



MARKT

Weg in die eigene Praxis: Übernehmen oder neu gründen

Zurzeit überwiegt mit 60 Prozent der Anteil der Praxisübernahmen. Nur zehn Prozent der Zahnarztpraxen werden tatsächlich neu gegründet. Das muss aber nicht so bleiben. Was spricht für eine Übernahme und was für eine Neugründung? Bei einer Praxisübernahme übernehmen Sie einen bestimmten Patientenstamm und können zunächst mit bekannten Einnahmen rechnen. Die Praxis ist im Idealfall bekannt und gut eingeführt. Die Zahlen erfahren Sie aus der BWA. Darüber hinaus können Sie meist auch das Personal übernehmen, das wiederum die Patienten kennt und wertvolle Hinweise geben kann. Außerdem sind Miet- bzw. Eigentumsfragen des Gebäudes meist langfristig geklärt, und die Nachbarschaft ist für den Praxisbetrieb sensibilisiert. Die Nachteile liegen in dem, was der Abgeber möglicherweise

verschweigt. Das können versteckte Kosten, Rechtsunsicherheiten oder Konflikte unter den Angestellten sein. Vielleicht schlägt er auch einen kleinen Privatbonus auf den Kaufpreis drauf. Für eine Neugründung spricht das Argument, dass Sie eine Praxis ganz nach Ihren Vorstellungen und Wünschen gestalten können. Die Raumgestaltung, das Personal, der Standort – alles suchen Sie aus. Andererseits ist der Investitionsbedarf hier höher, zum Standort gibt es keine Erfahrungswerte und damit auch keine planbare Umsatzerwartung, und Sie müssen den Patientenstamm ganz neu aufbauen. Zu Ihrer Unterstützung gibt es den Niederlassungsfahrplan der ZSH. Darin sind alle Fragen zum Thema Niederlassung, Neugründung oder Übernahme einer Zahnarztpraxis dargestellt.

www.zsh.de/fahrplan · info@zsh.de



Save the Date: Gründer Camp 2019

Am 6. und 7. September 2019 veranstaltet dent.talents. by Henry Schein zum zweiten Mal das Gründer Camp, das Event für angehende Praxisgründer. Als Location wurde die angesagte „Halle 45“ in Mainz ausgewählt. Das Gründer Camp bietet jungen Zahnärztinnen und Zahnärzten die Möglichkeit, acht junge Praxisgründer kennenzulernen und von deren Hochs und Tiefs im Gründungsprozess zu lernen. Neben diesen Erfahrungsberichten bleibt den Teilnehmern genug Raum, auch persönliche Fragen mit Praxisinhabern und Experten zu besprechen und Kontakte zu knüpfen. In Vorträgen und Workshops zu Themen

wie Konzeptentwicklung, Businessplan und Finanzierung, Personal oder Standortsuche können sich die Teilnehmer zudem das nötige Wissen rund um den Start in die eigene Zahnarztpraxis aneignen. Auch die Vereinbarkeit von Familie und Beruf wird thematisiert – und konkret unterstützt: Auf Anfrage wird während des Gründer Camps eine Kinderbetreuung angeboten.

www.denttalents.de
www.gruendercamp.denttalents.de



ANZEIGE



Existenzgründung: Chance in der Übernahme!

Preisgünstig, geeignet für 1-2 Übernehmer/innen.

Lage: Metropolregion Hamburg – Kreis Harburg

Termin im Jahr 2019

Mehr Informationen:

willeweit.de/praxisangebot



Ultrapräzise Bilder bei geringster Strahlung

Das neue DVT-System des japanischen Hightech-Unternehmens PreXion, der PreXion3D EXPLORER, bietet mit einem 0,3 mm Focal Spot und Voxelgröße von 0,07 mm eine einzigartige Kombination aus höchstmöglicher Bildqualität bei geringstmöglicher Strahlenbelastung – und das zu einem wirtschaftlich attraktiven Preis.

Das neue PreXion-DVT ermöglicht einen akkuraten 360-Grad-Rundumblick von 512 bis 1.024 Aufnahmen. Der PreXion3D EXPLORER verfügt neben der 3D-Analysefunktion über einen „True“- und einen „Reconstructed“-Panoramamodus bei Bildausschnittgrößen (FOV) von 50x50, 150x78 und 150x160 mm. Zudem besticht das Gerät durch einfache Bedienbarkeit, umfangreiche Planungsprogramme und Bildgebungssoftware über alle zahnmedizinischen Indikationsbereiche hinweg.

www.prexion.eu



Infos zum Unternehmen



Frauen gründen anders. Wie, erfahren sie von erfahrenen Experten beim Praxisgründungsforum für Zahnärztinnen bei van der Ven.

Infos zum Unternehmen



Beruf und Familie vereinbaren – Praxisgründungsforum für Zahnärztinnen

Die Zukunft der Zahnmedizin ist weiblich. Der Anteil der Examensabgängerinnen liegt mittlerweile bei 75 Prozent, Tendenz steigend. Den Großteil der jungen Zahnärztinnen zieht es in eine Anstellung. Dabei war es noch nie so einfach, sich mit einer eigenen Praxis selbstständig zu machen. Das führte das Praxisgründungsforum für Zahnärztinnen im Ratinger Stammhaus des Dentaldepots von der Ven vor Augen. „Vor fünf Jahren war ich arbeitslos und schwanger“, berichtet Dr. Mariana Mintcheva beim Praxisgründungsforum lachend. Doch sah sie darin die perfekte Gelegenheit für den Start in die Selbstständigkeit und richtete ein Kinderzimmer in der Praxis ein. Das ganze Team half bei der Kinderbetreuung. Heute gehört ihre Praxis zu den erfolgreichsten Praxen für Ästhetische Zahnmedizin in Deutschland. Christina Götte von der apoBank Essen spricht auf dem Praxisgründungsforum von einem minimalen Risiko bei Praxisgründungen. Nur 0,05 Prozent der von ihr betreuten Vertragsärzte seien von Insolvenz betroffen. „Diesem Risiko steht in der Regel ein deutlich höheres Einkommen im Vergleich zu einem angestellten Mediziner gegenüber.“ Bereit stehen viele Partner, die am Erfolg der Praxisgründung interessiert sind – von der Bank über den Rechtsanwalt und Steuerberater bis hin zum Dentaldepot. So bietet von der Ven das SELECT CONCEPT für Gründerinnen. „Damit statten wir die Praxis 100 Prozent schlüsselfertig von A bis Z aus“, sagt Lars Gärtner, geschäftsführender Gesellschafter von van der Ven.

www.vanderven.de



UNSERE LEIDENSCHAFT

DAS ARBEITEN UND LEBEN

VON ZAHNÄRZTEN

DAS BEREITS SEIT MEHR

ALS 40 JAHREN

www.zsh.de

[ZSH]

Finanzdienstleistungen