

Digitale Integration mit Bildberatungssoftware

Die digitale Revolution in der Zahnarztpraxis stellt das Praxisteam vor zahlreiche Herausforderungen: Wie werden die unterschiedlichen bildgebenden Geräte verschiedener Hersteller sinnvoll in den Praxisablauf integriert? Wie kann die Integration in das Abrechnungsprogramm sichergestellt werden? Wie werden die Bilddaten patientenspezifisch abgelegt, gesichert und wiedergefunden? Wie können die neuen Medien bestmöglich für Diagnose, Beratung und Praxismarketing eingesetzt werden? Ob digitales Röntgen, digitale Fotografie oder Mikroskopie, byzz integriert alle gängigen digitalen Geräte auf einer einheitlichen Softwareplattform. Sie sollten sich frei entscheiden können, welche Geräte Sie in Ihrer Praxis einsetzen. Die einheitliche Bedienung und direkte Steuerung aller bildgebenden Systeme kommt direkt aus der byzz Software – das vereinfacht die Bedienung, minimiert den Schulungsaufwand für das Praxisteam und reduziert potenzielle Fehlerquellen. Die zentrale Bilddatenbank mit direkter Zuordnung zu den



Patientendaten aus der Abrechnungssoftware schaffen eine klar strukturierte Ablage und erhöht die Datensicherheit. Darüber hinaus unterstützt byzz Diagnose, Patientenaufklärung und Praxismarketing. Mit den spezifischen Bildbearbeitungsfunktionen können Sie das Optimale aus allen Aufnahmen herausholen. Die Verkaufs- und Beratungsunterstützung ist anhand von Aufklärungsbroschüren, Vorher-Nachher-Bildern, Bildkatalogen und Diashows möglich. So können Sie Ihre Patienten optimal informieren, eine Entscheidungshilfe für die Behandlungswahl bereitstellen und die Ergebnisse professionell dokumentieren. Mit dem neuen Modul ibyz können Sie ausgewählte Bilder/Patientendaten auch mit dem iPhone/iPad synchronisieren. So haben Sie die Dokumentation Ihrer interessantesten Fälle immer dabei.

orangedental GmbH & Co. KG
Tel.: 073 51/4 74 99-0
www.orangedental.de

ZWP online
Weitere Informationen zu diesem Unternehmen befinden sich auf www.zwp-online.info

Die Beiträge in dieser Rubrik basieren auf den Angaben der Hersteller und spiegeln nicht immer die Meinung der Redaktion wider.

ANZEIGE



AGENTUR FÜR PRAXISMARKETING
MÜNCHEN | PARIS

Pflegen Sie Ihr Praxis-Image. Entwickeln Sie Ihr Marken-Potential!

praxiskom ist eine auf Zahnärzte, Arztpraxen und Dentallabore spezialisierte Marketing-Agentur. Seit 2003 beraten wir Praxen bundesweit im Bereich der Image-Kommunikation, und entwickeln Aktivitäten zur Neupatientengewinnung und Patientenbindung. Die Kreation eines authentisch überzeugenden Erscheinungsbildes, das sich auf allen geeigneten Kommunikationsmedien wiederfindet, ist hierbei Grundlage.

Wir machen aus Ihrer Praxis eine Marke.



CORPORATE DESIGN



VISITENKARTE



HKP-MAPPE



FLYER



EMPFEHLUNGSKARTE



BROSCHÜRE



WEBSITE

Für mehr Informationen:
besuchen Sie unsere Website
www.praxiskom.de
rufen Sie unsere Berater an
089/30 76 21 62



Umfrage inklusive Gratis-Instrument

Seit dem 1. Mai können Prophylaxe affine Zahnarztpraxen aus Deutschland, Österreich und der Schweiz an einer honorierten EMS-Umfrage teilnehmen. Als Belohnung winkt ein Original Swiss Instrument PS im Wert von 118 Euro.



Um das Instrument PS kostenlos zu erhalten, muss die Praxis zuallererst ins Internet und unter www.die-1PS-Frage.com ein paar Fragen zum Thema Prophylaxe in der Zahnarztpraxis beantworten. Mit Leichtigkeit und nur wenigen Klicks kommt man zum Ende des Fragebogens und erhält als Dank per Post ein Original Swiss Instrument PS. Das Instrument kommt in einer attraktiven Geschenkbox mit zahlreichen weiteren Informationen rund um das Thema Prophylaxe daher. Die Anzahl der zu gewinnenden Instrumente ist auf fünftausend Stück und auf einen Teilnehmer pro Praxis limitiert. Darum sollte jede interessierte Zahnarztpraxis schnellstmöglich ins Netz, um an dieser, am 30. September 2010 endenden, Kampagne teilzunehmen.

Mit der Aktion möchte das Unternehmen zeigen, dass die Qualität der EMS Swiss Instruments sich gegenüber den zahlreichen „No-Name“ Ultraschallinstrumenten deutlich unterscheidet.

EMS

Electro Medical Systems GmbH

Tel.: 0 89/42 71 61-0

www.ems-ch.de

ZWP online

Weitere Informationen zu diesem Unternehmen befinden sich auf www.zwp-online.info

Optimales Sitzen

Ungefähr 70 % der Zahnärzte leiden unter Problemen im Bereich von Schultern, Nacken und Wirbelsäule. Lange Arbeitszeiten und eine schlechte Arbeitshaltung verursachen gesundheitliche Probleme, denn die Sitzergonomie hat einen großen Einfluss auf die Gesundheit und Leistungsfähigkeit.

Salli Systems aus Finnland bietet als erster Hersteller eine optimale Lösung für den Arbeitsstuhl in einer Zahnarztpraxis: den weltweit patentierten geteilten Twin Sattelstuhl. Alle Salli Sattelstühle werden heute mit dieser Art von Sitz ausgestattet.

Auf einem Salli Sattelstuhl kann man gar nicht ungesund sitzen. Der Körper bringt sich bei richtiger Höheneinstellung des Stuhles selbst in die anatomisch korrekte Haltung. Knie- und Lendenwinkel betragen dann ca. 135 Grad und der Sitzdruck wird auf die Gegend der Sitzbeinhöcker verteilt.

Dies führt zu einem gesunden Dominoeffekt: Durchblutung und Nervenbahnen der Beine bleiben unbehindert. Die Wirbelsäule stützt sich selbst wie beim Stehen und behält so die S-Form bei. Der Brustkorb wird nicht von den Schultern eingedrückt und die inneren Organe werden nicht gegen das Zwerchfell gedrückt. Die Durchblutung im Gewebe um die Bandscheiben und die Knorpel in den großen Gelenken bleibt unbehindert.

Die geteilte Sitzfläche des Sattelstuhles minimiert den Druck auf den Genitalbereich, was zu dessen besserer Durchblutung und Belüftung führt. Resultat dieser Kettenreaktion ist ein Körper mit optimaler Durchblutung, Respiration, Stoffwechsel- und Nervenfunktion während des Sitzens.

Salli Systems

Tel.: +358-10 270 1210

www.salli.com



1985 – 2010
25 Jahre
BFS health finance

BFS – Experten für Ihre Privatliquidation

Unsere Leistungen:

- 100% Ausfallschutz
- 100% Vorfinanzierung
- Erstattungsservice
- Kostenlose Teilzahlungsangebote

Ihre Vorteile:

- Sofortige Liquidität
- Administrative Entlastung
- Kompetente Unterstützung bei Erstattungsanfragen
- Mehr Service für Ihre Patienten

Spannender geht Factoring nicht!

Machen Sie sich ein Bild davon, woher Ihre Patienten und Umsätze kommen, und lernen Sie ungenutzte Potenziale kennen – mit der BFS-Geoanalyse.

 **BFS finance**

BFS health finance GmbH
Schleefstraße 1 | 44287 Dortmund
Telefon: 0231 945362-800
E-Mail: info@bfs-hf.de

www.bfs-health-finance.de

Geoanalyse zeigt Umsatzdaten Ihrer Praxis

Unternehmen suchen stets nach Möglichkeiten, ungenutzte Potenziale aufzudecken und neue Märkte zu erschließen. Und auch Zahnärzte stellen das eigene Angebot und die eigenen Kennzahlen immer wieder auf den Prüfstand, um erfolgreich am Markt bestehen zu können. Wie gut befriedigt mein Angebot die aktuellen Patientenbedürfnisse? Wo steht meine Praxis im Vergleich zu anderen Praxen in der Region? Einer der führenden Spezialisten im Bereich der zahnärztlichen Abrechnung, die BFS health finance GmbH, hat sich diesem Anspruch gestellt und ihr Factoringangebot um ausgewählte Besonderheiten erweitert. Jetzt ist es auch für Zahnmediziner ein Leichtes, Antworten auf die oben gestellten Fragen zu finden. Neben den klassischen Abrechnungsdienstleistungen wie administrative Entlastung, sofortige Liquidität und Ausfallschutz ermöglichen die neu entwickelten „BFS plus-Leistungen“ Zahnmedizinern, bisher ungenutzte Potenziale zu erschließen. Hierzu gehören umfangreiche Statistiken mit fachgruppenspezifischen Vergleichszahlen (Praxis-Benchmarking), professionelle Patientenbefragungen sowie geografische Auswertungen ihrer Umsätze und Patienten. So werden z. B. im Zuge der Geoanalyse die Umsatzdaten der Praxis geografisch ausgewertet und zusammen mit weiteren Informationen auf digitalen Landkarten dargestellt. Die Ergebnisse sind oft überraschend. Ärzte stellen zum Beispiel fest, dass sie

in bestimmten, attraktiven Gebieten kaum oder keine Patienten haben und können nun gegebenenfalls gezielte Werbemaßnahmen vornehmen.

BFS health finance GmbH
 Tel.: 02 31/94 53 62-8 00
www.bfs-health-finance.de



Volle Konzentration auf den Patienten

Mit der neuen ESTETICA E50 hat KaVo eine Behandlungseinheit entwickelt, die durch mehr Komfort den Praxisalltag erleichtert. Viele intelligente Details, wie die intuitive Bedienoberfläche von Arzt- und Assistenzelement mit Direktwahltasten, machen die volle Konzentration auf den Patienten erst möglich. Durch die frei wählbare Instrumentierung des Arztelementes mit wahlweise fünf oder sechs Instrumentenablagen bleiben Sie auch in der Zukunft flexibel. Die ergonomisch durchdachten Schwingen- und Tischversionen der ESTETICA E50 sorgen für optimale Greifwege und damit für Effizienz bei jedem Handgriff. Bestens gelagert durch Softpolster, ergonomische Sitzmulde, Lordosestütze und 2-Gelenk-Kopfstütze fühlen sich Patienten der unterschiedlichsten Körpergröße auf dem Behandlungsstuhl wohl. Durch den großen Schwenkbereich und die Höhenverstellung ist das Assistenzelement jederzeit optimal erreichbar und unterstützt eine ergonomisch gesunde Arbeitshaltung. Dank des glatten Designs und minimaler Öffnungen sind sämtliche Oberflächen kinderleicht zu reinigen. Wichtige Teile können zum Desinfizieren mühelos abgenommen werden. Sämtliche Oberflächen sind komplett geschlossen, damit kein Schmutz eindringen kann. Mit der automatischen HYDROclean Funktion stellen Sie ganz einfach die Funktionsfähigkeit Ihrer Einheit sicher. Das anwendungsfertig gemischte DEKASEPTOL Gel ist direkt und damit zeitsparend einsatzbereit. Darüber hinaus gehen Sie mit der Dauer- und Intensiventkeimung mit KaVo OXYGENAL in jedem Fall auf Nummer sicher.



KaVo Dental GmbH
 Tel.: 0 73 51/56-0
www.kavo.com

ZWP online
 Weitere Informationen zu diesem Unternehmen befinden sich auf www.zwp-online.info

Die Beiträge in dieser Rubrik basieren auf den Angaben der Hersteller und spiegeln nicht immer die Meinung der Redaktion wider.

IMPRESSUM



Ein Supplement von

Verlagsanschrift

OEMUS MEDIA AG, Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig, Tel.: 03 41/4 84 74-0, Fax: 03 41/4 84 74-1 90, kontakt@oemus-media.de

Chefredaktion	Dipl.-Päd. Jürgen Isbaner (V.i.S.d.P.)	Tel.: 03 41/4 84 74-3 21	isbaner@oemus-media.de
Redaktion	Carla Senf Antje Isbaner	Tel.: 03 41/4 84 74-1 21 Tel.: 03 41/4 84 74-1 20	c.senf@oemus-media.de a.isbaner@oemus-media.de
Anzeigenleitung	Stefan Thieme	Tel.: 03 41/4 84 74-2 24	s.thieme@oemus-media.de
Grafik/Satz	Josephine Ritter	Tel.: 03 41/4 84 74-1 19	j.ritter@oemus-media.de
Druck	Dierichs Druck + Media GmbH, Frankfurter Straße 168, 34121 Kassel		



1 PS GENÜGT

EMS SWISS INSTRUMENT PS – ORIGINAL PERIO
SLIM INSTRUMENT ZUR ANWENDUNG
BEI DEN MEISTEN ZAHNSTEINENTFERNUNGEN

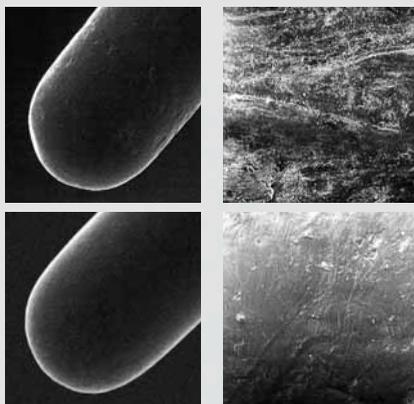
Multifunktional, von höchster Schweizer Präzision und vor allem „Best interproximal and subgingival access“ (CRA – Clinical Research Association, USA): Mit diesen Qualitäten und Auszeichnungen löst diese Ikone unter den Ultraschallinstrumenten rund 90% aller Belagsprobleme.



Das EMS Swiss Instrument PS wurde als erstes seiner Art entwickelt mit der Kompetenz des Erfinders der Original Methode Piezon – und ist heute

das unvergleichliche Resultat permanenter Weiterentwicklung. Im Zusammenwirken mit dem Original Piezon Handstück steht es für praktisch schmerzfreie Behandlung.

Die Behandlungsergebnisse und das Instrument selbst zeigen den Unterschied: Nur die feinste Instrumentenoberfläche ermöglicht feinste Zahnoberflächen.



- > No-Name Ultraschallinstrument vs. Original EMS Swiss Instrument PS
- > Zahnoberfläche behandelt mit Instrument X vs. behandelt mit Original Methode Piezon inkl. EMS Swiss Instrument PS

EMS Swiss Instruments sind die wohl meistkopierten Ultraschallinstrumente der Welt – das bedeutet Anerkennung, aber vor allem Risiko. Denn nur das Original hält, was es verspricht: Beste Behandlungsergebnisse und lange Lebensdauer bei optimaler Ausschöpfung der Original Methode Piezon.

> Erfahren Sie selbst, warum in der Praxis meistens 1 PS GENÜGT – beantworten Sie unter www.die-1PS-frage.com einige Fragen zum Thema Prophylaxe und machen Sie kostenlos Ihren persönlichen Praxistest – mit einem Original EMS Swiss Instrument PS im Wert von EUR 118.– inkl. MwSt.

Die Belohnung für die ersten 5000 Teilnehmer – zur Teilnahme eingeladen sind alle Zahnarztpraxen in Deutschland, Österreich und der Schweiz – ein Teilnehmer pro Praxis, bis spätestens 30. Sept. 2010

