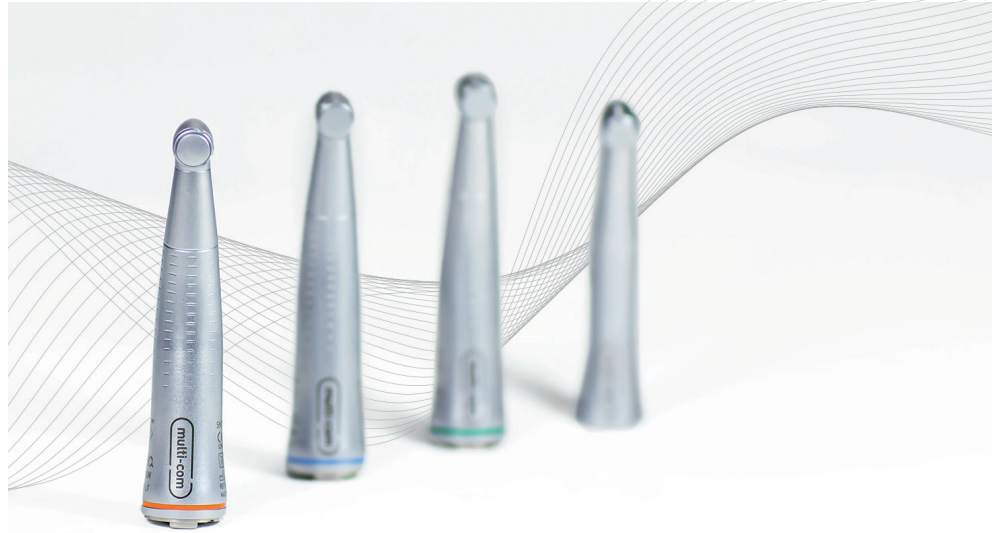


Instrumente

Erstes Fazit: Erfolgreiche Positionierung multi-com startet positiv in die Kooperation mit W&H

Mit der W&H multi-com Edition hat der Dentalhandel aus Ahrensburg Anfang des Jahres eine Sonderedition hochwertiger Dentalinstrumente ins Programm aufgenommen und bietet seinen Kunden damit neben kompromisslosem Bedienkomfort und gewohnter Synea-Qualität zusätzlich einmalige Vorteile an. „Wir konnten die Edition gut am Markt positionieren“, erklärt Sebastian Rober, Gerätespezialist bei multi-com. „Unsere Kunden schätzen insbesondere die Vorteilspakete, die sie sich individuell und auf den jeweiligen Bedarf abgestimmt zusammenstellen können.“

Besonders komfortabel sind die fünf Instrumente aus der Edition für den Patienten: Neben der hohen Laufruhe kommt insbesondere die kleine Kopfgröße von unter zehn Millimetern solchen Patienten zugute, die ihren Mund nicht so weit öffnen oder über längere Zeit offen halten können. Zahnärzte profitieren in besonderem Maße von einem verbesserten Griffprofil für sicheren Halt und einer konkurrenzlosen Lebensdauer ihrer neuen Geräte. Der Bohrerwechsel ist einfach, und der kleine Kopf bietet zudem einen verbesserten Zugang und ausgezeichneten Blick auf das Behandlungsfeld bei konstant guter Lichtqualität.



Exklusiv für die Turbine aus der W&H multi-com Edition bietet der Dentalhandel eine erweiterte Garantieleistung über 24 Monate an und gewährt außerdem einen dauerhaften Nachlass von zehn Prozent auf Wartungs- und Reparaturkosten für die Hand- und Winkelstücke der Serie. Alle Instrumente der Sonderedition tragen das multi-com-Logo und sind bereits verfügbar.

Weitere Informationen dazu im internet auf multi-com.de/Edition

multi-com GmbH & Co. KG
Tel.: 0800 2003000
www.multi-com.de

Prothetik

Zahntechniker unterstützen Zahnärzte mit „Chairside-Plus“-Service

Getreu dem Claim „Exakt was ich brauche“ sieht sich der CompeDent-Verband mit seinen 28 unabhängigen Mitgliedslaboren nicht nur als starkes Unternehmensnetzwerk für engagierte Zahntechniker, sondern auch als kompetenter Servicepartner des Zahnarztes, der ihm bei der prothetischen Abstimmung, Planung und Beratung, aber auch mit modernen digitalen Analyse- und Messinstrumenten unterstützend zur Seite steht. „Ergänzung Chairside“ lautet eins von vier Erfolgsmodulen der inhabergeführten Meisterlabore, von dem sowohl die Zahnarztpraxis als auch die Patienten direkt in der Praxis profitieren können.

So bieten die CompeDent-Mitgliedslabore, die mehr als 950 Zahntechniker in Deutschland beschäftigen, unter dem Begriff „Ergänzung Chairside“ dem Zahnarzt diverse Service- und Beratungsangebote an. Hierzu zählen unter anderem folgende Dienstleistungen: gemeinsame Prothetikplanung und technische Beratung, Assistenz beim Einsatz von Intraoralscannern, individuelle Farbnahme am Patienten, mediale Unterstützung bei der Patientenberatung mithilfe der innovativen, von CompeDent entwickelten PraxisPlus-App sowie Anschauungsmodellen und Schaararbeiten, digitale Kommunikationsmöglichkeiten wie Bildaustausch und Videoberatung, Bereitstellung von Hilfsmitteln wie IPR- und JMA-System, Gesichtsbogen und CORONAflex sowie last, but not least Fotodokumentation anspruchsvoller Versorgungen. Auf Nachfrage und Wunsch vieler Zahnärzte organisiert CompeDent auch regelmäßig maßgeschneiderte Schulungen und Veranstaltungen mit renommierten Referenten für die Partnerpraxen.



ZT Dariusz Wojcicki, Aufsichtsratsvorsitzender CompeDent

CompeDent GmbH & Co. KG • Tel.: 09561 795840 • www.compedent.de

Firmenumzug

Hersteller des SAF-Systems ReDent NOVA zieht nach Berlin

Die pulsierende Med-Tech-Szene in Berlin hat ein weiteres Mitglied: ReDent NOVA GmbH & Co. KG, ursprünglich in Israel angesiedelt, ist das Unternehmen hinter dem SAF-System. Bis heute ist es das einzige multifunktionale Endodontiesystem, das 3D-Aufbereitung des Wurzelkanals unter gleichzeitiger Spülung und Schallaktivierung der

lich, Qualitätskontrolle zu gewährleisten und somit die Zufriedenheit unserer treuen Kunden besonders in Deutschland, aber auch in Europa zu gewährleisten.“

Die Wahl Berlin war einfach. „Die Hauptstadt Deutschlands ist international. Einerseits traditionell in der deutschen Industrie verankert, andererseits innovativ und dynamisch. Wir sind sicher, dass der Umzug einen Wendepunkt für ReDent NOVA darstellt.“

Angetrieben durch die neuen Besitzverhältnisse investiert ReDent NOVA nun große Mühen in die Verbesserung der gesamten

Produktlinie. Das beinhaltet die Vereinfachung des Anwenderprotokolls, die Entwicklung neuer benutzerfreundlicher Geräte und Vereinfachung des Geräteunterhalts. Zudem bearbeitet das Unternehmen auch den ökonomischen Aspekt des Systems, um es für den Zahnarzt kostengünstiger zu machen. „In wenigen Monaten werden alle Produktmodifikationen ausgereift sein und danach als Basis für unser zukünftiges Wachstum dienen. Wir freuen uns darauf, dem Markt diese Innovationen anbieten zu können“, fasst Dr. Amit zusammen.



Spüllösung ermöglicht. Somit kann SAF sowohl als unabhängiges Endodontiesystem als auch in Kombination mit anderen endodontischen Techniken eingesetzt werden.

Zeev Schreiber, CEO des Unternehmens, sagt zum kürzlich durchgeführten Umzug nach Berlin: „Der Hauptsitz wurde in Berlin Moabit nahe den Bundesministerien und des Berliner Hauptbahnhofs angesiedelt. Von Anfang an wurden die Self-Adjusting-Files in Deutschland produziert. In wenigen Monaten wird der Service für den deutschen und den gesamten europäischen Markt ebenfalls vom Berliner Hauptsitz aus durchgeführt.“ Dr. Alon Amit, ReDent NOVA's Director of Marketing and Education, ergänzt: „Schon seit der Markteinführung des SAF-Systems waren der europäische und speziell auch der deutsche Markt die Hauptzielgruppen des Unternehmens. Nach der kürzlichen Akquisition von ReDent NOVA durch einen deutschen Investor war der Umzug nach Berlin die natürliche Konsequenz.“ ReDent NOVA ist es sehr wichtig, näher an seiner Hauptzielgruppe zu sein. „Wir können dadurch flexibler liefern und schnelleren Service anbieten“, fährt Dr. Amit fort, „es ist uns nunmehr mög-

ReDent NOVA GmbH & Co. KG • Tel.: 030 84430096 • www.redentnova.de

ANZEIGE

Liebold/Raff/Wissing

ABRECHNUNG?

ABER SICHER!

DER Kommentar zu BEMA und GOZ

Das Werkzeug der Abrechnungs-Profis

Überzeugen Sie sich selbst!

Jetzt kostenlos testen: www.bema-goz.de

Herbst-Special

Das neue GoodieBook ist da!



GoodieBook

Von Anfang Oktober bis Ende Dezember steht bei W&H alles im Zeichen des neuen GoodieBooks. Bereits die Titelseite lässt erahnen, dass die Herbstangebote dabei von ganz besonderer Produkt-Power sind. Darauf zu sehen: Der diesjährige Jubilar – die Premiummarke Synea feiert 20. Geburtstag. Sicherheit und Effizienz sind nur zwei der Attribute, die Synea in Zahnarztpraxen zum geschätzten, zuverlässigen Begleiter werden lassen und die Etablierung als festen Standard ermöglicht haben. Wer folglich auf der Suche nach soliden Alltagsbegleitern im Segment Restauration und Prothetik ist, der liegt mit den Synea-Hand- und Winkelstücken genau richtig. In den Linien Vision und Fusion erhältlich, findet sich für jede Praxis die ideale Konfiguration – die 3+1-Aktion lässt die Kaufentscheidung ein Leichtes werden. Im GoodieBook wurde selbstverständlich eine Vielzahl beliebter IDS-Neuheiten berücksichtigt. Wussten Sie, dass W&H seit März dieses Jahres auch Komplettanbieter in den Bereichen Prophylaxe und Hygiene ist? Dafür sorgen die Innovationen Proxeo Twist Cordless (GoodieBook, Seite 4), die Prophylaxeinheit Proxeo Ultra (Seite 3), der Pulverstrahler Proxeo Aura (Seite 5) und der Teon Thermodesinfektor (Seite 17). Natürlich warten auch die Produktkategorien Oralchirurgie und Implantologie sowie Labor



mit ansprechenden Herstellerrabatten und Goodies auf – ein Blick in das GoodieBook lohnt sich!

Systemgedanke trifft auf Produktkompetenz made in Austria – wer bei Qualität, Zuverlässigkeit und Wertigkeit keine Abstriche machen will, der liegt mit Produkten aus dem Hause W&H genau richtig. Die jeweiligen Aktionspreise sind wie immer beim teilnehmenden Fachhandel zu erfragen und nicht mit anderen Aktionen kombinierbar.



Infos zum Unternehmen

W&H Deutschland GmbH
Tel.: 08682 8967-0
www.wh.com

Dentalabfälle-Entsorgung

Silver Service vereint Sicherheit, Kosteneffizienz und Umweltschutz

Die Firma medentex ist seit über 30 Jahren Entsorgungsfachbetrieb für Zahnarztpraxen und mit den Praxisvorschriften vertraut. Daher gilt das Bielefelder Unternehmen als kompetenter Ansprechpartner, wenn es um die Entsorgung verschiedenster Dentalabfälle geht.

Durch die langjährige Erfahrung kann medentex die anfallenden Abfallmengen innerhalb eines gewissen Zeitraums entsprechend einschätzen und bietet mit ihrem Silver Service eine kompetente und zuverlässige Dienstleistung. In regelmäßigen, abgestimmten Intervallen werden die angefallenen quecksilberhaltigen Abfälle abgeholt und die medentex Spezialbehälter für Amalgamabfall, extrahierte Zähne, Brücken, Kronen, spitze und scharfe Gegenstände sowie die Amalgamabscheider-Behälter ausgetauscht. Diese Intervalle sind dabei passgenau auf den laufenden Praxisbetrieb abgestimmt.

Im Basis-Paket enthalten ist ein kostenloser Amalgamabscheider-Behälter, der nach dem zertifizierten SmartWay-Verfahren recycelt und wiederaufbereitet wird. Je nach Bedarf können weitere Entsorgungspakete individuell dazu gebucht werden.



medentex GmbH • Tel.: 05205 7516-0 • www.medentex.com

Auszeichnung

German Brand Award 2019 für Büdingen Med

Seit über 90 Jahren steht Büdingen in Deutschlands Praxen als ein Synonym für Privatabrechnungskompetenz und -expertise. Vor zwei Jahren starteten die Mitarbeiter und Kunden der Ärztlichen Verrechnungsstelle Büdingen unter dem Leitsatz „Es ist an der Zeit, gemeinsam einen Schritt weiterzugehen“ einen tiefgreifenden Veränderungsprozess. Bereits 2015 hatte sich Büdingen entschieden, aus dem Dachverband der Privatärztlichen Verrechnungsstellen auszutreten, um eigene Wege zu gehen. Anschließend initiierte die Unternehmensgruppe eine strategische Neuausrichtung, indem der nachhaltige Erfolg des Kunden mittels exzellenter Beratung im Fokus steht. In intensiver Zusammenarbeit mit der Agentur Rebernick Brand Design ist in der Zwischenzeit eine starke und ausgezeichnete Marke



Tobias Salzmann, Leiter Marketing der Ärztlichen Unternehmensgruppe Büdingen, und Alexandra Rebernick, Geschäftsführerin Rebernick Brand Design, freuen sich über die Auszeichnung mit dem German Brand Award 2019.

entstanden. Dies gilt im wahrsten Sinne des Wortes: Büdingen wurde in diesem Jahr gleich mehrfach mit angesehenen Awards ausgezeichnet. Die Jury des German Design Awards sowie des German Brand Awards waren sich einig, dass die Strategie der Büdinger aufgegangen ist und die neue Corporate Identity hält, was sie verspricht. Deshalb haben die Büdinger beim Brand Award auch gleich in zwei Kategorien, „Brand Strategy“ und „Employer Brand of the Year“, Auszeichnungen erhalten. Die neue Markenidentität begeistert auch nach zwei Jahren noch sowohl Mitarbeiter als auch Kunden. Der Effekt ist ein deutlich intensiverer Unternehmensgeist, welcher Impuls für Innovation, neue Produkte und Dienstleistungen ist. Mit diesen möchte das Unternehmen für seine Kunden und Mitglieder Teil eines nachhaltigen Praxiserfolgs sein und seine Success-Story fortführen.

Büdingen Dent
Tel.: 0800 8823002
www.buedingen-dent.de

VALO™

LED-POLYMERISATIONSLEUCHE



ELEGANTLY **POWERFUL**



VALO
Grand
Cordless



VALO
Grand
Corded



VALO
Cordless



VALO
Corded



Ultradent Products Deutschland

ULTRADENT.COM/DE

© 2019 Ultradent Products, Inc. All Rights Reserved.

Zahnärztliches Factoring

Starnberger Familienunternehmen auf Wachstumskurs

Ein Beispiel für eine erfolgreiche inhabergeführte Firmengeschichte ist das Finanzunternehmen TeamFaktor in Tutzing. Ausgehend von einem Factoring Unternehmen für Industriekunden haben Petra Heuberger und Horst Schön 2005 die TeamFaktor GmbH für das medizinische Factoring gegründet und bis heute erfolgreich ausgebaut. Das hohe Engagement der Inhaber und die enge Bindung der Mitarbeiter an das Unternehmen garantiert eine große Kundenzufriedenheit. Dabei zeichnet TeamFaktor vor allem eine persönliche Betreuung und kurze Entscheidungswege aus.

Im Herbst 2019 übernahm Dr. Anja Schlenz (Foto) die Leitung des Business Development für die TeamFaktor GmbH. Damit steigt die Doktorin der Betriebswirtschaft in die prominenten Fußabdrücke ihres Vaters, Horst Schön, der das erste Zahnarztprogramm „Komet“ entwickelt hat.

Nach den erfolgreichen Messeauftritten in Leipzig und Stuttgart ist TeamFaktor auch auf den noch folgenden Herbstmessen in München und Frankfurt am Main vertreten und freut sich darauf, Interessenten persönlich begrüßen zu dürfen.



TeamFaktor GmbH • Tel.: 08158 906440 • www.teamfaktor.com

Praxisdesign

Starker Partner bietet neues Raum- und Möbelkonzept inklusive Sanierung



DIE ZAHNÄRZTE Dres. Claessen & Kollegen sind im Speckgürtel von Berlin bekannt für kompetente Kieferorthopädie, Implantologie und Prophylaxe. Um dem hohen Anspruch der Behandlung, dem hohen Patientenstamm, dem neuen Personal und dem täglichen Miteinander gerecht zu werden, entschieden sich die Inhaber, die Praxis komplett zu sanieren, inklusive neuem Raum- und Möbelkonzept. „Die Praxisräume waren nach 14 Jahren an ihre Kapazitäten gekommen. Zudem waren ein zusätzlicher Behandlungsraum und erweiterter Back-Office-Bereich nötig.“ Gemeinsam mit den Praxisausbauspezialisten der Geilert GmbH aus Leisnig wurde alles neu durchdacht und umgesetzt. Heute empfängt die Patienten eine helle, moderne Atmosphäre – auch dank des eingesetzten Oberlichts. „Die Gesamtgestaltung des Empfangsbereichs lässt die Patienten immer wieder staunen“, bestätigt Dr. Claessen. In den Behandlungsräumen stehen die Behandlungszeilen im Fokus. Hier wurde vor allem hoch hygienischer und fugenloser Mineralwerkstoff verwendet. „Mineralwerkstoff ist prädestiniert für Anwendungen im Praxisausbau. Wir empfehlen dieses Material vor allem für Behandlungszeilen, aber auch Theken etc.“, bestätigt Jörg Geilert, Tischlermeister und Geschäftsführer der Geilert GmbH. Die neuen Räume bieten ein sehr harmonisches Bild: warme Holzöne, cognacbraune Stühle, indirekte Lichtquellen, pastellfarbene Wände und eine rundherum offene Raumstruktur. Auch in den Büro- und

Mitarbeiterräumen wurde dieser Gestaltungsfaden fortgeführt. Jeder Raum strahlt eine ungewöhnliche Ruhe und Wärme aus und fördert so intensive Arbeits-, aber auch Ruhephasen. „Die lange, umfangreiche Vorbereitung und die manchmal etwas stressigen Umbauphasen haben sich gelohnt, und das Ergebnis lässt die Mehrarbeit in dieser Zeit verblassen, zumal wir in der Firma Geilert eine unglaubliche Unterstützung in der Planung sowie auch in der Ausführung als Partner an der Hand hatten“, schließt Dr. Claessen ab. (Fotos: © René Jungnickel)



Geilert GmbH • Tel.: 034321 622000 • www.geilert-gmbh.de

IT-Dienstleistungen

Neue Services für mehr Freiraum im Praxisalltag

Kundenorientierung und Flexibilität bestimmen das erweiterte Dienstleistungsportfolio der solutio GmbH & Co. KG im Messeherbst. Der Softwarehersteller präsentiert mit dem charly Kompass und einer Abrechnungshilfe neue Services für mehr Freiraum im Praxisalltag.



Infos zum Unternehmen

Ein individuelles Weiterbildungskonzept begleitet Zahnärzte und Praxisteams engmaschig und kontinuierlich bei der Umsetzung wichtiger Praxisthemen. Der charly Kompass navigiert durch das Schulungsangebot der solutio GmbH & Co. KG und hilft dabei, die Software charly auszuschöpfen und Praxisabläufe zu beschleunigen. Im Angebot enthalten ist die kostenlose Nutzung der E-Learning-Plattform charly Wissen. Diese bietet neben flexibler Weiterbildung auch die Möglichkeit, sich mit anderen E-Learning-Teilnehmern und Lerncoaches auszutauschen.

Zudem bietet die solutio GmbH & Co. KG einen flexiblen Abrechnungssupport und wird so dem Fachkräftemangel der Dentalbranche gerecht. Qualifiziertes Fachpersonal mit charly-Expertise unterstützt Zahnarztpraxen maßgeblich bei der Abrechnung – von der Erstellung von BEMA- und GOZ-Rechnungen über die Kontrolle der Leistungseingaben bis hin zu deren Dokumentation. Auch bei Krankheit, Urlaub oder kurzfristigem Ausfall der Abrechnungskraft wird die korrekte Abrechnung sichergestellt und das Praxisteam entlastet.

solutio GmbH & Co. KG
Zahnärztliche Software und Praxismanagement
 Tel.: 07031 4618-700 • www.solutio.de

kuraray

Noritake

NEU!

DAS IST ALLES!

PANAVIA™ SA Cement Universal

Wirklich universal. So einfach. Ohne primen.



PANAVIA™ SA Cement Universal - selbstadhäsives Befestigungskomposit

- ✓ **Wirklich universal** – für alle indirekten Restaurationen*
- ✓ **So einfach** – Reduzierung der Arbeitsschritte und somit Materialreduzierung, hohe Fehlertoleranz und einfache Überschussentfernung
- ✓ **Ohne primen** – Kein Primer erforderlich, dank unserer integrierten Silanhaftvermittler LCSi & MDP

* Für mehr Informationen beachten Sie bitte die Gebrauchsanweisung.

kuraraynoritake.eu/panavia-sa-cement-universal



BORN IN JAPAN

Kuraray Europe GmbH, BU Medical Products, Philipp-Reis-Str. 4,
 65795 Hattersheim am Main, Germany, +49 (0)69-30535835,
dental.de@kuraray.com, www.kuraraynoritake.eu

Moderne 2D- und 3D-Bildgebung

PreXion live erleben: Bei Kongressen oder im Showroom

PreXion geht mit seinem erstmalig zur IDS 2019 vorgestellten DVT PreXion3D EXPLORER auf Deutschland-Tour. Die bisherigen Stationen waren Sylt, Baden-Baden, Hamburg und München. Vom 17. bis 19. Oktober 2019 ist PreXion abermals in der bayerischen Landeshauptstadt aktiv: Auf dem 60. Bayerischen Zahnärztetag haben Besucher die Möglichkeit, die moderne Funktionsweise als auch die technischen Highlights des PreXion3D EXPLORER kennenzulernen.

sowie einer Voxelgröße von nur 74 µm eine einzigartige Kombination aus schärfster Bildqualität sowie geringster Strahlenbelastung. Mit einem gezielt steuerbaren Pulsgenerator wird die Röntgenstrahlung nämlich immer nur dann erzeugt, wenn es für die Bildgebung entscheidend ist. So ist bei der 20-sekündigen Scandauer im Ultra-HD-3D-Modus die reine Röntgenbestrahlungszeit zwischen 4,4 und 5,8 Sekunden. Im zehnekündigen Standard-Scan-3D-Modus beträgt die Röntgenbestrahlungszeit lediglich 3,2 Sekunden. Die geringe Voxelgröße ermöglicht eine detailliertere Darstellung auch feinsten Hart- und Weichgewebestrukturen in Ultra-HD. Die geringe Bildrekonstruktionszeit sorgt für einen fließenden Ablauf in der täglichen Praxis. Die 3D-Analysefunktion ermöglicht Bildausschnitte (FOV) von 50 x 50, 100 x 100, 150 x 80 und 150 x 160 mm und bietet somit flexible diagnostische Möglichkeiten, egal, ob in der Oralchirurgie, Implantologie, Parodontologie, Endodontie, Kieferorthopädie oder auch der Allgemeinen Zahnheilkunde sowie bei der Analyse der Atemwege und Kiefergelenkfunktion.



V.l.: Dirk Schmitz, Dirk Wolter und Frank Berlinghoff von der PreXion (Europe) GmbH.

Hightech auch in der 2D-Bildgebung

Neben der 3D-Analysefunktion zeichnet sich der PreXion3D EXPLORER durch seine leistungsfähige 2D-Bildgebung aus: Eine „echte“ 2D-Panorama- sowie eine integrierte 2D-„One Shot“-Kephalometrie-Aufnahme ohne FRS-Ausleger sind möglich. Durch den kleinen Fokuspunkt und die extrem kurze Belichtungszeit des PreXion3D EXPLORER ist auch im 2D-Modus eine geringstmögliche Strahlenbelastung gewährleistet.

Showroom in Rüsselsheim

Im PreXion Showroom in Rüsselsheim, ausgestattet mit einem PreXion3D EXPLORER, können sich Interessenten unabhängig von den „Tourdaten“ von den Möglichkeiten des Geräts überzeugen. Ein Beratungstermin kann jederzeit vereinbart werden.

Weitere Termine der Deutschland-Tour 2019:

- 28. bis 30. November in Hamburg (Implant expo®)
- 8. und 9. November in Frankfurt am Main (id infotage dental)
- 6. und 7. Dezember in München (Implantologiesymposium Masur-Implantatzentrum)
- 9. und 10. Dezember 2019 in Berlin (Jahrestagung BDO & DGMKG)

Der PreXion3D EXPLORER

Bei vielen heutigen 3D-Bildgebungssystemen geht eine gute Bildqualität meist mit einer hohen Strahlenbelastung einher. Der für den europäischen und US-amerikanischen Markt entwickelte PreXion3D EXPLORER bietet mit einem Fokuspunkt von 0,3 mm



Infos zum Unternehmen

PreXion (Europe) GmbH

Tel.: 06142 4078558

www.prexion.eu

BESTANDSPATIENTEN REGELMÄSSIG WIEDER EINBESTELLT...

DANK DER RD GMBH

Unsere Rezeptionsdienste für Ärzte nach Bedarf bieten...

mehr Freizeit, höhere Erträge,
eine reibungslose Praxisorganisation
und ein entspanntes Arbeiten mit
dem Patienten.

Die Auswirkungen unseres
allumfassenden Angebotes sind
so vielfältig wie unsere Kunden.

Testen Sie uns,
wir freuen uns auf Sie!

PS: Profitieren Sie vom Profil!



Wir beraten Sie gern:

0211 699 38 502

info@rd-servicecenter.de • www.rd-servicecenter.de

RD
REZEPTIONSDIENSTE
FÜR ÄRZTE NACH BEDARF

