

**Der Fachhandel möchte Sie begeistern!**

DZ today fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die Fachdental Leipzig/id infotage dental 2019 haben. Hier die Depot-Statements.



**Anton Gerl**

Stand: B46, C48

**GERL.  
DENTAL**

■ Liebe Messebesucherinnen und Messebesucher,

in kaum einem wirtschaftlichen und wissenschaftlichen Bereich gibt es momentan so viele sprichwörtlich in die Praxis umgesetzte Innovationen wie in der Zahnmedizin. Immer mehr wird die klassische prothetische Versorgung in rasanten Schritten von der digitalen Variante abgelöst. Auf der Fachdental

in Leipzig erwartet Sie auf unserem Stand nicht nur diesbezüglich ein überwältigend vielfältiges Portfolio von Produkten und Dienstleistungen: vom NextDent 5100, dem schnellsten 3D-Drucker aller Zeiten, bis hin zum IT-Support Ihrer Praxis, um z.B. den Abschied von Windows 7 so einfach und sicher wie möglich zu gestalten.

Besonderes Novum für 2019: Unser Unternehmen ist nun CO<sub>2</sub>-neutral. Durch die Patenschaft von Jahrhunderte alten Urwäldern in Kanada bewahren wir eine einzigartige Natur vor dem Kahlschlag, mit all ihrer erhaltenswerten Flora und Fauna.

Der Erhalt dieser grünen Lunge ermöglicht es, den gesamten CO<sub>2</sub>-Ausstoß unseres Unternehmens zu kompensieren und dauerhaft den Lebensraum einer schätzenswerten Natur zu sichern. Wir übernehmen gerne Verantwortung für unseren ökologischen Fußabdruck und sagen Danke an die Natur, um auch demnächst in einer lebenswerten Zukunft als Dentaldepot Ihrer Wahl für Sie da sein zu können.

In diesem Sinne wünschen wir Ihnen spannende und angenehme Tage und freuen uns auf Ihren Besuch auf der 30. Fachdental Leipzig! ◀◀

**dental bauer**

Stand: E56

■ In diesem Jahr begrüßen die bekannten dental bauer-Teams aus Chemnitz, Döbeln und Salzwedel die Besucher erstmalig gemeinsam mit den Kollegen der neuen Filialen aus Berlin, Cottbus, Magdeburg, Halle (Saale) und Erfurt. Das komplette Team, bestehend aus Spezialisten, Innendienst, Vertrieb und technischer Service, freut sich auf den Austausch mit Ihnen.

Die Besucher am dental bauer-Stand erleben in Halle 4 Wissen zum Anfassen, von aktuellen Entwicklungen digitaler Systeme bis zur maßgeschneiderten Netzwerktechnik. Auf der eingerichteten Sonderschaufläche „Digitaler Workflow“ werden die Vorteile der neuen Technologien, die immer präzisere und intuitivere Workflows zur Herstellung von prothetischen und kieferorthopädischen Arbeiten ermöglichen, für Praxis, Labor und Patient anschaulich präsentiert. Hierfür hat dental bauer einen „Maschinenpark“ höchster Güte installiert. Interessierte können Beratung in allen Facetten in Anspruch nehmen und dabei die Schritte von der Planung, über das Scannen und Designen bis

hin zur Fertigung live erleben. Dazu gibt es Wissenswertes zu den einzelnen Produkten, jeweils abgestimmt auf die passenden Workflows, wie z.B. Chairside, Labor und digitale KFO.



Zusammen mit dem Netzwerkpartner VisionmaxX wird der Nutzen von Praxisvernetzung und digitalen Systemen anschaulich demonstriert. Darüber hinaus steht unser Außendienst und der technische Service für sämtliche Fragen und alle relevanten Themen zur Verfügung.

Das dental bauer-Messteam lädt Sie herzlich ein, sich an unserer Getränkeke theke zu erfrischen und sich in angenehmer Atmosphäre auszutauschen. Kommen Sie zu dental bauer - wir machen Ihren Besuch garantiert zu einem gewinnbringenden Erlebnis! ◀◀

**BÖNIG DENTAL**

Stand: E52

■ Wir freuen uns, Sie auch in diesem Jahr an unserem Messestand begrüßen zu dürfen! Der Dentalmarkt in Deutschland steht weiterhin vor vielen neuen Herausforderungen. Besonders Themen wie Hygiene, Digitalisierung, Praxismarketing, aber auch Transparenz im Umgang mit Patienten und Kunden, stehen verstärkt im Fokus.

Wir möchten Praxisbetreibern und Laborinhabern in diesen als auch in sämtlichen anderen Bereichen rund um die Dentalmedizin zur Seite stehen und dabei helfen, einen erfolgrei-

chen und effizienten Weg im Praxisalltag zu gehen.

Als inhabergeführtes Depot bietet Ihnen BÖNIG DENTAL einen persönlichen, vollumfänglichen und ganzheitlichen Service aus einer Hand! Durch die geschulten Servicetechniker unserer Tochterfirma DENTALGARAGE stehen wir Ihnen im technischen Bereich mit Know-how und Expertise zur Seite! Wir unterstützen Sie in allen Belangen, um Ihnen die praktischen Arbeitsabläufe, neben Ihrer Kernkompetenz als Zahnarzt oder Zahntechniker, bestmöglich zu erleichtern!

**BÖNIGDENTAL**



Es ist schön, dass die Fachdental Leipzig/id infotage dental eine jährliche Plattform bietet, welche einen Überblick über den aktuellen Markt sowie über relevante Themen gewährt und sämtliche Innovationen zum hautnahen Erleben in Ihre Region bringt.

In diesem Sinne: Informative Stunden, interessante Gespräche sowie Kontakte - nicht zuletzt viel Spaß! - und wir freuen uns, Sie kennenzulernen! ◀◀

**dental 2000**

Stand: E44



■ Die Fachdental Leipzig/id infotage dental ist der größte regionale Branchentreff in Mitteldeutschland. Wir sind auch dieses Jahr wieder dabei und möchten alle Besucher herzlichst begrüßen. Wohin geht die Reise? Das digitale Zeitalter schreitet in immer größeren Schritten voran. Viele kommunizieren über Facebook, WhatsApp oder Twitter, jeder kann mit jedem in Kontakt treten.

Unsere Kunden können auch online über [www.dental2000.net](http://www.dental2000.net) auf unser weitreichendes Angebot bauen. Trotz allen neuen Innovationen und Techniken sind grundlegende aufbauende Dienstleistungskonzepte erforderlich. Schulungs- und Innovationskonzepte stehen bei uns im Vordergrund. Persönliche Betreuung vor Ort wird auch zukünftig ein großer Bestandteil unseres Servicekonzeptes sein. dental 2000 bietet neben dem Onlinehandel professionelle und persönliche Beratung für Praxiskonzepte, die technische Installation, Wartung und Nutzung der Geräte sowie vielfältige Weiterbildungsveranstaltungen.

Seit fast 30 Jahren stehen wir als familiengeführtes mittelständisches Fachhandelsunternehmen für dentale Produkte unseren Kunden als kompetenter Partner zur Seite. Unser Ziel ist es, als Dienstleister und Partner die Praxen und Labore in der täglichen Arbeit zu unterstützen und ihnen so den Arbeitsalltag entscheidend zu erleichtern.

Ein hoch motiviertes Team erwartet Sie zum persönlichen Gespräch. Stärken Sie sich bei uns am Stand direkt am Marktplatz. „Unser Ziel ist Ihr Erfolg“. Weitere Infos erhalten Sie bei Ihrem Fachberater oder unter [www.dental2000.net](http://www.dental2000.net) ◀◀

**Pluradent**

Stand: D30, E32

■ Das Handels- und Dienstleistungsunternehmen Pluradent präsentiert auf den Herbstmessen seine umfassenden Dental-Lösungen für Praxis und Labor. Spezialisten am Stand beraten alle interessierten Besucher zum offenen digitalen Workflow.

Neben der Präsentation des vielseitigen Sortiments, darunter Behandlungseinheiten und Röntgengeräte, stehen die Produkte der Qualitätsmarke PLULINE im Vordergrund.



Mit ihrem neuen Design konnten diese bereits auf der IDS viele Standbesucher überzeugen. Darüber hinaus können sich die Besucher auch zu den aktuellen Angeboten des technischen Volls-service mit allen Kunden-Vorteilen informieren.

Das Highlight am Pluradent Messestand ist in diesem Jahr der neue PLULINE NISEA - 23B Autoklav. Mit einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis und einer Garantieverlängerung auf 3 Jahre bietet Pluradent ein attraktives Einführungsangebot. Außerdem beraten die Hygienespezialisten am Stand rund um das Thema ganzheitliche Praxishygiene mit validierten Hygieneprozessen.

Nutzen Sie im persönlichen Messgespräch unsere jahrelange Erfahrung. Wir freuen uns auf Ihren Besuch! Mehr Informationen am Stand oder unter [www.pluradent.de](http://www.pluradent.de) ◀◀



13.09. – 14.09.

Fachdental Leipzig

## Stand E55

Besuchen Sie unseren Beratungsstand  
und sichern Sie sich Ihre Sammeltasse!

BLUE SAFETY treffen Sie auch hier:

11.10. – 12.10. Fachdental Stuttgart

18.10. – 19.10. id München

08.11. – 09.11. id Frankfurt + DtZt

MIT GEWINNSPIEL AM STAND!



„Keine halben  
Sachen: Gemeinsam lösen wir  
Ihre Wasserhygieneprobleme  
zuverlässig und dauerhaft.“

Wie Sie dabei **tausende Euro  
sparen** und **Rechtssicherheit  
gewinnen**, verrate ich Ihnen  
auf der **Fachdental Leipzig.**“

**Mathias Maass**

Leiter Technik und  
Mitglied der Geschäftsführung

Einfach vorab einen **Termin  
für Ihren Messebesuch**  
vereinbaren. Oder abseits  
des Trubels **in Ihrer Praxis:**

Fon **00800 88 55 22 88**  
[www.bluesafety.com/Messen](http://www.bluesafety.com/Messen)



# BLUE SAFETY

Die Wasserexperten

I ♥  



**BLUE SAFETY**

Premium Partner  
DEUTSCHER ZAHNÄRZTETAG

für den Bereich  
**Praxishygiene**