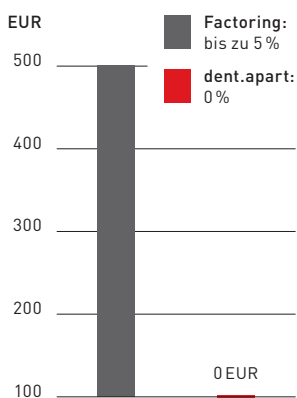


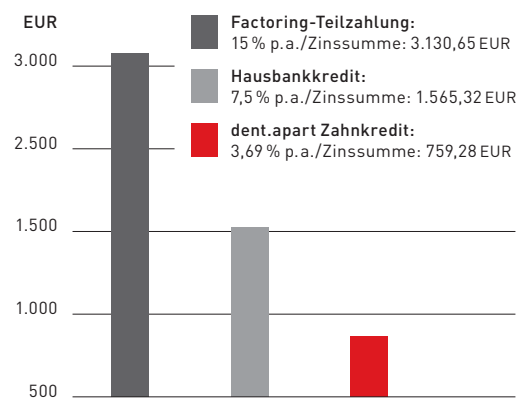
Zahnkredite: Zahnärzte und Patienten profitieren gleichermaßen

Der dent.apart Zahnkredit: Eine Win-win-Situation für Zahnarzt und Patient.

Gebühren/Kosten für den Zahnarzt:
Bezogen auf 10.000 EUR



Zinsvergleich für den Patientenkredit:
Beispiel: 10.000 EUR; Laufzeit 48 Monate



Das Dortmunder Unternehmen dent.apart bietet eine finanzielle Soforthilfe in Form eines Zahnkredits für Patienten an und stellt so eine günstige Alternative zu den Finanzierungslösungen von Factoring-Unternehmen dar. Bei diesem Angebot profitieren Zahnärzte und Patienten gleichermaßen. Der Forderungsverkauf für den Zahnarzt, die anfallenden Factoring-Gebühren und der damit einhergehende bürokratische Aufwand entfallen. **Wichtig:** Das Honorar wird bereits vor Behandlungsbeginn auf das Praxiskonto ausgezahlt. Für den Patienten wiederum steht eine günstige Finanzierungsmöglichkeit für seine Zahnbehandlungen bereit, die er nach Erhalt des Kostenvoranschlags online unter www.dentapart.de/zahnkredit beantragen und so die Überweisung zur Zahnarztpraxis freigeben kann. Durch diesen direkten Geldfluss entfällt das Risiko des Forderungsausfalls und es erhöht sich somit die Liquidität der Zahnarztpraxis.

Informationen zum Thema Zahnkredit erhalten sie telefonisch unter 0231 586886-0 oder auf www.dentapart.de/zahnarzt

Zweite ImpAct Masterleague der DGOI als Online-Kongress

„Ready for Take off“ heißt es für die zweite ImpAct Masterleague der DGOI am 17. Oktober 2020. Dann treffen sich Top-Experten der oralen Implantologie im virtuellen Raum. Denn die DGOI plant den wissenschaftlichen Diskurs als Online-Kongress.

Die wissenschaftlichen Leiter Prof. Dr. Daniel Grubeanu, Präsident der DGOI, und Prof. Dr. Ralf Smeets, Fortbildungsreferent der DGOI, passen das Programm für das Online-Format an: Eingeladen werden mehrere namhafte Experten, die kompakt zusammengefasste Literatur- und Studien-Updates geben. Der hohe Impact für die Umsetzung in der eigenen Praxis ist garantiert. Anschließend können sich die Teilnehmer über einen Live-Chat in die Diskussion einbringen. So besteht selbst im virtuellen Raum die Möglichkeit zum fachlichen Austausch. Der Online-Kongress wird am 17. Oktober 2020 kompakt über circa vier Stunden stattfinden. Den Teilnehmern stehen die Video-Mitschnitte on demand ab Dezember 2020 für bis zu einem Jahr zur Verfügung. **Der Vorteil:** Wer am 17. Oktober 2020 verhindert ist, der kann sich die Vorträge und Diskussionen dann noch im Nachhinein anschauen.

Weitere Informationen und Anmeldung zum Online-Kongress ImpAct Masterleague unter: www.dgoi.info/impact/masterleague zum Newsletter der DGOI auf: www.dgoi.info/news

Quelle: DGOI



DGOI
Infos zur Fachgesellschaft

Wir für dich
NEXT TO YOU

ImpAct
Masterleague
Kompact

Online-Kongress

17. Oktober 2020

IMP ACT
MASTERLEAGUE

DVT-Herbstaktion

PreXion, der japanische Spezialist für DVT-Technologien, geht mit einer umfassenden Herbstaktion für Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz in die zweite Jahreshälfte. Der Aktionspreis für das PreXion3D EXPLORER DVT beinhaltet das Komplettsystem inklusive Installation, Schulung, fünf Jahren Garantie, PC und PreXion Viewer Software. Zusätzlich gibt es ein attraktives Vorteilspaket mit der vorinstallierten SICAT Suite für einen um 66 Prozent reduzierten Subskriptionspreis. Der PreXion3D EXPLORER bietet mit einem Fokuspunkt von 0,3mm sowie einer Voxelgröße von nur 74µm eine einzigartige Kombination aus präziser Bildgebung und geringer Strahlenbelastung. Ein weiteres Highlight ist die integrierte One-Shot-Ceph-Funktion ohne Auslegerarm. Diese ermöglicht eine Integration auch bei geringerem Platzangebot. Interessenten sind herzlich zu Live-Demos rund um den PreXion3D EXPLORER in den Showroom in Rüsselsheim oder bei unseren Referenzpraxen eingeladen. Beratungs- und Besichtigungstermine können per Mail an info@prexion-eu.de, auf der Website sowie telefonisch vereinbart werden.



PreXion (Europe) GmbH

Tel.: 06142 4078558 • www.prexion.eu

Infos zum Unternehmen



Walter Petersohn, Chief Commercial Officer von Dentsply Sirona.

Dentsply Sirona nimmt nicht an der IDS 2021 teil

Dentsply Sirona hat nach intensiven Diskussionen und nach Abwägung aller Faktoren für Kunden und Mitarbeiter entschieden, von einer Teilnahme an der Internationalen Dental-Schau (IDS) vom 9. bis 13. März 2021 in Köln abzusehen. Dies gilt auch für die Dentsply Sirona Marken VDW, MIS und Zhermack. Nach heutiger Einschätzung werden die zu erwartenden Einschränkungen aufgrund der COVID-19-Pandemie eine Beratungsnähe und -intensität, wie Dentsply Sirona und deren Kunden sie kennen und schätzen, mit großer Wahrscheinlichkeit im März 2021 nicht zulassen.

Insbesondere würden unter diesen Rahmenbedingungen Kundengespräche, Interaktionen und Beratung nicht die gewohnte Qualität haben. Durch die Reiseauflagen werden zudem nach Einschätzung von Dentsply Sirona deutlich weniger nationale und vor allem internationale Kunden die IDS besuchen. Grundsätzlich stellt das Unternehmen die Sicherheit der Kunden und Mitarbeiter bei allen Entscheidungen an erste Stelle.

Walter Petersohn, Chief Commercial Officer von Dentsply Sirona, sagte: „Die Entscheidung ist uns sehr schwergefallen. Aber vieles, was die IDS und ihre ganz besondere Dynamik ausmacht, sehen wir im März 2021 aufgrund der zu erwartenden Corona-Auflagen leider nicht gewährleistet. Wir würden unseren Kunden und Besuchern zu diesem Zeitpunkt ihr gewohntes Messeerlebnis nicht bieten können. Gleiches gilt für die qualitativen Erwartungen unserer Kunden an Dentsply Sirona. Wir sind uns aber sicher, dass sich die Umstände wieder ändern werden und freuen uns daher schon jetzt auf unsere Teilnahme an der nächsten IDS.“



Dentsply Sirona Deutschland GmbH
Infos zum Unternehmen

www.dentsplysirona.com