



**Wawibox**  
PRO

Kostenloser Praxischeck

**Kostenloser Praxischeck**  
Optimierungspotenziale bei der Materialverwaltung in Ihrer Praxis und Labor entdecken.

## Kostenloser Praxischeck: Berechnung individueller Einsparpotenziale

Möglichkeiten zur Kosteneinsparung in der Zahnarztpraxis gibt es so manche. Einen erheblichen Faktor bei der Kostenstruktur einer Zahnarztpraxis stellen die Ausgaben für Materialien dar. Eine durchschnittliche Praxis musste im Jahr 2016 beinahe zehn Prozent der Betriebskosten für diesen Posten aufwenden (Quelle: Kassenzahnärztliche Bundesvereinigung | Jahrbuch 2018). Die Bestellung über Vergleichsportale und eine gut organisierte Materialwirtschaft können in diesem Zusammenhang zu erheblichen Ersparnissen beitragen. Wawibox bietet einen kostenlosen Praxischeck an, um einen Einblick in die Optimierungspotenziale bei der Materialverwaltung zu gewinnen. Die Analyse und Handlungsempfehlungen werden ganz individuell erstellt. Dazu müssen Interessierte lediglich ein paar Fragen zum Bestellverhalten und der Unternehmensgröße auf der Wawibox-Website, [content.wawibox.de/praxischeck](https://content.wawibox.de/praxischeck) beantworten. Mit diesen Informationen berechnen die Wawibox-Experten die Einsparpotenziale beim Materialeinkauf und die Potenziale für eine Effizienzsteigerung.

caprimed GmbH  
Tel.: +49 6221 5204803-0  
mail@wawibox.de



## PVS dental on demand: Unterstützung immer und überall

Die PVS dental setzt seit ihrer Gründung auf echte, menschliche Intelligenz und die persönliche Beratung von Zahnmedizinerinnen – denn ein direktes Beratungsgespräch, in dem auf alle Wünsche und Fragen eingegangen werden kann, lässt sich nicht durch künstliche Intelligenz ersetzen. Um Sie ab sofort auch ortsunabhängig beraten zu können, hat die PVS dental ihr digitales Angebot erweitert und mit dem Service PVS dental on demand eine kostenfreie Videoberatung ins Leben gerufen. So können Interessierte ein individuelles Gespräch mit ihrem persönlichen Gebietsleiter der PVS dental online in Anspruch nehmen. Wunschtermine für ein Beratungsgespräch können direkt über die Website der PVS dental vereinbart werden: [www.pvs-dental.de/on-demand.html](https://www.pvs-dental.de/on-demand.html). Von der Beratungshotline über Webinare bis hin zur Videoberatung – die PVS dental entwickelt sich und ihr digitales Angebot kontinuierlich weiter, um allen Dentalmedizinerinnen schnell, persönlich und individuell zur Seite zu stehen. Diese Entwicklung soll auch in Zukunft weiter fortgesetzt und weitere, moderne Kommunikationskanäle geschaffen werden. Das Ziel ist die optimale Verbindung aus technischen Möglichkeiten und menschlichen Fähigkeiten. Denn der Mensch steht bei der PVS dental auch weiterhin im Mittelpunkt.

Die PVS dental nimmt es mit der zahnärztlichen Privatliquidation ganz genau: Sie baut auf eine mehr als 90-jährige Tradition sowie ihr Know-how und bietet die genaueste Rechnungsprüfung auf dem deutschen Markt. Ganz konkret bedeutet das, dass ihre Abrechnungsexperten im Schnitt bei 97 von 100 PVS dental Neukunden Verbesserungspotenziale in der Abrechnung identifizieren.



„Die PVS dental geht mit der Zeit – modern, innovativ und digital.“

**Florian Frömel**  
Geschäftsführer der PVS dental GmbH

PVS dental GmbH • Tel.: 0800 6646904 • [www.pvs-dental.de](https://www.pvs-dental.de)

## theratecc | Kopftage 2020



Bildergalerie

V. l. n. r.: ZTM Christian Wagner, Dr. Tom Barthel, Uwe Koch, ZA Herrmann Loos, Priv.-Doz. Dr. Sigmar Kopp und Dr. Marco Tinius.

Unter dem Motto „Der Mensch ist keine Maschine“ haben bei den theratecc | Kopftagen 2020 am 25. und 26. September renommierte Referenten auf Schloss Eckbert in Dresden aufgezeigt, welche Möglichkeiten die moderne Zahnmedizin und -technik bietet, um dem Unikat Mensch die physiologisch bestmögliche Zahnversorgung zu fertigen und bissbedingte Nacharbeiten gezielt vermeiden zu können. Gedankenimpulse rund um eine effektive und effiziente Zusammenarbeit zwischen Zahnmedizin und Zahntechnik standen dabei im Fokus. Der Freitagnachmittag wurde gefüllt mit interaktiven Centric Guide® und therafaceline® Anwenderworkshops, angeleitet durch ZTM Christian Wagner, Geschäftsführer von theratecc, sowie Dr. Tom Barthels, Chemnitz. Im Mittelpunkt stand der kollegiale Erfahrungsaustausch, der sich unter anderem auch an den vorgestellten interessanten Patientenfällen orientierte.

Am Samstag startete dann das Symposium mit spannenden Vorträgen und Einblicken. Nach einer Begrüßung durch Herrn Wagner referierte Priv.-Doz. Dr. Sigmar Kopp (Güstrow) über „Kieferrelation mehr als Interkuspitation“. Der Vormittag wurde weiterhin gefüllt mit Vorträgen von Dr. Barthel und Herrn Wagner – „Mensch und Maschine“ – und Herrmann Loos – „Der digitale Workflow: Möglichkeiten und Grenzen“. Am Nachmittag konnten sich die Teilnehmer auf Dr. Marco Tinius (Chemnitz) freuen, der die Frage stellte: „Wie kann der Zahnarzt zwischen einer oberen und unteren Einflussstörung differenzieren, um Schienentherapie effektiv anzuwenden?“. Mit den Vorträgen von Abrechnungsexperte Uwe Koch

(Willich) zu „Abrechnung von Komplexversorgung“ und RA Ronny Neumann (Dresden) zu „Arbeitsrecht in Praxis und Labor“ schloss das Symposium mit dem spannenden Vortrag von Gerhard Conzelmann (Hadamar): „Klare Kommunikation in Labor und Praxis – weil Sagen nicht gleich Verstehen ist.“ Eine gelungene Veranstaltung, die mit der Jubiläumsfeier anlässlich des zehnjährigen Firmenjubiläums von theratecc am Freitagabend einen angemessenen Rahmen fand.

**theratecc GmbH & Co. KG**

Tel.: +49 371 267912-0

[www.theratecc.de](http://www.theratecc.de)

ANZEIGE

**DGI**  
Deutsche Gesellschaft  
für Implantologie

**DGI ONLINE-EVENT**  
**27./28. November 2020**

**Implantattherapie im Spannungsfeld  
Ästhetik – Funktion – Zahnerhalt**

**„Wir würden uns freuen, Sie im  
Online-Event-Center der DGI  
begrüßen zu dürfen.“**

**Knut A. Grötz & Christian Hammächer**  
Tagungsleitung

**BUCHUNG: [www.dgi-event.de](http://www.dgi-event.de)**

Veranstaltungsorganisation i. A. des DGI e.V. · youvivo GmbH  
Tel. +49 (0) 89 55 05 209-15 · [kongress@youvivo.com](mailto:kongress@youvivo.com)

## Kostenfreie Info-Packages: Weit mehr als nur Kronen und Brücken



Patienten erwarten heute von ihrer Zahnarztpraxis nicht mehr nur gesunde, schmerzfreie Zähne und modernen Zahnersatz, sondern möchten mitunter mit geringem Aufwand ihre hohen ästhetischen Ansprüche erfüllt wissen: ein möglichst perfektes Instagram-Lächeln! Mit dieser Erwartungshaltung sieht sich eine moderne zukunftsorientierte Zahnarztpraxis häufig konfrontiert. Der moderne Lifestyle von immer mehr, nicht nur jüngeren Patienten, findet so nach und nach den Weg in den täglichen Ablauf vieler Praxen. Um all diese Patientenwünsche und vieles mehr wirklich abbilden zu können, bietet sich die Zusammenarbeit mit einem erfahrenen Laborpartner an. Seit vielen Jahren hat PERMADENTAL, einer der führenden Zahnersatzanbieter in Deutschland, sein Angebot um innovative dentale Lösungen zu besonders smarten Preisen erweitert. „Weil ‚Zukunft gestalten‘ auch bedeutet, Trends zu erkennen und in das Praxisangebot zu integrieren, hat PERMADENTAL für interessierte Zahnarztpraxen kostenfreie Info-Packages zusammengestellt. Fünf wichtige Therapie-themen, außerhalb von Kronen, Brücken und kombinierten Versorgungen, informativ und spannend für das moderne Praxisteam aufbereitet, können kostenlos und unverbindlich angefordert werden“, so Wolfgang Richter, Marketingleiter bei PERMADENTAL.

Info-Package *Inspiration und Information* unverbindlich bei Elke Lemmer (Leiterin Kundenservice) unter Telefon: 0800 737000737 oder als E-Mail: [e.lemmer@permadental.de](mailto:e.lemmer@permadental.de) anfordern.

[www.permadental.de](http://www.permadental.de)

## 21. Lübecker hoT-Workshop – live online!

Die Ernährung beeinflusst die Mund-, Zahn- und Mikrobiomgesundheit immens. In Zeiten von COVID-19, sozialer Isolierung und stark eingeschränkten Freizeitbeschäftigungen fällt vielen Menschen eine gesunde, ausgewogene Ernährung schwer. Wie hängt Ernährung mit der CMD zusammen? Wie kann die Mundhöhle den Gesundheitsstatus widerspiegeln, und warum ist gerade ergänzend zum klassischen zahnärztlichen Therapiespektrum eine systemische Behandlung mit Orthomolekularia absolut sinnvoll? Antworten bietet der 21. Lübecker hoT-Workshop am 5. Dezember 2020, der in diesem Jahr aufgrund der Corona-Pandemie als digitaler Livestream stattfindet, unter dem hochaktuellen Schwerpunkt „Infektionsschutz für ein gesundes Mikrobiom“.

Themen sind unter anderem: die CMD als Wohlstandserkrankung – ganzheitliche Befundung und Behandlung mit der hoT, die Mundhöhle als Spiegel von Gesundheit und Krankheit, der Einfluss von Corona-Stress und Mangelernährung trotz vielseitigem Angebot auf die Gesundheit und das Mikrobiom in Zeiten von COVID-19. Ziel der Tagung ist, das Verständnis der Auswirkungen der orthomolekularen Versorgung des Körpers auf die Entstehung bzw. den Verlauf von Infektionskrankheiten zu vertiefen. Weitere Informationen zu Themen, Referenten und Rahmenprogramm und die Anmelde-möglichkeit finden Sie unter: [www.vbn-verlag.de](http://www.vbn-verlag.de)



**hypo-A GmbH**  
Tel.: +49 451 3072121  
[www.hypo-a.de](http://www.hypo-a.de)  
Infos zum Unternehmen

Ziel der Tagung ist, das Verständnis der Auswirkungen der orthomolekularen Versorgung des Körpers auf die Entstehung bzw. den Verlauf von Infektionskrankheiten zu vertiefen.



Deutsche Gesellschaft  
für Implantologie

## DGI-Event nur noch online

Der Event der DGI *Implantattherapie im Spannungsfeld von Ästhetik, Funktion und Zahnerhalt* am 27. und 28. November 2020 wird ausschließlich als Online-Veranstaltung stattfinden. „Die Entwicklung der Corona-Pandemie gibt keine Planungssicherheit für den Präsenzteil der zunächst vorgesehenen Hybrid-Veranstaltung“, erklären die beiden Tagungspräsidenten Prof. Dr. Dr. Knut A. Grötz (Wiesbaden) und Dr. Christian Hammächer (Aachen).

Prof. Dr. Dr. Knut A. Grötz



Dr. Christian Hammächer



„Wenn Plan A nicht funktioniert – keine Sorge. Das Alphabet hat noch 25 weitere Buchstaben“ – dieses Bonmot beschreibt präzise die Herangehensweise von Professor Grötz, Dr. Hammächer und ihrem Team an die Planung des DGI-Events am 1. Adventswochenende. „Als wir das Konzept des Events entwickelt haben, war uns klar, dass wir mehr als einen Plan in der Schublade haben müssen, um flexibel auf unterschiedliche Rahmenbedingungen reagieren zu können“, sagt DGI-Präsident Professor Grötz.

### Input und Ideen für die Praxis

Das Format ändert sich, das Ziel ist geblieben: „Wir wollen Kolleginnen und Kollegen eine spannende und interessante Veranstaltung mit renommierten Referenten und anregenden Diskussionen bieten. Dafür ist das professionelle Format unseres neuen Online-Event-Centers mit virtuellen Workshops und virtueller Präsenz der Sponsoren perfekt geeignet“, betont DGI-Fortbildungsreferent Dr. Hammächer. „Es wird viel mehr als nur ein Online-Seminar sein, kurz: Es gibt viel Input und anregende Ideen für die tägliche Arbeit in der Praxis.“

### Das Programm bleibt

Die 22 Referentinnen und Referenten präsentieren in elf Themenblöcken jeweils unterschiedliche Therapieoptionen für vergleichbare klinische Situationen: Materialwahl, Therapie in der ästhetischen Zone, Rezessionsdeckung an Zahn und Implantat, regenerative Parodontitis- und Periimplantitistherapie, das Spektrum augmentativer Methoden sowie Versorgungskonzepte für teilbezahnte, parodontal vorgeschädigte oder zahnlose Patienten. Es gibt viel Stoff für Diskussionen, aber auch für Kontroversen. Das Thema Implantationszeitpunkt bei Jugendlichen ist dafür ein Beispiel. Spannend wird es sicher auch bei den Themen Augmentationsmaterialien und Materialwahl in der Prothetik. Die Anmeldung ist bis zum 23. November 2020 möglich. Für Studierende ist der Zugang kostenlos.

[www.dgi-event.de](http://www.dgi-event.de)

ANZEIGE

## Liebold / Raff / Wissing

ABRECHNUNG?

ABER SICHER!

### DER Kommentar zu BEMA und GOZ

Das Werkzeug der Abrechnungs-Profis

Überzeugen Sie sich selbst!

Jetzt kostenlos testen: [www.bema-go.de](http://www.bema-go.de)