

## Online-Seminare zur digitalen Exzellenz

Kostenlose Align Technology Fortbildungsreihe für Fachkräfte.

Align Technology hat eine weitere Veranstaltung seiner vierteiligen Online-Seminarreihe „Programm zur digitalen Exzellenz – unterstützt durch das iTero System“ angekündigt. Die Referenten der Veranstaltungsreihe befassen sich dabei mit Themen, die für Zahnmediziner und Laboreigentümer gleichermaßen interessant sind. Im Fokus der digitalen Fortbildungen stehen neben dem Umgang mit der Transformation von analog zu digital die Anpassung an die COVID-19-Situation für eine erfolgreiche Praxis, die Implementierung effizienterer Optionen zur Patientengewinnung und zum Management der Stuhlzeit sowie die Maximierung der Vorteile eines Intraoralscanners und das Ausschöpfen der Geschäftsgelegenheiten, die ein digitaler Workflow bietet.

### „Digital – aber wie?“

Die Einführungsveranstaltung, die online unter <http://itero.com/digitalexcellenceseries> als Videomitschnitt zur Verfügung steht, fand am 21. Oktober 2020 statt. Dr. Ingo Baresel (Deutschland), Präsident der Deutschen Gesellschaft für digitale orale Abformung DGDOA, erläuterte hierbei, warum eine zügige Umstellung auf die digitale Zahnmedizin für moderne Zahnmediziner praktisch unumgänglich ist. Er beschrieb dabei den Weg zu einem nachhaltigen Praxiswachstum dank effizienter Praxisabläufe, verbesserter Patientenkommunikation und Visualisierung. Ergänzt wurde das 1. Seminar durch die Ausführungen von Dr. Gianluca Plotino (Italien), der

align education  
**Save the date for  
 The Digital Excellence Series**  
 Powered by iTero

Lead with Digital  
 > **Join us online and register now**

iTero

näher auf das Thema „Digital – aber wie?“ einging und einen strategischen Fahrplan für den Weg von der analogen zur digitalen Zahnmedizin vorstellte. Dr. Wayne Williams (Großbritannien) erläuterte zudem, warum er sich für die Umstellung von analog auf digital entschieden hat und wie ihm das gelungen sei.

### Erfolgreich trotz COVID-19

Im Rahmen der zweiten Veranstaltung am 28. Oktober 2020 erläuterten die eingeladenen Referenten tiefgehend die Schwierigkeiten für Zahnmediziner durch COVID-19 und stellten Strategien zum Umgang und zur Gewinnung von Patienten, für eine hervorragende zahnmedizinische Versorgung und zur Implementierung von effizienten Praxisabläufen vor. Chris Barrow (Großbritannien) gab dabei einen Überblick über die makro-

ökonomische Landschaft im letzten Quartal des Jahres 2020 und zeigte, was seine erfolgreichsten Kunden richtig machen, sodass sie trotz der Einschränkungen durch COVID-19 erfolgreiche, profitable und gut besuchte Praxen führen. Ihm zur Seite stand Dr. Marcos White (Großbritannien), dessen Praxis heute noch profitabler ist als vor COVID-19. Um dies zu erreichen, erfand er die Behandlung seiner Patientinnen und Patienten neu und kombinierte die Fähigkeiten seines Teams zur Behandlungskoordination mit digitalen Systemen.

### 3. Seminar am 25. November 2020

Am 25. November 2020 (19.30 bis 21.00 Uhr CET) findet nun die dritte Veranstaltung dieser Online-Reihe statt. Als runder Tisch wird diese sich mit der sich ändernden Rolle des Dentallabors

in der digitalen Umgebung befassen. Ebenfalls im Forum dabei ist Ashley Byrne, Direktor eines der führenden Labore in Großbritannien, der sich mit den wichtigen Themen auseinandersetzt, mit denen es Dentallabore in der heutigen Zeit zu tun haben. Dazu gehört auch die Definition einer erfolgreichen Zusammenarbeit zwischen (Fach-) Zahnärzten und Zahntechnikern und der Faktoren, die dabei eine wesentliche Rolle spielen. Das Gespräch wird von Chris Barrow moderiert, und die Teilnehmer beschäftigen sich auch mit im Vorfeld eingesandten Fragen von Labortechnikern und -eignern.

### 4. Seminar am 16. Dezember 2020

Die Veranstaltungsreihe zur digitalen Exzellenz endet am 16. Dezember 2020 (19.30 bis 21.00 Uhr CET). An diesem Abend wird das Thema der digitalen Technologie im Rah-

men der umfassenden Zahnheilkunde beleuchtet und ausführlich in der Runde der Veranstaltungsteilnehmer diskutiert.

Die Veranstaltungen werden in englischer Sprache durchgeführt, mit Simultanübersetzung in Deutsch, Französisch, Italienisch, Spanisch und Polnisch.

**align**  
 invisalign\* | iTero\*

Die Teilnahme an der Veranstaltungsreihe zur digitalen Exzellenz ist kostenlos. Die Möglichkeit zur Registrierung für die noch ausstehenden Termine sowie der Zugang zu den Mitschnitten der ersten Termine finden sich unter <http://itero.com/digitalexcellenceseries>

### kontakt

#### Align Technology GmbH

Tel.: 0800 2524990  
[www.aligntech.com](http://www.aligntech.com)



## Privatleistungen für Kassenpatienten

Seminar vermittelt alles Wissenswerte zur transparenten und angemessenen AVL-Kalkulation.

KFO-Management Berlin lädt am 2. Dezember 2020 zu einer Fortbildung nach Hannover, bei der die Kalkulation außervertraglicher Leistungen im Fokus steht.

Zwischen der KZBV und BDK wurde verbindlich geregelt, was unter einem transparenten und fairen Umgang mit Privatleistungen gegenüber den Kassenpatienten zu verstehen ist. KFO-Management Berlin stellt diverse transparente Kalkulationsbeispiele vor. Bei der Kalkulation wird unterschieden zwischen Mehrleistungen, Zusatzleistungen und außervertraglichen Leistungen (AVL). Denn nur die Praxen, die ihre Privatleistungen gegenüber ihren Kassenpatienten fair kalkulieren, dürfen sich sicher fühlen.

Kalkulieren Sie Ihre privaten Zusatzleistungen fair und transpa-

rent – ganz im Sinne der Forderung, die sich aus dem Termin-Service-Versorgungsgesetz (TSVG) ergibt, das am 11.5.2019 in Kraft trat.

Themenschwerpunkte des Seminars werden unter anderem sein: das neue TSVG und seine Folgen, die vollständige Patientenaufklärung – das „A“ oder „O“, die Erläuterung von Mehr-, Zusatz- und außervertraglichen Leistungen, das Antikorruptionsgesetz und seine Auswirkungen oder Vertragsmuster für KIG 1-2 und KIG 3-5. Zudem wird die richtige Kommunikation einen großen Baustein darstellen (Was ist beim „Verkaufsgespräch“ zu beachten?). Abgerundet wird die Fortbildung durch praxisnahe Beispiele transparenter Kalkulationen zahlreicher Mehr-, Zusatz- und außervertraglicher Leistungen nach GOZ 2012, wie z. B. Komfortbrackets, Komfortbögen, manuelle Funktionsanalyse, professionelle Zahnreinigung, alternative intermaxillär positionierte Behandlungsgeräte, Frontzahnretainer etc.

Das Seminar findet am 2.12.2020 von 11 bis 17 Uhr statt und richtet

sich an Praxismitarbeiterinnen, Abrechnungspersonen und Praxisinhaber. Die Teilnahmegebühr beträgt 395 Euro zzgl. MwSt. Es werden sechs Fortbildungspunkte vergeben. Nähere Informationen sowie Anmeldung unter angegebene Kontakt.

### kontakt

#### KFO-Management Berlin

Lyckallee 19  
 14055 Berlin  
 Tel.: +49 30 9606-5590  
 Fax: +49 30 9606-5591  
[info@kfo-abrechnung.de](mailto:info@kfo-abrechnung.de)  
[www.kfo-abrechnung.de](http://www.kfo-abrechnung.de)



(Foto: © CADIGITAL)

Einige behaupten

sie wären genau wie **wir**...



...aber sie  
sind es **nicht!**

**GC Orthodontics**

Die **einzigartige**  
japanische Qualität

von   
**TOMY**

Statement  
TOMY Inc.



Since 1921  
Towards Century of Health

Experts in Orthodontics  
GC Orthodontics Europe GmbH  
www.gcorthodontics.eu