

Wer eine Praxis plant, hat nicht nur viele Ideen, sondern auch genaue Vorstellungen. Mit der neuen 3D-Raumplanungssoftware von Bauer & Reif Dental klappt die Umsetzung reibungslos. Denn hier wird nichts dem Zufall überlassen.

# 3D-Praxisdesign: Wissen, wie es nachher perfekt aussieht

Redaktion



Die geschäftsführenden Gesellschafter: Dieter Reif, Maximilian Bauer, Jürgen Bauer.

Praxisplanung ist heute längst nicht mehr bloßes Verschönern und Einrichten. Mit der Planung einer Praxis sind grundlegende Fragen zu klären, die nachhaltige Auswirkung auf den wirtschaftlichen Erfolg der Praxis haben werden. Denn die Patienten sind wählerisch geworden und ihre Er-

wartungen an eine Zahnarztpraxis sind erheblich gestiegen.

Damit die Praxisplanung gelingt, den Vorstellungen des Praxisteams entspricht und die (potenziellen) Patienten in hohem Maße anspricht, braucht es viel Erfahrung in der Planung und Umsetzung.

Die hat das Münchener Familienunternehmen Bauer & Reif Dental GmbH seit über 20 Jahren. Viele namhafte Praxen wurden von dem Dental-Depot individuell geplant und fortlaufend betreut. Seit mehr als zwei Jahren setzt Bauer & Reif zudem eine detailgetreue und besonders realitätsnahe 3D-Architekten-Planungssoftware ein.

Zunächst wird ein Entwurf als Handskizze erstellt, wobei hier sämtliche Wünsche und Vorstellungen des auftraggebenden Zahn-

arztes berücksichtigt und mit eingearbeitet werden. Im nächsten Schritt wird der Entwurf in eine 3D-Version übertragen. Hier verfolgen die Auftraggeber begeistert mit, wie ihre Praxis konkrete Formen annimmt. Zudem können in diesem Stadium noch Korrekturen vorgenommen werden. Wenn alles bis ins letzte Detail in sich stimmig ist, kann es an die Umsetzung gehen. Und der Auftraggeber kann sich sicher sein, dass alles so werden wird, wie er es sich vorstellt. Auf diese Weise entstehen sehr individuelle Lösungen, mit denen sich der Zahnarzt vom Wettbewerb abheben kann.

Dabei bietet das Dental-Depot Bauer & Reif auch zahlreiche exklusive Dienstleistungen, die der Kunde für seine Marketingstrategie nutzen kann. So wird auf Wunsch zum Bei-



Abb. oben: Entwurf des Empfangsbereichs. – Abb. unten: Entwurf des Flurbereichs. – Entwurf des offenen Wartebereichs. – Entwurf des Wartezimmers.

# RÄUME FÜR IDEEN



Handskizze Kurzwartens.– Entwurf des Sozialbereichs.



spiel ein Corporate Design entworfen von der Visitenkarte über den Briefbogen bis zur Praxis-Homepage. Es kann auch eine innenarchitektonische Corporate Identity umgesetzt werden. Des Weiteren können bei Bauer & Reif in regelmäßigen Abständen Fortbildungen gebucht werden. Diese halten sowohl den Zahnarzt als auch sein Praxisteam stets auf dem Laufenden, was neueste Technik und aktuellstes Wissen angeht. Bei allen Fragen rund ums Thema Finanzierung stehen die Experten des Depots den Praxisinhabern ebenfalls mit Rat und Tat zur Seite. Die Serviceleistungen von Bauer & Reif nehmen Zahnärzten und ihren Mitarbeitern einiges ab und werden deshalb von vielen Kunden geschätzt. Denn sie verschaffen den Kunden und ihrem Team mehr Zeit, um sich mit erheblich mehr Ruhe auf ihr Tagesgeschäft konzentrieren zu können.

## Ansprechende Lösungen

Für die Raumkonzepte der Praxis setzt Bauer & Reif auf modernste medizinische High-End-Geräte und Materialien, die selbstverständlich den Hygienevorschriften und RKI-Richtlinien entsprechen. Wichtige Stichworte für die Planung sind neben Modernität und Einhaltung aller gesetzlichen Vorschriften vor allem auch die Aspekte des Wohlfühlens, der Atmosphäre – unterstrichen durch gezielte Farbarmonien –, der Funktionalität bezüglich des Arbeitsablaufes im Praxisgeschehen und die



Entwurf des Behandlungszimmers.

Einzigartigkeit der Praxis. Hierbei wird auf viele Details geachtet. Patienten sollten so wenig wie möglich medizinische Geräte wahrnehmen. Damit sie sich wohlfühlen, werden für die Behandlungsräume bewusst Farben gewählt, um bestimmte Raumstimmungen zu erzeugen. Viel Wohlfühlatmosphäre begeistert dabei nicht nur die Patienten, sondern fördert auch die Arbeitsmotivation des gesamten Praxisteams. Denn auch diese werden von angenehm eingerichteten und gestalteten Räumen positiv beeinflusst. Nicht nur, dass man gerne in schönen Räumen arbeitet, wenn diese auch noch funktional sind, erleichtern sie den Arbeitsablauf deutlich spürbar.

Bei Bauer & Reif arbeitet eine Innenarchitektin gemeinsam mit den Produkt- und Geräteprofis des Unternehmens an ansprechenden Lösungen für die moderne Zahnarztpraxis. Direkte Ansprechpartner für alle, die gerade ihre Praxis planen oder modernisieren wollen, sind Maximilian Bauer und Dieter Reif. Ein Beratungsgespräch ist zunächst völlig unverbindlich und kostenlos. ◀

## kontakt

Bauer & Reif  
Dentalhandel und -Service GmbH  
Heimeranstraße 35  
80339 München  
Tel.: 0 89/76 70 83-22 (Maximilian Bauer)  
Fax: 0 89/76 70 83-21 (Dieter Reif)  
E-Mail:  
Bauer.M@bauer-reif-dental.de  
Reif.D@bauer-reif-dental.de  
www.bauer-reif-dental.de

**HARTWIG GÖKE**  
PRAXISKONZEPTE

