

Die veranstaltenden Depots wollen Sie begeistern!

DZ today fragte die veranstaltenden Depots der FACHDENTAL Leipzig, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die FACHDENTAL Leipzig haben. Hier die Depot-Statements zur FACHDENTAL Leipzig!



NWD

Stand: 241

Am Stand der NWD Gruppe wird auf der FACHDENTAL Leipzig das komplette Leistungsspektrum der NWD Gruppe vorgestellt, darunter die Bereiche NWD Consult (mit unternehmerischer Beratung in allen Bereichen), die NWD Fachbuchhandlung und das ei-

bestimmendes Thema wird auf der FACHDENTAL Leipzig die digitale Verfahrenskette in den Praxen sein. Die damit verbundene Vereinfachung der Praxisabläufe und z.T. auch das patientenschonende Vorgehen bei Diagnose und Therapie sprechen einfach dafür, dass auf Dauer niemand an den damit verknüpften Ressourcen in Bezug auf Arbeitszeit



gene Reisebüro. Schwerpunkt beim NWD Systemhaus ist das Thema Qualitätsmanagement (QM). Hier wird eine abgespeckte Lösung, bestehend aus Software mit Netbook sowie die Profilösung, etwa für Implantologen und Parodontologen, mit einem entsprechend größeren Programm am Laptop, vorgestellt. Ein weiteres Thema ist der Dental Pro by NWD, ein speziell von der Computerfirma Dell für ZA-Praxen entwickelter PC. Mit vier neuen Modulen wartet der bewährte PraxisProfiler auf. Die QM-Software bietet eine neue Leistungserfassung, ein komplett neues Statistik-Tool, eine veränderte Personalverwaltung sowie eine neue Schichtenplanung. Ein wichtiges und zukunfts-

und -abläufe vorbegehen kann. Ein wichtiger Bestandteil dieser digitalen Verfahrenskette kann der bei uns zu besichtigende „Freecorder Bluefox“ werden, der Diagnostik und Therapie revolutionär vereinfacht.

Das Thema DVT sorgt immer noch für viele Irritationen. Für welche Zwecke benötige ich welches Gerät mit welcher Ausstattung? Hier auf der FACHDENTAL Leipzig besteht gute Gelegenheit, sich zu diesem wichtigen Bereich umfassend zu informieren und die Angebote zu vergleichen.

gerl.

Stand: 106

GERL ist seit der Gründung im Jahre 1911 als Familienunternehmen tätig und heute an zehn Standorten in Deutschland vertreten.



Unser Leistungsangebot umfasst alle Dienstleistungen und Waren, die Zahnärzte und Zahntechniker bei ihrer alltäglichen Berufsausübung benötigen. Ob bei der 3-D-Planung, in der GERL-Akademie inkl. Praxis-Coaching, der Hightech-Beratung (CAD/CAM, Röntgen, 3-D, Laser, EDV) oder dem High-End-Service, inkl. 48-Stunden-Reparaturwerkstatt und Validierungsservice: Bei GERL werden Sie immer durch unsere Spezialisten persönlich beraten

und Ihre Systemlösungen auf den Punkt umgesetzt. GERL ist zertifizierter Fachhändler für die namhaften Markenhersteller der Branche, so garantieren wir die Einhaltung aller gesetzlichen Rahmenbedingungen, und dies mit Sicherheit preisgünstig. Besuchen Sie uns auf unserem Messestand, lassen Sie sich ein wenig verwöhnen, und gleichzeitig informieren wir Sie über neueste Aktionen, gemäß unserem Messemotto „GERL gut & günstig“. Wir würden uns freuen, Sie nach den Info- und Fachdental-Veranstaltungen auch zu unseren Verkaufsschauen an unseren Standorten begrüßen zu dürfen. Nähere Informationen zu den Terminen erhalten Sie auf unserem Messestand oder auf unserer Homepage: www.gerl-dental.de

medent

Stand: 318

Wir, als bodenständiger und regionaler Fachhändler, möchten Sie auch in diesem Jahr wieder ganz herzlich an unserem Messestand willkommen heißen. Einer der derzeit populärsten Themenkomplexe dürfte die „Digitale Praxis“ sein. Eher früher als später wird sich jeder Praxisinhaber einmal zu diesem Thema positionieren müssen. Die an Vielfalt angebotene Hard- und Software ist ausgereift und die Vorteile gegenüber dem bisherigen konventionellen Röntgen liegen auf der Hand. Dennoch gibt es bei der Umstellung - sei es durch Umrüstung oder Neuanschaffung - einiges zu bedenken.

Wir bieten Ihnen in Zusammenarbeit mit den Herstellern maßgeschneiderte Konzepte und Lösungen für Ihre

Praxis bzw. Ihr Labor. Dank der Anbindung an die Dental-Union steht uns eine der besten Logistikköglichkeiten des Dentalmarktes zur Verfügung. Zudem zeichnet sich die Eigenmarke „Omnicent“ durch hohe Qua-

lität und attraktive Preise aus. Wir freuen uns auf interessante Gespräche mit Ihnen. Profiteuren Sie von unserer langjährigen Erfahrung und dem Know-how ei-



Die Firma „MeDent GmbH Sachsen“ steht für Flexibilität und Kunden-

nes engagierten Teams. Wir bieten Ihnen das „Rundum-Paket“ getreu unserem Leitspruch: Beratung - Planung - Verkauf - Service ... alles aus einer Hand! Homepage: www.medent-sachsen.de

dental bauer-gruppe

Stand: 210

Alle sind bei der „dental bauer-Familie“ herzlich willkommen. Wir stellen in diesem Jahr schwerpunktmäßig unser Dienstleistungsangebot und technischen Service vor, ohne dabei unser Komplettsortiment mit einer Reihe von hochattraktiven Angeboten zu vernachlässigen. Weniger Trend, als vielmehr zeitgemäßer Selbstanspruch für Praxis- und Laborbetreiber ist ein praktikables Qualitätsmanagement.

Auch hier ist dental bauer vorn mit dabei.

Kommen Sie und nehmen Sie sich Zeit. Für jeden Anwender, der auf Bewährtes setzt und sich dem Fortschritt öffnet, ist der Besuch einer Fachdental ein Muss. Geballte unge-

filterte Information durch Hersteller und Fachhandel fördern die persönliche Meinungsbildung des gesamten Teams. Die digitale Volumetomogra-



fie oder digitalen Abformungsmethoden sind zukunftsweisende Highlights, über die Sie sich auf der FACHDENTAL Leipzig informieren können. Als innovativer Trend zur Arbeitsunterstützung ist auch die LED-Technologie bei OP-Leuchten einzustufen.

Auf kurzen Wegen bietet die FACHDENTAL Leipzig einen umfassenden Überblick, samt dazugehörigen Abgrenzungsmerkmalen in Produkteigenschaften, Qualität und Preis/Leistung. Eine zusätzliche Hilfe sind hierbei für alle Fachbereiche bis hin zu Finanzierungsfragen bei Investitionsgütern die Produktspezialisten von dental bauer. Mit unserer Praxisbörse, den professionellen Praxisexposés und der Wertermittlung nach der modifizierten Barwertmethode schaffen wir die Schnittstelle zwischen Existenzgründer und Abgeber.

In diesem Jahr halten wir am Stand eine „fliegende“ Überraschung bereit - ausnahmsweise mal nicht dental. Neugierig geworden?

c. klöss dental

Stand: 260

Unserer erster Messeauftritt im vergangenen Jahr war ein Erfolg.

Wir möchten die diesjährige Fachdental-Messe nutzen, um unseren Messestand den Besuchern als Treffpunkt mit unserem Team und gleichzeitig als Basis für Informationsaustausch zu präsentieren. Am Stand von C. Klöss Dental finden Sie Informationen zu den verschiedenen Dienstleistungen unseres Unternehmens.

Neben der umfangreichen Materialpalette für Zahnmedizin und Zahntechnik möchten wir Ihnen ein Bestellsystem mit Scanner vorstellen. Mit easy-Scan wird Bestellen noch einfacher für Sie.

Scannen Sie nur den Code des gewünschten Artikels im Katalog ab und senden diesen per



Computer an uns. Mit unserer Hausmarke OMNIDENT steht Ihnen obendrein ein Sortiment von bester Qualität zu günstigen Preisen zur Verfügung.

In allen Fragen zur Einrichtung Ihrer Praxis bzw. Ihres Labors können Sie auf unsere verlässliche Unterstützung vertrauen. Bei jeder Planung legen wir viel Wert auf die individuelle

Note einer jeden Praxis - den Konsens zwischen Funktion, Ästhetik und Patientenwirkung - die wir ge-

meinsam mit Ihnen zu Papier bringen und anschließend realisieren.

Von der Beratung über die faire Preisgestaltung bis zur Montage und Einweisung Ihrer neuen Einrichtung stehen wir Ihnen zur Seite. Wie im letzten Jahr freuen wir uns darauf, wenn Sie nach Ihrem Messerundgang unseren Stand besuchen und zu einer Erfrischung verweilen.

bauer & reif

„Persönlich, praxisnah, professionell.“ Diese Philosophie der 3 P's verfolgt Bauer & Reif nun schon seit Jahren mit viel Erfolg.

Persönlich bedeutet für die inhabergeführte Institution: zufriedene Kunden, Transparenz, sympathisches Miteinander und Handschlagsqualität haben höchste Wichtigkeit. Praxisnah, weil Bauer & Reif den Berufsalltag in der Dentalbranche genauestens kennt und dort Unterstützung bietet, wo sie wirklich gebraucht wird. Und selbstverständlich professionell – denn der Dental-

experte ist Partner auf Augenhöhe, der den Anspruch an Produkte und Servicequalität teilt und sich zugleich auch als innovativer Impulsgeber für neue Entwicklungen profiliert.



Bauer & Reif legt sehr viel Wert auf den direkten Austausch und die Nähe zu den Kunden. Deshalb wird das persönliche Gespräch über professionelle Themen auf der Messe eine wichtige Rolle spielen.

Bauer & Reif hat sich in 22 Jahren als Premium-Dentalpartner etabliert.

Auf Basis dieser langjährigen Erfahrungen hat man auch ein sicheres Gespür für die wichtigen Themen der Branche entwickelt. Im Fokus sieht man dort zurzeit die Digitalisierung der Praxis und die Einführung eines erfolgreichen Qualitätsmanagementsystems.

Der Bauer & Reif Experte erarbeitet mit den Kunden vor Ort maßgeschneiderte Lösungen für das Qualitätsmanagement der Praxis. Darüber hinaus bietet man Fortbildungen, aber auch technisches Equipment an.

Wie die Lösung easyScan: ein elektronisches Bestellmanagementsystem, das die Praxisorganisation und Lagerhaltung extrem vereinfacht.

Stand: 222

Pluradent

Sie als unser Kunde haben den Anspruch, sowohl die zahnmedizinischen als auch die wirtschaftlichen Zielsetzungen Ihrer Praxis bzw. Ihres Labors zu erreichen. Diesen Anspruch stellen wir in den Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns. Praxisstrukturen verändern sich, Ansprüche der Patienten auf Einbeziehung in die Therapiekonzepte steigen, technische Innovationen verändern Wertschöpfungsprozesse, das Internet entwickelt



sich von einer Informations- zu einer Kommunikationsplattform. Mannigfaltige Einflussfaktoren, die maßgeschneiderte Lösungen erfordern. Daher bieten wir neben dem „klassischen“ Leistungsspektrum eines Fachhandels, wie z.B. Produktberatung und technischem Service, konzeptionelle Lösungen. Unter dem Stichwort „Dentale Integration“ haben wir die Themen zusammengefasst, die sich mit den heutigen und zukünftigen Herausforderungen beschäftigen. Unser umfassendes

Leistungsangebot bietet kompetente Beratung durch Spezialisten in Sachen IT/Röntgen und CAD/CAM, dental-spezifische Hardware- und Softwarelösungen sowie ein umfangreiches Fortbildungsprogramm in unserem Haus, aber auch durch Berater vor Ort. Wir engagieren uns für Ihren Erfolg, wollen mit Ihnen wegweisende Konzepte für Ihre Praxis bzw. Ihr Labor erarbeiten und Sie partnerschaftlich auf Ihrem erfolgreichen Weg begleiten. Als ein deutliches Signal haben wir diesen Anspruch in unserem neuen Marktauftritt verankert. Fordern Sie uns!

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

Stand: 336

Henry Schein

Aktuelle Trends und Entwicklungen sind ein Schwerpunkt des diesjährigen Messeauftritts von Henry Schein. Im Bereich „Dentale Innovationen“ präsentieren

Wir präsentieren Ihnen die Weltneu-

1mg® finden Sie bei uns ebenso wie die bewährten Hand- und Winkelstücke von B.A. Auch bei den Verbrauchsmaterialien und Instrumenten der Henry Schein Hausmarke gibt es viel zu entdecken. Außerdem freuen sich die Mitarbeiter unseres technischen Service-Teams, Ihnen mit Rat und Tat rund um die Werterhaltung Ihrer Geräte zur Seite zu stehen. Nutzen Sie am Stand von Henry Schein die Gelegenheit zum Austausch mit Fachleuten und entdecken Sie das vielfältige Spektrum unserer Produkte und Dienstleistungen. Wir freuen uns auf Sie!



ren wir Ihnen wegweisende Zukunftstechnologien für Ihren Praxisalltag. Vom 3-D-Röntgen über Laser und CAD/CAM bis zur Praxisvernetzung: Nutzen Sie die herstellerunabhängige Beratung und Vorführung durch unsere Produktspe-

zialisten. Daneben zeigen wir eine breite Palette interessanter Produkte, die exklusiv bei Henry Schein erhältlich sind. Wir präsentieren Ihnen die Weltneu-

Stand: 318

dental 2000

Seit 20 Jahren sind wir nun der richtige Ansprechpartner für Zahnärzte und Zahntechniker, wenn es darum geht, individuelle Lösungen für Praxen bzw. zahn-technische Labore zu finden. Wir sind sehr stolz darauf, dass wir uns auf dem Dentalmarkt in Sachsen, Thüringen und darüber hinaus etablieren und uns zu einem Full-Service-Center weiterentwickeln konnten. Möglich wurde dies, weil unsere Kunden uns vertraut haben und es uns ge-

lungen ist, mit ihnen zusammen ihre individuellen Wünsche umzusetzen. Als mittelständisches Familienunternehmen legen wir heute und in Zukunft größten Wert auf Zuverlässigkeit und Qualität bei unserer Arbeit. Langjährige Geschäftsbeziehungen und individuelle Wünsche umzusetzen. Als mittelständisches Familienunternehmen legen wir heute und in Zukunft größten Wert auf Zuverlässigkeit und Qualität bei unserer Arbeit. Langjährige Geschäftsbeziehungen und



BEYCODENT



Praxiskleidung

...immer eine gute Idee!

- Praxis-Schilder
- Namensschilder
- Displays
- Visitenkarten
- Terminzettel

Prophylaxe-Service



Praxis-Organisation

Kartei und mehr ...

Ihr Partner bei

- Gründung
- Übernahme

Kartei - Archiv
Terminplaner

-sims- schnell - einfach - dauerhaft!

superflach:
nur 0,67 mm dünn
validiert gem. RKI



www.beycodent.de

BEYCODENT

D-57562 Herdorf · Wolfsweg 34 · Tel. 02744 / 92000 · Fax 02744 / 766