

## Stressfreie Abrechnung

Die ZO Solutions AG steht Praxen als kompetenter Dienstleister zur Seite.



Klagen über Personalprobleme, besonders in Ballungsräumen, hört man immer wieder. Zumindest im Bereich der kieferorthopädischen Abrechnung lassen sich diese hocheffizient lösen. Die ZO Solutions AG (in Deutschland bislang als ZahnOffice bekannt) bietet mit ihrem Outsourcing-Angebot die besten Voraussetzungen für eine optimale und stressfreie Bearbeitung. Die hohe Fachkompetenz der ZO Solutions Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter, die individuelle persönliche Betreuung

der Praxen und eine ausgereifte Technik sind ein Garant dafür. Neben alteingeführten KFO-Praxen greifen vor allem auch Praxisneugründer in hohem Maße auf die Möglichkeit des Outsourcings von Abrechnungsdaten durch die ZO Solutions AG zurück.

In diesem Zusammenhang sei auch auf Themen wie Personal-Controlling und Personal-Risikomanagement verwiesen. Beide Aspekte gewinnen nach einer neuen Studie in Zukunft enorm an Bedeutung. Das Leistungsangebot

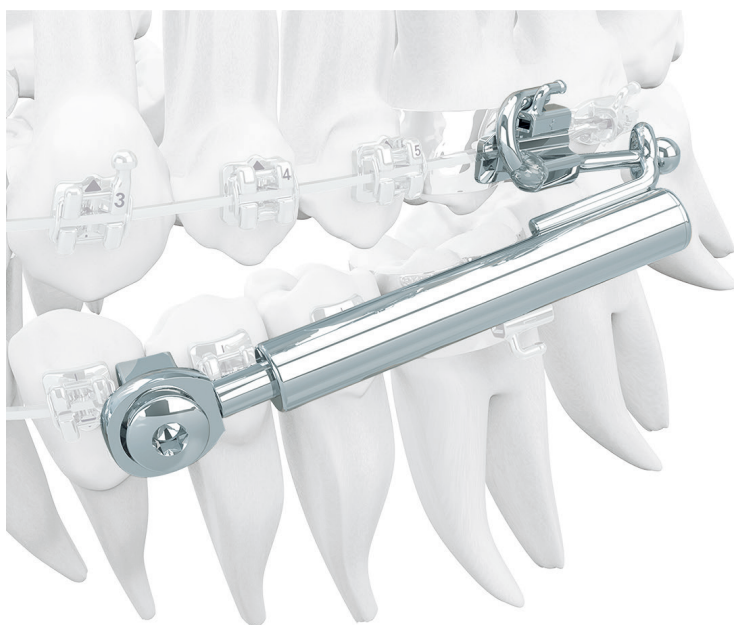
der ZO Solutions AG stellt auch hier, zumindest für einen Teilbereich der Praxen, durch die Reduzierung der Risiken eine ideale Lösung dar.

### kontakt

**ZO Solutions AG**  
Ruchstockstr. 14  
8306 Brüttisellen  
Schweiz  
Tel.: +41 78 4104391  
info@zosolutions.ag

## SUS<sup>3</sup> – die 3. Generation

Eine Weiterentwicklung der bewährten Sabbagh Universal Spring Klasse II-Apparatur.



So kann die multifunktionale SUS<sup>3</sup> Apparatur im Mund aussehen. (Bild: © Dentaurum)

Die SUS (Sabbagh Universal Spring) bewährt sich seit 18 Jahren auf dem Dentalmarkt. Bei der Sabbagh Universal Spring handelt es sich um ein Teleskopelement mit Feder, das universell intermaxillär zur Erreichung skeletaler und dentoalveolärer Effekte eingesetzt werden kann. Seit September 2019 ist die SUS<sup>3</sup> erhältlich, eine kontinuierliche Weiterentwicklung der SUS<sup>2</sup>.

**Eine für alle – die multifunktionale Apparatur**  
Die SUS<sup>3</sup> dient u. a. zur Korrektur von Distalbissslagen, Molarendista-

lisation und der Behandlung von Kiefergelenkdysfunktionen. Der Einsatz der SUS<sup>3</sup> ist die ideale Lösung für Patienten mit mangelnder Kooperationsbereitschaft, geringem Restwachstum, Erkrankungen der oberen Atemwege, Asthma oder Allergien gegen Bestandteile der Kunststoffe.

**Optimierter Wirkmechanismus**  
Das Teleskopelement wurde weiter optimiert und ist hoch belastbar, dies ermöglicht längere Anwen-

dungszeiten ohne Wirkungsverluste. Zusätzlich wird der Feder effekt verstärkt und die SUS<sup>3</sup> ist länger aktiv. Die SUS<sup>3</sup> Sabbagh Universal Spring ist schonend für das Kiefergelenk und hilft, Extraktionen und dysgnathische Operationen zu vermeiden.

Für weitere Informationen und bei Fragen rund um SUS<sup>3</sup> steht die kieferorthopädische Anwendungsberatung über die Hotline 07231 803-550 gern zur Verfügung. Zudem sind nähere Infos unter [www.dentaurum.de/lp/deu/sus-3.aspx](http://www.dentaurum.de/lp/deu/sus-3.aspx) erhältlich.

### kontakt

**DENTAURUM GmbH & Co. KG**  
Turnstraße 31  
75228 Ispringen  
Tel.: 07231 803-0  
Fax: 07231 803-295  
info@dentaurum.de  
www.dentaurum.de



## Bleaching mit permawhite

Die Zahnaufhellung beginnt hierbei immer in der Praxis.



Schöne Zähne rücken immer mehr in den Fokus der Patienten. So stehen gepflegte weiße Zahnreihen für Gesundheit, Attraktivität und Erfolg. Unabhängig davon, ob in einer Zahnarzt- oder KFO-Praxis einzelne Zähne, partielle Zahnreihen oder komplette Zahnreihen aufgehellt werden sollen, mit permawhite beginnt das Bleaching grundsätzlich in der Praxis. Und unabhängig davon, ob ein jugendlicher, erwachsener oder ein „Best Ager“-Patient die Aufhellung wünscht: Bleaching setzt immer eine Beratung in der Praxis und saubere Zahnoberflächen voraus, die meist mit einer professionellen Zahnreinigung erreicht werden. Von diesem Zusammenhang profitieren Patient und Praxis. Die PZR ist nicht nur nötig, um die eigentliche Ausgangsfarbe bestimmen zu können, sie trägt auch zur Gesunderhaltung der Zähne bei. Saubere Zähne sind unerlässlich für den Erfolg des Home-Bleachings.

können Patienten die nächsten Bleachingsschritte zu Hause durchführen. Auch das besonders günstige Nachfüllpack mit dem in Deutschland hergestellten Qualitäts-Bleaching-Gel wird nur an Praxen abgegeben. Ansprechpartner des Patienten ist immer die Praxis.

### Smarter Workflow

Abdrücke, Modelle oder Scans werden zusammen mit dem Auftrag an PERMADENTAL geschickt. Nach rund neun Tagen liegt das komplette Bleachingsystem in der Praxis vor: die individuell angefertigten und sicher in einer mitgelieferten Schienenbox verpackten Bleachingschienen, eine ausführliche Anleitung und das von einem führenden Hersteller produzierte permawhite Bleaching-Gel 10%, ausreichend für mehrere Anwendungen. Das komplette Set für einen Kiefer kostet 54,99 Euro, für beide Kiefer 99,99 Euro (inkl. MwSt., zzgl. Versand). Der Verkauf



### Partner der Praxen

„Privatleistungen, wie z. B. Bleaching, werden für den wirtschaftlichen Erfolg von Zahnarzt- und KFO-Praxen immer wichtiger, denn sie ermöglichen den erfolgreichen Einstieg in den sogenannten „Zweiten Gesundheitsmarkt“, betont Christian Musiol, Sales-Manager bei PERMADENTAL. Mit permawhite unterstreicht der führende Komplettanbieter für zahntechnische Lösungen einmal mehr seine partnerschaftliche Zusammenarbeit mit Praxen in ganz Deutschland: Das Bleachingsystem wird zu einem erstaunlich smarten Preis und nur an Praxen abgegeben. Erst nach einer aufklärenden Einweisung durch den Behandler oder Praxismitarbeiter

erfolgt ausschließlich an Zahnarztpraxen und kieferorthopädische Praxen. Praxisdisplays für das Wartezimmer und Patientenflyer, beides ohne Preisangaben, werden kostenlos zur Verfügung gestellt.

### kontakt

**PERMADENTAL GmbH  
Geschäftsstelle Deutschland**  
Marie-Curie-Straße 1  
46446 Emmerich  
Tel.: 02822 10065  
info@permadental.de  
www.permadental.de