

Die veranstaltenden Depots wollen Sie begeistern!

DZ today fragte die veranstaltenden Depots der FACHDENTAL Bayern, womit sie die Messebesucher begeistern wollen, was sie von der Messe erwarten und welche speziellen Tipps die Depots für die FACHDENTAL Bayern haben.



Bauer & Reif

Stand: E19

„Persönlich, praxisnah, professionell.“

Diese Philosophie der drei P's verfolgt Bauer & Reif nun schon seit Jahren mit viel Erfolg. Persönlich bedeutet für die inhabergeführte Institution: zufriedene Kunden, Transparenz, sympathisches Miteinander und Handschlagsqualität haben höchste Wichtigkeit.

Praxisnah, weil Bauer & Reif den Berufsalltag in der Dentalbranche ge-

Wert auf den direkten Austausch und die Nähe zu den Kunden. Deshalb wird das persönliche Gespräch über professionelle Themen auf der Messe eine wichtige Rolle spielen.

Bauer & Reif hat sich in 22 Jahren als Premium Dentalpartner etabliert. Auf Basis dieser langjährigen Erfahrungen hat man auch ein sicheres Gespür für die wichtigen Themen der Branche entwickelt. Im Fokus sieht man dort zurzeit die Digitalisierung der Praxis und die Einführung eines erfolgreichen Qualitätsmanagementsystems.

Der Bauer & Reif Experte erarbeitet mit den Kunden vor Ort maßgeschneiderte Lösungen für das Qualitätsmanagement der Praxis. Darüber hinaus bietet man Fortbildungen, aber auch technisches Equipment an.

Wie die Lösung easyScan: ein elektronisches Bestellmanagementsystem, das die Praxisorganisation und Lagerhaltung extrem vereinfacht.

nauestens kennt und dort Unterstützung bietet, wo sie wirklich gebraucht wird.

Und selbstverständlich professionell – denn der Dentalexperte ist Partner auf Augenhöhe, der den Anspruch an Produkte und Servicequalität teilt und sich zugleich auch als innovativer Impulsgeber für neue Entwicklungen profiliert. Bauer & Reif legt sehr viel

Schauen Sie vorbei beim Messestand von Bauer & Reif. Denn dort gibt es immer nette Gespräche, Einblicke in die wichtigsten Entwicklungen der Branche, kompetente Beratung und last but not least: den erholsamen Bauer & Reif Biergarten.

NWD

Stand: B16

Am Stand der NWD Gruppe wird auf der FACHDENTAL Bayern das komplette Leistungsspektrum der NWD Gruppe vorgestellt, darunter die Bereiche NWD Consult (mit unternehmerischer Beratung in allen Bereichen), die NWD Fachbuchhandlung und das eigene Reisebüro. Schwer-

Personalverwaltung sowie eine neue Schichtenplanung. Ein wichtiges und zukunftsbestimmendes Thema wird auf der FACHDENTAL Bayern die digitale Verfahrenskette in den Praxen sein. Die damit verbundene Vereinfachung der Praxisabläufe und z.T. auch das patientenschonende Vorgehen



punkt beim NWD Systemhaus ist das Thema Qualitätsmanagement (QM). Hier wird eine abgespeckte Lösung, bestehend aus Software mit Netbook, sowie die Profilschlüssel, etwa für Implantologen und Parodontologen, mit einem entsprechend größeren Programm am Laptop, vorgestellt.

bei Diagnose und Therapie sprechen einfach dafür, dass auf Dauer niemand

Ein weiteres Thema ist der Dental Pro by NWD, ein speziell von der Computefirma Dell für ZA-Praxen entwickelter PC. Mit vier neuen Modulen wartet der bewährte PraxisProfiler auf.

an den damit verknüpften Ressourcen in Bezug auf Arbeitszeit und -abläufe vorbeigehen kann. Ein wichtiger Bestandteil dieser digitalen Verfahrenskette kann der bei uns zu besichtigende „Freecorder Bluefox“ werden, der Diagnostik und Therapie revolutionär vereinfacht.

Die QM-Software bietet eine neue Leistungserfassung, ein komplett neues Statistik-Tool, eine veränderte

Das Thema DVT sorgt immer noch für viele Irritationen. Für welche Zwecke benötige ich welches Gerät mit welcher Ausstattung? Hier auf der FACHDENTAL Bayern besteht gute Gelegenheit, sich zu diesem wichtigen Bereich umfassend zu informieren und die Angebote zu vergleichen.

ANZEIGE

Produktneuheit zur Fachdental

Besuchen Sie uns auf der Fachdental Bayern, Messe München, 16. Oktober, Halle A6, Stand B62



EyeMag Smart von Carl Zeiss

Lupenbrille mit neuem Sportbrillenrahmen

Höchste Präzision für trendbewusste Anwender!

- 2,5-fache Vergrößerung
- unterschiedliche Arbeitsabstände von 300 bis 550 mm
- Flip-Up-System
- adaptierbar auf Zeiss LED-EyeMag Light



BERATUNG | ANPASSUNG | VERTRIEB | SERVICE

Bajohr OPTECmed | Hansestraße 6 | D-37574 Einbeck | Tel. (05561) 3199990 | Fax (05561) 3199998
 info@lupenbrille.de | www.lupenbrille.de | www.lupenbrillen-shop.de
 Rufen Sie gebührenfrei an unter (08 00) 7 10 19 00

Pluradent

Stand: F44

Sie als unser Kunde haben den Anspruch, sowohl die zahnmedizinischen als auch die wirtschaftlichen Zielsetzungen Ihrer Praxis bzw. Ihres Labors zu erreichen. Diesen Anspruch stellen wir in den Mittelpunkt unseres Denkens und Handelns.

Praxisstrukturen verändern sich, Ansprüche der Patienten auf Einbeziehung in die Therapiekonzepte steigen, technische Innovationen verändern Wertschöpfungsprozesse, das Internet entwickelt sich von einer Informations- zu einer Kommunikationsplattform. Mannigfaltige Einflussfaktoren, die maßgeschneiderte Lösungen erfordern.

Daher bieten wir neben dem „klassischen“ Leistungsspektrum eines Fachhandels, wie z.B. Produktbera-

tung und technischem Service, konzeptionelle Lösungen.



Unter dem Stichwort „Dentale Integration“ haben wir die Themen zusammengefasst, die sich mit den heutigen und zukünftigen Herausforderungen beschäftigen.

Unser umfassendes Leistungsspektrum bietet kompetente Beratung durch Spezialisten in Sachen IT/Röntgen und CAD/CAM, dentalspezifische Hardware- und Softwarelösungen sowie ein umfangreiches Fortbildungsprogramm in unserem Haus, aber auch durch Berater vor Ort.

Wir engagieren uns für Ihren Erfolg, wollen mit Ihnen wegweisende Konzepte für Ihre Praxis bzw. Ihr Labor erarbeiten und Sie partnerschaftlich auf Ihrem erfolgreichen Weg begleiten.

Als ein deutliches Signal haben wir diesen Anspruch in unserem neuen Marktauftritt verankert.

Fordern Sie uns!

Wir freuen uns auf Ihren Besuch!

Henry Schein

Stand: A44

Aktuelle Trends und Entwicklungen sind ein Schwerpunkt des diesjährigen Messeauftritts von Henry Schein. Im Bereich „Dentale Innovationen“ präsentieren wir Ihnen wegweisende Zukunftstechnologien für

klusiv bei Henry Schein erhältlich sind. Wir präsentieren Ihnen die Weltneuheit iLase® von Biolase®, die unser umfassendes Laser-Sortiment perfekt ergänzt.

Henry Schein Hausmarke gibt es viel zu entdecken.

Außerdem freuen sich die Mitarbeiter unseres technischen Service-Teams, Ihnen mit Rat und Tat rund um die Werterhaltung Ihrer Geräte zur Seite zu stehen.

HENRY SCHEIN® DENTAL DEPOT

Ihren Praxisalltag. Vom 3-D-Röntgen über Laser und CAD/CAM bis zur Praxisvernetzung: Nutzen Sie die herstellerunabhängige Beratung und Vorführung durch unsere Produktspezialisten.

Das Implantatsystem alphatech® und das Lokalantibiotikum Arestin 1mg® finden Sie bei uns ebenso wie die bewährten Hand- und Winkelstücke von B.A. Auch bei den Verbrauchsmaterialien und Instrumenten der

Nutzen Sie am Stand von Henry Schein die Gelegenheit zum Austausch mit Fachleuten und entdecken Sie das vielfältige Spektrum unserer Produkte und Dienstleistungen.

Wir freuen uns auf Sie!

dental bauer-gruppe

Stand: C36

Alle sind bei der „dental bauer-Familie“ herzlich willkommen. Wir stellen in diesem Jahr schwerpunktmäßig unser Dienstleistungsangebot und technischen Service vor, ohne dabei unser Komplettsortiment mit einer Reihe von hochattraktiven Angeboten zu vernachlässigen.

Weniger Trend als vielmehr zeitgemäßer Selbstanspruch für Praxis- und Laborbetreiber ist ein praktikables Qualitätsmanagement. Auch hier ist dental bauer vorn mit dabei. Kommen Sie und nehmen Sie sich Zeit.

Für jeden Anwender, der auf Bewährtes setzt und sich dem Fortschritt öffnet, ist der Besuch einer Fachdental ein Muss. Geballte ungefilterte Information durch Hersteller und Fachhan-

del fördern die persönliche Meinungsbildung des gesamten Teams. Die digitale Volumentomografie oder digitalen Abformungsmethoden sind zukunftsweisende Highlights, über die



Sie sich auf der FACHDENTAL Bayern informieren können. Als innovativer Trend zur Arbeitsunterstützung ist auch die LED-Technologie bei OP-Leuchten einzustufen.

Auf kurzen Wegen bietet die FACHDENTAL Bayern einen umfassenden

Überblick, samt dazugehörigen Abgrenzungsmerkmalen in Produkteigenschaften, Qualität und Preis/Leistung. Eine zusätzliche Hilfe sind hierbei für alle Fachbereiche bis hin zu Finanzierungsfragen bei Investitionsgütern die Produktspezialisten von dental bauer.

Mit unserer Praxisbörse, den professionellen Praxisexposés und der Wertermittlung nach der modifizierten Barwertmethode schaffen wir die Schnittstelle zwischen Existenzgründer und Abgeber.

In diesem Jahr halten wir am Stand eine „fliegende“ Überraschung bereit – ausnahmsweise mal nicht dental.

Neugierig geworden?



Zwei

starke Aktionen zur manuellen Aufbereitung von Turbinen und Winkelstücken* nach RKI mit

20% Preisvorteil



AKTIONSWOCHEN

gültig vom

15.02. - 31.12.2010

Aktionspaket 1 Art.-Nr. 5560

1 x OP WL-clean (2 x 500 ml Sprühdose)
1 x OP WL-cid (2 x 500 ml Sprühdose)
1 x WL-Blow Set
1 x Adapter 02/G

statt € 198,30

Aktionspreis € 158,64**

Aktionspaket 2 Art.-Nr. 5565

1 x KliiPa WL-clean (4 x 500 ml Sprühdose)
1 x KliiPa WL-cid (4 x 500 ml Sprühdose)
1 x WL-Blow Set
1 x Adapter 02/G

statt € 266,70

Aktionspreis € 213,36**

Fragen Sie uns oder Ihr Dental Depot!

ALPRO®
MEDICAL

Sicher.Sauber.ALPRO.

ALPRO MEDICAL GMBH

Mooswiesenstr. 9 • D-78112 St. Georgen

+49 7725 9392-0 +49 7725 9392-91

www.alpro-medical.com

info@alpro-medical.de

* Bitte Herstellerfreigaben beachten!
** Alle Preise sind unverb. Preisempfehlungen und verstehen sich zzgl. MwSt.