

# Unterspritzungstechniken zur Faltenbehandlung im Gesicht

Video in der E-Paper-Version des Laser Journals unter: [www.zwp-online.info/publikationen](http://www.zwp-online.info/publikationen)

DEMO-DVD



## Unterspritzungstechniken jetzt auf DVD

Ab sofort ist eine brandaktuelle DVD zum Thema Unterspritzungstechniken zum Preis von 50 € zzgl. MwSt. und Versandkosten erhältlich. Der renommierte Dermatologe Dr. Andreas Britz demonstriert hier alle relevanten Techniken der Faltenunterspritzung und Lippenaugmentation mit verschiedenen Materialien in der praktischen Anwendung.

In der modernen Leistungsgesellschaft der westlichen Welt ist das Bedürfnis der Menschen nach Vitalität sowie einem jugendlichen und frischen Aussehen ein weitverbreitetes gesellschaftliches Phänomen. Die Ästhetische Medizin ist heute in der Lage, diesen Wünschen durch klinisch bewährte Verfahren in weiten Teilen zu entsprechen, ohne dabei jedoch den biologischen Alterungsprozess an sich aufhalten zu können. Als besonders minimalinvasiv und dennoch effektiv haben sich in den letzten Jahren die verschiedenen Unterspritzungstechniken zur Faltenbehandlung im Gesicht bewährt.

Entscheidende Voraussetzung für den Erfolg ist jedoch die fachliche Kompetenz und die Erfahrung des behandelnden Arztes sowie interdisziplinäre Kooperation.

Mehr als 3.000 Teilnehmer haben in den letzten Jahren die Kurse der OEMUS MEDIA AG zum Thema „Unterspritzungstechniken zur Faltenbehandlung im Gesicht“ besucht. Um dieses Fortbildungsangebot sowohl inhaltlich als auch im Hinblick auf den Nutzwert für den Teilnehmer aufzuwerten, werden jetzt zusätzlich zu den Live-Demonstrationen im Rahmen der Kurse die verschiedenen Standardtechniken auch per Videoclip gezeigt. Dieses Videomaterial erhält jeder Kursteilnehmer für den Eigengebrauch in Form einer DVD.

Ab sofort kann diese Demonstrations-DVD auch unabhängig von einer Kursteilnahme zum Preis von 50 € zzgl. MwSt. und Versandkosten erworben werden.

**Hinweis:** Die Ausübung von Faltenbehandlungen setzt die entsprechenden medizinischen Qualifikationen voraus.

### Kontakt

OEMUS MEDIA AG  
Holbeinstraße 29 | 04229 Leipzig  
Tel.: 03 41/4 84 74-3 08  
Fax: 03 41/4 84 74-2 90  
E-Mail: [event@oemus-media.de](mailto:event@oemus-media.de)  
[www.oemus.com](http://www.oemus.com)



50€

NEU!

Unterspritzungstechniken zur Faltenbehandlung im Gesicht

mit Live- und Videodemonstration

DEMO-DVD

Unterspritzungstechniken zur Faltenbehandlung im Gesicht

mit Live- und Videodemonstration

DEMO-DVD

**Hinweis:**  
Die Ware ist vom Umtausch ausgeschlossen.  
Spieldauer: 20 Minuten

## BESTELLFORMULAR

per Fax an

**03 41/4 84 74-3 90**

oder per Post an

**OEMUS MEDIA AG**  
**Holbeinstraße 29**  
**04229 Leipzig**

Hiermit bestelle ich die brandaktuelle **Demo-DVD** (bitte Zutreffendes ausfüllen)

Titel/Name/Vorname \_\_\_\_\_

Anzahl: \_\_\_\_\_

Praxisstempel

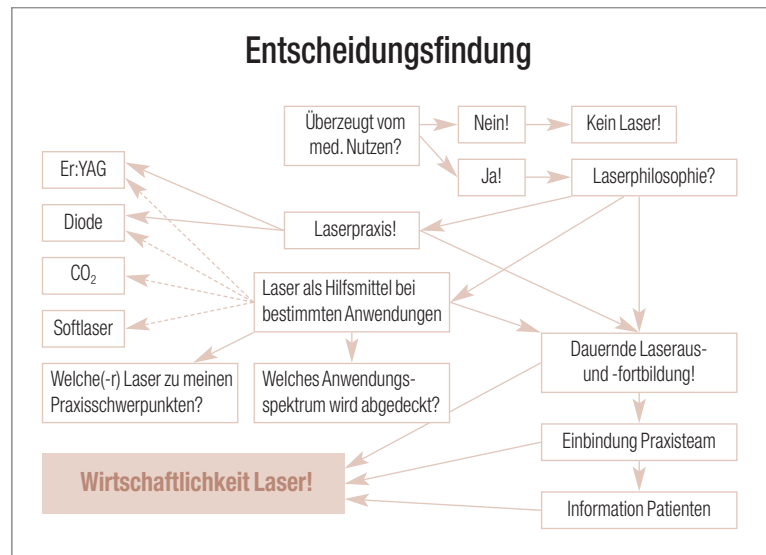
Datum/Unterschrift \_\_\_\_\_

E-Mail \_\_\_\_\_

Wünsche und Erwartungen seines eigenen Patientenkollektives optimal erfüllt, wird mit dem therapeutischen auch den wirtschaftlichen Erfolg haben.

## 2. Welches Lasersystem ist das richtige?

Hat der Zahnarzt diese sicher nicht einfache Aufgabe allein oder mithilfe von Fortbildungen und interkollegialem Erfahrungsaustausch zielgerichtet bewältigt und sich für eine Wellenlänge entschieden, folgt eine nächste schwierige Hürde. Welches System und von welchem Anbieter soll ich meinen Laser mit dieser Wellenlänge kaufen? Was bei den einzelnen Wellenlängen dabei zu beachten ist, zeigt der nachfolgende Überblick:



Schritt für Schritt zur richtigen Entscheidung.

### Diodenlaser

- Welche Wellenlänge: 810 nm oder 980 nm (für das Anwendungsspektrum wichtig!)
- Welche Wellenlänge bietet eine Erweiterung des Indikationsspektrums
- Wattzahl
- Glasfaseranschluss oder autoklavierbare Spitze
- Netzabhängig oder Akkubetrieb
- Bedienerfreundlichkeit
- Zusatzausstattung (z.B. zur Biostimulation oder fotodynamische Therapie)

### Er:YAG-Laser

- Übertragungssystem
- Variabilität der Behandlungsparameter (Luft, Wasser, Pulsung, Energie)
- Auswahl an Handstücken und Spitzen
- Grundausstattung mit diesem Zubehör
- Kosten für Verbrauchsartikel
- Störanfälligkeit und Servicebedarf
- Platzbedarf
- Variable Einsatzmöglichkeiten

### CO<sub>2</sub>-Laser

- Übertragungssystem
- Pulsung (Superpuls)
- Ausstattung mit Handstücken und Spitzen
- Erweiterungsmöglichkeiten für weitere Anwendungen (Scanner)
- Möglichkeiten zur interdisziplinären Nutzung (Transportabilität, spezielle adaptierbare Handstücke, Spitzen)

Weiterführende Erklärungen können unter der am Ende des Beitrages genannten Kontaktadresse angefordert werden. Nur wer diese Parameter der unterschiedlichen Lasersysteme derselben Wellenlänge nach vorgegebenen Kriterien kritisch überprüft, trifft die richtige Entscheidung für Behandlungserfolg und Wirtschaftlichkeit. Neueste Technologie kennzeichnet in der Regel den erzielten Fortschritt in der Laserentwicklung und sollte bei Kaufentscheidungen ein zentraler Faktor sein.

## 3. Wo gibt es das beste Angebot?

Auch bei dieser Frage fällt eine wichtige Entscheidung für die spätere sachkundige und wirtschaftliche Nutzung des gekauften Lasersystems. Die Abbildung gibt einen schematischen Überblick und ist selbsterklärend.

### Auswahl Anbieter

- Erfahrungszeit mit (unterschiedlichen) Lasern
- Lasersortiment (Hersteller, Wellenlängen)
- Technischer Service (48 Stunden)
- Kosten für Service und Verbrauchsmaterialien
- Einweisungs- und Trainingsangebot
- Begleitende Serviceleistungen
- Unabhängige Beratung und Demonstration

Objektive und individuelle Verkaufsberatung aufgrund langer Lasererfahrung, technischer Service,

ANZEIGE

## Nose, Sinus & Implants

29./30. Oktober 2010 | Berlin | Hotel Palace Berlin/Charité Berlin

Informationen unter Tel.: 03 41/4 84 74-3 08  
oder [www.noseandsinus.info](http://www.noseandsinus.info)



ärztliches und Teamtraining und die Kosten für die Verbrauchsmaterialien und Verschleißteile sind wichtige Parameter für den späteren wirtschaftlichen Erfolg. Nur die richtige Mischung aus persönlichen Erfolgsfaktoren und Systemeigenschaften garantiert die gewinnbringende Implementierung von Lasertherapie in der Praxis.

Im in der Abbildung dargestellten Entscheidungsbaum ist der sicher nicht ganz einfache Weg zur Entscheidung für ein Lasersystem, das medizinischen und wirtschaftlichen Erfolg bestmöglich kombiniert, grafisch dargestellt.

Zusammengefasst kann man die Lasertherapie nur aus ganzheitlicher Sicht betrachten. Dabei gelten folgende Grundsätze:

- Nur die richtige Auswahl des oder der Lasersysteme garantiert einen sicheren wirtschaftlichen Erfolg.
- Nur ein gut trainierter und fortgebildeter Anwender produziert mit dem richtigen System überzeugende Behandlungsergebnisse als *Conditio sine qua non* für den wirtschaftlichen Erfolg.
- Ein motiviertes und trainiertes Team sind Voraussetzung für Akzeptanz und Zuzahlung für die Laserbehandlung.
- Neueste Technologien und zuverlässig arbeitende Systeme, professioneller schneller technischer Service und begleitende „After-sales“-Maßnahmen des Anbieters sind wichtige Erfolgsbausteine.

Erst nach diesen Vorüberlegungen und der hoffentlich richtigen Systementscheidung werden die Abrechnungsmöglichkeiten für gesetzlich versicherte Privatpatienten und die induzierte Akzeptanz und Zuzahlungsbereitschaft zum weiteren nicht unwesentlichen Faktor für den wirtschaftlichen Erfolg. Abrechnungsmanuals und Informationen zu Fortbildungsseminaren können ebenfalls unter der Kontaktadresse angefordert werden.

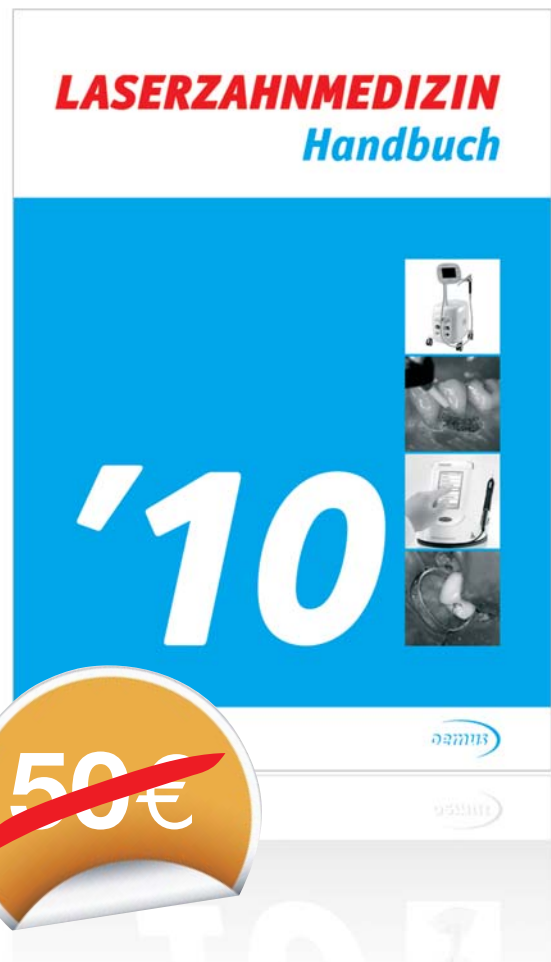
Das Seminar „Wirtschaftlich erfolgreicher Einsatz des Lasers in der Zahnarztpraxis – Wie wird der medizinische Nutzen des Lasers auch zum wirtschaftlichen Vorteil für die Zahnarztpraxis?“ in Hamburg mit ZA Stefan Völschow hat gezeigt, wie schnell man von einem langjährig erfahrenen Kollegen gerade durch richtige Rechnungsstellung nach § 2,3 (arztindividuelle Kostenkalkulation) und Analogpositionen § 6.2. GoZ (z.B. 216 dentinadhäsive Mehrschichtrekonstruktion) mit Lasern zu einem zukunftsichernden wirtschaftlichen Erfolg kommt. Prof. Dr. Norbert Walter prägte am 28.10.2009 im Audimax Kiel den passenden Satz: „Der Gesundheitsbereich mit den Zuzahlern ist der Wachstumsmarkt in der Bundesrepublik.“ ■

## KONTAKT

### Joachim Koop

Zentrum für sanfte Laserzahnheilkunde  
NMT München GmbH  
Flurstr. 5, 82166 Gräfelfing  
E-Mail: joachim.koop@nmt-muc.de

# JETZT NUR NOCH 19,90 €!



» Produktvorstellungen

» Marktübersichten

» Klinische Fallberichte

Faxsendung an  
03 41/4 84 74-2 90

**Jetzt bestellen!**

Bitte senden Sie mir das aktuelle Handbuch Laserzahnmedizin '10 zum Preis von 19,90 € zu. Preis versteht sich zzgl. gesetzl. MwSt. und Versandkosten.

Name:	Vorname:
Straße:	PLZ/Ort:
Telefon/Fax:	E-Mail:
Unterschrift:	

Praxisstempel



OEMUS MEDIA AG  
Holbeinstraße 29, 04229 Leipzig  
Tel.: 03 41/4 84 74-0  
Fax: 03 41/4 84 74-2 90