© deagreez – stock.adobe.com

Ganz easy back to Prophylaxe

Die Corona-Pandemie hat nicht nur in Zahnarztpraxen vieles verkompliziert: Generell strenge Hygienevorschriften wurden nochmals aufgestockt, bislang termintreue PZR-Patienten durch irreführende Aerosol-Berichte verunsichert, sonst problemlose Nachbestellungen von Praxisbedarf avancierten zum kostspieligen Hürdenlauf und selbst das beliebte Produkte-Update auf den regionalen Herbstfachmessen entfiel.

NETdental möchte es seinen Kunden daher jetzt ganz einfach machen, das kurzfristig vernachlässigte Thema Oralhygiene wieder in den verdienten Fokus zu rücken: Vom 19. bis 25. Oktober 2020 bietet das Unternehmen erstmalig eine spezielle Prophylaxewoche mit jeder Menge Sparangeboten. Egal, ob Premiumhersteller oder günstige Eigenmarke – das Erfolgskonzept des Unternehmens ist simpel: Einfache Bestellung, kompetente Beratung, attraktive Preise und ein zuverlässiger 24-Stunden-Lieferservice. *So einfach ist das.*

NETdental GmbH
Tel.: +49 511 353240-0
https://shop.netdental.de

Initiative für eine mundgesunde Zukunft in Deutschland 2020: Mundgesundheit für Mutter und Kind im Fokus

Die Bundeszahnärztekammer (BZÄK) und CP GABA setzen ihre erfolgreiche „Initiative für eine mundgesunde Zukunft in Deutschland“ fort. Das Schwerpunktthema 2020 ist „Interdisziplinäre Allianz zur zahnmedizinischen Prävention in der Schwangerschaft“.

Werdende Mütter müssen sich mit vielen Veränderungen in ihrem Körper auseinandersetzen. Oftmals gerät die Mundgesundheit dabei aus dem Blick. Dabei brauchen Zähne und Zahnfleisch in der Schwangerschaft eine besondere Beachtung, um beispielsweise eine Schwangerschaftsgingivitis zu vermeiden. Auch Kariesprophylaxe ist für schwangere Frauen von besonderer Bedeutung. Ein erhöhtes Kariesrisiko der Mutter hat auch Auswirkung auf das Kind. Kariesvorsorge in Form einer verbesserten Mundhygiene hilft demnach nicht nur der werdenden Mutter, sondern auch dem Kind.

Neben Prof. Dr. Dietmar Oesterreich, Vizepräsident der BZÄK und Co-Initiator der Initiative, und Dr. Burkhard Selent, Leiter Scientific Affairs bei CP GABA, präsentiert die Initiative, wie in den Vorjahren, wieder einen Kreis aus prominenten und themenbezogenen Experten. Zu ihnen zählen Prof. Dr. med. Bernd Kleine-Gunk (Metropol Medical Center, Nürnberg, ist Gynäkologe und u. a. Mitglied im wissenschaftlichen Beirat der Mundgesundheitsstiftung), Prof. Dr. Bettina Dannewitz (Johann Wolfgang Goethe-Universität, Frankfurt am Main, ist Präsidentin der DG PARO), Prof. Dr. Ulrich Schiffner (Universitätsklinikum Hamburg-Eppendorf, Mitautor der Fünften Deutschen Mundgesundheitsstudie (DMS V) sowie Andrea Ramsell (Deutscher Hebammenverband). Ziel der Initiative ist es, das hohe Potenzial für interdisziplinäre Zusammenarbeiten im Zusammenhang mit werdenen Müttern aufzuzeigen.

© Monkey Business – stock.adobe.com

PRÄVENTIONSPREIS 2020

Auch in diesem Jahr schreiben BZÄK und CP GABA wieder einen Präventionspreis aus. Zum Schwerpunktthema „Interdisziplinäre Allianz zur zahnmedizinischen Prävention in der Schwangerschaft“ werden gute Ideen mit Potenzial gesucht. Es sollen Konzepte und Projekte ausgezeichnet werden, die vielversprechende Ansätze für eine Zusammenarbeit von Zahnmediziner*innen mit Gynäkolog*innen, Hebammen, Mitarbeitenden in Kindergärten/-krippen oder Pädiatern aufzeigen. **Bewerbungen können ab sofort bis zum 15. Januar 2021** und ausschließlich digital eingereicht werden. Die Ausschreibungsdetails stehen auf **www.accente.de/downloadbereich/ifemzid-2020**

CP GABA GmbH • Tel.: +49 40 7319-0125 • www.cp-gaba.de

Preisvergleich mit Servicegedanke

Getreu dem Motto „Alles auf einen Klick“ bietet DENTALHELD.de für jede Zahnarztpraxis und jedes Zahntechniklabor seit November 2018 mehr als 120.000 Produkte deutschlandweit im heldenhaften Preisvergleich an und ermöglicht bis zu 60 Prozent beim Materialeinkauf bequem zu sparen. Bis heute setzt das Vergleichsportal für Zahnarztmaterialien mit über 50 Händlern und überregionalen strategischen Partnerschaften den Siegeszug deutschlandweit ungebrochen fort, indem es die Materialbestellung spürbar vereinfacht und damit den oftmals herausfordernden Praxisalltag von bereits über 3.000 Zahnärzten, Zahntechnikern und Zahnarzthelferinnen merklich entlastet. „Mein Anspruch ist es, mit unserem Preisvergleichsportal den Servicegedanken auch wirklich Tag für Tag zu leben, indem das Portal eine Plattform bietet, die den Bestellprozess so einfach werden lässt, als würde man direkt bei nur einem Händler bestellen“, so Dr. med. dent. Maximilian Auf der Lanver, Gründer von DENTALHELD.de und von Haus aus selbst Zahnarzt. Damit trifft DENTALHELD den Nerv einer ganzen Branche und setzt neue Maßstäbe. Für Dr. Auf der Lanver nicht genug: auch zukünftig folgt das DENTALHELD-Team seiner Herzensmission, den Materialeinkauf für alle Helden des Praxisalltags im Sinne einer klaren Transparenz weiter zu revolutionieren, insbesondere in Krisenzeiten. DENTALHELD hat den Fokus mit Beginn der Pandemie direkt darauf gerichtet, wo die (Existenz-)Sorge deutlich spürbar war. Dabei ist das Vergleichsportal zu einer wichtigen Schnittstelle zwischen Kunde und Händler geworden. Eine Geschäftsidee am Puls der Zeit: So geht Preisvergleich heute – Geld sparen. Zeit schenken. Und das bequem und unkompliziert einfach.

Dentalheld GmbH & Co. KG
www.dentalheld.de

ANZEIGE

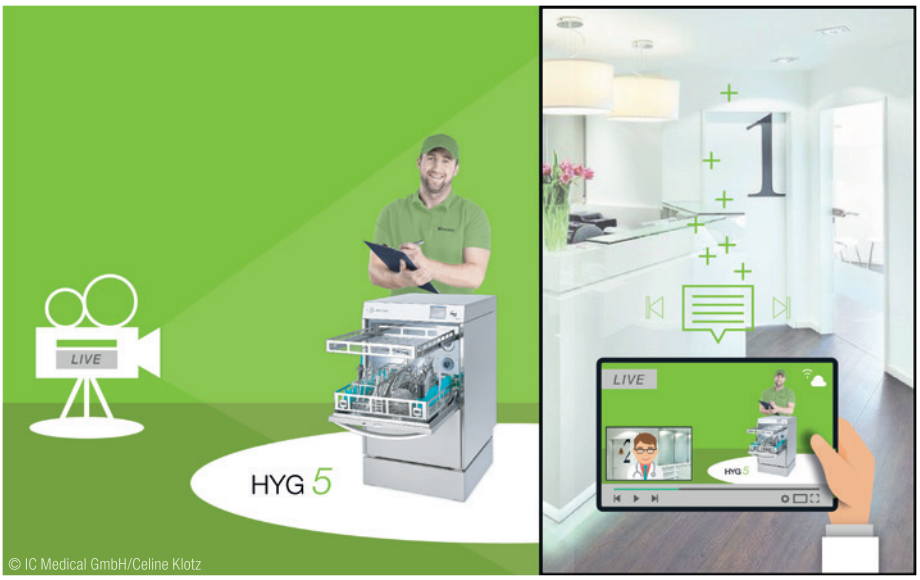
Viel Kauen für frischen Atem!

Medizinisch anerkannt ist, dass Halitosis durch die Kauaktivität beim Essen verringert wird. Die naheliegende Hypothese, dass Nahrungsmittel mit unterschiedlicher Kauintensität diesen Selbstreinigungsprozess beeinflussen, war bislang noch nicht erforscht worden, konnte jetzt aber in einer Schweizer Studie[1] bestätigt werden: Eine kauintensive, faserreiche Mahlzeit kann den „organoleptischen Wert", der den Grad der Atemfrische anzeigt, im Vergleich zu einer faserarmen Mahlzeit zusätzlich signifikant verbessern. Wie Kauen von faserreicher Nahrung für frischeren Atem sorgt, so hat auch das Kauen von Kaugummi einen positiven Effekt. Die starke Speichelstimulation, die das Kaugummikauen auslöst, unterstützt die Neutralisierung zahnschädlicher Säuren und die Versorgung der Zähne mit Mineralstoffen. Neben kauaktiver Nahrung empfiehlt sich deshalb gegen Mundtrockenheit und Halitosis täglich das Kauen zuckerfreier Kaugummis.
Arztpraxen finden auf **www.wrigley-dental.de**, dem Fachportal des Wrigley Oral Healthcare Program (WOHP), ein reichhaltiges Angebot für ihre Patienten.

1 Adrian Wälti, Adrian Lussi, Rainer Seemann: The effect of a chewing-intensive, high-fiber diet on oral halitosis. A clinical controlled study. Swiss Dental Jorunal SSO 126:782–788 (2016).

www.wrigley-dental.de

IC Medical zeigt Thermodesinfektor live per Videoschalte



© IC Medical GmbH/Celine Klotz

IC Medical gibt Zahnärzten jetzt auch individuell per Live-Videoschalte Einblick in den neuen RDG. Der Hygienespezialist aus dem Großraum Stuttgart bietet damit eine Alternative zum Besuch der Hausmesse im Unternehmen. „Eine fest installierte Kamera auf einem drehbaren Sockel hat den ‚HYG 5', den neuen Thermodesinfektor, fest im Blick. So lässt sich interessierten Ärzten detailliert demonstrieren, wie zum Beispiel die beiden Injektionsschienen für die Hohlkörperaufbereitung arbeiten oder mit wie vielen Instrumenten man den Oberkorb beladen kann. Kapazität, Geräteausmaße und Anschlussart sind für viele entscheidende Kriterien", so Andreas Grau (Vertrieb IC Medical), ebenso die recht kurze Lieferzeit von maximal zwei Wochen.
Es sind die Praxisbegehungen der Gesundheitsämter, die das Thema maschinelle Instrumentenaufbereitung auf der Agenda von Praxisinhabern nach vorn rücken. Gefragt sind platzsparende Lösungen, auch mit Blick auf die Reinigungschemie, die keine größeren Umbaumaßnahmen erzwingen. Zudem nutzen viele das Angebot von IC Medical, sich bei frei wählbaren Leasing-Konzepten für längerfristige Lösungen zu binden. Das beinhaltet einen werkseigenen Kundendienst inklusive Wartung und Validierung. Dafür hält das Unternehmen seit Jahresbeginn 2020 ein bundesweites Servicenetz mit selbst geschulten Servicetechnikern vor. „Bis dato sind es mehr als 95 Prozent, die bei diesem Angebot zugreifen", so Andreas Grau.
Für die Videobox hat das Unternehmen, das seit Bestehen im Remstal zu Hause ist, zwei Abteilungen umgezogen. Davon unberührt bleibt die Hausmesse, die alle Unternehmensprodukte als komplette Hygienezeile präsentiert. So können noch immer Interessenten nach Voranmeldung alle Geräte näher prüfen. Oft kommen sie aus der Region oder verbinden ihren Besuch bei IC Medical mit einem Kurzurlaub. So locken im nahen Stuttgart sowohl das Porsche- wie auch das Daimler-Museum. Oder man profitiert direkt vor Ort von der Remstal Gartenschau 2019: Diese hat der Region zahlreiche reizvolle Parks und Wegenetze für Freizeitaktivitäten beschert.

IC Medical GmbH
Tel.: +49 7181 7060-0
www.icmedical.de
Infos zum Unternehmen

PVS dental on demand: Unterstützung immer und überall

Die PVS dental setzt seit ihrer Gründung auf echte, menschliche Intelligenz und die persönliche Beratung von Zahnmedizinern – denn ein direktes Beratungsgespräch, in dem auf alle Wünsche und Fragen eingegangen werden kann, lässt sich nicht durch künstliche Intelligenz ersetzen. Um Sie ab sofort auch ortsunabhängig beraten zu können, hat die PVS dental ihr digitales Angebot erweitert und mit dem Service PVS dental on demand eine kostenfreie Videoberatung ins Leben gerufen. So können Interessierte ein individuelles Gespräch mit ihrem persönlichen Gebietsleiter der PVS dental online in Anspruch nehmen. Wunschtermine für ein Beratungsgespräch können direkt über die Website der PVS dental vereinbart werden: **www.pvs-dental.de/on-demand.html**. Von der Beratungshotline über Webinare bis hin zur Videoberatung – die PVS dental entwickelt sich und ihr digitales Angebot kontinuierlich weiter, um allen Dentalmedizinern schnell, persönlich und individuell zur Seite zu stehen. Diese Entwicklung soll auch in Zukunft weiter fortgesetzt und weitere, moderne Kommunikationskanäle geschaffen werden. Das Ziel ist die optimale Verbindung aus technischen Möglichkeiten und menschlichen Fähigkeiten. Denn der Mensch steht bei der PVS dental auch weiterhin im Mittelpunkt.

Die PVS dental nimmt es mit der zahnärztlichen Privatliquidation ganz genau: Sie baut auf eine mehr als 90-jährige Tradition sowie ihr Know-how und bietet die genaueste Rechnungsprüfung auf dem deutschen Markt. Ganz konkret bedeutet das, dass ihre Abrechnungsexperten im Schnitt bei 97 von 100 PVS dental Neukunden Verbesserungspotenziale in der Abrechnung identifizieren.

„Die PVS dental geht mit der Zeit – modern, innovativ und digital."

Florian Frömel
Geschäftsführer der PVS dental GmbH

PVS dental GmbH • Tel.: 0800 6646904 • www.pvs-dental.de

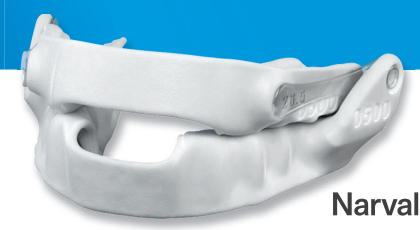
ANZEIGE

Haben Sie gut geschlafen?

© 2020 ResMed GmbH & Co. KG · Obj.-ID: C28[illegible] · 1 · 07 20

Narval CC™ – Die professionelle Lösung gegen Schnarchen und Atemaussetzer

- Zahnärztliche Unterkieferprotrusionsschiene
- Exakte Passgenauigkeit mit bestem Tragekomfort
- Sehr hohe Wirksamkeit
- Gefertigt mit modernster CAD/CAM Technologie



Narval CC™

Jetzt informieren
L.ead.me/Narval

ResMed | Healthcare