

Die veranstaltenden Depots wollen Sie begeistern!

DZ today fragte die veranstaltenden Depots der NordDental, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die NordDental haben. Hier die Depot-Statements zur NordDental!

dental bauer-gruppe Stand: C50

Alle sind bei der „dental bauer-Familie“ herzlich willkommen. Wir stellen in diesem Jahr schwerpunktmäßig unser Dienstleistungsangebot und technischen Service vor, ohne dabei unser Komplettsortiment mit einer Reihe von hochattraktiven Angeboten zu vernachlässigen. Weniger Trend als vielmehr zeitgemäßer Selbstanspruch für Praxis- und Labor-

len Abformungsmethoden sind zukunftsweisende Highlights, über die Sie sich auf der NordDental informieren können. Als innovativer Trend zur Arbeitsunterstützung ist auch die LED-Technologie bei OP-Leuchten einzustufen.

Auf kurzen Wegen bietet die NordDental einen umfassenden Überblick, samt dazugehörenden Abgrenzungsmerkmalen in Produkteigenschaften, Qualität und Preis/Leistung. Eine zusätzliche Hilfe sind hierbei für alle Fachbereiche bis hin zu Finanzierungsfragen bei Investitionsgütern die Produktspezialisten von dental bauer. Mit unserer Praxisbörse, den professionellen Praxisexposés und der Wertermittlung nach der modifizierten Barwertmethode schaffen wir die Schnittstelle zwischen Existenzgründer und Abgeber.

In diesem Jahr halten wir am Stand eine „fliegende“ Überraschung bereit - ausnahmsweise mal nicht dental. Neugierig geworden?



betreiber ist ein praktikables Qualitätsmanagement. Auch hier ist dental bauer vorn mit dabei. Kommen Sie und nehmen Sie sich Zeit. Für jeden Anwender, der auf Bewährtes setzt und sich dem Fortschritt öffnet, ist der Besuch einer Fachdental ein Muss.

Geballte ungefilterte Information durch Hersteller und Fachhandel fördern die persönliche Meinungsbildung des gesamten Teams. Die digitale Volumentomografie oder digita-

NWD

Stand: C21

Am Stand der NWD Gruppe wird auf der NordDental das komplette Leistungsspektrum der NWD Gruppe vorgestellt, darunter die Bereiche NWD Consult (mit unternehmerischer Beratung in allen Bereichen), die NWD Fachbuchhandlung und das eigene Reise-

wichtiges und zukunftsbestimmendes Thema wird auf der NordDental die digitale Verfahrenskette in den Praxen sein. Die damit verbundene Vereinfachung der Praxisabläufe und z.T. auch das patientenschonende Vorgehen bei Diagnose und Therapie sprechen einfach dafür, dass auf Dauer niemand an den damit verknüpften Ressourcen in Be-



büro. Schwerpunkt beim NWD Systemhaus ist das Thema Qualitätsmanagement (QM). Hier wird eine abgespeckte Lösung, bestehend aus Software mit Netbook sowie die Profilösung, etwa für Implantologen und Parodontologen, mit einem entsprechend größeren Programm am Laptop, vorgestellt. Ein weiteres Thema ist der Dental Pro by NWD, ein speziell von der Computerfirma Dell für ZA-Praxen entwickelter PC. Mit vier neuen Modulen wartet der bewährte PraxisProfiler auf. Die QM-Software bietet eine neue Leistungserfassung, ein komplett neues Statistik-Tool, eine veränderte Personalverwaltung sowie eine neue Schichtenplanung. Ein

zug auf Arbeitszeit und -abläufe vorbeigehen kann. Ein wichtiger Bestandteil dieser digitalen Verfahrenskette kann der bei uns zu besichtigende „Freecorder Bluefox“ werden, der Diagnostik und Therapie revolutionär vereinfacht.

Das Thema DVT sorgt immer noch für viele Irritationen. Für welche Zwecke benötige ich welches Gerät mit welcher Ausstattung? Hier auf der NordDental besteht gute Gelegenheit, sich zu diesem wichtigen Bereich umfassend zu informieren und die Angebote zu vergleichen.

Pluradent

Stand: D10

Sie als unser Kunde haben den Anspruch, sowohl die zahnmedizinischen als auch die wirtschaftlichen Zielsetzungen Ihrer Praxis bzw. Ihres Labors zu erreichen. Diesen Anspruch stellen wir in den Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns.

tung und technischem Service, konzeptionelle Lösungen.

Unser umfassendes Leistungsspektrum bietet kompetente Beratung durch Spezialisten in Sachen IT/Röntgen und CAD/CAM, dental-spezifische Hardware- und Softwarelösungen sowie ein umfangreiches Fortbildungsprogramm in unserem Haus, aber auch durch Berater vor Ort.



Praxisstrukturen verändern sich, Ansprüche der Patienten auf Einbeziehung in die Therapiekonzepte steigen, technische Innovationen verändern Wertschöpfungsprozesse, das Internet entwickelt sich von einer Informations- zu einer Kommunikationsplattform. Mannigfaltige Einflussfaktoren, die maßgeschneiderte Lösungen erfordern.

Daher bieten wir neben dem „klassischen“ Leistungsspektrum eines Fachhandels, wie z.B. Produktbera-

Unter dem Stichwort „Dentale Integration“ haben wir die Themen zusammengefasst, die sich mit den heutigen und zukünftigen Herausforderungen beschäftigen.

Wir engagieren uns für Ihren Erfolg, wollen mit Ihnen wegweisende Konzepte für Ihre Praxis bzw. Ihr Labor erarbeiten und Sie partnerschaftlich auf Ihrem erfolgreichen Weg begleiten.

Als ein deutliches Signal haben wir diesen Anspruch in unserem neuen Marktauftritt verankert.

Fordern Sie uns!

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

Henry Schein

Stand: E30

Aktuelle Trends und Entwicklungen sind ein Schwerpunkt des diesjährigen Messeauftritts von Henry Schein. Im Bereich „Dentale Innovationen“ präsentieren wir Ihnen wegweisende Zukunftstechnologien für

klusiv bei Henry Schein erhältlich sind. Wir präsentieren Ihnen die Weltneuheit iLase® von Biolase®, die unser umfassendes Laser-Sortiment perfekt ergänzt.

Henry Schein Hausmarke gibt es viel zu entdecken.

Außerdem freuen sich die Mitarbeiter unseres technischen Service-Teams, Ihnen mit Rat und Tat rund um die Werterhaltung Ihrer Geräte zur Seite zu stehen.



Ihren Praxisalltag. Vom 3-D-Röntgen über Laser und CAD/CAM bis zur Praxisvernetzung: Nutzen Sie die herstellerunabhängige Beratung und Vorführung durch unsere Produktspezialisten.

Das Implantatsystem alphatech® und das Lokalantibiotikum Arestin 1mg® finden Sie bei uns ebenso wie die bewährten Hand- und Winkelstücke von B.A. Auch bei den Verbrauchsmaterialien und Instrumenten der

Nutzen Sie am Stand von Henry Schein die Gelegenheit zum Austausch mit Fachleuten und entdecken Sie das vielfältige Spektrum unserer Produkte und Dienstleistungen.

Wir freuen uns auf Sie!

dental 2000

Stand: E50

Seit 20 Jahren sind wir nun der richtige Ansprechpartner für Zahnärzte und Zahntechniker, wenn es darum geht, individuelle Lösungen für Praxen bzw. zahntechnische Labore zu finden.

unsere Kunden uns vertraut haben und es uns gelungen ist, mit ihnen zusammen ihre individuellen Wünsche umzusetzen.

menphilosophie, mit der wir an der Seite unserer Kunden und mit ihnen zusammen optimale Ergebnisse erzielen.

Als mittelständisches Familienunternehmen legen wir heute und

Viele unserer Lieferanten werden auf der NordDental Neuheiten präsentieren. Unsere Fachberater stehen Ihnen gern zur Verfügung, damit Sie sich zielgerichtet mit den für Sie interessantesten Produkten befassen können.



Wir sind sehr stolz darauf, dass wir uns auf dem Dentalmarkt in Sachsen, Thüringen und darüber hinaus etablieren und uns zu einem Full-Service-Center weiterentwickeln konnten. Möglich wurde dies, weil

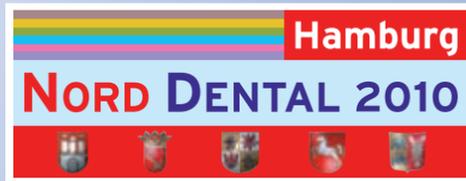
in Zukunft größten Wert auf Zuverlässigkeit und Qualität bei unserer Arbeit.

Langjährige Geschäftsbeziehungen und eine partnerschaftliche, oft sogar freundschaftliche Zusammenarbeit sind das Ergebnis unserer Fir-

Ob 3-D-Röntgen, digitale Abformung oder Praxisvernetzung: wozu auch immer Sie Fragen haben, wir werden immer die für Sie optimale Lösung anbieten können.

„Preiswert und gut!“ - wenn dies für Sie wichtig ist, dann sind Sie bei unseren Omnident Exklusiv-Produkten richtig.

BESUCHEN SIE UNS AUF DER



Halle: A1, Stand: F18

BEAUTIFIL Flow *Plus*

Fließfähiges Füllungskomposit für den Front- und Seitenzahnbereich



BeutiBond

Lichthärtendes, selbstätzendes Ein-Komponenten-Adhäsiv



VINTAGE



Ultrafeine Mikrokeramik für die Verblendung aller Aufbrennlegierungen im WAK-Bereich von $13,6$ bis $15,2 \times 10^{-6}K^{-1}$

CompoMaster® CeraMaster®

Für die Vorpolitur und Politur von Keramik und Komposit



DirectDia Paste

Diamantierte Polierpaste für die intra- und extraorale Anwendung

ResiCem

Universelles adhäsives Befestigungssystem



AZ Primer

Speziell für Zirkon- und Aluminiumoxid



Wir freuen uns auf Ihren Besuch!



SHOFU DENTAL GMBH

Am Brüll 17 · 40878 Ratingen

Telefon: 0 21 02 / 86 64-0 · Fax: 0 21 02 / 86 64-64

E-Mail: info@shofu.de · www.shofu.de