



**Der Fachhandel möchte Sie begeistern!**

DZ today fragte bei Dentalfachhändlern nach, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart 2019 haben.  
Hier die Depot-Statements.

**Anton Gerl**

Stand: C22

■ Liebe Messebesucherinnen und Messebesucher,

in kaum einem wirtschaftlichen und wissenschaftlichen Bereich gibt es momentan so viele sprichwörtlich in die Praxis umgesetzte Innovationen wie in der Zahnmedizin. Immer mehr wird die klassische prothetische Versorgung in rasanten Schritten von der digitalen Variante abgelöst. Auf der Fachdental Südwest erwartet Sie auf unserem Stand nicht nur diesbezüglich ein überwältigend vielfältiges Portfolio von Produkten und Dienstleistungen: vom NextDent 5100, dem schnellsten 3D-Drucker aller Zeiten, bis hin zum

**GERL.  
DENTAL**

IT-Support Ihrer Praxis, um z.B. den Abschied von Windows 7 so einfach und sicher wie möglich zu gestalten.

Besonderes Novum für 2019: Unser Unternehmen ist nun CO<sub>2</sub>-neutral. Durch die Patenschaft von Jahrhunderte alten Urwäldern in Kanada bewahren wir eine einzigartige Natur vor dem Kahlschlag, mit all ihrer erhaltenswerten Flora und Fauna.

Der Erhalt dieser grünen Lunge ermöglicht es, den gesamten CO<sub>2</sub>-Ausstoß unseres Unternehmens zu kompensieren und dauerhaft den Lebensraum einer schätzenswerten Natur zu sichern. Wir übernehmen gerne Verantwortung für unseren ökologischen Fußabdruck und sagen Danke an die Natur, um auch demnächst in einer lebenswerten Zukunft als Dentaldepot Ihrer Wahl für Sie da sein zu können.

In diesem Sinne wünschen wir Ihnen spannende und angenehme Tage und freuen uns auf Ihren Besuch auf der Fachdental Südwest! ◀◀

**dental bauer**

Stand: E16, F18



■ In Stuttgart freuen sich die Teams der dental bauer-Niederlassungen Stuttgart, Augsburg, Mannheim, Freiburg im Breisgau, Konstanz und Tübingen auf die persönlichen Gespräche mit den Besuchern am Messestand F18 in Halle 10. Auf der 100 Quadratmeter großen Ausstellungsfläche des Familienunternehmens sind dental bauer-Spezialisten aller Fachbereiche so-

wie Mitarbeiter vom Innendienst, Vertrieb und dem technischen Service vor Ort und stehen für sämtliche Fragen und relevanten Themen persönlich zur Verfügung. Im Fokus steht der digitale Workflow: Interessierte können die Schritte von der Planung, dem Scannen und Designen bis zur Fertigung live erleben. Die Kunden werden mit Wissen über die einzelnen Produkte versorgt, jeweils abgestimmt auf die passenden Workflows wie z.B. Chairside, Labor und digitale KFO.

Eine zusätzliche Sonderschaufläche ist dem Thema „Design“ gewidmet. Highlight ist die neue Designlinie „blumarina“, die exemplarisch

für die Leistungssparte DESIGN-KONZEPT<sup>db</sup> steht, und zeigt, wie man Patienten in eine Welt fernab des medizinischen Umfelds entführen kann. „blumarina“ – die „Yacht für die Praxis“ – besteht aus einer eleganten Behandlungseinheit und einem passenden Möbelsystem, die von der Ästhetik sportlicher Luxusboote aus den Sechzigern inspiriert wurden. Dieses Schmuckstück sollten Sie sich nicht entgehen lassen.

Mit Freude erläutern die db-Planer vor Ort, wie die persönlichen Designansprüche von Praxisinhabern individuell umgesetzt werden können – egal, ob im Alt- oder Neubau. ◀◀

**dental EGGERT**

Stand: C52



■ Es ist wieder so weit: Die Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart steht auf dem Programm. Treffen Sie die Dental-Experten von dental EGGERT in der Messehalle 10, Stand C52. Gerne laden wir Sie zu einem kleinen Erfrischungsgetränk an der EGGERT-Bar ein. Schauen Sie vorbei!

Trotz Nichtteilnahme einiger großen Hersteller erfahren Sie am Stand von dental EGGERT alles über neue Behandlungssysteme und innovative Röntgenlösungen in der Zahnmedizin. Wir beraten Sie hierzu ausführlich und individuell.

Sie planen einen Praxisumzug oder eine Zweitpraxis? Oder stehen am Anfang einer Praxisgründung? Unsere „Praxistraum-Realisierer“ erstellen für Sie moderne, zukunftssichere Praxiskonzepte und sind zentraler Ansprechpartner in allen Belangen. Von der Recherche nach passenden Räumlichkeiten oder Praxisübernahmen über die komplette Einrich-

tung und Möblierung bis hin zum entsprechenden Online-Auftritt der Praxis. Natürlich gehen wir dabei auf Ihre persönlichen Wünsche und Ideen ein.

Mit dem „Technischen Service“ und den „Dentalleistungen Plus“ bieten wir Zahn- und Facharztpraxen dentalmedizinische Services von A bis Z. Egal, ob professionelle Reparaturen von Hand- und Winkelstücken, Abgabe der eigenen Praxis oder zahnärztliche Fortbildungen für das komplette Praxisteam. Bei uns finden Sie die passende Lösung für Ihre Praxis!

Detaillierte Informationen zu dental EGGERT finden Sie online oder direkt am Stand C52. Herzlich willkommen auf der Fachdental Südwest 2019 – wir freuen uns auf Ihren Besuch! ◀◀

**Henry Schein**

Stand: E65, F69, F70

■ Die Vielseitigkeit der Zahnmedizin kann begeistern. Doch zugleich stellen neue Werkstoffe, innovative Produkte und eine wachsende Digitalisierung den Zahnarzt, das Praxisteam sowie den Zahntechniker vor Herausforderungen. Um konstruktiv zu unterstützen, setzt Henry Schein auf ein fachkompetentes Spezialistenteam, das zum umfassenden Angebot berät.

Auf den Fachdental-Messen im Herbst 2019 wird zu neuen sowie bewährten Produkten informiert. Von bildgebenden Systemen bis hin zu modernen Behandlungskonzepten: Am Stand von Henry Schein gibt es viel zu erleben. Experten klären auf und lassen keine Frage unbeantwortet.

Zudem steht die Digitalisierung im Fokus. Mit ConnectDental macht Henry Schein den digitalen Workflow für Praxis und Labor erlebbar. In einem offenen Bereich können Be-

sucher verschiedene Intraoralscanner live testen und sich ein Bild von der Praktikabilität der modernen



Systeme machen. Zudem wird über diverse Fräsmaschinen, 3D-Drucker und Laborscanner informiert.

Zu allen Themen beraten kompetente Spezialisten sowie gut ausgebildete Fachberater. Und natürlich können sich die Messebesucher auch auf attraktive Angebote freuen. Unter dem Motto „Qualität zu einem besonderen Preis“ werden u. a. die Eigenmarken von Henry Schein präsentiert. Wie immer bleibt am Henry Schein-Messestand auch genügend Zeit und Raum, um sich bei einer Erfrischung und einem Snack auszutauschen; vielleicht über die Vielseitigkeit der Zahnmedizin. ◀◀



## NWD

Stand: C80

■ Expertenberatung von Anfang an: Wer bei dem umfassenden Angebot der Fachdental Südwest/id infotage dental Stuttgart seine Zeit bestmöglich nutzen möchte, wendet sich am besten an die Spezialisten der NWD. Kompetente Experten bieten Interessierten eine individuelle Beratung und stellen den direkten Kontakt zu den Herstellern her. Der NWD Stand C80 dient dabei als Treff- und Ausgangspunkt für die Erkundung aktueller Trends und Highlights im Dentalbereich.



Besucher können bei NWD den digitalen Workflow live erleben: Intraoralscanning, DVT-Röntgen oder 3D-Druck ermöglichen präzise sowie automatisierte Abläufe und vollintegrierte Behandlungseinheiten erleichtern den Arbeitsalltag. NWD demonstriert am Beispiel moderner Röntgengeräte, Behandlungseinhei-

ten oder CAD/CAM-Systeme des finnischen Herstellers Planmeca die Möglichkeiten eines vollintegrierten digitalen Workflows. Darüber hinaus widmet sich NWD dem Dauerbrenner-Thema Hygiene in der Zahnarztpraxis und zeigt auch hierzu anhand konkreter Beispiele, wie ein optimaler Prozess funktionieren kann.

Produkte für Praxis und Labor zum besonders günstigen Preis bietet ORBIS Dental, die NWD Eigenmarke: Die Fachberater vor Ort präsentieren Einmalartikel, Prophylaxe, Gipse und jede Menge Neuprodukte. Unser Tipp: Überzeugen Sie sich in einem persönlichen Gespräch an unserem Stand von der hervorragenden ORBIS-Qualität und tauschen Sie sich mit unseren Experten über technologische und digitale Innovationen aus!

Mehr Informationen erhalten Sie an unserem Stand oder online unter [www.nwd.de/messe](http://www.nwd.de/messe). ◀◀

## Pluradent

Stand: B34, B40

■ Das Handels- und Dienstleistungsunternehmen Pluradent präsentiert auf den Herbstmessen seine umfassenden Dentallösungen für Praxis und Labor. Spezialisten am Stand beraten alle interessierten Besucher zum offenen digitalen Workflow.

Neben der Präsentation des vielseitigen Sortiments, darunter Behandlungseinheiten und Röntgengeräte, stehen die Produkte der Qualitätsmarke PLULINE im Vordergrund.



Mit ihrem neuen Design konnten diese bereits auf der IDS viele Standbesucher überzeugen. Darüber hinaus können sich die Besucher auch zu den aktuellen Angeboten des technischen Vollservice mit allen Kunden-Vorteilen informieren.

Das Highlight am Pluradent Messestand ist in diesem Jahr der neue PLULINE NISEA 23B Autoklav. Mit einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis und einer Garantieverlängerung auf drei Jahre bietet Pluradent ein attraktives Einführungsangebot. Außerdem beraten die Hygienespezialisten am Stand rund um das Thema ganzheitliche Praxishygiene mit validierten Hygieneprozessen.

Nutzen Sie im persönlichen Gespräch unsere jahrelange Erfahrung. Wir freuen uns auf Ihren Besuch! Mehr Informationen am Stand oder unter [www.pluradent.de](http://www.pluradent.de) ◀◀



# Wie viele Gefahrstoffkennzeichnungen hat Ihr Desinfektionsmittel?



## OPTIM<sup>®</sup> 1 Die perfekte Balance.

Reinigung und Desinfektion in nur einem Arbeitsschritt.

Kurze Einwirkzeiten.

Kein einziges Gefahrstoffkennzeichen.

Eines der schnellsten und effektivsten Reinigungs- und Desinfektionsmittel OPTIM 1 bietet die Gewissheit, dass Sie konform sind und schützt gleichzeitig Ihre Patienten, Mitarbeiter, Geräte und die Umwelt.

Gehen Sie keine Kompromisse ein, wenn es um Wirksamkeit und Schutz geht.



Erfahren Sie mehr:  
[www.scican.com/de/optim1](http://www.scican.com/de/optim1)