

Verbesserte Such- und Filterfunktion

Der neue **Straumann Group eShop** ist da!

Mit dem eShop sind Produkte aller Marken der Straumann Group-Welt bestellbar. Mit der neuen Navigation und einer verbesserten Such- und Filterfunktion surfen

Kunden schneller und bequemer durch die Markenwelten – dank Mobil-Optimierung mit allen Endgeräten wie Smartphone oder Tablet.

Es gibt immer Platz für Verbesserungen, diese zu finden und dann auch umzusetzen, ist nun gelungen, so Straumann. Der eShop sei äußerst benutzerfreundlich und zeichne sich durch seine höhere Geschwindigkeit, übersichtliche Navigation als auch den Zugriff über mobile Endgeräte aus. Dank intelligenter Filter gelange der Nutzer schneller zu den gesuchten Produkten und technischen Daten.

Der Straumann Group eShop bietet viele weitere nützliche Dienste: Die versandkostenfreie Standardlieferung ab 175 Euro Warenwert, eine persönliche Bestellhistorie, bequemes Erfassen von Retouren und vieles mehr. Nutzer können sich mit ihren bisherigen Zugangsdaten einloggen oder einfach und schnell auf der Webseite unter www.straumanngroup.de/eshop registrieren.

Quelle: Straumann GmbH



Implantatgetragener Zahnersatz

Optimale **Patientenzufriedenheit**

Zahnarztpraxen erleben regelmäßig Patienten mit zahnlosem Kiefer, die sich nichts sehnlicher wünschen, als endlich wieder „feste Zähne“ zu haben. Für diese Indikationsstellung hat sich die Versorgung mit einer implantatgetragenen Prothese oder einer verschraubten Brücke als besonders komfortabel erwiesen. Leider scheiterten solche Therapievorhaben häufig an den hohen Kosten, zum großen Teil verursacht durch das beauftragte Dentallabor. Hier hält PERMADENTAL als Komplettanbieter für dentale Lösungen smarte Angebote für Zahnarztpraxen und Patienten bereit.

Nehmen Zahnarztpraxen für die Versorgung zahnloser Kiefer mit Implantaten moderne Lösungen wie „All-on-Four“ von PERMADENTAL dauerhaft in ihr Praxisangebot auf, werden immer häufiger auch sehr umfangreiche Heil- und Kostenpläne realisiert. Denn signifikant reduzierte Kosten für die prothetische Versorgung erlau-

ben oft erst eine Planung mit vier oder mehr Implantaten für einen Kiefer. Nicht zuletzt machen zufriedene Patienten mit endlich wieder „festen Zähnen“ das beste Praxismarketing, das man sich wünschen kann – Empfehlungen von Patient zu Patient.

Weitere Informationen erhalten Praxisteams telefonisch bei Frau Elke Lemmer unter 0800 737000737 oder per E-Mail (e.lemmer@permadental.de).

Quelle: PERMADENTAL GmbH



Verstärkung bei BEGO Implant Systems

Neuer Director Sales & Business Development DACH

Seit dem 1. Juni 2020 verstärkt Michael Wierz als Director Sales & Business DACH den Vertrieb bei BEGO Implant Systems in Bremen. Er blickt auf mehr als 20 Jahre Erfahrung in der Dentalbranche zurück.

„Mit Michael Wierz haben wir einen erfahrenen Dentalexperthen gewonnen, auf dessen Kenntnisse wir vertrauen und von dessen Erfahrungen wir ohne Zweifel profitieren werden. Mit seiner Unterstützung wollen wir uns vertriebsseitig noch stärker aufstellen und so den wachsenden Herausforderungen des dentalen Implantologiemarktes noch besser begegnen. Ich freue mich auf die Zusammenarbeit und wünsche Herrn Wierz viel Erfolg für seine neue Aufgabe“, sagt Walter Esinger, Geschäftsführer bei BEGO Implant Systems.



Am Hauptstandort in Bremen werden Produkte und Dienstleistungen für die ästhetische Einzelzahnversorgung bis hin zu Versorgungskonzepten für zahnlose Patienten entwickelt und gefertigt. Die Produkte sind in über 50 Ländern verfügbar.

Quelle: BEGO Implant Systems GmbH & Co. KG

COVID-19-Pandemie

Dentsply Sirona sagt IDS-Teilnahme ab

Dentsply Sirona hat nach intensiven Diskussionen und nach Abwägung aller Faktoren für Kunden und Mitarbeiter entschieden, von einer Teilnahme an der IDS vom 9. bis 13. März 2021 abzusehen. Dies gilt auch für die Dentsply Sirona Marken VDW, MIS und Zhermack. Nach heutiger Einschätzung werden die zu erwartenden Einschränkungen aufgrund der COVID-19-Pandemie eine Beratungsnähe und -intensität, wie Dentsply Sirona und deren Kunden sie kennen und schätzen, mit großer Wahrscheinlichkeit im März 2021 nicht zulassen. Insbesondere würden unter diesen Rahmenbedingungen Kundengespräche, Interaktionen und Beratung nicht die gewohnte Qualität haben. Durch die Reiseauflagen werden zudem nach Einschätzung von Dentsply Sirona deutlich weniger nationale und vor allem internationale Kunden die IDS



besuchen. Grundsätzlich stellt das Unternehmen die Sicherheit der Kunden und Mitarbeiter bei allen Entscheidungen an erste Stelle. Walter Petersohn, Chief Commercial Officer von Dentsply Sirona, sagte: „Die Entscheidung ist uns sehr schwergefallen. Aber vieles, was die IDS und ihre ganz besondere Dynamik ausmacht, sehen wir im März 2021 aufgrund der zu erwartenden Corona-Auflagen leider nicht gewährleistet. Wir würden unseren Kunden und Besuchern zu diesem Zeitpunkt ihr gewohntes Messe-Erlebnis nicht bieten können. Gleiches gilt für die qualitativen Erwartungen unserer Kunden an Dentsply Sirona. Wir sind uns aber sicher, dass sich die Umstände wieder ändern werden, und freuen uns daher schon jetzt auf unsere Teilnahme an der nächsten IDS.“

Quelle: Dentsply Sirona

KSI Bauer-Schraube

Das Original

Über 25 Jahre Langzeiterfolg



- sofortige Belastung durch selbstschneidendes Kompressionsgewinde
- minimalinvasives Vorgehen bei transgingivaler Implantation
- kein Microspalt dank Einteiligkeit
- preiswert durch überschaubares Instrumentarium

Das KSI-Implantologen Team freut sich auf Ihre Anfrage!

K.S.I. Bauer-Schraube GmbH
Eleonorenring 14 · D-61231 Bad Nauheim

Tel. 06032/31912 · Fax 06032/4507
E-Mail: info@ksi-bauer-schraube.de
www.ksi-bauer-schraube.de