© Noppasinw – stock.adobe.com

„Am neuen Kompetenzstandort in **Berlin** trifft historische Architektur auf modernes Design und Innenausstattung – so wie Berlin eben ist."

Standorterweiterung

„Durch den direkten Austausch machen wir dental bauer erlebbar"

450 Angestellte an 28 Standorten in vier Ländern belegen den zukunftsweisenden, wohlüberlegten Wachstumskurs des größten inhabergeführten Dentaldepots Deutschlands. Seit dem 1. August markiert eine neue Fahne auf der Landkarte die Eröffnung des Berliner Standortes. Im Interview erläutert Niederlassungsleiter Stephan Rückschloß, worauf sich die Kunden der Region freuen dürfen.

© Karsten Schirmer – www.schirmerfoto.de

Wodurch zeichnet sich der neue Standort Berlin aus?
Für uns bei dental bauer ergibt sich mit fast 3.600 Zahnärzten in der Hauptstadt sowie circa 1.500 Zahnärzten aus Brandenburg die ideale Möglichkeit, unsere zahlreichen Dienstleistungen rund um die Zahnarztpraxis und das Dentallabor anzubieten. Am neuen Kompetenzstandort im Berliner Grunewald trifft historische Architektur auf modernes Design und Innenausstattung – so wie Berlin eben ist.
Kunden können sich von einem Gang durch unsere Dentalausstellung inspirieren lassen, erleben das *bluemarina* DESIGNKONZEPT[db] und natürlich viele weitere Gestaltungsmöglichkeiten. An dieser Stelle möchte ich nicht zu viel verraten, es soll ja spannend bleiben!

Sie sind neu bei dental bauer, bringen aber jahrelange Erfahrung aus der Dentalbranche mit. Worin liegt Ihr Fokus bei der Einschwörung Ihres Teams?
Ich freue mich sehr auf die neue Aufgabe in der dental bauer Unternehmensfamilie. Von 1991 an konnte ich alle Facetten eines klassischen Dentaldepots kennenlernen, ab 2008 auch mit einer Führungsaufgabe im Dentalhandel für die Region Ost. Der Erfolg der Vergangenheit war immer das Ergebnis eines eingespielten Teams mit einem klaren Fokus auf die Kunden. Die Möglichkeiten der Digitalisierung und der Vernetzung stellen Zahnärzte sowie Zahntechniker vor neue Herausforderungen. Hier ist ein aufeinander abgestimmtes und fachlich kompetentes Spezialistenteam wie das von dental bauer notwendig, um unseren Kunden in der Beratung und im technischen Service die notwendige Unterstützung zu geben.

Auf welche Serviceangebote dürfen sich Kunden der Region freuen?
An allererster Stelle steht für mich eine schnelle, unkomplizierte und persönliche Erreichbarkeit aller Mitarbeiter im Innen- und Außendienst. Unsere Kunden sollen mit unserem technischen Service und allen anderen Dienstleistungen fest planen können. Hierzu werden wir technische Dienstleistungsverträge anbieten, weiterhin wollen wir mit dem etablierten dental bauer Kunden-Partnerschaftsprogramm PREMIUM[db] für Begeisterung sorgen. Unser neuer Standort mit seiner großen Terrasse bietet sich auch für die eine oder andere Gartenparty an – durch den direkten Austausch machen wir dental bauer für unsere Kunden erlebbar. Letztendlich leben wir als Dienstleistungsunternehmen von zufriedenen Kunden.
Mein Team und ich sind uns sicher, dass wir uns mit dieser Einstellung von vielen Mitbewerbern abheben.

Infos zum Unternehmen

dental bauer GmbH & Co. KG
Niederlassung Berlin
Tel.: 030 5863350-0
www.dentalbauer.de

Veranstaltung

Align bot einmaliges Networking-Event mit Experten der Stunde

Align Technology ist ein global agierendes Unternehmen für medizintechnische Geräte mit branchenführenden Innovationen wie den nahezu unsichtbaren herausnehmbaren Invisalign Aligner-Schienen und dem iTero Element 5D Intraoralscanner.

Das global agierende Unternehmen Align Technology lud Anfang Juli in die Allround-Metropole Berlin zu seinem zweiten Align Growth Summit im eleganten Pullmann Hotel Schweizerhof ein und bot ein exklusives Networking-Event, das mehr als hundert Zahnärztinnen und Zahnärzte mit international renommierten Kolleginnen und Kollegen sowie hochkarätigen Referentinnen und Referenten aus fachübergreifenden Bereichen – von Politik über Entertainment und Wellness bis hin zu Marketing – zusammenbrachte.

Einmalige Themenvielfalt

Unter dem von keinem Geringeren als David Bowie entlehntem Motto „Tomorrow belongs to those who can hear it coming" präsentierte Align Technology in Berlin eine einzigartige Themenvielfalt: Neben praxisbezogenen Präsentationen und Breakout-Sessions ausgewählter Behandlerinnen und Behandler zum digitalen Workflow von Align und einzelner Align-Produkte wie SmileView bot das Programm zudem einen exklusiven Auftritt des brasilianischen Zahnarztes und Entrepreneurs Dr. Christian Coachman zum Digital Smile Design, iTero und Invisalign-System. Darüber hinaus gaben internationale Experten einmalige Einblicke in das Konsumverhalten im Gesundheitsmarkt, Strategien zur erfolgreichen Gewinnung von Patienten sowie Herangehensweisen zu einer optimalen Work-Life-Balance und Erlangung authentischer Führungsstile. Zu den Keynote Speakern der fachübergreifenden Themen gehörten der Verhaltensforscher Ken Hughes, Ruby Wax, US-amerikanisch-britische Comedy-Persönlichkeit und Mental Health-Aktivistin, der Berliner Kampagnen- und Strategieberater Julius van de Laar und biotechnischer Vordenker und „Medical Futurist" Dr. Bertalan Meskó.

Innovationsführer Align Technology

Align Technology ist ein global agierendes Unternehmen für medizintechnische Geräte mit branchenführenden Innovationen wie den nahezu unsichtbaren herausnehmbaren Invisalign Aligner-Schienen und dem iTero Element 5D Intraoralscanner. Zur IDS 2019 stellte Align Technology zudem für die Visualisierung möglicher Ergebnisse im Vorfeld einer Aligner-Behandlung ein neues Onlinetool für potenzielle Patienten vor: SmileView nutzt eine computergenerierte Simulation, die das Lächeln einer Person nach dem Begradigen ihrer Zahnfehlstellung zeigt. Innerhalb von 60 Sekunden, nachdem ein Selfie mit dem SmileView Onlinetool auf dem Smartphone oder Tablet aufgenommen wurde, können potenzielle Patienten ihr neues Lächeln mit korrigierter Zahnfehlstellung sehen.

Fotos: © Paul Webb/Align Technology

Align Technology • Tel.: 0800 2524990 • www.invisalign.de

Standorterweiterung

SHOFU investiert in neues Firmengebäude mit 2.600 m²

Aufgrund der gestiegenen Verkaufszahlen in Europa und der kontinuierlichen Ausweitung der Produktpalette in noch mehr Länder plant die deutsche SHOFU Dental GmbH, Anfang nächsten Jahres in ein größeres Firmengebäude umzuziehen. So legte das Ratinger Unternehmen Ende Mai den Grundstein für einen neuen erweiterten Standort in Ratingen-Breitscheid – für mehr Kundenservice und Weiterbildungsangebote sowie mehr Produktvielfalt und -verfügbarkeit.
„Der neue Firmensitz wird es uns ermöglichen, den erfolgreichen Wachstumskurs von SHOFU konsequent fortzusetzen. Die Lagererweiterung und das Schulungszentrum sind eine Investition in die Zukunft unseres Unternehmens, aber auch in die Zukunft unserer Kunden. Denn wer immer mehr Produkte auf den Markt bringt, muss seinen Anwendern auch mehr Qualität, Leistungsfähigkeit und Flexibilität im Service und in der Logistik bieten“, erklärt Martin Hesselmann, europäischer Geschäftsführer von SHOFU, anlässlich des offiziellen Baustarts.

V. l. n. r.: Bürgermeister Klaus Pesch, Heiko Hensing (Partner Vollack Ratingen), Martin Hesselmann (Geschäftsführung SHOFU Dental GmbH) und Akira Kawashima (Chairman SHOFU Dental).

SHOFU Dental GmbH
Tel.: 02102 8664-0
www.shofu.de

Infos zum Unternehmen

3D-Bildgebung

PreXion mit neuem Showroom in Rüsselsheim

Der für den europäischen und US-amerikanischen Markt entwickelte PreXion3D EXPLORER bietet mit einem Fokuspunkt von 0,3 mm sowie einer Voxelgröße von nur 75 µm eine einzigartige Kombination aus schärfster Bildqualität sowie geringster Strahlenbelastung. Mit einem gezielt steuerbaren Pulsgenerator wird die Röntgenstrahlung nämlich immer nur dann erzeugt, wenn es für die Bildgebung entscheidend ist. So ist bei der 20-sekündigen Scandauer im Ultra-HD-3D-Modus die reine Röntgenbestrahlungszeit zwischen 4,4 und 5,8 Sekunden. Im zehnsekündigen Standard-Scan-3D-Modus beträgt die Röntgenbestrahlungszeit lediglich 3,2 Sekunden. Die geringe Voxelgröße ermöglicht eine detailliertere Darstellung auch feinster Hart- und Weichgewebestrukturen in Ultra-HD. Die geringe Bildrekonstruktionszeit sorgt für einen fließenden Ablauf in der täglichen Praxis. Die 3D-Analysefunktion des PreXion3D EXPLORER ermöglicht Bildausschnitte (FOV) von 50 x 50, 100 x 100, 150 x 80 und 150 x 160 mm und bietet somit flexible diagnostische Möglichkeiten, egal, ob in der Oralchirurgie, Implantologie, Parodontologie, Endodontie, Kieferorthopädie oder auch der allgemeinen Zahnheilkunde sowie bei der Analyse der Atemwege und Kiefergelenkfunktion. Der PreXion3D EXPLORER besticht durch seine einfache Bedienung, umfangreiche Planungsprogramme und Bildgebungssoftware somit über alle Indikationsbereiche hinweg.
Im neuen PreXion Showroom in Rüsselsheim, ausgestattet mit einem PreXion3D EXPLORER, kann man sich ab sofort davon überzeugen. Ein Beratungstermin kann jederzeit vereinbart werden.

PreXion (Europe) GmbH
Tel.: 06142 4078558
www.prexion.eu

Infos zum Unternehmen

ANZEIGE

Nie wieder Stinkbomben aufschrauben!

SEIT 1985 KLINISCH ERFOLGREICH!

ALLES DICHT

Kurz ist eben nicht gleich kurz: Ein verschraubtes Implantat lässt sich rein physikalisch nicht bakteriendicht verschließen. Sonst könnte man die Verschraubung nämlich weder herein- noch herausdrehen. Anders bei der bakteriendichten Verbindung von Bicon®, einem wichtigen Baustein im Kampf gegen Periimplantitis. Hier ist auch das bei verschraubten Verbindungen eingesetzte Versiegelungsmaterial komplett überflüssig. Mit dem breiten klinischen Anwendungsspektrum von Bicon® Kurzimplantaten sind Anwender und Patienten auf der sicheren Seite.

Shortlink zum Bicon Design:
is.gd/bicon_bakteriendicht

Unser kurzes kann's!

bicon® DENTAL IMPLANTS