

3. CAMLOG Start-up-Days:



So will ich (auch) gründen!

VERANSTALTUNG >>> Nach dem Studium oder der Assistenzzeit stellt sich die Frage: Wohin soll der berufliche Weg gehen? Im Dschungel der Möglichkeiten den richtigen Weg zu finden, ist nicht einfach. Neben den zahlreichen Bereichen, die die Dentalbranche bietet, ist es besonders wichtig zu erkennen, wie die eigenen Träume, persönlichen Vorstellungen und Vorlieben aussehen: Was passt eigentlich zu mir? Wie will ich arbeiten und leben? Wie soll meine Traumpraxis aussehen? Und wie gelange ich am besten an meine persönlichen Ziele?

Die 3. CAMLOG Start-up-Days liefern am 23. und 24. April 2021 in Berlin Antworten auf diese Fragen. Im Gespräch mit Petra Bartnik, Leiterin des Bereichs Veranstaltung & Organisation und Prokuristin bei der CAMLOG Vertriebs GmbH, erfahren Sie, was die CAMLOG Start-up-Days so besonders macht.

Frau Bartnik, für die 3. CAMLOG Start-up-Days haben Sie und Ihr Team ein neues Konzept auf die Beine gestellt. Was verbirgt sich dahinter?

Die erste Neuerung beginnt bereits bei der Anmeldung, für die sich die Teilnehmer mit einem kurzen Video-Statement „bewerben“ sollen. Das

inspirierende Programm steckt voller Impulse und besteht aus Vorträgen sowie Workshops, bei denen sich alles um die Themen Gründung und Niederlassung dreht. Die Referentinnen und Referenten werden ihre Erfahrungen teilen: persönlicher, individueller und praktischer denn je. Kann einem etwas Besseres passie-

ren, als zu hören, wie es andere gemacht haben, und daraus das Beste für sich selbst mitzunehmen? Bei unseren Fortbildungen legen wir Wert auf echte Mehrwerte und Nachhaltigkeit. Keine Phrasen und kurzfristigen Impulse, sondern nachhaltig wertvolle Konzepte. Darauf bereiten sich auch unsere Referenten vor. Sie sehen bei diesem Event kaum PowerPoint. Hier wird Fortbildung gelebt und in der Interaktion vertieft. Unterstützt wird dies zusätzlich von unserer einzigartigen Location – den Design Offices in Berlin.

Können Sie uns einen kurzen Einblick geben, auf welche Vorträge sich die Teilnehmer freuen können?

Zum einen rücken wir die persönlichen Erfolgsgeschichten der drei Gründer-Teams Dr. Caroline und Dr. Julian Gröber, Dr. Simone Wunden, M.Sc. und Sven Walla sowie Dr. Marta Dilling und Dr. Dr. Ingo Watanpour in den Fokus. Sie berichten von ihrer eigenen Gründungsphase und sind dabei vor allem eins: ehrlich und authentisch. Die Gründerinnen und Gründer erzählen von ihren Plänen, Erfahrungen, Kehrtwendungen, Erfolgen, Rückschlägen, geplatzten Träumen – und natürlich, wie sie es trotzdem geschafft haben. Dr. Dr. Anette Strunz und Coach Dr. Anke Handrock bringen den Teilnehmern das Thema Coaching näher. Die beiden werden anhand praktischer Beispiele zeigen, wie Coaching helfen kann, auch verfahrenere Situationen zu lösen und wie Führung Spaß macht. Mit Dr. rer. soc. HSG Tobias Wolf haben wir einen echten Start-up-Gründer für unsere Veranstaltung gewinnen können. Mit ihm tauchen wir in die Welt der Start-ups ein. Eine Welt, in der Muster gebrochen werden, Mut und Veränderungswille im Vordergrund stehen und Neues entsteht. Davon können Praxisgründer nur profitieren und sich vom „Standard“ differenzieren. Durch die beiden Tage führt unser Moderator Christian Henrici, der mit seinem Team jährlich circa 60 Praxen bei der Gründung begleitet. Er zeigt, wie die richtige Entscheidung für die eigene berufliche Zukunft getroffen werden kann. So viel geballtes Fachwissen sucht seinesgleichen. Die Referenten freuen sich darauf, ihre Erfahrungen und ihr Wissen mit den Teilnehmern zu teilen.

LOG IN TO YOUR FUTURE



Jetzt bewerben unter:
www.log-in-to-your-future.de.

Mit einem kurzen
Video bist Du dabei!



Der zweite Tag der Start-up-Days steht unter dem Motto „Ganz praktisch“ ...

Genau, am zweiten Tag können sich die Teilnehmer aus sechs Workshops zwei aussuchen. Die Wahl muss bereits bei der Bewerbung getroffen werden. Als Themen bieten wir von Coaching, über das Ausarbeiten von Praxiskonzepten bis hin zur digitalen Zahnmedizin einiges an. Auch die Implantologie darf natürlich nicht fehlen. Bei „My first implant“ mit Dr. Stephan Beuer, M.Sc. und dem Prothetik-Workshop mit Dr. Jörg-Martin Ruppin wird Hand angelegt, implantiert und „verschraubt“.

Im Programm tauchen auch eine Fishbowl-Diskussion sowie ein Referenten-Speeddating auf. Was kann man sich darunter vorstellen?

Wenn man noch nie etwas von Fishbowl gehört hat und jetzt an Essen oder Angeln denkt, dann liegt man falsch. Es handelt sich um eine einfache, aber dynamische Alternative zur klassischen Podiumsdiskussion, bei der man sich direkt am Gespräch der Referenten beteiligen kann. Denn ein Stuhl innerhalb der Runde ist frei: Wenn ein Teilnehmer eine Frage oder einen Beitrag zu der geführten Diskussion hat, kann derjenige sich auf diesen Stuhl setzen und aktiv teil-

„Die Referentinnen und Referenten werden ihre Erfahrungen teilen: **persönlicher, individueller und praktischer denn je.** Bei unseren Fortbildungen legen wir Wert auf echte Mehrwerte und Nachhaltigkeit.“

Petra Bartnik

Leiterin des Bereichs Veranstaltung & Organisation und Prokuristin bei der CAMLOG Vertriebs GmbH



nehmen. Ist die Frage beantwortet oder die Unterhaltung geht zum nächsten Thema, wird der Stuhl für andere Teilnehmer freigegeben. Beim Speeddating haben die Teilnehmer fünf Minuten Zeit, um unsere Referenten das zu fragen, was sie ganz persönlich interessiert und sie nicht in der großen Runde fragen möchten. Das passiert in kleinen Gruppen mit einem Referenten. Ist die Zeit abgelaufen, gehts weiter zum nächsten Referenten. Und keine Angst: Sollte die Zeit knapp werden, können die offenen Fragen auch beim Get-together vertieft werden.

Wie können sich Interessenten bewerben?

Die Teilnehmerzahl bei den 3. CAMLOG Start-up-Days ist auf maximal 60 Personen begrenzt. Nur so können wir unter Beachtung der geltenden Hygienevorschriften auch wirklich miteinander in Aktion treten. Wir erwarten viele Interessenten und haben die Anmeldung deshalb als Bewerbung gestaltet: Interessenten bewerben sich online mit einem kurzen Video um einen der begehrten Plätze. Das geht ganz einfach und wird auf unserer Website erklärt. Und auch in unsicheren Zeiten sind Teilnehmer bei uns auf der sicheren Seite: Sollte doch mal was dazwischenkommen oder sich die Lage ändern, fallen bei einer Stornierung keine Gebühren an. <<<

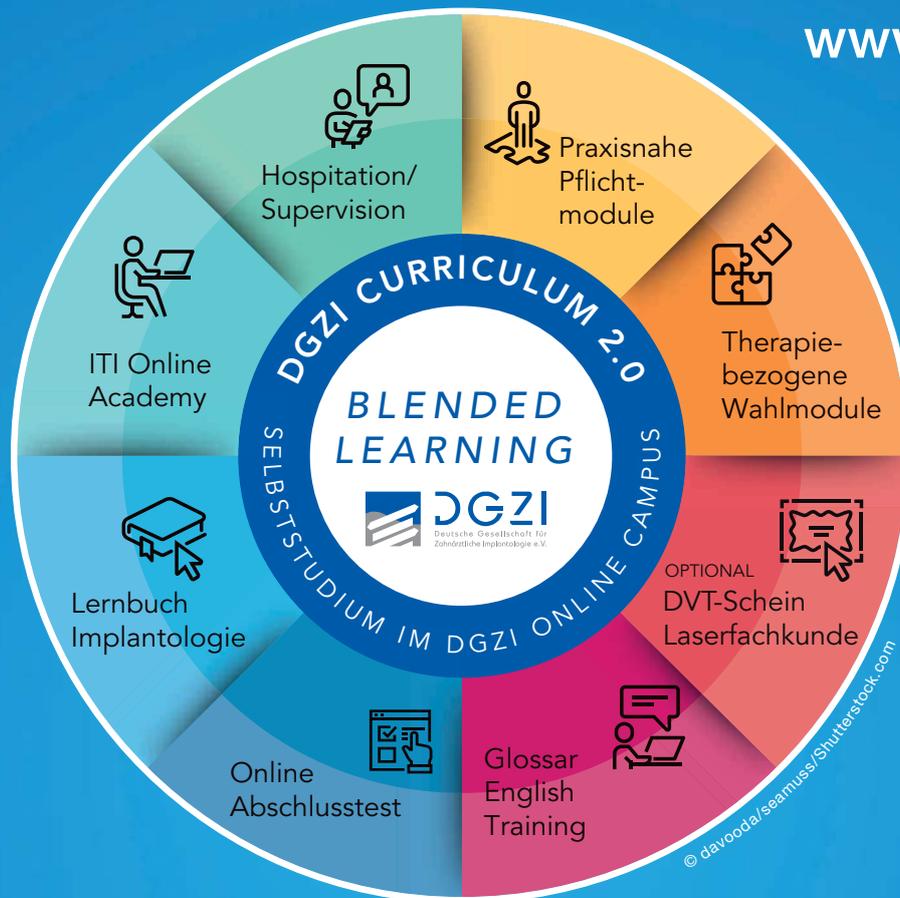
3. CAMLOG Start-up-Days:

Unser Ziel ist es, eine Gruppe von Gleichgesinnten zusammenzubringen, die das Gleiche möchten: **ihre Zukunft selbst gestalten!**



IHRE CHANCE ZU MEHR ERFOLG!

www.DGZI.de



Curriculum Implantologie

Jederzeit starten im DGZI Online Campus

- ITI Online Academy Zugang inklusive während des Curriculums
- Praxisbezogene Pflicht- und therapiebezogene Wahlmodule
- Online Abschlussklausur
- Für Mitglieder reduzierte Kursgebühr: 4.900 Euro

Bei Abschluss einer mindestens dreijährigen Mitgliedschaft in der DGZI,
ansonsten Kursgebühr: 5.950 Euro

Informationen, Termine und Anmeldung unter www.DGZI.de
sowie im aktuellen Fortbildungskatalog auf der Homepage.