



Bernd Neubauer ▶
Vizepräsident des Bundesverbandes Dentalhandel e.V.

Investitionen sind eine Entscheidung für die Zukunft!

Der aktuelle Zeitpunkt erscheint aus vielerlei Sicht ideal für Investitionen in die Entwicklung, die Expansion und die Zukunftsfähigkeit der Zahnarztpraxis oder des Dentallabors.

Zum einen kann man derzeit durchaus von stabilen Rahmenbedingungen und damit einer guten Planungssicherheit ausgehen. Es sind aus meiner Sicht momentan keine politischen Entscheidungen zu befürchten, die ein größeres, sich wirtschaftlich negativ auswirkendes Risiko darstellen. Zum anderen ist das Jahr 2009 bei vielen Praxen/Laboren wirtschaftlich gut gelaufen und das Jahr 2010 verspricht Ähnliches. Damit sollte spätestens jetzt auch das Thema Steueroptimierung mittels degressiver Abschreibung und Sonderabschreibung im Rahmen von dentalen Investitionen im Fokus stehen.

Die Richtung dieser Investitionstätigkeit kann vielfältig sein. Werterhaltung, Ausdehnung des Leistungsspektrums oder Digitalisierung (digitales Röntgen, DVT, CAD/CAM) ebenso wie qualitätssteigernde Investitionen in die Optimierung der Patienteninteraktion (Terminmanagement, Visualisierung von Befunden ...).

Besondere Bedeutung kommt dabei auch der Entscheidung „Reparatur“ oder „Neuanschaffung“ zu. Bei älteren technischen Geräten nehmen die Häufigkeit der Funktionsstörungen und damit die Standzeiten zu, besonders bei zur Neige gehender Ersatzteilversorgung. Rechtzeitige Umrüstung erspart daher manchen Schrecken und verhilft zur Optimierung Ihrer Behandlungsqualität und der Ablaufprozesse, erleichtert vielfach die Handhabung und bieten häufig die Möglichkeit einer Ausweitung der diagnostischen Möglichkeiten und der Entwicklung neuer Behandlungsansätze. Dazu bieten sich Gebiete wie z.B. Endo, PA, Implantologie, Prophylaxe und Ästhetik an. Dentalmikroskopie, CAD/CAM, digitales Röntgen (auch Volumentomografie) sind weitere Stichworte. Die Fachberater der Dental-Depots stehen auch in Bezug auf diese Thematiken mit Entscheidungshilfen und im Auswahlprozess neuen Equipments gerne zur Seite.

Die Dental-Depots unterstützen Sie vielfältig. Sie sorgen nicht nur für die schnelle und richtige Auslieferung der benötigten Materialien, auch per E-Shop. Sie begleiten und beraten Sie umfassend und fundiert bei der Konzeption, Auswahl und der Umsetzung der individuellen Ideen. Sie bieten Ihnen die hierzu passenden, praxisnahen und aufeinander abgestimmten Materialien, Instrumente, Geräte und Ausstattungssysteme, oft auch abrechnungstechnische und werbliche Hinweise. Sie sorgen mit dafür, dass der Schritt der Umorientierung ein erfolgreicher Schritt sein wird. Fachgerechte Montage und eine qualifizierte und gesetzeskonforme technische Betreuung sind selbstverständlich Standard. Ein zusätzlicher Service sind die Produktausstellungen in den Depotniederlassungen, die es ermöglichen, technische Details zu besprechen, einen Eindruck für das Handling zu bekommen und die Haptik unterschiedlicher Materialien zu erfühlen. In Workshops und Seminaren können Sie sich zusätzlich über die zahnmedizinischen Hintergründe und Nutzenaspekte von Geräten und Innovationen gezielt informieren und fortbilden.

Nutzen auch Sie den Herbst, um Ideen umzusetzen. Ihr Dental-Depot steht Ihnen mit Rat und Tat zur Seite. Und in diesem Heft finden Sie hierzu auch viele Anregungen.

Ihr
Bernd Neubauer
Vizepräsident des Bundesverbandes Dentalhandel e.V.