  
Tel.: 030 797875590  
[www.zahnaerzte-im-schloss.de](http://www.zahnaerzte-im-schloss.de)

# Hygowater® – hält Wasser rein und Richtlinien ein



1

## VORFILTER

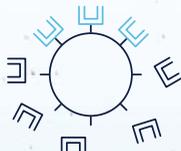
Hält Schwebstoffe und Partikel zurück



2

## AKTIVKOHLE

Adsorbiert Chlor, Farb- und Geruchsstoffe



3

## IONENAUSTAUSCHER

Enthärtet das Wasser – schützt Leitungen und Geräte vor Verkalkung



4

## FEINFILTER

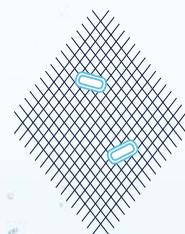
Entfernt Mikropartikel bis zu > 1 µm



5

## ELEKTROLYSE

Effektive Wasserdesinfektion durch Elektrolyse



6

## ULTRAFILTER

Entfernt ultrafeine Partikel, Trübstoffe und mikrobiologische Belastungen



Wasser aus dem Hygowater® vorsichtig verwenden.  
Vor Gebrauch stets Etikett und Produktinformation lesen.

**Harte Zeiten für Mikroorganismen:** Hygowater® von Dürr Dental eliminiert Mikroorganismen in nur sechs Schritten aus dem Betriebswasser von dentalen Einheiten und schützt dauerhaft vor Biofilm in den Leitungen. Das Wasser wird filtriert und mittels Elektrolyse desinfiziert. Die Trinkwasserqualität ist ohne Handhabung von chemischen Mitteln dauerhaft gesichert.

Mehr unter [www.duerrdental.com](http://www.duerrdental.com)



DESIGNKONZEPT<sup>db</sup>

# Interior Design: Aus Leidenschaft für das Besondere

Auf der IDS 2019 präsentierte das Dentaldepot dental bauer in einer sensationellen Premiere seine neue, exklusive Einrichtungslinie: „blumarina“ erfüllt alle technischen Anforderungen und Bedürfnisse der modernen Zahnmedizin in stilvollem, maritimem Design. Willkommen an Bord!

dental bauer bestätigen seit Langem alljährliche Design Awards hervorstechende kreative Ideen in puncto innovativer Praxisgestaltung. Der bereits jahrzehntlang bestehenden Leistungssparte wurde nun ein Name gegeben: **DESIGNKONZEPT<sup>db</sup>**. Als symbolisches Beispiel für eine Vielzahl an thematischen Optionen ist mit „blumarina“ eine maritime Exklusivlinie entstanden, bestehend aus einer eleganten Behandlungseinheit mit passendem Möbelsystem.

## Italienisches Design made by dental bauer

Beide Elemente des Konzepts wurden inspiriert vom unbeschwerten Lebensstil der 1960er-Jahre an den Mittelmeerküsten von St. Tropez bis Portofino und dem Charme sowie der Ästhetik sportlicher Motorboote, wie der legendären Riva-Yacht. Das Kreativteam von dental bauer hat daraufhin eine einzigartige Designlinie entwickelt, die mit den





© Alessandro Colle / Shutterstock.com

charakteristischen Merkmalen des Retro-Yacht-Designs spielt und dessen Elemente in modernem Geist interpretiert. In einem umfassenden Designprozess wurde so – von der Idee zur ersten Skizze, von der technischen Zeichnung bis zum fertigen Möbel – ein Lebensgefühl in eine kreative Form gegossen, um ein für den Dentalbereich außergewöhnliches Produkt zu entwickeln.

### Ein Dolce Vita-Moment mitten im Alltag

Die Behandlungseinheit besticht durch detailverliebte, zeitlose Eleganz in Kombination mit modernster Technik. Die ergonomische Form, die komfortable Softpolsterung mit optischer Steppung und umlaufendem Keder sowie das hochwertige Mahagoni- und Ahorn-Echtholz der Armlehnen korrespondieren ideal

Mediterranes Dolce Vita-Flair trifft auf  
Patientenkomfort und Funktionalität.



ANZEIGE

# RÄUME FÜR IDEEN.



**GÖKE** PRAXISKONZEPTE



Die Ästhetik individuellen Designs –  
die dentale Exklusivlinie „blumarina“.



mit der Sonderlackierung in den maritimen Farben Reinweiß, Perlnachtblau und Türkis. Auf Wunsch der Kunden sind weitere Farbkombinationen möglich.

Chromelemente an Mundspülbecken, Becherfüller und OP-Leuchte unterstreichen die Motorbootoptik. Weitere Yacht-Details wie die Bootsklampe mit Bootsleine am Deckel der Wassereinheit sowie das Typenschild „Limitierte Edition“ runden das Ensemble auf authentische Weise ab. Als besonderes Gimmick gibt es die Möglichkeit, bei der Anpassung der Liegeposition einen Motorboot-sound ertönen zu lassen.

### Funktionalität im emotionalen Riviera-Look

Weißer Korpus, blaue Streifen, Palisanderholz und Edelstahl – das Yacht-Design der „blumarina“ Behandlungseinheit setzt sich konsequent in der Gestaltung des zugehörigen Möbelsystems fort. Die Form der Behandlungszeile ist dem Korpus einer Yacht nachempfunden. Zugleich weckt ihre geschwungene Linie Assoziationen mit einer sanften Wellenbewegung und den Buchten der italienischen Riviera. Die Fronten und die Arbeitsplatte überzeugen nicht nur durch die mariti-

men Designelemente, sondern erfüllen auch funktional alle hygienischen Ansprüche einer modernen Zahnarztpraxis. Sie sind zudem unempfindlich gegen praxisübliche Beanspruchungen.

Nicht zuletzt greifen die LED-Einbauleuchten in einem Bord aus hochglanzlackiertem Echtholz erneut die Schiffsoptik in Form und Material auf.

Ein LED-Lichtstreifen an der Unterseite des Möbels sorgt für eine weitere Lichtinszenierung. Das Licht ist per LED-Funksteuerung in den Lichtfarben Warmweiß bis Kaltweiß stufenlos regulier- und dimmbar.



Hygienische und technische Standards „made in Germany“ in Kombination mit stilvoller Exklusivität – dafür steht „blumarina“.

## Design für Individualisten

Mit „blumarina“ hat dental bauer seine Leistungssparte **DESIGNKONZEPT**<sup>db</sup> um eine außergewöhnliche, elegante und dynamische Designlinie erweitert. Ziel ist es, ergänzend zur maßgeschneiderten Praxisplanung, neue Wege im Dentaldesign zu beschreiten und für die Praxen der Kunden eine Vielfalt an individuellen Gestaltungsmöglichkeiten jenseits der Standards zu entwickeln.

Individualität bedeutet Exklusivität: Das Einzigartige der Räume schafft eine unverwechselbare Atmosphäre und verleiht der Praxis ein Alleinstellungsmerkmal. Für Patienten bietet es ein stimmungsvolles Erlebnis mit hohem Wohlfühlfaktor, das gedanklich in eine Welt fernab des medizinischen Umfelds entführt.

Das dental bauer-Kreativteam konzipiert Lösungen, die alle funktionalen Bedürfnisse der Dentalwelt erfüllen und zugleich den hohen Ansprüchen an ein ausdrucksstarkes, stilvolles Design gerecht werden. Diese werden von hochkompetenten, langjährigen Kooperationspartnern professionell umgesetzt. Die dental bauer Designkonzepte reichen dabei vom kleinsten originell durchdachten Element, über kreative Farb- und Wandgestaltung und Tapeten in individuellem Design bis hin zum umfassenden Raumkonzept.

Die neue Designwelt unterstreicht einmal mehr die Leidenschaft des Unternehmens, die individuellen Designträume der Kunden Realität werden zu lassen. Pünktlich zur IDS vorgestellt, ist „blumarina“ ab sofort als Limited Edition zu bestellen.

Sofern nicht anders vermerkt, Fotos: © Jens Burde

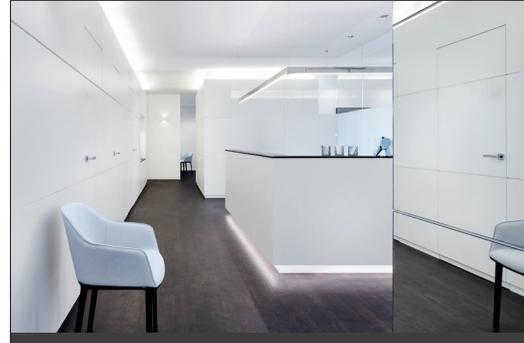
dental bauer  
[Infos zum Unternehmen]



## KONTAKT

**dental bauer GmbH & Co. KG**  
Ernst-Simon-Straße 12  
72072 Tübingen  
Tel.: 07071 9777-0  
www.dentalbauer.de

# IDEEN FÜR RÄUME.



**GÖKE** PRAXISKONZEPTE

Collenbachstraße 45  
40476 Düsseldorf  
Telefon 0211 8628688  
goeke-praxiskonzepte.de

# „Alles aus einer Hand – für mich ideal“

Um die Idee von der eigenen Praxis in die Tat umzusetzen, bedarf es eines kompetenten Partners, der einen Schritt für Schritt auf dem Weg in die Selbstständigkeit begleitet. Das Pluradent Existenzgründungsprogramm bietet dafür ein modulares, individuell an die Ziele von Existenzgründern anpassbares Service- und Beratungsportfolio. Michael Herm, einer von zahlreichen Teilnehmern, berichtet im Interview von der Realisierung seiner Zahnarztpraxis in Neckartenzlingen.

**Autor:** Frank Kaltofen



Ein wichtiger Baustein des Konzeptes ist, dass jeder Gründer einen persönlichen Pluradent-Existenzgründungscoach zur Seite gestellt bekommt. Wie gestaltete sich die Beziehung zu Ihrem Coach und welche Erfahrungen haben Sie während der gemeinsamen Zusammenarbeit gemacht?

Zukunft zu machen. Dabei hat er mich tatkräftig unterstützt. Neben der gemeinsamen Begutachtung der Räumlichkeiten vor Ort haben wir uns auch am Depotstandort getroffen, um die Optionen für technische Neuanschaffungen in Augenschein zu nehmen und anschließend den Businessplan durchzuspre-

Herr Herm, wie sind Sie auf das Existenzgründungsprogramm der Pluradent aufmerksam geworden und was hat Sie letztlich davon überzeugt, gemeinsam mit den Spezialisten dieses Dentaldepots den Weg zu gehen?

Den ersten Kontakt gab es auf der IDS 2017 in Köln, wo Möglichkeiten zur Existenzgründung vorgestellt wurden. Ich fand es attraktiv, dass einem alles aus einer Hand angeboten wird. Zudem war über Pluradent auch gleich der direkte Kontakt zur Deutschen Apotheker- und Ärztekbank bezüglich der Finanzierung möglich. Ebenfalls zugesagt hat mir, ein gewisses Netzwerk im Hintergrund zu haben, bestehend aus Steuerberatern, Finanzexperten und auch Juristen, die den Weg meiner Gründung begleiten. Das Pluradent-Praxiskonzept mit Standortanalyse und Unterstützung beim Businessplan war für mich daher ideal.



Mein Pluradent-Betreuer, Herr Blum, hat mir gewisse Dinge ans Herz gelegt, die es zu beachten galt. Bei mir ging es um eine Praxisübernahme, insofern stellte sich die Frage, welche Investitionen und Änderungen nötig sein werden, um die Praxis tauglich für die

Ich habe ihn als sehr vertrauenswürdige und zuverlässige Person erlebt, mit langjähriger Erfahrung im Geschäft. Er hatte immer ein offenes Ohr, war stets erreichbar. Dadurch habe ich mich aus dem Bauch heraus gleich gut gefühlt mit dieser Entscheidung.

Das Pluradent-Existenzgründungsprogramm verfolgt ja einen ganzheitlichen Ansatz mit einem modularen, individuell an die Ziele des Gründers anpassbaren Katalog von Service- und Beratungsleistungen. Welche dieser Module waren für Sie besonders

Die größte Herausforderung war unser knappes Zeitfenster: Für den Umbau und die Ausstattung der Praxis hatten wir nur vier Wochen Zeit, um pünktlich eröffnen zu können. Natürlich wird man etwas unruhig, wenn man diese Deadline auf sich zukommen sieht.



interessant und in welchem Bereich haben Sie aus heutiger Sicht persönlich am meisten profitiert?

Mir ging es eher um ein schlüssiges Gesamtkonzept, das ich als sehr hilfreichen Leitfaden für meine Existenzgründung erlebt habe: Was muss man machen, um den nächsten Schritt gehen zu können? In welcher zeitlichen Abfolge ist es sinnvoll, die einzelnen Themen und Fragen abzuarbeiten? Am Anfang erschien das für mich wie ein riesiger Berg von Herausforderungen, aber Pluradent hat das Ganze in einem schlüssigen Plan zusammengeführt und die einzelnen Bausteine koordiniert: Fragen der Betriebswirtschaft, Planung der Räumlichkeiten, Kontakt zur Steuerberatung und zu Gerätespezialisten ... das war für mich eine große Erleichterung!

Die Gründung einer Zahnarztpraxis ist ein langfristiger und komplexer Prozess, der nicht immer einfach und reibungslos funktioniert. Gab es in Ihrem Fall große Überraschungen oder unerwartete Herausforderungen?

Aber Pluradent hat mich zu jeder Zeit unterstützt und Probleme aus dem Weg geräumt – und mich beruhigt, wenn es doch mal Verzögerungen gab. Ich habe sehr davon profitiert, dass jemand mit viel Erfahrung da war und mir klargemacht hat: Manche Abschnitte dieses Prozesses brauchen eben eine gewisse Zeit und es kommt immer anders, als man denkt.

Im Prozess einer Praxisgründung müssen viele verschiedene Partner zusammenarbeiten. Welche Rolle hat dabei die Beratung durch das Pluradent-Praxiskonzept für Ihr Auftreten gegenüber Dritten – etwa in Verhandlungen mit der Bank – gespielt?

Pluradent hatte bereits Kontakt zu meiner bevorzugten Bank und darum lief das völlig reibungslos. Aufgrund des knappen Zeitfensters war es mir wichtig, dass das Ganze möglichst zügig über die Bühne geht und das Geld schnellstmöglich zur Verfügung steht. Das Netzwerk, das Pluradent zur Verfügung steht, ist natürlich enorm hilfreich: Wenn ich weiß, ich habe jemanden an meiner Seite,

der vom Fach ist, fühlt man sich nicht allein gelassen. Über Pluradent kam in kurzer Zeit auch der Kontakt zu einem Steuerberater zustande, und es gab ein persönliches Kennenlernen in der Pluradent-Filiale.

Alles in allem ist Ihre Praxis inzwischen gelebte Realität geworden. Würden Sie das Pluradent-Praxiskonzept weiterempfehlen?

Ich würde es auf jeden Fall weiterempfehlen! Meine Praxisübernahme ist ja erst ein Jahr her, da gibt es immer wieder Veränderungen und Prozesse, die sich entwickeln und abgearbeitet werden müssen. Für mich war es wichtig, Zeit fürs Behandeln zu haben – und alles, was ich abgeben konnte, wurde von Pluradent übernommen. Ich beziehe auch mein Material für die Praxis weiterhin bei Pluradent, und wenn mal eine Wartung oder Reparatur ansteht, wird diese über das Depot umgesetzt. In gewissen Abständen treffe ich mich zudem mit meinem Betreuer, der nachhakt: Wie läuft es mit der Praxis, wo kann man behilflich sein? Eine beratende Tätigkeit seitens Pluradent ist also fortwährend gegeben, auch über die eigentliche Existenzgründung hinaus – und das finde ich gut so. Ich wünsche mir auch weiterhin eine vertrauensvolle und erfolgreiche Zusammenarbeit für die Zukunft.

Vielen Dank für das Gespräch.



Pluradent  
[Infos zum Unternehmen]

## KONTAKT

### Pluradent AG & Co KG

Kaiserleistraße 3  
63067 Offenbach am Main  
Tel.: 069 82983-0  
www.pluradent.de

# Rausreißen war gestern!

# Neuer Look

# für alte Böden

Attraktiv, belastbar und wirtschaftlich: Das sind die Anforderungen an Böden in Praxen, und besonders Zahnarztpraxen. Alte, kaputte und verkratzte Böden sprechen weder das Team noch die Patienten an. Aber wie kann eine Renovierung der Böden ablaufen, ohne den Betrieb einzuschränken und das Mobiliar ausbauen zu müssen? Das floor remake-System von Dr. Schutz bietet die perfekte Lösung für unansehnliche Böden in Zahnarztpraxen und Dentallaboren.

**Autorin:** Isabelle Arrenbrecht

Böden in Arztpraxen sind sehr hohen Belastungen ausgesetzt. Stuhlrollen, Geräte und Desinfektionsmittel lassen Böden schnell altern und unschön wirken. Nicht nur die Hygiene wird dann problematisch, auch das Vertrauen der Patienten kann leiden. Ebenfalls ist bekannt, dass ein psychologisch beruhigendes Farbkonzept, und damit auch das Erscheinungsbild der Bodenbeläge, von maßgeblicher Bedeutung für das Wohlbefinden der Patienten ist. Zahnarztpraxen stehen allerdings vor dem Problem: Das Entfernen eines alten und



**Nach der Bodenversiegelung mit PU-Design:**  
frisches Design, harmonisches Ambiente.



**Längst kein Schmuckstück mehr:** Der Bodenbelag im Behandlungszimmer vor der Sanierung.

das Verlegen eines neuen Bodenbelags ist eine äußerst zeit- und kostenaufwendige Angelegenheit. Ein neuralgischer Punkt sind die fest installierten Behandlungsstühle, die einem Bodenaustausch im wahrsten Sinne im Wege stehen. Ungewissheit über die letztlich entstehenden Kosten, der hohe Schmutz- und Lärmfall sowie die unnötige Umweltbelastung durch die Entsorgung des Altbodens sind weitere Hindernisse für einen Bodenaustausch.

**Vorhandene Altböden erhalten  
neues Design, ohne das Inventar  
zu entfernen**

Das floor remake-System von Dr. Schutz bietet die perfekte Lösung ohne hohe Kosten und lange Ausfallzeiten und ist universell einsetzbar auf PVC, Linoleum, Kautschuk, Epoxy, Polyurethan sowie auf vielen Parkettböden. Bislang wurden bereits über 50 Millionen Quadratmeter Boden weltweit erfolgreich saniert.

# Praxis einfach online planen

Mit dem NWD Praxiskonfigurator

Wunschausstattung

komfortabel konfigurieren



2019-617-8688\_Stand: 24.04.2019



# NWD



**Hochstrapazierfähig und stuhllrollen-geeignet nach DIN 51097.**

Sanierte Böden erhalten ein neues Design nach Kundenwunsch, sehen aus wie neu und sind nach der Sanierung bestens geschützt und strapazierfähig. Und das alles in kürzester Zeit mit niedrigem Kostenaufwand.

#### Die Funktionsweise einfach erklärt:

**1. Schritt:** Der Bestandsboden wird durch eine Grundreinigung und Anschleifen für den neuen Aufbau vorbereitet. Löcher, Kratzer, Beschädigungen werden ausgebessert und aufgefüllt.

**2. Schritt** (nur erforderlich, wenn ein neues Bodendesign gewünscht wird): Für ein attraktives neues Design gibt es zahlreiche Gestaltungstechniken wie Chipstechniken, Wickel- oder Spachtelstechniken. Oftmals werden Räume mittels Schablonentechnik mit unterschiedlichen Farben und Formen ausgestattet. Der Mix von einer Vielzahl von Techniken ermöglicht unbegrenzte Kreativität. Die Folientechnik ist dann noch das i-Tüpfelchen: so können Firmenlogos, Wegweiser und andere Motive auf dem Boden aufgebracht werden. Böden werden zu individuellen, gebrandeten Designhighlights.

**3. Schritt:** Der Boden wird schließlich mit einer transparenten Schutzschicht lackiert. Das neue Design erhält nun alle Vorteile wie lange und hohe Beständigkeit vor mechanischem Abrieb und Kratzern, Desinfektionsmitteln und aggressiven färbenden Substraten. Fugen werden hermetisch geschlossen, die Oberfläche ist hygienisch und lässt sich mit deutlich geringerem Kosten- und Zeitaufwand reinigen und pflegen.

#### Die Vorteile auf einen Blick:

- Sie sparen durch eine Bodensanierung im Vergleich zu einer Neuverlegung bis zu 50 Prozent der Kosten.
- Stilllegungszeiten werden drastisch reduziert. Sie erhalten in nur 48 bis 72 Stunden einen neuwertigen Boden.
- Es wird weder Schmutz noch Lärm erzeugt.
- Alte Böden müssen nicht entsorgt werden: Die Umwelt wird geschützt, Abfallkosten entfallen.
- Der renovierte Boden zeichnet sich durch Rutschsicherheit und eine hohe Chemikalienbeständigkeit aus.
- Der renovierte Boden bietet Langzeitschutz gegen Abnutzung und Abrieb.
- Die Unterhaltsreinigung wird deutlich einfacher und preiswerter.
- Der renovierte Boden erfüllt alle Richtlinien hinsichtlich aktueller Hygienestandards: Fugen werden hermetisch versiegelt, die Bakterienbildung vermieden.

So bietet das besonders ökologische und nachhaltige System, das mit zahlreichen Auszeichnungen und Zertifikaten, darunter z.B. der Blaue Engel und Platz 1 beim German Innovation Award 2018, versehen ist, höchste Sicherheit für die Kunden.

#### Spezialisierte Ansprechpartner für Zahnärzte

Die floor remaker haben sich auf das Dr. Schutz System spezialisiert: ein deutschlandweit agierender Verbund von top qualifizierten Dienstleistern, der einen einheitlichen Qualitätsstandard garantiert. Alle Dienstleister sind zertifiziert, kompetent und erfahren in der Renovierung von Böden in Arztpraxen. Sie finden immer die beste Lösung für Böden in Zahnarztpraxen und Dentallaboren.

#### Praxissanierung in nur zwei Tagen

Ohne großen Aufwand geht die Renovierung vonstatten. Weder müssen die Behandlungstühle bewegt noch der Altboden entfernt werden; so entstehen weder Schmutz noch Lärm. Die Komplettsanierung funktioniert über ein verlängertes Wochenende, weil auch die Trocknungszeit des neu versiegelten Bodens minimal ist. Die neuen Oberflächen sind hervorragend schmutzabweisend, chemikalienbeständig und rutschhemmend.

#### Patient und Arzt profitieren gleichermaßen

Mit dem floor remake System kann eine besondere und kreative Atmosphäre geschaffen werden. Ein gestalteter Boden wirkt freundlich und sauber, Farbe erzeugt ein Raumklima, das den Besucher dezent anspricht, ihm die Angst nimmt und nicht zuletzt die Kompetenz der ärztlichen Leistung unterstreicht. So profitieren Patient und Arzt gleichermaßen von einer gelungenen Bodensanierung.



Bei der Versiegelung ist kein Ausbau oder Verschieben des Möbils erforderlich. **Das spart Zeit und Geld.**

## KONTAKT

### Dr. Schutz GmbH

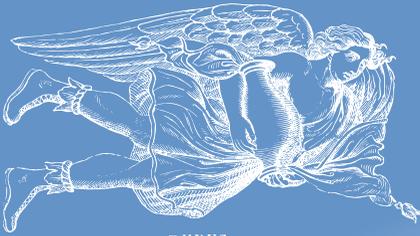
Holbeinstraße 17

53175 Bonn

Tel.: 0228 95352-88

floor-remake@dr-schutz.com

www.dr-schutz.com/floor-remake



EURUS.

Benannt nach dem Gott des Ostwindes,  
der in der antiken Mythologie Kornfeldern  
den gesegneten Regen brachte,  
verkörpert Eurus unsere Überzeugung,  
Zahnärzten in Europa und weltweit höchst  
zuverlässige Produkte in japanischer  
Qualität an die Hand zu geben.



Partner von:



# Kalkulation einer Praxiseinrichtung wird zum Kinderspiel

Als erster Händler im deutschen Dentalmarkt präsentierte NWD Anfang 2019 einen Online-Konfigurator für Praxiseinrichtungen auf seiner Website.

**Autor:** Thomas Simonis



Seit Jahresbeginn 2019 ermöglicht NWD Zahnarztpraxen und Existenzgründern damit erstmals im deutschen Dentalmarkt, sich online einfach und schnell einen Überblick über den Kostenrahmen einer Ausstattungsinvestition zu verschaffen.

Im Vorfeld von Existenzgründungen, Praxisübernahmen oder (Teil-)Modernisierungen lässt sich seither mit wenigen Klicks unter [www.nwd.de/einrichtungskonfigurator](http://www.nwd.de/einrichtungskonfigurator) Raum

für Raum mit einer individuellen Wunschausstattung konfigurieren.

## Einfach per Mausklick alle Optionen durchspielen

Nach Eingabe der gewünschten Behandlungszimmeranzahl und der Auswahl der benötigten Zusatzausstattungen, wie Röntgen, Hygiene, IT/Software oder CAD/CAM, werden

Geräte, Möbel und zusätzliche Optionen logisch gegliedert angeboten und können einfach per Mausklick in die Auswahl übernommen werden.

Insbesondere bei Behandlungseinheiten stehen dabei zusätzlich zur Standardausstattung des Basisgerätes umfangreiche Optionen zur Verfügung, mit denen die Einheit ganz nach den individuellen Bedürfnissen angepasst werden kann.

„Ganz gleich, ob eine komplette Praxis oder ein einzelner Raum eingerichtet oder modernisiert werden soll – mit dem NWD Online-Konfigurator wird die Kalkulation einer Praxiseinrichtung zum Kinderspiel.“

Guido Bletgen, Category Manager Einrichtung bei NWD.



Zusätzlich stehen vorkonfigurierte Möbelzeilen zur Wahl, und so ist das Behandlungszimmer mit wenigen Klicks fertig konfiguriert. Mehrere Behandlungsräume können gleich ausgestattet werden, indem die Konfiguration für weitere Zimmer einfach übernommen wird.

Bei der Röntgenausstattung der Praxis stehen aktuelle Standard-OPGs oder -DVTs zur Wahl, die optional mit passenden Kleinröntengeräten, Sensoren oder Speicherfoliensystemen ergänzt werden können.

### Im Blick: Sterilisation und Praxisversorgung

Um den, in den letzten Jahren kontinuierlich gestiegenen, hygienischen Anforderungen für Zahnarztpraxen gewachsen zu sein, empfiehlt der NWD Konfigurator sowohl passende Ein-

zelgeräte als auch vorkonfigurierte Komplettlösungen für den Sterilisationsraum.

Und auch das Herzstück der Praxis wird berücksichtigt: die Praxisversorgung. Hier setzt NWD mit Dürr auf einen weltweit führenden Hersteller im Bereich Druckluft, Absaugung und Amalgamabscheider. Alle angebotenen Sys-

ANZEIGE

## ENTDECKEN SIE XO FLEX

Besuchen Sie [xo-care.com](http://xo-care.com) oder treffen Sie uns auf einem XO DENTAL DIALOGUE Event und erfahren Sie mehr über die Vorteile Ihrer neuen XO FLEX Behandlungseinheit.

### EXTRAORDINARY DENTISTRY





teme werden per Software überwacht. Für die Praxis-IT bildet ein umfassend vorkonfiguriertes Fünf-Platz-Netzwerk von der Datensicherheit bis hin zum Befundungsmonitor die Basis.

### Wunschkonfiguration mit aktuellen Rabatten und Aktionen

Wenige Mausklicks später ist die komplette Praxiskonfiguration vollständig, und bereits nach ein paar Minuten bekommt man seine gewählte Wunschkonfiguration mit einem ersten Kostenrahmen komfortabel im PDF-Format per E-Mail zugesandt.

Auf Basis der eingegebenen Wunschkonfiguration erstellen die NWD Einrichtungsexperten dann innerhalb von 24 Stunden zusätzlich ein individuelles Angebot unter Berücksichtigung aller aktuellen Rabatte und Aktionen.

„Mit dem NWD Einrichtungskonfigurator geben wir unseren Kundinnen und Kunden ein Werkzeug an die Hand, mit dem sie sich selbst in kürzester Zeit ihre ersten Fragen rund um ein Gründungs- oder Modernisierungsvor-

haben beantworten können. Mögliche Ausstattungsvarianten und ein erster Kostenrahmen bilden dann die Basis für eine fachgerechte Detailplanung und eine fundierte Beratung durch unsere erfahrenen Einrichtungsexperten“, erläutert Guido Bletgen, als Category Manager Einrichtung bei NWD verantwortlich für das innovative Projekt. „Ganz gleich, ob eine komplette Praxis oder ein einzelner Raum eingerichtet oder modernisiert werden soll – mit dem NWD Online-Konfigurator wird die Kalkulation einer Praxiseinrichtung zum Kinderspiel.“

Davon konnten sich auch zahlreiche Besucher auf dem Stand von NWD auf der IDS selbst ein Bild machen.

### IDS-Rückblick

NWD hatte in diesem Jahr den Fokus der IDS-Präsenz ganz gezielt auf digitale Lösungen für die Herausforderungen des zahnmedizinischen Alltags gelegt und mit einem täglichen Vortragsprogramm auf dem Messestand viele Schlüsselthemen praxisnah in den Mittelpunkt

gestellt. Ein Konzept, das aufging. „Insbesondere unsere einzigartigen Angebote wie der Online-Praxiskonfigurator fanden viel Interesse bei unseren Besuchern und waren Thema in zahlreichen Gesprächen“, freute sich Alexander Bixenmann, Geschäftsführer Vertrieb und Technischer Kundendienst der NWD. Die Live-Präsentationen des Praxiskonfigurators auf der IDS waren gut besucht, und auch die Vorträge zum Praxisdesign fanden reges Interesse.

Mehr Informationen zum NWD Praxiskonfigurator unter:

[www.nwd.de/einrichtungskonfigurator](http://www.nwd.de/einrichtungskonfigurator)

## KONTAKT

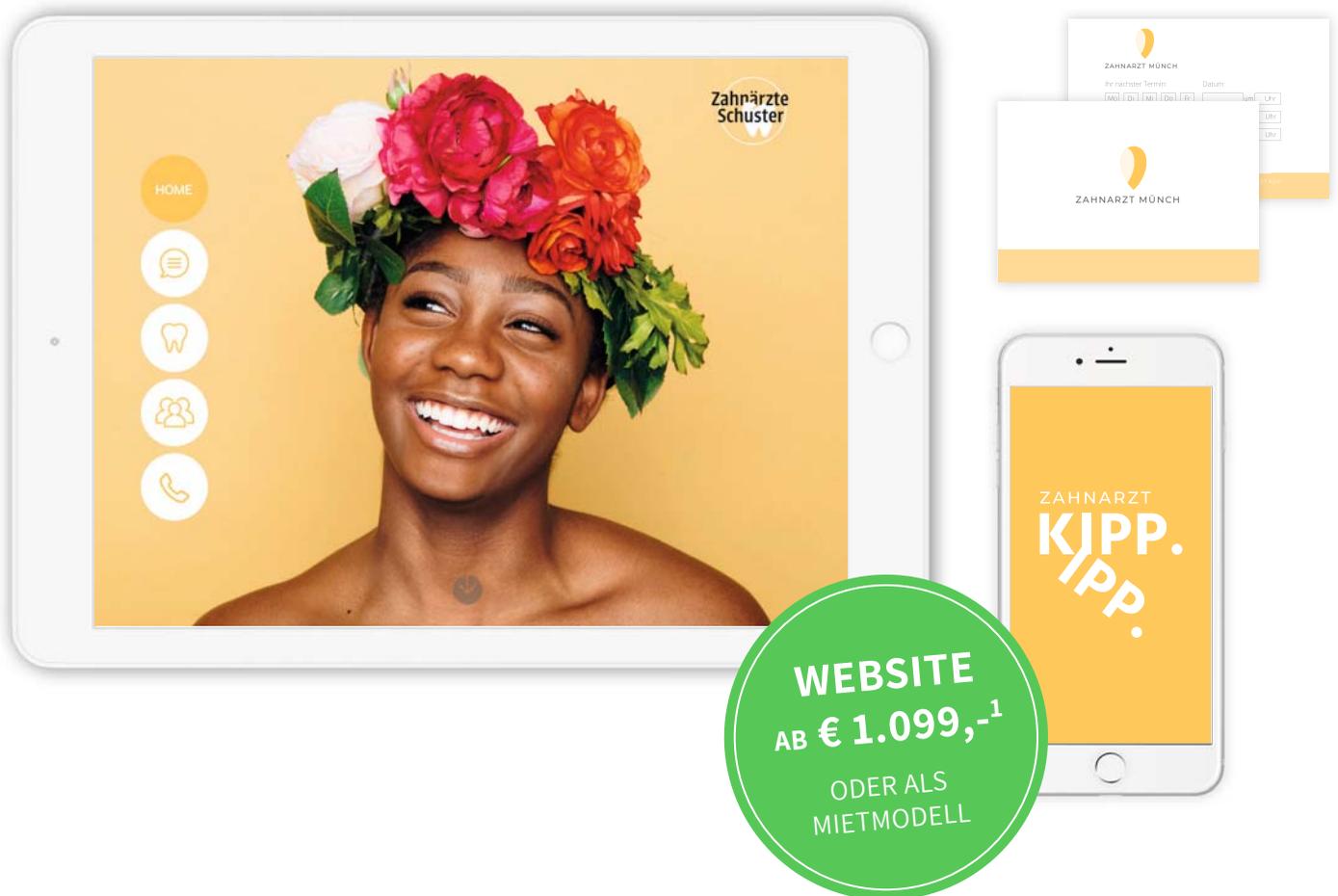
### NWD

Schuckertstraße 21  
48153 Münster  
Tel.: 0251 7607-313  
[www.nwd.de](http://www.nwd.de)

# Website, Logo, Geschäftsausstattung

Alles aus einer Hand, inklusive Text- & Bildmaterial!\*

Suchmaschinen, Bewertungsportale, Social Media – das Netz spricht über jede Praxis.  
Gestalten Sie Ihre Kommunikation proaktiv!



hi@brandelicious.net  
www.brandelicious.net  
0221 80109290

# Wasserhygiene zentral gesteuert:

## Geld sparen, Gesundheit schützen, Rechtssicherheit gewinnen

Praxiseinrichtung – funktionell und optisch ansprechend soll sie sein. Doch auch die Hygiene darf nicht vernachlässigt werden. Zu einer ganzheitlichen Praxishygiene gehört auch eine lückenlose Wasserhygiene. BLUE SAFETY bietet mit dem SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept eine wirksame Lösung, die Biofilm effektiv zentral entfernt und gleichzeitig die Investitionen, insbesondere Wasser führende Medizinprodukte langfristig schützt.

**Autorin:** Farina Heilen

Ob Gründung oder Übernahme; ob Neu- oder Umbau – die Anforderungen an die Einrichtung einer Praxis oder Klinik sind enorm. Funktionell soll sie sein, Zahnärzte sowie ihr Team bestmöglich in ihrem Arbeitsalltag unterstützen und gleichzeitig ein hochwertiges Design verfolgen. Doch auch die Hygiene darf bei aller

Gestaltung nicht in Vergessenheit geraten. Denn eine zahnmedizinische Einrichtung bleibt ein infektiologischer Hochrisikobereich, den es gilt, sicher zu machen und zu halten. Praxishygiene und Hygienic Design lauten hier die Zauberwörter. Erstere wird durch zahlreiche Richtlinien und Normen sichergestellt. Gemäß des Rahmenhygieneplans der Bundeszahnärztekammer ist für eine lückenlose Hygienekette die Wasserhygiene der entscheidende Faktor. Um sich in der gesamten Praxis oder Klinik auf hygienisch einwandfreies Wasser verlassen zu können, eignet sich eine zentral implementierte Desinfektionsmethode. Gleichzeitig bleibt so das aufwendig designte Interieur optisch unberührt.

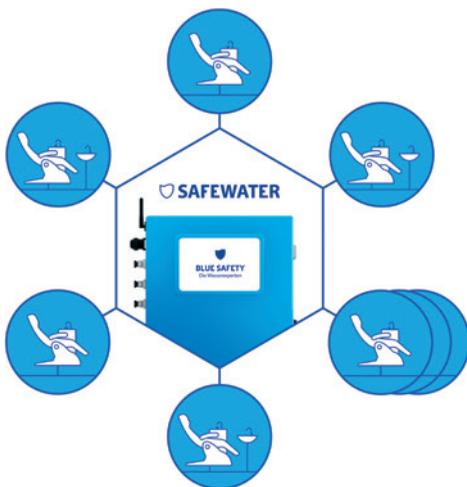
### Zentrale Desinfektion: SAFEWATER macht Wasserkeimen den Garaus

Die ideale Lösung für Hygiene und Design bringt SAFEWATER – ohne sichtbare Nachrüstungen, die die liebevoll designte Praxisausstattung negativ beeinträchtigen könnten. Zentral implementiert und direkt der Trinkwasserleitung zudosiert, baut die Technologie die mikrobiellen Biofilme in den Wasser führenden

Systemen ab. Als Dauermaßnahme schützt SAFEWATER zudem konstant vor einer Neubildung. Mit dem Hygiene-Technologie-Konzept haben Anwender nur ein System für die gesamte Praxis oder Klinik – ob eine oder 500 Dentaleinheiten, das Konzept ist beliebig skalierbar.

### Zentraler Ansprechpartner: Die Wasserexperten beraten rund ums Wasser

Zentral ist nicht nur die Wirkung von SAFEWATER, sondern auch das umfassende Konzept dahinter. Mit BLUE SAFETY haben Praxisinhaber und Mitarbeiter einen festen Ansprechpartner, der sie in allen Fragen rund um das Thema Wasser betreut und ihnen zur Seite steht. Ob bei akuten Problemen, präventiven Maßnahmen oder neuen Projekten, das Medizintechnologie-Unternehmen analysiert die gesamte Situation vor Ort, um anhand dessen eine individuelle Lösung zu entwickeln. Mit rechtlicher, mikrobiologischer und technischer Expertise adaptieren die Münsteraner das Konzept an die Praxisgegebenheiten – mit Erfolgsgarantie gegen Wasserkeime.



Mit SAFEWATER haben Anwender ein System für die gesamte Praxis – skalierbar von einer bis 500 Dentaleinheiten.



Das SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept umfasst die engmaschige Betreuung rund um rechtssichere Wasserhygiene.

Ist die Entscheidung für SAFEWATER nach ausführlicher Beratung und Bestandsaufnahme gefallen, installieren unternehmenseigene Servicetechniker die Technologie. Ein passgenau entwickelter Spülplan und regelmäßige Wartungen sichern eine einwandfreie Wirksamkeit ab. Jährliche akkreditierte Wasserprobenahmen geben dem Praxisbetreiber Rechtssicherheit und werden mit dem „Zertifikat geprüfte Wasserhygiene“ bescheinigt.

Alles inklusive – selbst im Störfall kommen die Wasserexperten jederzeit kostenfrei vorbei. Mit Festpreisgarantie gegen unerwartete Kostenfallen.

### Zentrale Vorteile: Wasserhygiene erfolgreich delegiert, Geld gespart

Dank SAFEWATER kann auf herkömmliche Desinfektionsmittel verzichtet werden. Das spart dem Praxisbetreiber im Jahr bis zu 10.000 Euro. Der Nachkauf, aber auch signifikant weniger Reparaturen und Ausfallzeiten kommen dem Bankkonto zugute. Zudem müssen die Mitarbeiterinnen nicht mehr ständig aggressive Chemie in die Zahnarztstühle nachfüllen, sodass der Arbeitsaufwand sinkt. Mit dem Abbau des Biofilms merzen Anwender gleichzeitig die Gesundheitsgefahr für Patienten, Team und Behandler durch Mikroorganismen aus.

Der individuell auf die Praxis zugeschnittene Spülplan sowie die jährliche Wartung und Probenahmen garantieren ein klar strukturiertes und nachvollziehbares Qualitätsmanagement. Das Thema Wasserhygiene ist in all seiner Komplexität sicher, zuverlässig und

erfolgreich an die Wasserexperten delegiert. Zahnärzte und Teams können sich ganz ihrer Leidenschaft – der Behandlung ihrer Patienten – widmen.

### Zentrale Lösung: Immer mehr Zahnmediziner entscheiden sich für SAFEWATER

Seit fast zehn Jahren haben sich die Wasserexperten professionell dem Thema Wasserhygiene verschrieben und mit dem SAFEWATER Hygiene-Technologie-Konzept eine zentrale Lösung gegen Wasserkeime in Dentaleinheiten im Markt etabliert. Über 4.500 Behandlungseinheiten befreite BLUE SAFETY inzwischen in der D-A-CH-Region erfolgreich von Wasserhygieneproblemen.

So auch die Zahnklinik der Universität Witten/Herdecke. Nach Vollendung ihres Neubaus und horrenden Investitionen folgte 2010 der Schock für den Kaufmännischen Leiter der Klinik, Dr. Frank Tolsdorf – Legionellen. „Bei dem Ergebnis mussten wir natürlich sofort handeln. Unsere Studenten konnten nicht mehr ausgebildet, unsere Patienten nicht mehr behandelt werden. Unsere Stühle standen still“, beschreibt Tolsdorf die damalige Situation.



Dr. Frank Tolsdorf, Kfm. Leiter Zahnklinik Witten/Herdecke, freut sich über den gesunkenen Managementaufwand und die gesicherte Wasserqualität.

„Ob Biofilmremovings, Impulsspülverfahren oder Filtersysteme – wir haben den gesamten Markt gescannt und alles probiert. Doch die Nachbeprobungen zeigten keine dauerhafte Verbesserung, die Mittel waren allesamt maxi-

mal temporär wirksam“, so der Kaufmännische Leiter weiter. „Nach Auswertung aller am Markt verfügbaren Methoden kam für uns nur eine zentrale Lösung infrage, um sämtliche Behandlungszimmer zu entkeimen und den Managementaufwand klein zu halten.“

BLUE SAFETY half, bekam die Kontamination in den Griff und hält die Proben seit inzwischen über sieben Jahren unter den Grenzwerten des Robert Koch-Instituts. „Mit SAFEWATER haben wir eine funktionierende Lösung, um die man sich nicht mehr kümmern muss. Ich bin mir der Qualität unseres Wassers jederzeit sicher und muss mir keine Sorgen mehr machen“, freut sich Tolsdorf heute.

### Jetzt kostenfreie Sprechstunde Wasserhygiene vereinbaren und beraten lassen

Sie planen eine neue Praxis, möchten Ihre bestehende modernisieren oder einfach Ihr Hygienekonzept perfektionieren? Gemeinsam heben wir Ihre Praxishygiene auf ein neues Qualitätslevel. Jetzt Termin für kostenfreie „Sprechstunde Wasserhygiene“ vereinbaren: telefonisch unter 00800 88552288 oder auf [www.bluesafety.com/Termin](http://www.bluesafety.com/Termin)

Biozidprodukte vorsichtig verwenden. Vor Gebrauch stets Etikett und Produktinformation lesen.



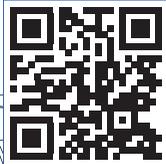
BLUE SAFETY  
[Infos zum Unternehmen]

## KONTAKT

### BLUE SAFETY GmbH

Siemensstr. 57  
48153 Münster  
Tel.: 00800 88552288  
hello@bluesafety.com  
www.bluesafety.com

[www.designpreis.org]



# DESIGNPREIS

Deutschlands schönste Zahnarztpraxis

2019

OEMUS MEDIA AG · WWW.DESIGNPREIS.ORG

## Design Natives gesucht – Bewerben Sie sich um den ZWP Designpreis 2019!

Neues Jahr, neues Design! Jedes Jahr im September wird im Supplement *ZWP spezial* „Deutschlands schönste Zahnarztpraxis“ gekürt. Auch 2019 freuen wir uns wieder auf zahlreiche Praxen deutschlandweit, die sich mit ihren individuellen Raumgestaltungsentwürfen und designstarken Umsetzungen um den Titel bewerben.

Die Teilnahmebedingungen, Anmeldeunterlagen sowie alle Teilnehmer der vergangenen Jahre stehen auf [www.designpreis.org](http://www.designpreis.org) für Sie bereit. Im Jahr 2018 erhielt die Hamburger Zahnarztpraxis LS praxis Bahrenfeld mit Praxisinhaber Dr. Roland Schiemann und Dr. Andreas Laatz die begehrte Auszeichnung.

Ob durch eine einzigartige Raumaufteilung, ein konsequentes Corporate Design, ein wiederkehrendes Farb- oder Formdetail,

wirkungsvolle Lichteffekte oder eine besondere Materialauswahl – ein harmonisches und nachhaltiges Interior Design hat viele Komponenten, die in ein individuelles Gesamtkonzept einfließen. Machen Sie mit und zeigen Sie uns, welches Design Sie und Ihr Praxisteam in Ihrer täglichen Arbeit umgibt! Wir sind gespannt und freuen uns auf Ihre zahlreichen Zusendungen – Teilnehmerrekorde sind da, um gebrochen zu werden ...

Einsendeschluss ist der 1. Juli 2019. Die Gewinnerpraxis darf sich über eine exklusive 360grad-Praxistour der OEMUS MEDIA AG freuen.

OEMUS MEDIA AG

Tel.: 0341 48474-0 · [www.designpreis.org](http://www.designpreis.org)

## minilus mini Preise jetzt auch bei van der Ven



zu günstigsten Preisen sind. „Bereits in den letzten Jahren haben wir unseren treuen Kunden im stationären Handel attraktive Preisaktionen geboten“, betont Veith Gärtner. „Seit März 2019 räumen wir nun allen Kunden absolut transparent und ganzjährig solche Spitzenpreise im Materialbereich ein. Damit können sie sich künftig aufwendige Preisvergleiche sparen.“ Durch die neue, konsequente Preispolitik im VSHOP wird van der Ven erneut die Branche aufmischen – so, wie es das Unternehmen seit jeher mit immer neuen Ideen getan hat.

Mit Markenqualität, persönlicher Beratung und exzellentem Service hat sich van der Ven längst als erfolgreichstes Dental-Depot in NRW etabliert. Um auch in puncto Verbrauchsmaterialien das Bestmögliche zu bieten, setzt van der Ven seit März 2019 auf Netto-Online-Preise. „Verbrauchsmaterialien günstiger anbieten und unsere Prozesse verschlanken – mit diesem Ziel haben wir 2018 unser Zentrallager mit neuen EDV-Lösungen und einer effektiveren Logistik ausgestattet“, berich-

tet Veith Gärtner, geschäftsführender Gesellschafter bei van der Ven. Zudem kann die van der Ven-Gruppe durch ihre Onlineplattform wesentlich höhere Mengen bei allen Herstellern abnehmen. Das ermöglicht es, Verbrauchsmaterialien zu Netto-Online-Preisen anzubieten – unter [www.vshop.de](http://www.vshop.de) ebenso wie über die van der Ven-Fachberater, also inklusive persönlichem Service. Damit zieht van der Ven mit den minilu Preisen gleich, die in Fachkreisen ein Synonym für Markenqualität



[Infos zum Unternehmen]

van der Ven – Dental GmbH & Co. KG

Tel.: 02102 1338-0

[www.vanderven.de](http://www.vanderven.de)

# OSTSEEKONGRESS

## 12. NORDDEUTSCHE IMPLANTOLOGIETAGE

31. Mai und 1. Juni 2019  
Rostock-Warnemünde – Hotel NEPTUN

ONLINE-ANMELDUNG/  
KONGRESSPROGRAMM



[www.ostseekongress.com](http://www.ostseekongress.com)



### Thema:

- Implantologie
- Allgemeine Zahnheilkunde

### Wissenschaftliche Leitung:

Dr. Theodor Thiele, M.Sc., M.Sc./Berlin (Implantologie)  
Prof. Dr. Dirk Ziebolz, M.Sc./Leipzig (Allgemeine Zahnheilkunde)

### Veranstalter:

OEMUS MEDIA AG  
Holbeinstraße 29 | 04229 Leipzig | Deutschland  
Tel.: +49 341 48474-308 | Fax: +49 341 48474-290  
[event@oemus-media.de](mailto:event@oemus-media.de) | [www.oemus.com](http://www.oemus.com)

Faxantwort an **+49 341 48474-290**

Bitte senden Sie mir das Programm zum OSTSEEKONGRESS/  
12. NORDDEUTSCHE IMPLANTOLOGIETAGE zu.

\_\_\_\_\_  
Titel, Name, Vorname

\_\_\_\_\_  
E-Mail-Adresse (Für die digitale Zusendung des Programms.)

Stempel

ZIMP spezial 5/19

## Hightech-Produktpalette: vom Verbrauchsmaterial bis hin zum Premium High-End-Drucker.



In kaum einem wirtschaftlichen und wissenschaftlichen Bereich gibt es momentan so viele sprichwörtlich in die Praxis umgesetzte Innovationen wie in der Zahnmedizin. Immer mehr wird die klassische prothetische Versorgung in rasanten Schritten von der digitalen Variante abgelöst. GERL.Dental widmet sich von Anbeginn diesem wegweisenden Thema und bietet die komplette Palette von Hightech-Produkten: vom Verbrauchsmaterial bis hin zum Premium High-End-Drucker.

### Noch nie war Dental so digital

Der Inbegriff dessen und eine absolute Weltneuheit stellt der Next Dent 5100 dar, und wir sind stolz, den „State of the Art“ der 3D-Drucker auf der IDS 2019 präsentiert zu haben. Der Drucker überzeugt nicht nur durch seine bis zu hundertmal schnellere Druckgeschwindigkeit, sondern auch durch seine nie zuvor dagewesene Vielfalt von Anwendungsbereichen. Aber auch die gesamte Peripherie rund um den 3D-Druck ist ebenfalls elementar bedeutend. Hier hat GERL.Dental nicht nur die ganze Palette von Hard- und Software, sondern vor allem Lösungen zu bieten – individuell auf Sie und Ihren Praxisworkflow zugeschnitten – mit garantiertem Service und Support.



### Kleines Technik-Know-how: Die zwei wichtigsten 3D-Drucktechniken und Drucker SLA – Stereolithografie/ Formlabs Form 2

Hierbei handelt es sich um eine additive 3D-Druckmethode. Ein über Spiegel gelenkter UV-Laser zeichnet Schicht für Schicht das Druckobjekt durch ein flüssiges, lichtempfindliches Photopolymere auf die Bauplattform. Durch den „runden“ Lichtstrahl des UV-Lasers können sehr viel glattere Oberflächen bei dem Druckobjekt erzeugt werden, als dies mit einem DLP-Drucker möglich wäre. Der aktuell weitverbreitetste SLA-Drucker in der Dentalbranche ist der Form2 von Formlabs. Die Druckwanne und die Materialkartusche sind mit einem Chip ausgestattet, der den Füllstand der Kartusche und die korrekte Materialauswahl für den aktuellen Job überprüft. Durch austauschbare Wannen und Kartuschen erfolgt der Materialwechsel sehr einfach und schnell. Die Materialmenge in der Druckwanne

wird ebenfalls über einen Sensor überwacht und bei Bedarf automatisch nachgefüllt. Eine weitere Innovation an diesem Drucker sind der eingebaute Wischer und eine eingebaute Heizung. Der Wischer sorgt dafür, dass während des Druckes im Resin kein Entmischen des Materials zustande kommt. Die Heizung bringt das Resin während des Druckvorgangs auf die optimale Temperatur, um so eine bestmögliche Fließfähigkeit zu gewährleisten.

**Vorteile:** niedrige Anschaffungskosten, hohe Auflösung, große Materialvielfalt.  
**Nachteile:** Nachbearbeitung der Druckobjekte erforderlich, längere Bauzeit als im DLP-Verfahren.

### DLP: Digital Light Processing/ NextDent 5100

Der Drucker verfügt über einen Videoprojektor und einen DLP-Chip, bestehend aus vielen einzelnen Mikrosiegeln. Die Spiegel zerlegen das durch den Lichtstrahl projizierte Bild in einzelne beleuchtete Pixel, welche auf das Photopolymere treffen und so Schicht um Schicht das 3D-Objekt auf der Bauplattform aushärten. Somit wird mit einem Belichtungsblitz des Videoprojektors eine komplette Schicht des zu druckenden Objektes belichtet. Die Firma NextDent geht noch einen Schritt weiter



ANZEIGE

12:43  
STATT  
08/15

und hat diese Technologie mit dem NextDent 5100 und der „Figure 4“-Technologie perfektioniert, indem die untere Membran des Resin-Trays sauerstoffdurchlässig ist. Dadurch steht das Resin nicht im direkten Kontakt mit der Membran, und die einzelnen Schichten können pausenlos nacheinander belichtet werden. Somit werden unglaublich schnelle Druckgeschwindigkeiten erreicht.

**Vorteile:** schnelle Bauzeiten, hohe Auflösung, große Materialvielfalt. **Nachteile:** hoher Anschaffungspreis, geringe Baugröße, Nachbearbeitung der Druckobjekte nötig.

#### Revolutionär und doch käuflich: GERL. Eigenmarken

Seit gut einem Jahr haben sich nun auch die GERL. Hand- und Winkelstücke auf dem Markt einen Namen gemacht. Diese stehen zu hundert Prozent für Spitzenqualität, perfekten Service und niedrige Betriebskosten. Lassen Sie sich ausführlich über das gesamte Programm der GERL. Eigenmarken beraten.

#### Vernetzt und ohne doppelten Boden:

##### Zum Nulltarif in die Telematik

Einen weiteren Meilenstein der Digitalisierung des Workflows in der Zahnmedizin stellt die Telematik dar. Nach Jahren der Vorbereitungsphase wird sie nun Realität in den deutschen Praxen. Hierbei ist für die Praxen die staatliche Finanzierung für die Erstausrüstung von größtem Interesse. Durch ein speziell abgestimmtes Starterpaket ermöglichen wir es Ihnen, das eHealth-Gesetz weitestgehend kostenfrei und unproblematisch in die Tat umzusetzen. Sprechen Sie uns an und vereinbaren Sie mit unseren Spezialisten einen unverbindlichen Beratungstermin.

*Alle Themenwelten der vergangenen IDS 2019 können Sie gerne bei unseren Hausmessen nacherleben. Wir freuen uns auf Sie und Ihr Team!*

**Anton Gerl GmbH**  
Tel.: 0800 801090-1  
[www.gerl-dental.de](http://www.gerl-dental.de)  
[www.gerl-shop.de](http://www.gerl-shop.de)



Konzeption  
Innenarchitektur  
Praxisdesign

12.13  
ZWOELFDREIUNDVIERZIG  
[www.zwoelfdreiundvierzig.de](http://www.zwoelfdreiundvierzig.de)

## Eine neue Ära der Behandlungseinheiten

Takara Belmont hat mit der Weltpremiere seiner Behandlungseinheit EURUS bei der IDS 2019 ein neues Zeitalter eingeläutet: Effiziente Behandlungsabläufe, zeitgemäßer Komfort und innovatives, elegantes Design gepaart mit einer überragenden Zuverlässigkeit – die EURUS übertrifft höchste Qualitätsansprüche.

Die Bedürfnisse von Behandler und Patient wurden bei der Neuentwicklung gleichermaßen berücksichtigt: So gewährleistet der hydraulische Mechanismus des Patientenstuhls eine sanfte, leise Bewegung sowie eine Belastung bis 200 Kilogramm. Die verfügbare Knickstuhlvariante vereinfacht das Ein- und Aussteigen für Kinder sowie in ihrer Beweglichkeit eingeschränkte Menschen. Gleichzeitig passt sich das neuartige Doppelachsen-Kopfstützensystem mit seiner Feinabstimmung allen Patienten von Klein bis Groß an, oder man wählt sofort die elektrohydraulische Variante. Das Arztelelement kann vom Behandler dank flexiblem Arm mit 50 Prozent weniger Kraftaufwand im Vergleich zum Vorgängermodell bewegt werden. Das neue Schwingbügelssystem verringert gleichzeitig die Belastung auf die Handgelenke von Zahnarzt bzw. Assistenz. Eine weitere Besonderheit bildet die Place-Ablage mit liegenden Instrumenten, und für einen noch besseren Workflow sorgt das Bedienfeld der Einheit in Form eines innovativen Touchpanels. Optisch kann die elegante Behandlungseinheit EURUS durch unterschiedliche Kunstlederfarben individualisiert werden. Eine sinnvolle Auswahl von Patientenstühlen, Speifontänen und Arztelelementen wird zudem den Bedürfnissen jedes Praxisteam gerecht.



[Infos zum Unternehmen]

**Belmont Takara Company Europe GmbH**  
Tel.: 069 506878-0 • [www.belmontdental.de](http://www.belmontdental.de)

## Exzellente Trinkwasserqualität für Behandlungseinheiten

Gemäß der Mitteilung „Infektionsprävention in der Zahnheilkunde – Anforderungen an die Hygiene“ der Kommission für Krankenhaushygiene und Infektionsprävention (KRINKO) beim Robert Koch-Institut darf nur Betriebswasser in Trinkwasserqualität in die Behandlungseinheit eingespeist werden. Auch bei Einhaltung dieses Standards sind die Wasser führenden Systeme der Behandlungseinheiten häufig durch unterschiedliche Mikroorganismen besiedelt. Diese kolonisieren und vermehren sich zu einem Biofilm, der an den inneren Wänden der Wasser führenden Systeme haftet. Zudem empfiehlt die KRINKO, eine Bakterienkonzentration von weniger als 100 koloniebildenden Einheiten pro Milliliter Wasser (100KBE/ml) einzuhalten. Der Praxisbetreiber muss also mit geeigneten und validierten Maßnahmen und Produkten dafür sorgen, dass Mikroorganismen auf ein Minimum (< 100KBE/ml) reduziert werden und Biofilm aus den Leitungen dauerhaft entfernt wird. Der Hygieneexperte Dürr Dental bietet mit Hygowater® ab sofort ein System,

das dem Praxisbetreiber Sicherheit in puncto Betriebswasseraufbereitung verspricht. Es entspricht allen gesetzlichen Anforderungen an die Wasserhygiene und erfüllt neben der Einhaltung des Minimierungsgebotes gemäß der Trinkwasserverordnung auch die Vorgabe, ein Medizinprodukt der Klasse I sowie in der sogenannten „Liste gemäß Artikel 95“ der EU-Biozidverordnung (BPR) verzeichnet zu sein. Die obligatorische freie Fallstrecke der Kategorie 5 gemäß DIN EN 1717:2011-08 und DIN EN 1988-100 wird dem Praxisbetreiber durch das Zertifikat W 540 des Deutschen Vereins des Gas- und Wasserfaches e.V. (DVGW) garantiert.

Hygowater® lässt sich äußerst einfach bedienen und sorgt durch die einzigartige Kombination aus Filtration und Elektrolyse für eine optimale Desinfektionswirkung, beugt erneuter Biofilmbildung vor und minimiert dadurch das Infektionsrisiko von Patient und Behandler. Die Trinkwasserqualität ist ohne Handhabung von chemischen Mitteln dauerhaft gesichert.



**DÜRR DENTAL SE**  
Tel.: 07142 705-0  
[www.duerrdental.com](http://www.duerrdental.com)  
[Infos zum Unternehmen]





Dosierung und Durchtränkung. Zudem werden Anwendungsfehler beim Ansetzen der Lösung vermieden. Durch die aktuelle Formulierung mit Remanenzeffekt sind die Feuchttücher innerhalb kürzester Zeit bakterizid (inklusive TBC, MRSA), levurozid und viruzid/low level im DVV Carrier-Test 2012 gegen behüllte und unbehüllte Adeno- und Noroviren. Die VAH-gelisteten Tränklösungen sind nicht nur schnell wirksam und somit zeitsparend, sondern auch im „4-Felder-Test“ begutachtet, was die praxisnahe Sicherheit nochmals erhöht.

### Standardhygiene in Praxis konsequent gesichert

Eine gezielte Reinigung und Desinfektion von Oberflächen in Zahnarztpraxen zählt zur Standardhygiene und ist ein bedeutender Zeitfaktor. Mit den alkoholischen MinutenWipes 50 und den alkoholfreien PlastiSept eco Wipes 50 ermöglicht ALPRO

eine streifenfreie Reinigung und Schnell-desinfektion kleinerer Flächen von Medizinprodukten. Die großzügig vorgetränkten mittelgroßen Tücher (14 x 20 cm) sind besonders praktisch: Beutel in der Box platzieren, öffnen, das Tuch in „Cotton Touch Qualität“ entnehmen und anwenden. Hierdurch entfällt die zeitaufwendige



[Infos zum Unternehmen]

ALPRO MEDICAL GMBH

Tel.: 07725 9392-0 • www.alpro-medical.de

ANZEIGE

# Flexibilität in Form und Service



## Behandlungszeilen von Le-iS

nach individuellen Vorstellungen und Wünschen planbar...

**NEU**

### Unsere Möbellinie Domika: (Doreen, Michael, Katrin)

- gerade innen liegende Blendenform
- doppelwandig mit Zwischenstegen
- umlaufende Dichtungen an allen Blenden
- Vollauszüge mit Dämpfungssystem
- zurückgesetzter Sockelbereich vorn um 60 mm
- Möbelhöhe 870 mm zzgl. Arbeitsplatte
- 9er Raster für verbesserte Nutzhöhe (Rastermaß 80 mm)
- neue U-Griffe



**Beachten Sie unsere exklusiven Fühlingsaktionen!**

## Saugmaschinen und Amalgamabscheider als überzeugendes Duo

Die EXCOM hybrid Saugmaschinen sind leistungsstarke Modelle für die zentrale Absaugung. Konstant hoher Unterdruck der METASYS Saugsysteme bietet ein bestmögliches Umfeld, in dem sicheres Behandeln des Patienten gewährleistet wird. Ohne beständige Absaugung kommt es zu Flüssigkeitsansammlungen im Patientenumfeld, die die Behandlung beeinträchtigen. Außerdem kann es durch rotierende Instrumente zu einer Aerosolbildung kommen, die wiederum Infektionsgefahren in sich birgt.

Egal welches Umfeld gegeben ist, und egal, ob Nass- oder Trockenabsaugsystem, ein und dasselbe Gerät kann für beide Absaugsysteme verwendet werden. Dies ermöglicht Zahnarzt und Praxisplaner ein hohes Maß an Planungsflexibilität, da zwei unterschiedliche Absaugsysteme kombiniert oder diese im Laufe der Jahre geändert werden können. Dem Dentalhandel werden Lagerhaltung, Service und vor allem Außendienstausstattung erleichtert, da immer dasselbe Gerät zur Anwendung kommen kann.

Die EXCOM hybrid Saugmaschine bildet gemeinsam mit einem Sedimentationsabscheider ein unschlagbares Duo für Ihre Praxis. ECO II D und ECO II Tandem D Amalgamabscheider überzeugen durch ihre wartungsfreie Funktion ohne jegliche elektronische Schalt- und Überwachungstechnik, ihre einfache und schnelle



Installation – Plug-and-play sowie ihren unschlagbaren Preisvorteil bei höchster Zuverlässigkeit und einer Abscheiderate von 99,3 Prozent. Lediglich ein jährlicher Behälterwechsel ist notwendig bzw. hat dann zu erfolgen, wenn der Amalgamabscheider zu 100 Prozent voll ist.

**METASYS Medizintechnik GmbH**

Tel.: 0512 205420-0

[www.metasys.com](http://www.metasys.com)

[Infos zum Unternehmen]



VORHER



NACHHER

## floor remake – DIE Lösung für alte Böden in Zahnarztpraxen

Perfekte Hygiene und ansprechende Optik ist eine der wichtigsten Anforderungen an Böden im sensiblen Gesundheitsbereich. Deswegen ist es wichtig, alte, verschmutzte und verkratzte Böden in Angriff zu nehmen. Statt Bestandsböden mit hohem Zeit- und Kostenaufwand rauszureißen und zu entsorgen, verwandelt das floor remake System abgenutzte Böden schnell und kostensparend in moderne Böden mit attraktiver Optik und perfekt hygienischen Bedingungen. Besonders Zahnarztpraxen und Dentallabore profitieren von der Sanierung: Mobiliar und Behandlungsstühle müssen nicht entfernt werden, was bei einer Neuverlegung unumgänglich wäre. Das floor remake System eignet sich für alle elastischen Böden (LVT, Linoleum, PVC und Kautschuk) sowie für Parkett-, Stein- und Epoxyböden. Böden werden grundgereinigt, je nach Wunsch transparent oder coloriert lackiert und abschließend mit einer transparenten schützenden 2-K-PU-Siegelschicht für die täglichen Anforderungen gestärkt. Der Boden ist somit bestens geschützt vor Schmutz, Chemikalien und mechanischem Abrieb und weist eine sehr hohe Strapazierfähigkeit auf. Fugen werden geschlossen und Bakterien finden keinen Raum mehr. Die neuen Oberflächen sind hervorragend schmutzabweisend, chemikalienbeständig und rutschhemmend.

(Bildquelle: Dr. Schutz GmbH)

**Dr. Schutz GmbH**

Tel.: 0228 95352-88

[www.dr-schutz.com/floor-remake](http://www.dr-schutz.com/floor-remake)

Thinking ahead. Focused on life.



# Signo T500

Design by  
Studio F.A. Porsche

ab 37.984,-€\*



Außergewöhnliche Optik, verbunden mit einem Höchstmaß an Qualität: Dieser Anspruch findet sich in jedem Produkt wieder, welches das renommierte Designstudio F.A. Porsche verlässt. Eben jenen Leitgedanken haben wir mit unserer Liebe zu kompromissloser, marktüberlegener Leistung angereichert.

So entstand ein einzigartiges Konzept, das zeitlose Ästhetik, maximale Funktionalität und überzeugende Langlebigkeit auf einen Nenner bringt: die neue Signo T500. Gemäß der japanischen Philosophie von Total Quality unterliegen sämtliche Fertigungsprozesse strengsten Qualitätskriterien: für eine revolutionäre Behandlungseinheit, die die weltweite Erfolgsgeschichte unserer Signo-Serie fortschreibt.

Die Signo T500 ist als Schwebetischversion, mit Schwenkarm oder Cart erhältlich.  
[morita.de/signoT500](http://morita.de/signoT500)

Signo T500 STANDARD PAKET ab 37.984,-€\*  
\* zzgl. gesetzl. MwSt. Angebote nur gültig in Kooperation mit autorisierten Morita Excellence Händlern bis zum 31.08.2019.

## Elegant zu komfortabler Behandlung

Bereits bei der Entwicklung der Signo Treffert-Behandlungseinheit arbeitete das japanische Traditionsunternehmen Morita mit dem Porsche Design-Team zusammen. Das Design begeisterte, die Technik überzeugte – mit dem Nachfolger Signo T500 wird nun die Messlatte erneut höher gelegt: in einer höchstästhetischen Symbiose aus Form und Funktion, vereint mit individueller Entscheidungsfreiheit. Die Signo T500 bringt dabei bereits in der Standardausstattung Eleganz und Komfort in die Praxis. Mithilfe der optionalen Zusatzmodule hebt sie die zahnmedizinische Versorgung auf ein höheres Niveau.



### Premium als Standard

Losgelöst von den Einschränkungen schwerer Schläuche und den Fesseln einer fest verankerten Instrumentenhalterung ermöglicht die Signo T500 ein noch effizienteres Arbeiten. Dadurch genießt der Zahnarzt die Freiheit der Positionswahl und den Komfort von stets greifbaren Instrumenten – und das unabhängig vom Modell. Denn auch hier bietet Morita der Praxis eine ganze Palette von Wahlmöglichkeiten: Die Premium-Behandlungseinheit ist in einer Schwenkarm- (FMT), einer Schwebetisch- (OTP) und einer Cart-Variante erhältlich, der Behandlungsstuhl in acht verschiedenen Polsterfarben. Im Mittelpunkt steht dabei stets der maximale

Komfort von Patient und Praxisteam. So lässt sich der ergonomische Behandlungsstuhl im behutsamen Gleichklang von Rückenlehne und Sitz verstellen. Die durch die Verwendung von Ölhydraulik-Technologie stoßfreie Anpassung der Stuhlhöhe kann in zwei Geschwindigkeitsstufen zwischen 400 und 800 Millimetern erfolgen. Dank des breiten Einstellungsbereichs kann der Zahnarzt im Stehen wie im Sitzen effizient behandeln, während dem Patienten ein komfortabler Einstieg und ein entspanntes Verweilen ermöglicht werden. Das benutzerfreundliche Bedienpanel erlaubt intuitive und zuverlässige Einstellungen. Außerdem ermöglichen leicht zugängliche Wartungsbereiche und viele autoklavierbare Bestandteile die bequeme Gewährleistung sicherer Hygiene.

### Mehr Freiheit durch modulare Ausstattungsoptionen

Speziell für endodontische Behandlungen eignet sich die optionale Erweiterung der Signo T500-Standardausstattung um einen integrierten Scaler mit Apexlokator. Darüber hinaus sind noch viele weitere Ergänzungen der Behandlungseinheit möglich, um den Komfort für Praxisteam und Patient sowie die allgemeinen Behandlungsmöglichkeiten zu verbessern: So kann zum Beispiel die Bedienung des Lichts berührungslos dank Touchless-Sensor oder optional per kabellosem Fußschalter erfolgen. Im Steuerungselement ermöglicht ein integriertes Touchdisplay den Zugang zu erweiterten Funktionen. Für höheren Patientenkomfort bietet Morita optionale Einstellungsmodulare für Behandlungsstuhl und Mundspülbecken an, für eine vereinfachte Wartung und Pflege automatisierte Reinigungssysteme. Diese und weitere optionale Module verbinden die Eleganz der Signo T500-Behandlungseinheit mit persönlichem Stil – für ein Ambiente mit Wohlfühlfaktor in den Praxisräumen. Insgesamt bietet Morita mit dieser Premium-Behandlungseinheit also hervorragende Voraussetzungen für die zahnärztliche Therapie: Premium in der Standardausführung, mit einem zusätzlichen Plus an Komfort durch die individuell angepasste Sonderausstattung.

J. MORITA EUROPE GMBH

Tel.: 06074 836-0

[www.morita.com/europe](http://www.morita.com/europe)

[Infos zum Unternehmen]



## Elegante und individuelle Möbellinie

Modern und funktional. Elegant und individuell. So präsentiert sich die neue Möbellinie Domika der Firma Le-IS Stahlmöbel GmbH aus Treffurt. Innen liegende Blenden, neue U-Griffe, Zwischenstege, umlaufende Dichtungen und Vollauszüge mit Dämpfungssystem – das zeichnet Domika aus. Sie können ihre Möbelzeile nach eigenen Wünschen planen und gestalten. Probieren Sie es einfach aus und profitieren Sie vom Einführungsrabatt!

**Le-IS Stahlmöbel GmbH**  
 Tel.: 036923 8397-0  
 www.le-is.de



## RÜCKKAUFAKTION 2019\*



\*Die Rückkaufaktion ist gültig bis zum 30.6.2019.

## Neues Röntgengerät mit Rückkaufaktion

Nicht nur die innovativen und hochwertigen Röntgengeräte von orangedental/Vatech sind ein Grund für Kaufentscheidungen. Auch die intuitive byzz<sup>TEXT</sup> Software mit ihrem offenen Workflow für alle gängigen, bildgebenden Systeme und dem neuen Transcript zum sicheren Austausch von sensiblen, medizinischen Patientendaten, trägt erheblich dazu bei.

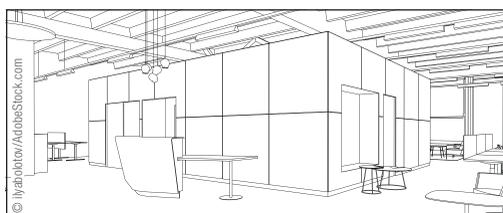
Mit bis zu 6.000 Euro bietet orangedental im Rahmen der Rückkaufaktion 2019 einen attraktiven Preis für Altgeräte und macht damit den Umstieg auf neueste Technologie sehr interessant. Detaillierte Informationen zu den Bedingungen der Rückkaufaktion 2019 erhalten Sie über den Dentalfachhandel oder direkt bei orangedental.



[Infos zum Unternehmen]

**orangedental GmbH & Co. KG**  
 Tel.: 07351 47499-0  
 www.orangedental.de

ANZEIGE



**DESIGNPREIS**  
 Deutschlands schönste Zahnarztpraxis **2019**  
 OEMUS MEDIA AG · WWW.DESIGNPREIS.ORG

## Vom ersten Kontakt bis zur funktionierenden Praxis

SHR dent concept gmbh, mit Sitz in Kamp-Lintfort, ist Ihr Dentaldepot mit Experten für die Einrichtung und Umgestaltung von Zahnarztpraxen bis hin zur Praxisklinik. Wir kennen die Abläufe im

täglichen Praxisbetrieb und entwickeln Architekturkonzepte punktgenau darauf ausgerichtet. Wir unterstützen von der Planung bis zur vollständigen Realisation, vom Grundriss bis zur Geräteauswahl, von der Beratung bis hin zum letzten Accessoire. Dabei legen wir auf indivi-

duelles Design genauso viel Wert wie auf praktischen Nutzen, ergonomische Aufteilung und das verfügbare Budget. Unsere langjährige partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Zahnärzten und Zahnkliniken, Kieferorthopäden, MKG-Praxen und Dentallaboren sind beste Referenz. In den Jahren 2016 und 2018 erzielten wir Platzierungen unter den Top Ten beim ZWP Designpreis: „Deutschlands schönste Zahnarztpraxis“.

SHR steht für Full Service: auch nach Fertigstellung der Praxisräume betreut SHR dent concept Kunden bedarfsgerecht weiter und bietet alles, was eine Zahnarztpraxis benötigt: Technikerservice, Recallservice, 24-Stunden-Hotline, Beratung bei Neuanschaffung sowie schnelle und unkomplizierte Lieferung benötigter Verbrauchsmaterialien. In allen Bereichen ist SHR dent concept zuverlässiger Partner für einen reibungslos funktionierenden Praxisbetrieb. Inspiriert? Fordern Sie das SHR Dentaldepot heraus!

Foto: © Jörg Parsick-Mathieu



Ein SHR-Kunde: die Zahnarztpraxis Zur Alten Post von Dr. Ann-Katrin Hinz in Sprockhövel.

**SHR dent concept gmbh**  
Tel.: 02842 90999-0  
www.shr-dental.de

## IMPRESSUM

Ein Supplement von **ZWP** **ZAHNARZT**  
WIRTSCHAFT PRAXIS

### Verlagsanschrift

OEMUS MEDIA AG, Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig, Tel.: 0341 48474-0, kontakt@oemus-media.de, www.oemus.com

<b>Chefredaktion</b>	Dipl.-Päd. Jürgen Isbaner (V.i.S.d.P.)	Tel.: 0341 48474-321	isbaner@oemus-media.de
----------------------	---	----------------------	------------------------

<b>Redaktion</b>	Antje Isbaner Marlene Hartinger	Tel.: 0341 48474-120 Tel.: 0341 48474-133	a.isbaner@oemus-media.de m.hartinger@oemus-media.de
------------------	------------------------------------	--	--

<b>Anzeigenleitung</b>	Stefan Thieme	Tel.: 0341 48474-224	s.thieme@oemus-media.de
------------------------	---------------	----------------------	-------------------------

<b>Grafik/Satz</b>	Frank Jahr	Tel.: 0341 48474-254	f.jahr@oemus-media.de
--------------------	------------	----------------------	-----------------------

<b>Druck</b>	Dierichs Druck+Media GmbH & Co. KG, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel		
--------------	--	--	--





© iVabolo/AdobeStock.com

# DESIGNPREIS 2019

Deutschlands schönste Zahnarztpraxis

OEMUS MEDIA AG · WWW.DESIGNPREIS.ORG

**ZWP** ZAHNARZT  
WIRTSCHAFT PRAXIS

**JETZT  
BEWERBEN**  
EINSENDESCHLUSS: 1.7.2019

# RÜCKKAUFAKTION 2019\*



**NEU**  
8x9 Modell  
>> Nachrüstbar  
auf 12x9  
und 16x9

inkl. **GREEN Benefit**



## LIMITED EDITION

- >> 10 Jahre Garantie auf Sensor und Röhre
- >> GREENCT.com Mitgliedschaft gültig ab sofort (nur solange Vorrat reicht)
- >> uvm.

**PaX-i3D<sup>8/12/16/18</sup> Green<sup>next</sup>**

- >> **WELTREKORD**  
3D Umlauf: 4,9 Sek.  
→ Minimale Bewegungsartefakte
- >> **WELTREKORD:**  
Fast Scan CEPH: 1,9 Sek.
- >> **WELTKLASSE** in Bildqualität, Homogenität und Geometrie!
- >> **Minimale Metallartefakte und Strahlendosis!**

## >> Rückkaufaktion 2019:

Wir gewähren Ihnen für Ihr altes OPG oder DVT einen attraktiven Rückkaufpreis. Arbeiten Sie in Zukunft mit neuester und innovativer Technologie von orangedental/Vatech. Panorama- oder 3D-Aufnahmen in bestechender und brillanter Qualität!

Gültig für folgende Geräte:

**2D** PaX-i HD/FSC

>> 2.000 € sparen

**2,5D** PaX-i FAST Insight/FSC

>> 3.000 € sparen

**3D** PaX-i 3D 10 Green/SC PaX-i 3D Green<sup>next</sup> 12/FSC  
PaX-i 3D 17 Green/SC PaX-i 3D Green<sup>next</sup> 16/FSC

>> bis zu 6.000 € sparen

www.orangedental.de / Tel.: 0049 7351 474 990  
Fragen Sie Ihren orangedental Fachhändler.

\*Die Rückkaufaktion ist gültig bis zum 30.06.19

**orangedental**  
premium innovations

DDI inside

