

**WIRTSCHAFT**

6 Fokus

**PRAXISMANAGEMENT UND RECHT**

- 12 Dynamisches Praxiswachstum und Minus auf dem Konto?
- 16 Praxisabgabe: Wie kann ich die Verkaufschance erhöhen?
- 18 Mitarbeiterpotenziale erkennen, nutzen und fördern
- 22 Redesign und Facelift: Die Frischekur für Ihre Marke
- 24 Die persönliche Weiterempfehlung – das Potenzial voll ausschöpfen
- 28 BEMA-Vorgaben bezüglich pflegebedürftiger und behinderter Menschen
- 30 Welches Praxisabgabemodell passt zu mir?

**TIPPS**

- 32 Häufig unterschätzte Hygienelücken: Die korrekte Reinigung und Desinfektion von Saugsystemen
- 34 Die neue Grundsteuer
- 36 O-Töne aus der Zahnarztpraxis
- 38 Rechtssicheres und zeitsparendes Forderungsmanagement

**ALTERSZAHNHEILKUNDE**

- 40 Fokus
- 42 „Viele junge Zahnärztinnen und Zahnärzte haben keinen Zugang zur Versorgung von Senioren“
- 44 Alterszahnmedizin – Wir arbeiten an der Spitze eines Eisberges
- 50 „Alterszahnmedizin hat viel mit Organisation zu tun“
- 56 „Man muss Menschen in all ihrer Vielfalt mögen“
- 60 „Die Kategorisierung der Patienten ist die eigentliche Herausforderung“
- 64 Erfolgreicher Umgang mit Senioren in fünf Schritten
- 70 Ältere Menschen mit Behinderungen benötigen konsequente Mundhygiene

**DENTALWELT**

- 74 Fokus
- 76 Die Sportzahnmedizin zeigt, wie nah Medizin und Zahnmedizin beieinanderliegen
- 80 „Wir sind aus Tradition der Nachhaltigkeit verpflichtet“
- 84 „Im Kern sind wir Problemlöser“
- 86 „Funktion und Optik sind bei Geräte- und Instrumentenwahl wichtig“
- 90 Ausfallschutz und Kostenersparnis mit ganzheitlichem Wasserhygiene-Konzept
- 92 Arctic Tour Rallye: 8.000 Kilometer in elf Tagen durch 13 Länder

**PRAXIS**

- 94 Fokus
- 96 Erkrankungen des rheumatischen Formenkreises
- 100 Okklusale Füllung bei einem Molaren – direkt aus der Kanüle zur anatomisch korrekten Kauflächen
- 103 Perfektes Finish im Approximalbereich
- 104 Genauigkeit, Tiefenschärfe und Behandlungsnutzen überzeugen
- 106 Umweltschutz durch Recycling-Amalgamabscheider-Behälter
- 108 Neuer Standard für gefräste Schienen
- 110 Schönheitskur für die Zähne
- 112 Lebensqualität durch Prophylaxe – Patientenbindung 60 plus
- 115 Produkte

**RUBRIKEN**

- 3 Editorial
- 130 Impressum/Inserenten

ANZEIGE

**dentaltrade®**  
AKADEMISCHES FORUM

**ALLIANZ ARENA 11. OKT 19**  
**SIGNAL IDUNA PARK 15. NOV 19**

**1. MODERNE BEHANDLUNGSKONZEPTE IM ZAHNLOSEN OBERKIEFER** MIT HANDS-ON-WORKSHOP ALL-ON-4®  
PROF. INV. DR. (H) PETER BORSAY

**2. LÖSUNGSANSÄTZE FÜR CRANIOMANDIBULÄRE DYSFUNKTIONEN** DR. GREGOR THOMAS

ZERTIFIZIERTE  
**5**  
CME  
PUNKTE  
FORTBILDUNG



**Beilagenhinweis:**

In dieser Ausgabe der ZWP Zahnarzt Wirtschaft Praxis befindet sich das ZWP speziell ZWP Designpreis 2019.

# Unsere Produkte verbinden Generationen.



Ölfreier  
Dürr Dental Kompressor,  
Baujahr 1965

Leistungsstarke Dürr Dental Kompressoren für hervorragende Luftqualität im Dauerbetrieb gelten seit Jahrzehnten als das Herz der Praxis. Dies und innovative Entwicklungen, wie die Membran-Trocknungsanlage, machen den Kompressor immer aufs Neue zur ersten Wahl für Generationen von Zahnärzten. [Mehr unter www.duerrdental.com](http://www.duerrdental.com)