

ZWP Designpreis 2020: Gewinnerpraxis im Südschwarzwald

Die Gewinnerpraxis des diesjährigen ZWP Designpreises wurde gekürt: die kieferorthopädische Praxis von Dr. Moritz Rumetsch in Bad Säckingen im Schwarzwald hat mit einem Mix aus minimalistischer und zugleich edler Möblierung, einem imposanten Beleuchtungskonzept und großflächigen, als Wandtapeten aufgezeichnete Bilder mit orientalischer Motive die Jury vollends überzeugt. Dabei war der diesjährige Jahrgang des ZWP Designpreises durchweg stark aufgestellt. Vor allem die hochwertige, mutige und originelle Materialverwendung der teilnehmenden Praxen – von Holz über Glas, Sichtbeton und Marmor bis hin zu Fliesen – stach hervor. Allen Praxen, Architekturbüros und Dentaldepots, die sich in diesem Jahr beworben hatten, sei herzlich für die engagierte Teilnahme und das uns entgegengebrachte Vertrauen gedankt!



ANZEIGE

OroTox®
Zahngesundheit ist messbar!

Jetzt 10 % sparen!* | Code: **ZWP_10_1020**



Frühzeitige Bestimmung von infektions- & füllungsbedingten Giften.
Möglicher Einsatz bei:

- wurzelgefüllten Zähnen
- FDOK/NICO
- sonstigen Zahnstörfeldern

* Sparen Sie mit Ihrem Vorteilscode 10% auf Ihre nächste Bestellung. Nur einmalig auf Reagenzien einlösbar und nicht mit anderen Rabatten und Angeboten kombinierbar.

Registrieren, bestellen und Code aktivieren unter:
www.shop.orotox.de

OroTox® International | Grünwalder Str. 1 | D-81547 München
T. +49 89 38 17 91 05 | www.orotox.de | office@orotox.de

ZWP Designpreis 2020
Bildergalerie



Das *ZWP spezial* 9/20 schaut vor und hinter die Kulissen der Teilnehmerpraxen, stellt die Gewinnerpraxis sowie weitere ausgewählte Teilnehmer ausführlich vor und bietet vielfältige Ideen, Anregungen und Tipps rund um die professionelle Beratung, Planung und finale Umsetzung eines zeitlosen Interior Designs in Zahnarztpraxen und darüber hinaus.

Sie möchten beim ZWP Designpreis 2021 mitmachen? Nichts leichter als das! Füllen Sie die Bewerbungsunterlagen auf **www.designpreis.org** aus und senden uns diese bis zum 1. Juli 2021 zu. Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!



www.designpreis.org

OEMUS MEDIA AG
www.designpreis.org



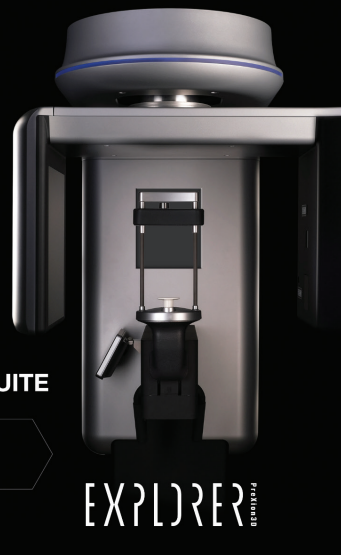
HERBSTTOUR 2020

Mehr erfahren:
www.prexion.eu/events/

Herbstaktion
Aktionspreis PreXion DVT



SICATSUITE



EXPLORER
DVT

PreXion auf Herbsttour

PreXion geht mit attraktiven Angeboten für das PreXion3D EXPLORER DVT auf Herbsttour. Interessenten haben auf ausgewählten Kongressen, Workshops und im Showroom die Möglichkeit, sowohl die moderne Funktionsweise als auch die technischen Highlights des Geräts direkt kennenzulernen. Am 20. Oktober ist PreXion auf dem Implantologiesymposium in Mindelheim. Vom 22. bis 24. Oktober engagiert sich PreXion im Ausstellungsbereich des 61. Bayerischen Zahnärztetages in München. Auf dem DGZI-Jahreskongress in Bremen am 6. und 7. November bietet PreXion sowohl Table Clinics mit Dr. Ingo Baresel zur „Digitalen zahnmedizinischen Versorgung in Kombination von 3D-Diagnostik und moderner Implantattherapie“ als auch einen Messestand. Auch auf dem BDO-Jahreskongress am 13. und 14. November in Bonn ist PreXion an beiden Tagen persönlich am Messestand anzutreffen.

Termine und Anmeldeöglichkeiten finden Interessenten auf www.prexion.eu/events Der Aktionspreis für das PreXion3D EXPLORER DVT beinhaltet das Komplettsystem inklusive Installation, Schulung, fünf Jahren Garantie, PC und PreXion Viewer Software. Zusätzlich gibt es ein attraktives Vorteilspaket mit der vorinstallierten SICAT Suite zum einmaligen Sonderpreis. Ein persönliches Angebot und nähere Informationen können auch direkt über Telefon (+49 6142 4078558) sowie E-Mail (info@prexion-eu.de) angefordert werden.

PreXion (Europe) GmbH
www.prexion.eu



PreXion (Europe) GmbH
Infos zum Unternehmen



PreXion Herbstaktion

ANZEIGE

Wawibox

PRO



Mehr Zeit für das Wichtigste: die Gesundheit der Patienten.

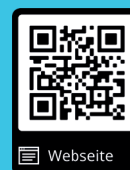
Nutzen Sie die Zeit, die Sie im Lager verbringen, lieber für Behandlungen! Gerne berechnen wir Ihnen **kostenfrei** und **unverbindlich**, wie viel Zeit und Geld Sie mit Wawibox Pro sparen können.

Kontaktieren Sie uns:

06221 52 04 80 30

mail@wawibox.de

content.wawibox.de/pro_anfrage



Webseite

Digitale Services und kostenlose Fortbildung im Doppelpack



www.doctolib.info/boost

Es gibt zahlreiche Stellschrauben im Unternehmen Zahnarztpraxis, die sich gezielt drehen lassen, um den Praxiserfolg kurz- wie langfristig zu sichern. Dazu zählt unter anderem und ganz entscheidend die Kompetenz von Behandler und Praxisteam, die durch eine kontinuierliche Fortbildungsaktivität nachhaltig gestärkt wird. Zudem ermöglichen digitale Tools, zum Beispiel für ein modernes Terminmanagement, einen effizienten Umgang mit Bestands- und Neupatienten. Beides zusammen – digitale Services und Fortbildung – steigern die Praxisprofitabilität und verhelfen so zu einer optimalen Positionierung am eng umworbenen Praxismarkt.

Wachstums-Boost: zwei Zutaten, ein Ziel

Um Praxen bei ihrer Positionierung und den aktuellen Herausforderungen zu unterstützen, sind die Berliner Doctolib GmbH und das Leipziger Verlagsunternehmen OEMUS MEDIA AG eine Kooperation eingegangen, die zweifach wirkt: Interessierte können über die digitalen Angebote von Doctolib die Online-Sichtbarkeit ihrer Praxis erhöhen, neue Patienten gewinnen und Terminausfälle reduzieren. Gleichzeitig haben sie die Möglichkeit, aus dem Fortbildungs- und Kongressportfolio der OEMUS MEDIA AG ein Event kostenlos auszuwählen. Zwei Zutaten für ein Ziel!

Jetzt loslegen: Doctolib erkunden und OEMUS MEDIA AG buchen

Die letzten Monate haben gezeigt, wie wichtig die digitale Präsenz und Kommunikation einer Praxis ist, mit der Patienten automatisch und schnell erreicht werden können. Daher ist es spätestens jetzt an der Zeit, die Kompetenz und digitale Effizienz einer Praxis durch gezielte Maßnahmen weiter auszubauen und für zukünftige Herausforderungen zu wappnen. Alle Informationen hierzu unter:

www.doctolib.info/boost



Doctolib GmbH
www.doctolib.info/boost

Infos zum Unternehmen

Die Vorteile von Doctolib im Überblick:

- Neue Patienten gewinnen und Sichtbarkeit der Praxis erhöhen durch Behandlerprofil auf www.doctolib.de mit 3,5 Millionen monatlichen Besuchern
- 24/7-Online-Terminbuchung mit Echtzeit-Synchronisation, ganz automatisch ist der Kalender immer auf dem aktuellsten Stand
- Bis zu 58 Prozent* der Terminausfälle reduzieren durch Terminerinnerungen per SMS und/oder E-Mail und digitale Nachrückliste
- Recalls automatisieren und dadurch Portokosten einsparen und Zeitaufwand für das Praxisteam reduzieren

Wie funktioniert der Wachstums-Boost?

- Mit Doctolib starten: Kostenlose Beratung erhalten, den digitalen Terminmanagementservice individuell auf die Praxis anpassen und mithilfe des Doctolib-Teams einrichten.
- Fortbildung oder Kongress aus dem OEMUS-Portfolio auswählen: volle Kostenübernahme von bis zu 500 Euro für Doctolib-Neukunden und kostenlos Fortbildungspunkte sammeln.
- Alle Informationen, die Teilnahmebedingungen und eine unverbindliche Beratung unter doctolib.info/boost oder Tel. +49 30 255585428.

* Weiterführende Informationen auf www.doctolib.info/boost

**TO TOUCH IT
IS TO LOVE IT.**



PERMADENTAL und TRI® Dental Implants kooperieren

Modern Dental Europe (MDE) und TRI® Dental Implants (Schweiz) geben eine Kooperation bekannt, die allen Niederlassungen der MDE ermöglicht, seinen Kunden in Europa attraktive Paketangebote – bestehend aus TRI® Implantatkomponenten und Zahnersatzversorgungen von Modern Dental Lab – anbieten zu können. Neben Elysee Dental (Benelux und Skandinavien) freut sich PERMADENTAL (Deutschland) über eine erfolgreich gestartete Zusammenarbeit mit TRI®, dem Erfinder von matrix®, dem ersten digitalen Implantat. Die matrix® ist die erste Zahnimplantatverbindung, die speziell für die neuen digitalen Herstellungstechnologien wie CAD/CAM-Frässungen oder 3D-Drucker entwickelt wurde. Dieses einzigartige Konzept ermöglicht die Planung der Prothetik direkt auf dem Implantat, ohne Verwendung des Abutments. PERMADENTAL kann implantierende Kunden in ganz Deutschland ab sofort schon beim Einkauf von Implantaten unterstützen. Erfahrene Zahntechnikermeister im PERMADENTAL-Außendienst beraten direkt beim Kunden in der Praxis, das Implantat-Team in der PERMADENTAL-Hauptgeschäftsstelle bei Emmerich am Telefon. Über attraktive Paketangebote (TRI® Implantatkomponenten/PERMADENTAL-Kronen und -Brücken) informieren gerne die PERMADENTAL-Zahntechnikermeister in den regionalen Außendienststellen. Terminvereinbarung unter: e.lemmer@permadental.de oder Telefon 0800 737000737.

PERMADENTAL GmbH • www.permadental.de

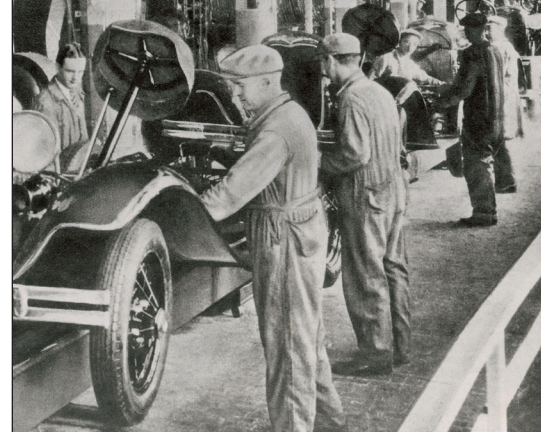
Corona- Hygienepauschale bis Ende 2020 verlängert

Bundeszahnärztekammer (BZÄK), PKV-Verband und Beihilfe von Bund und Ländern haben sich auf eine Verlängerung der sog. Corona-Hygienepauschale bis 31. Dezember 2020 verständigt. Damit wurde die ursprünglich bis zum 30. September 2020 befristete Regelung um drei weitere Monate verlängert. Seit dem 1. Oktober 2020 kann die Pauschale analog zu den niedergelassenen Ärzten jedoch nur noch mit dem Einzelsatz berechnet werden: in Höhe von 6,19 EUR pro Sitzung.

Weitere Informationen auf www.bzaek.de

Quelle: BZÄK

ANZEIGE



Aligner vom Fließband

Vacformat V9: Das neue Tiefziehgerät auf Vakuumbasis speziell entwickelt für Großlabore.

Henry Ford revolutionierte einst die Automobilproduktion mit seiner Idee, am Fließband fertigen zu lassen. So konnte er mehr Autos in gleichbleibender Qualität produzieren, ohne die Zahl an Arbeitern zu erhöhen. Dieses Prinzip hat Dreve übertragen auf die Herstellung von Alignern.



Das Ergebnis: Bis zu 9 Schienen in einem Tiefziehvorgang in identischer Qualität. Das ergibt bis zu 108 Schienen pro Stunde – mit 1 Mitarbeiter!

Jetzt informieren
www.dentamid.dreve.de

Dreve



Interior Design passend zu angesagter Alignertherapie

Mit dem Büro „Rudolf Innenarchitektur“ setzt das Unternehmen mit langjähriger Erfahrung unter anderem anspruchsvolle Projekte für internationale Hotelketten, Privatkunden und öffentliche Auftraggeber um und hat auch bei dem innovativen Konzept des Flagship-Stores „sensmile“ am Münchner Schwabinger Tor Funktionalität und Atmosphäre im Einklang mit dem Zeitgeist verbunden. Als einer der ersten Läden Deutschlands fertigt „sensmile“ transparente Aligner-Zahnschienen an, welche anstelle einer Zahnspange Zahnlücken und aus der Reihe tanzende Zähne völlig unauffällig und ohne lästige Abdrücke, Brackets oder sichtbare Metalldrähte korrigiert – vor Ort im 3D-Druck-Verfahren und unter fachärztlicher Beratung.

Dabei hat das Innenarchitekturbüro im engen Dialog mit dem Bauherren einen Ort entworfen, der nicht nur alle technischen Erfordernisse erfüllt, sondern diese auch transparent und inszeniert den Kunden präsentiert. Durch eine Kombination aus moderner Formensprache und hochwertigen Materialien haben die Architekten eine hohe Aufenthaltsqualität und zeitlose Ästhetik geschaffen, welche nicht an eine typische Praxis erinnert und trotzdem den hohen technischen Anspruch akzentuiert. Anstelle eines bestuhnten Wartebereichs wird den Kunden eine Sofalandschaft mit Bar

geboten, die zum Verweilen einlädt und von der sowohl der 3D-Drucker als auch das belebte Stadtviertel im Blick ist.

Als Raum-im-Raum hebt sich der Behandlungs- und Laborkubus aus Messing hervor und steht im Kontrast zum weiß gehaltenen Gesamttraum mit hochwertigen Stoff- und Marmorflächen, den gekalkten Eiche- und warmtonigen Polstermöbeln. Mit direkter und indirekter Beleuchtung wurden die räumlichen Qualitäten hervorgehoben, an die Erfordernisse angepasst und kommunizieren damit durch die großen Fensterflächen mit den frequentierten Außenbereichen und der angrenzenden Leopoldstraße. Der Laden fügt sich damit unaufdringlich, aber präsent in das zukunftsweisende Stadtviertel ein.

Weitere Informationen zum Portfolio von Rudolf Innenarchitektur unter:

www.rudolf-innenarchitektur.de

Fotos: © Julian Rudolf

Rudolf Innenarchitektur

Tel.: +49 9922 2226

www.rudolf-innenarchitektur.de

Als einer der ersten Läden Deutschlands fertigt **sensmile** transparente Aligner-Zahnschienen an, welche anstelle einer Zahnspange Zahnlücken und aus der Reihe tanzende Zähne völlig unauffällig und ohne lästige Abdrücke, Brackets oder sichtbare Metalldrähte korrigieren – vor Ort im 3D-Druck-Verfahren und unter fachärztlicher Beratung.



Virtuelle Messe: „Digitaler Aufschwung – Gehen Sie mit?“

Keine Messen? Da macht die EVIDENT GmbH nicht mit. Das Bad Kreuznacher Softwarehaus hat sich mit bekannten Unternehmen aus der Dentalbranche zusammengetan, um für Ende Oktober eine virtuelle Messe mit echten Ausstellern, echten Vorträgen und Podiumsdiskussionen auf die Beine zu stellen.

Einige Unternehmen haben bereits zugesagt, weitere Mitgestalter sind in der Pipeline. Jeder Aussteller wird mit einem eigenen Stand und einem eigenen Programm präsent sein. Wie es sich für Messen so gehört, sind während der Öffnungszeiten alle Ansprechpartner real zugegen und per Chat erreichbar.

Auch zwei Podiumsdiskussionen wird es geben. Die Runde zu den Chancen der Praxen im digitalen Aufschwung wird durch die Geschäftsführer der an der Messe beteiligten Aussteller besetzt sein, die allesamt anerkannte Spezialisten auf ihrem Gebiet sind. Für eine weitere Runde kommen Zahnmediziner zusammen. Beide Diskussionen leitet TV-Moderatorin, Wissenschaftsjournalistin und Physikerin Kristina zur Mühlen, zu deren Spezialgebieten das Thema Digitalisierung gehört. Die Zuschauer können via Chat Fragen stellen.

Der Kreis der beteiligten Unternehmen ist kein Zufall. Alle arbeiten schon länger erfolgreich und eng für ein effektives Praxismanagement zusammen, jedes auf seine Weise: VisionmaxX steht für hochwertige Hardware und technische Anbindung der TI, EVIDENT ist der Spezialist für exzellente Software, iisii solutions stellt die Technik für die Online-Terminvergabe bereit, TeamFaktor ein Rechenzentrum. Die QM-Beratung von OPTI findet ihren Widerhall in verschiedenen EVIDENT-Modulen, und mit synMedico zeigt sich der führende Anbieter für digitale Patientenkommunikation und -dokumentation, für dessen Produkte es eine Schnittstelle von EVIDENT gibt. Ebenfalls harmonisiert mit EVIDENT die Verordnungssoftware von MMI mit Fokus auf Rezepterstellung und Medikationsplan in Praxen und MVZs.

Entsprechend steht diese Messe für das gemeinsame Ziel der Unternehmen, dem Kunden bestmögliche digitale Unterstützung für einen reibungslosen Praxisalltag zu bieten, der dem Zahnarzt Freiraum fürs Wesentliche einräumt. EVIDENT bietet wieder attraktive Messerabatte und Gewinnspiele.

Jeder kann sich zur Messe und zu den Veranstaltungen kostenlos anmelden. Start ist Donnerstag, 29. Oktober, 15 bis 18 Uhr. Weitere Tage sind der 30. und 31. Oktober, 10 bis 17 Uhr.

Zur Anmeldung geht es hier: www.evident.expo-ip.com oder über www.evident.de

EVIDENT GmbH

www.evident.expo-ip.com

Gegensprech- anlagen für Praxis & Labor



AKTION:
Alt gegen Neu!
Fragen Sie uns.

**Freisprech-Kommunikation
von Raum zu Raum:
ergonomisch, hygienisch
und unkompliziert!**

Über 20.000 Praxen und Labore nutzen bereits die vielfältigen Leistungsmerkmale unserer Anlagen, wie z. B.:

- + Musikübertragung
- + Patientenaufruf
- + Sammelruf
- + Abhörsperre
- + Türöffner
- + Lichtruf
- + Notruf

Rufen Sie uns an – wir beraten Sie gerne!

Multivox Petersen GmbH
Eilendorfer Str. 215 | D-52078 Aachen
Tel.: +49 241 502164 | info@multivox.de
www.multivox.de

**MULTIVOX®
SPRECHANLAGEN**