

Straumann investiert in DrSmile

Ergänzung des bestehenden Clear Aligner-Geschäfts.

straumanngroup

Die Straumann Gruppe hat mit DrSmile eine Vereinbarung unterzeichnet, die es beiden Unternehmen ermöglichen wird, ein erhebliches Potenzial im Markt für Ästhetische

Zahnmedizin zu erschließen. Straumann wird eine Mehrheitsbeteiligung an DrSmile erwerben und hat sich zu erheblichen weiteren Investition



tionen verpflichtet, um das Wachstum bis zur vollständigen Übernahme in der Zukunft zu finanzieren. DrSmile wird operativ ein eigenständiges Unternehmen bleiben, das von seinen Gründern geführt und weiterhin von seinem Hauptsitz in Berlin aus operieren wird. Das Closing der Transaktion wird im dritten Quartal erwartet.

Quelle: Straumann

Neue ULTRADENT Vertriebsleitung

Michael Schuster übernimmt Gesamtverantwortung / Martin Slavik verlässt Unternehmen.



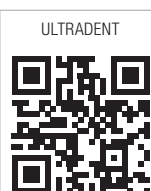
V. l. n. r.: Michael Schuster, Marc Wiegert und Martin Slavik. (Foto: © ULTRADENT)

ULTRADENT startet mit einem neuen, schlagkräftigen Vertriebsteam in den Sommer 2020. Michael Schuster, langjähriger Vertriebsleiter für das

Kerngeschäft in Deutschland, hat zum 1. August die Gesamtverantwortung Vertrieb übernommen. Michael Schuster hat bereits seit

18 Jahren das Vertrauen und die Anerkennung seiner Mitarbeiter und Kollegen bei ULTRADENT. Er verfügt über viele Jahre Erfahrung im Dentalmarkt, auch aus der Tätigkeit im Fachhandel, und besitzt bestes Produkt-Know-how. Viele persönliche Kontakte in den Zielgruppen Zahnmedizin und Kieferorthopädie sind die Basis für ein exzellentes Gespür bezüglich Bedarf und Wünsche der Kunden. Tatkräftig wird er künftig von Marc Wiegert unterstützt, der die Verkaufsleitung für Deutschland übernimmt. Martin Slavik wird ULTRADENT auf eigenen Wunsch verlassen. Er verantwortete 22 Jahre den Vertrieb im Inland sowie den Export und hat maßgeblich zur erfolgreichen Entwicklung des Unternehmens beigetragen.

Quelle: ULTRADENT



Neuer Manager

Clinical Director von CA Digital wechselt zu inviSolution.



Gehen künftig gemeinsame Wege: inviSolution CEO Matthias Peper (rechts im Bild) und Clinical Team Manager Björn Reiners. (Foto: © inviSolution)

Björn Reiners wird neuer Clinical Team Manager und Prokurist bei der inviSolution GmbH. Ab September wird er das operative Geschäft verantworten und gemeinsam mit CEO Matthias Peper die strategische Entwicklung und Internationalisierung des Unternehmens weiter vorantreiben.

Reiners blickt auf eine lange Karriere in der Kieferorthopädie mit Schwerpunkt Alignertherapie zurück. In seiner Tätigkeit bei Align Technology war er als Clinical Specialist D-A-CH federführend in der Qualitätsoptimierung der digitalen Behandlungsplanung. Zuletzt wirkte er als klinischer Direktor bei CA Digital u.a. maßgeblich an der

Neuentwicklung eines Alignerprodukts und dessen Markteinführung mit.

Neben der digitalen Behandlungsplanoptimierung für Invisalign-Anwender ist die Wissensvermittlung ein zweites Standbein von inviSolution, das weiter ausgebaut werden soll. Die inviSolution Online-Academy und die inviSolution YouTube-Tutorials werden vergrößert bzw. erweitert. Als neuestes Projekt ist die Association for Treatment Planning in Aligner Orthodontics (TPAO) zu nennen, ein globales Netzwerk mit Jahreskongress für den internationalen Austausch zwischen Kieferorthopäden und Technikern.

Quelle: inviSolution

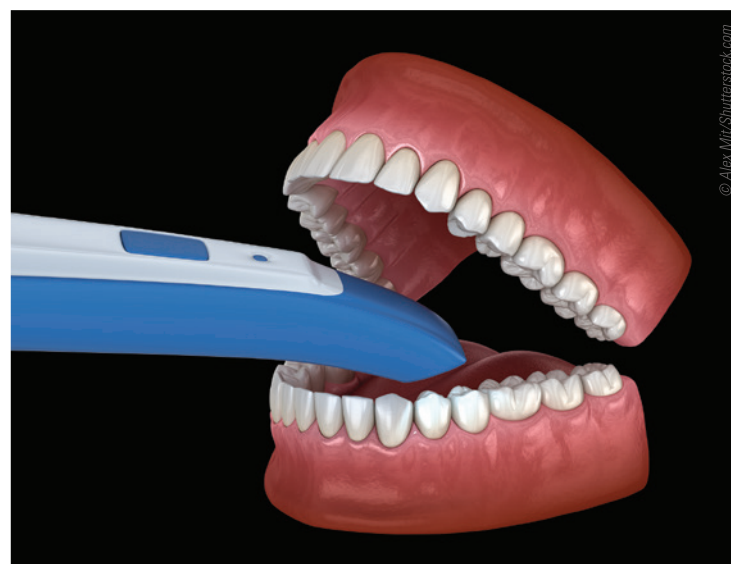
Digitale Abformung

Komplett-Digitalisierung aller Praxen in 90 Jahren.

Zehn bis 15 Prozent aller deutschen Praxen verwenden einen Intraoral-scanner. Bei rund 50.000 Praxen macht das 5.000 bis 7.500 Praxen. Im Jahr 2017 kam es zu 525 Neuinstallationen (gut ein Prozent der Praxen). Selbst unter der Annahme, dass bei diesem Tempo (d.h. 525 pro Jahr) nur bisher analog abformende Praxen ausgestattet

werden und alle vorhandenen Intraoral-scanner im Einsatz bleiben, würde eine Ausstattung aller hiesigen Praxen mit einem Intraoral-scanner demnach noch über 90 Jahre dauern.

Quelle: ATLAS DENTAL – Die Märkte Europas



525 Neuinstallationen von Intraoralscannern gab es 2017 in Deutschland (zum Vergleich: Frankreich 380, Österreich 80, Großbritannien 85).

ANZEIGE

www.halbich-lingual.de

Halbich
LINGUALTECHNIK UG

PATIENTEN
BEHANDLER

inkl. QMS Quick Modul System
schön einfach – einfach schön!
www.halbich-qms.de



FÜR IHREN
DURCHBLICK
BERATEN
WIR SIE
GERNE!

SureSmile® Aligner

Klare Sache: Entwickelt von Experten mit Durchblick

Über 20 Jahre Erfahrung des SureSmile Digital Lab und der Ehrgeiz, Kieferorthopädie ganz neu zu denken: Wir haben beides zu einem großen Ganzen zusammengefügt und dabei unser gesamtes Know-how einfließen lassen. Das Ergebnis? SureSmile Aligner von Dentsply Sirona – für hervorragende Setups, minimale Feinkorrekturen und lang anhaltende Ergebnisse. Damit Ihre tägliche Arbeit noch effizienter wird.